



UNIVERSIDAD
NACIONAL
AUTÓNOMA DE
NICARAGUA,
MANAGUA
UNAN - MANAGUA

Facultad De Ciencias Económicas
Departamento de Economía

Monografía para optar al Título de Licenciado en Economía.

Tema:

La Distribución Funcional del Ingreso Nacional en la Economía de
Nicaragua 2006-2016.

Elaborado Por:

Br. Roberto José McLean Ponce

Tutor:

Dr. Néstor Manuel Avendaño Castellón

Managua, Nicaragua. Abril 2019.

Managua, 22 de abril de 2018

Profesora
Ana Lissette Amaya López
Directora del Departamento de Economía
Departamento de Economía
Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua (UNAN) - Managua

Estimada Profesora Amaya López:

Me es grato informarle que el Br. Roberto José McLean Ponce, con cédula No. 001-250496-0041V, ha cumplido los requisitos técnicos en la elaboración de su trabajo monográfico “DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NACIONAL EN LA ECONOMÍA DE NICARAGUA 2006-2016”, por lo cual avalo su presentación a la Coordinación que usted dirige.

No omito manifestarle que el suscrito fue el tutor del Br. Roberto José McLean Ponce en el proceso de investigación y conclusión de su tesis para optar al título de Licenciado en Economía, que otorga la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua (UNAN) – Managua.

Agradeciendo su atención a la presente, le reitero las más distinguidas muestras de consideración y aprecio personales.

Atentamente,



Néstor Avendaño Castellón
Economista

cc: Br. Roberto José McLean Ponce
Archivo



CUENTAS NACIONALES

La Distribución Funcional del Ingreso Nacional en la Economía de Nicaragua 2006-2016

Dedicatoria

A mi madre por su dedicación y acompañamiento incondicional en todos los aspectos de mi vida, y a mi hermano menor a quién le deseo una mejor Nicaragua.

Agradecimientos

El autor dirige su agradecimiento a los maestros que le acompañaron en los años de formación profesional, en especial al tutor de este trabajo monográfico por sus incontables e invaluable lecciones.

RESUMEN

Esta investigación aborda la distribución funcional del ingreso enfocado en la economía de Nicaragua y muestra que la mayor proporción del ingreso se encuentra distribuido entre los trabajadores asalariados con una tendencia en aumento de su participación, se encontró una tendencia inversa en la participación en el ingreso de los asalariados por cuenta propia, y el ahorro de las sociedades de capital aumenta levemente en los años comprendidos entre 2006 y 2016. Para determinar lo anteriormente mencionado, se utilizó la metodología de las Cuentas Nacionales estimando el Ingreso Nacional y su correspondiente distribución entre los factores de producción.

Índice de Contenido

I. Introducción.....1

Capítulo I. El problema y los objetivos de investigación

1.1 Planteamiento del problema.....	3
1.2 Formulación del problema.....	4
1.3 Sistematización del problema.....	4
1.4 Justificación.....	5
1.5 Objetivos de la investigación	6
1.5.1 Objetivo General.....	6
1.5.2 Objetivos Específicos.....	6

Capítulo II. Marco Referencial

2.1 Antecedentes.....	7
2.2 Marco Teórico.....	12
2.3 Marco Conceptual.....	15
2.4 Hipótesis.....	18

Capítulo III. Marco Metodológico

3.1 Metodología.....	19
3.1.1 Tipo de investigación.....	19
3.1.2 Método de análisis.....	19

Capítulo IV. Análisis y discusión de los resultados

4.1 Comportamiento de la Economía de Nicaragua en el período 2006-2016	
4.1.1 Producto Interno Bruto Real.....	23
4.1.2 Cuenta del Gasto a precios de 2006.....	28
4.1.3 Oferta y Demanda Global Real.....	31
4.1.4 Inversión Bruta Real.....	34
4.1.5 Cuenta del Gobierno General.....	36
4.1.6 Cuenta del Resto del Mundo.....	39



4.1.7	Cuenta de las Unidades Familiares.....	41
4.2	El Ingreso Nacional de Nicaragua 2006 - 2016	
4.2.1	La distribución del Ingreso Nacional.....	44
 Capítulo V		
	Conclusiones.....	56
	Recomendaciones.....	58
	Bibliografía.....	59
	Anexos.....	63

INTRODUCCIÓN

El análisis de la distribución del ingreso nacional entre los factores de producción se vio relegado entre los economistas tras la creciente relevancia alcanzada por las estimaciones y análisis del ingreso personal. Un cambio de tendencia de la participación de las remuneraciones a los trabajadores sobre el ingreso nacional observado en la década de 1980 en las economías desarrolladas motivó que este enfoque retomara nuevamente importancia (CEPAL, 2017).

Los estudios relacionados con la distribución agregada del ingreso tomaron como punto de partida buscar dar respuesta al cambio de tendencia observado en la manera en la que el producto se distribuía entre los factores de producción. Las respuestas alcanzadas son actualmente consensuadas en un conjunto de determinantes que dictan el cambio hacia una menor participación del trabajo en el ingreso nacional y que a su vez favorecen al capital en dicha participación. La productividad o rendimiento del capital, el debilitamiento o incremento de la fuerza de negociación sindical, y la globalización son los principales determinantes en la variación de la distribución del ingreso (Torre, 2000; OCDE, 2012; Dünhaupt, 2013; Giovannoni, 2014; IMF, 2017;)

El comportamiento en América Latina no ha sido el mismo que en las economías avanzadas, tal comportamiento y su explicación fue comprobado y expuesto dando como respuesta a este fenómeno a la mejoría en el poder de negociación de los sindicatos y la intervención de instituciones encargadas de regular el funcionamiento del mercado laboral y el abordaje de la informalidad laboral (OIT, 2011; CEPAL, 2017).

Particularmente en Nicaragua no hay estudios que aborden de manera individual la distribución agregada o funcional del ingreso nacional razón primordial para proceder a la exposición de este tema en la presente investigación. Cabe destacar

que, Nicaragua sí es incluida en los estudios antes mencionados en la región, pero no se muestra un apartado que explique la distribución del ingreso sólo para el país.

La presente investigación tiene como propósito analizar la distribución funcional del ingreso nacional en la economía de Nicaragua en el periodo 2006 – 2016. La realización del presente texto incluye la descripción del comportamiento de la economía de Nicaragua, de igual forma, se procedió a la estimación del Ingreso Nacional o Producto Nacional Neto a costo de factores tomando como referencia la metodología de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), se compilaron los datos necesarios para alcanzar el objetivo general de investigación y se incorpora el cálculo de la participación porcentual de los factores en el Ingreso Nacional.

La presente monografía es de carácter descriptivo y explicativo. La metodología empleada es de carácter cuantitativo y cualitativo. El procesamiento de la información obtenida principalmente del Banco Central de Nicaragua (BCN), y de la base de datos en línea de la Organización de las Naciones Unidas (ONU), además de instituciones internacionales proveedoras de fuentes de datos tales como la Organización Internacional del Trabajo (OIT), el Fondo Monetario Internacional (FMI), y el Banco Mundial (BM).

En el capítulo I, se presenta el problema de investigación, la justificación que sustenta la exposición del tema y los objetivos de la monografía. En el capítulo II, se muestra el marco referencial que incluye la compilación de la literatura que ha abordado el tema de la distribución macroeconómica del ingreso, el marco teórico y conceptual, y la hipótesis de investigación. En el capítulo III, se expone el marco metodológico que rige el presente texto. En el capítulo IV, se enfoca en el análisis de los resultados obtenidos en el proceso de exploración y estudio del tema abordado en esta investigación. Cumpliendo con los objetivos específicos delimitados se describe el comportamiento de la economía de Nicaragua entre 2006 y 2016; se estima el Producto Nacional Neto a costo de factores o Ingreso Nacional; y se examina la distribución funcional del ingreso en Nicaragua en el período delimitado.

Capítulo I. El problema y los objetivos de investigación.

1.1 Planteamiento del problema

En América Latina el análisis de la distribución funcional del ingreso nacional se ha visto relegado y los estudios que abordan este tema son escasos, teniendo mucha mayor importancia el examen de la distribución personal del ingreso.

En los países desarrollados se registró un cambio en la distribución del ingreso a partir de la década de 1980, este cambio fue una caída en la participación del trabajo en la producción, problema que significó el inicio de investigaciones que buscaban dar respuesta a este cambio (OCDE, 2015).

El anterior problema no parecía afectar de igual forma a los países de América Latina, por lo que el fenómeno de investigación permitía un cambio en la pregunta de investigación para dar respuesta a la razón que explicara por qué en los países de esta región la participación del trabajo no mostraba un cambio de tendencia tal como en los países desarrollados.

Nicaragua no figura sino en forma agregada en pocos estudios sobre la distribución funcional del ingreso (OIT, 2011). Por tal razón, es decir, la ausencia de estudios sobre la distribución funcional del ingreso en Nicaragua, el problema de la presente investigación es de carácter descriptivo (Ñaupás, 2014, pág. 156) al intentar dar respuesta a cómo está distribuido el ingreso nacional en la economía de Nicaragua y se encuentra delimitado en el tiempo al estudiarse el período comprendido entre 2006 y 2016.

1.2 Formulación del problema

¿Cómo es distribuido el ingreso nacional en la economía de Nicaragua en el período de 2006-2016?

1.3 Sistematización del problema

¿Cómo se ha comportado la economía de Nicaragua en el período 2006-2016?

¿Cuál es la participación de los factores productivos en el Ingreso Nacional de Nicaragua en el período 2006-2016?

1.4 Justificación

El tema de la distribución funcional del ingreso nacional en la economía de Nicaragua en el período de 2006-2016 se realizó con el fin promover un aporte científico de utilidad académica y profesional, ante la falta de estudios sobre dicho tema en Nicaragua.

Esta investigación gana relevancia por su contribución a la formación de un conjunto primario de estadísticas que pueden ser ampliadas y refinadas y que permitan la expansión del análisis aquí presentado, cómo dar respuesta a los causales de los resultados presentados en este texto.

1.5 Objetivos de la investigación

1.5.1 Objetivo General

Analizar la distribución funcional del ingreso en Nicaragua en el período 2006-2016

1.5.2 Objetivos Específicos

1. Describir el comportamiento de la economía de Nicaragua en el período 2006-2016.
2. Estimar el Ingreso Nacional de Nicaragua en el período 2006-2016.
3. Examinar los factores productivos en la distribución del Ingreso Nacional.

Capítulo II. Marco Referencial

2.1 Antecedentes

El tema dispuesto a exposición ha sido abierto y ampliamente indagado en varios estudios científicos con variedades en sus respectivos análisis. Sin embargo, en Nicaragua se ha visto una mayor inclinación al análisis de la distribución del ingreso personal de los hogares, mediante las Encuestas de Medición de Nivel de Vida de la Población, el cual permite demostrar la desigualdad en los estratos analizados, a través de la estimación del Coeficiente de Gini de Distribución del Ingreso.

La Organización Internacional del Trabajo (OIT, 2011), demostró en un estudio una caída en la participación de los trabajadores de baja y media calificación, y a su vez mostró un incremento de la participación de los trabajadores con altos niveles de calificación con una cobertura de una decena de economías desarrolladas. También mostró que “el aumento en la integración económica, particularmente la globalización financiera” (OIT, 2011), son el principal causante de la disminución de los salarios en la distribución del ingreso de las economías avanzadas.

De igual forma, el análisis de la OIT señaló que la disminución de la fuerza sindical, aunada con el aumento de las presiones sobre la competitividad de las pequeñas empresas, implican un debilitamiento del poder de negociación de los trabajadores y así explican la disminución de la participación de los salarios en el ingreso nacional. Pero este aumento en la desigualdad de la distribución funcional del ingreso según el estudio de la OIT no implicó un comportamiento similar en América Latina; el estudio muestra que la caída de la participación salarial en nuestra región es de las más bajas registradas entre 1993 y 2006, lo que según el organismo, se explica por la mejoría en el poder de negociación sindical y el abordaje del empleo informal.

La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE, 2012) presentó en su análisis que la participación de la mano de obra, mostró una caída

para el 99% de la población más pobre que percibe ingresos, pero se incrementó en 20% para el 1% de la población con mayores ingresos.

El estudio de la OCDE demuestra que la Productividad Total de los Factores (PTF) y la profundización del capital explican el 80% de la disminución de la participación del trabajo en el ingreso nacional entre 1990 y 2007. De igual forma, la globalización determinada por el aumento de la competitividad explicó el 10% de la caída de la participación del trabajo

Por otra parte, entre el análisis de las políticas salariales, en el mismo estudio de la OCDE afirma que “los salarios mínimos deprimen la participación laboral en el largo plazo”. (OCDE, 2012). Sin embargo, el estudio demuestra que la contribución del incremento en los salarios mínimos a la caída registrada en la proporción del trabajo es cada vez menor.

También un estudio presentado por la OIT, la OCDE, el FMI y el BM en 2015 demuestra que la desigualdad de los ingresos tiene como principales fuentes de origen en el mercado laboral, como son el incremento en la diferencia entre salarios y la productividad; los niveles de empleo y desempleo; los patrones variantes de las relaciones laborales; un debilitamiento de las instituciones dentro del mercado laboral; y un incremento de la dispersión salarial.

La Comisión Económica Para América Latina (CEPAL, 2017) expuso que los cambios de la participación asalariada a lo largo del período 2000-2010 en los países de América Latina se relacionan principalmente con factores distributivos en mayor ponderación que los cambios relacionados en la estructura productiva. La variación de la participación laboral ha sido vinculada con la dinámica distributiva dentro de cada sector, teniendo en cuenta la intervención de las instituciones encargadas de regular el funcionamiento del mercado laboral, las formas en que se organiza el trabajo, sin dejar atrás los factores tecnológicos.

(Torre, 2000) demostró que los rendimientos de los factores muestran una reducción en la productividad laboral de la mano de obra no calificada en comparación con el capital físico y los niveles de educación promedio. En su análisis estimó un incremento de la demanda de trabajo bien calificado en comparación al no calificado, vinculado a los aumentos en los rendimientos de la inversión en educación superior al compararse a los menores niveles educativos.

(Fletes, 1969), realizó el primer trabajo en Nicaragua sobre la construcción de las Cuentas Nacionales y la distribución del Ingreso Nacional en el cual explica el comportamiento de las cuentas estimadas con información oficial para el período comprendido entre 1960 y 1968. Encontró que las remuneraciones a los trabajadores participaron en 61.3% en el Ingreso Nacional en promedio del período. De igual forma, el Ingreso Nacional aumentó en un 8.3% promedio anual en el período.

(Dünhaupt, 2013) destaca la necesidad de corregir la dispersión salarial para encontrar la participación del trabajo en el ingreso nacional. En su trabajo delimita ciertas recomendaciones necesarias para disminuir la desigualdad y contrarrestar el declive de la participación laboral en el ingreso las cuales son: el aumento en el poder de negociación de los trabajadores por medio del incremento en el poder de los sindicatos; la debida regulación del sistema financiero; los cambios en el sistema de los gobiernos corporativos que se encuentran orientados al valor para el accionista hacia un sistema de “partes interesadas”; el necesario fortalecimiento del sector público; la búsqueda de elevar la participación del sector no financiero en contraste con el sector financiero; y lograr evitar el exceso de búsqueda de rentas.

(Francese & Mulas-Granados, 2015) confirmaron descubrimientos antes determinados en la literatura económica. El estudio contribuye al brindar evidencia de una amplia muestra de países y al analizar datos microeconómicos de encuestas de hogares y datos macroeconómicos de cuentas nacionales, revelando tendencias similares.

En el análisis antes mencionado, los autores muestran que el determinante más relevante de la desigualdad del ingreso no está relacionado con la proporción del ingreso acumulado en el trabajo o en el capital, sino más bien en la dispersión del mismo ingreso procedente del trabajo. Dicho resultado demuestra que la mayor proporción de los ingresos percibidos por los hogares son los ingresos del trabajo y su correspondiente distribución entre los mismos hogares se ha vuelto aún más desigual. El incremento de la dispersión salarial se relaciona con un creciente índice de globalización financiera, una pérdida de fuerza en la sindicalización de la industria y una relativa caída en el tamaño del Estado.

A través de sus resultados (Francese & Mulas-Granados, 2015) sugieren que, para evitar la mayor distribución desfavorable del ingreso, los hacedores de política económica deben relegar un mayor peso en la atención a los resultados del mercado laboral, particularmente a la dispersión de los salarios, sin dejar de lado las distorsiones producidas en el mercado laboral por variadas intervenciones políticas. Resaltan las políticas públicas que apoyen el crecimiento inclusivo, por medio de la promoción de la participación en el mercado de trabajo y el fortalecimiento del capital humano de los hogares de bajos ingresos; y, las políticas impositivas y las transferencias deben evaluarse debidamente en términos de los costos y efectividad en la corrección de los fallos del mercado en las desigualdades de los ingresos.

El diagnóstico de país (World Bank, 2017) delimita que Nicaragua se encuentra entre los países con la menor desigualdad de ingresos en América Latina y el Caribe y muestra que la desigualdad disminuyó entre 2005 y 2009, y se incrementó en los cinco años posteriores. Sin embargo, con este aumento en la desigualdad de ingresos, la economía de Nicaragua continuó siendo de las más igualitarias en Centroamérica en 2014. Los niveles registrados de desigualdad se encontraron fuertemente vinculados con la percepción de la distribución de los ingresos de los nicaragüenses. Los principales factores encontrados que contribuyeron a la desigualdad relativamente baja, incluyen los niveles de inversión en infraestructura y de servicios básicos; el acceso a los programas y a las transferencias de educación, salud y protección social de calidad; la participación de las mujeres en la fuerza laboral y lo

relacionado a las brechas salariales de género; y las diferencias entre trabajadores calificados y no calificados. El análisis del organismo infiere que los bajos retornos a la educación explican los niveles de desigualdad de ingresos -bajos para los promedios en América Latina- en Nicaragua.

El estudio del (IMF, 2017) demuestra que el progreso técnico explica la mitad de la disminución de la participación laboral en las economías avanzadas, encontrándose un mayor nivel de impacto en la mano de obra con calificaciones medias. Por otra parte, en los mercados emergentes, el comportamiento de la participación laboral en el ingreso se explica por la integración internacional, particularmente la expansión de las cadenas de valor internacionales que influyeron en el aumento de la intensidad general del capital en la producción.

(Karabarbounis & Neiman, 2013), explican que la participación laboral mundial ha caído significativamente, observación determinada desde 1980, con un declive en la gran mayoría de los países e industrias. Demuestran que la contracción en el precio relativo de los bienes relacionados a la inversión, vinculados a los avances en tecnología, motivó a las empresas a alejarse del factor trabajo y movilizarse hacia el capital. La disminución de los precios de los bienes de capital explica la mitad de la caída registrada en la participación laboral, sin dejar de lado otros factores, tales como el incremento de las ganancias, el aumento de la tecnología que promueve el capital y la composición variable de la fuerza laboral.

(Giovannoni, 2014), muestra que la proporción laboral en Estados Unidos se ha mantenido estable, sin embargo, la estabilidad disfraza el efecto de “composición considerable que es perjudicial para el trabajo”. La participación salarial disminuye y el costo de la estabilidad es cada vez un mayor número de beneficios e ingresos en aumentos. El análisis muestra que la proporción de mano de obra más baja relacionada con el 99 por ciento de la población de los Estados Unidos ha disminuido en 15 puntos desde 1980. Lo anterior, según el autor, fue equivalente a un traslado de U\$1.8 billones del factor trabajo al capital en el 2012 y genera que la participación laboral de los EE.UU. alcance el nivel observado en 1920. La tendencia en el

comportamiento antes mencionado es similar en Europa y Japón. La caída es mayor si se cambia el IPC en lugar del deflactor del PIB en el cálculo de la participación laboral.

(Guerreiro & Sen, 2012), demuestran que la apertura comercial y la innovación tecnológica tienen un efecto positivo y significativo en la participación laboral (Contrario a lo recopilado en la literatura sobre la disminución de la participación laboral). Por otra parte, los flujos relacionados con los ingresos de las inversiones extranjeras directas y la mecanización indican ser factores negativos. Y otros factores, vinculados al nivel de desarrollo económico, la educación y la fuerza de las regulaciones en el mercado laboral, influyen en la distribución funcional del ingreso.

2.2 Marco Teórico

En lo relacionado con las teorías económicas que se refieren a la distribución funcional del ingreso, es necesaria la distinción entre las micro y macroeconómicas. Según la literatura la distinción también procede entre el plazo de análisis y las escuelas de pensamiento (Dünhaupt, 2013).

(Dünhaupt, 2013), expone que David Ricardo “distingue tres clases sociales en las que se divide el producto nacional: los propietarios reciben rentas, los capitalistas reciben ganancias y los trabajadores reciben salarios”.

De acuerdo con (Dünhaupt, 2013) para Ricardo, la determinación de la tasa de salarios viene dada por el precio de oferta del trabajo. La “tasa natural de salarios” es un salario para lograr apenas la subsistencia.

Vinculando la teoría de la población de Malthus, Ricardo afirmó que el crecimiento de la población y el capital generarían una presión sobre una oferta de tierra, la cual es fija, y lo anterior significaría un mayor precio de los alquileres y se traduciría en un deterioro de los salarios. (Romero, 2014)

Para Marx, el valor que poseen las mercancías lo define el trabajo contenido, en unidades de tiempo. Debido a que la fuerza de trabajo es conocida como una mercancía, el valor de la misma se delimita por el tiempo empleado en su reproducción y limita a un nivel de subsistencia necesario para que el trabajador sobreviva y continúe con sus labores. Los trabajadores son propietarios de su fuerza de trabajo, en cambio los capitalistas se apropian de los excedentes por ser poseedores de los medios de producción (Marx, como se cita en Dünhaupt, 2013)

Para los neoclásicos, la distribución del ingreso responde a las cantidades correspondientes a sus contribuciones en el ingreso. Los marginalistas destacan con sus teorías sobre la maximización de los beneficios en términos de unidades de factor añadido por unidad de producción. La tasa de salario real es igual al producto marginal del trabajo. La construcción de las funciones de producción fue vital en la existencia de la teoría neoclásica, la principal de estas funciones es la Cobb Douglas $Y=AL^{\alpha}K^{\beta}$, “la constancia de la participación laboral implica que a los trabajadores se les paga salarios reales establecidos al nivel de su propia productividad laboral” (Giovannoni, 2008).

La teoría de la distribución del ingreso proporcionada por Kalecki vincula la distribución con “el comportamiento de los precios de las empresas en el sector industria”. Diferenciando al sector primario, en el cual los cambios en los niveles de precios están relacionados con la variación de la demanda, en el sector manufacturero los precios se delimitan por los costos. (Dünhaupt, 2013)

Los marcos teóricos vinculados a los economistas de la década de 1960 redujeron su importancia en las teorías económicas, al afirmar que la participación de los factores se consideraba constante a través del tiempo y era fácil delimitarlo por medio de una función de producción tipo Cobb Douglas. Su relevancia perdió peso en los paradigmas teóricos. Sin embargo, las nuevas construcciones de bases de datos por organismos especializados que han permitido cierto auge de las estimaciones

empíricas sobre la distribución funcional del ingreso y existe un gran consenso sobre las causas que explican el comportamiento de la participación de los factores en el ingreso nacional.

Las concepciones teóricas y los análisis empíricos trazan el camino abiertamente demostrado de los causales del comportamiento de la participación del ingreso laboral y capital en la distribución del ingreso nacional. La recopilación teórica sobre la distribución del ingreso hacia los factores de producción demostró que el aumento de la productividad total de los factores, el debilitamiento o incremento de la fuerza de negociación sindical, y la globalización son los principales determinantes en la variación en la distribución del ingreso.

Actualmente para delimitar la participación funcional en el ingreso nacional es necesaria la definición adecuada o precisa de los términos a abordar. En los métodos empíricos de reciente utilización la participación del trabajo es dividida sobre el PIB, por aceptación general. Sin embargo, la reducción de la dispersión se logra con el Ingreso Nacional Neto a costo de factores. Y en la misma dirección se debe identificar y delimitar el numerador a estudiar, la teoría indica tres posibles participaciones para el trabajo: la participación de los salarios, la participación de las remuneraciones (incluyendo salarios y beneficios sociales), y la participación laboral que incluye el ingreso procedente de propiedades y empresas o ingreso mixto (Giovannoni, 2014). En la presente investigación se estudian las tres variantes, pero se acepta como participación laboral, la división de las remuneraciones sobre el ingreso.

Antes de la procedencia de la distribución misma del ingreso es una tarea precedente la estimación del Ingreso Nacional. En el apartado de Marco conceptual se explicarán las definiciones del ingreso y la utilizada en el presente trabajo y en el apartado metodológico se expondrá en detalle el método utilizado para erigir las cuentas y posteriormente realizar la correspondiente distribución del ingreso en los factores.

En el marco de la teoría sobre la contabilidad nacional, el consenso del primer contador nacional se remonta a Petty en 1665. La intención de Petty se estrechaba en demostrar en términos matemáticos que el Estado lograría captar mayores ingresos impositivos a través de las imposiciones más equitativas y menos onerosas (MPRA, 2006).

Las investigaciones de Clark y Kuznets consistieron en estimaciones analíticas y detalladas junto a definiciones y métodos estadísticos utilizados. Clark expuso “los propósitos de la medición del ingreso nacional y sus conceptos básicos”. Clark es pionero en la comparación del ingreso nacional real en varios países. (MPRA, 2006).

Kuznets abordó temas relacionados a los cambios en el ingreso nacional y el bienestar, la medición de la producción del gobierno y la definición de producto intermedio y final. (MPRA, 2006).

La implementación de las cuentas nacionales permitió el desarrollo de nuevas teorías y avances en la medición las principales variables para dar respuesta a los cambios acontecidos en las economías. El nacimiento del análisis Insumo-Producto es un gran ejemplo al respecto.

Leontief publicó un artículo en 1936, siendo el pionero en el análisis de insumo-producto. Ante tal progreso en la ciencia económica, Leontief fue merecedor del Premio Nobel. Su aportación tuvo como precursores a Quesnay y Walras. (MPRA, 2006).

2.3 Marco Conceptual

Para lograr un mayor alcance en la investigación y una plena comprensión del estudio y de los resultados obtenidos a través de la elaboración de la distribución del ingreso nacional por medio de la metodología de las cuentas nacionales, se presenta a continuación las definiciones de las principales variables utilizadas en este documento.

Sistema de Cuentas Nacionales (SCN)

“Es el conjunto normalizado y aceptado internacionalmente de recomendaciones relativas a la elaboración de mediciones de la actividad económica de acuerdo con convenciones contables estrictas, basadas en principios económicos.” (ONU, 2008)

Producto Interno Bruto (PIB p.m)

Es el valor de la producción total de bienes y servicios a precios de mercado producido dentro del territorio nacional durante un período de tiempo determinado.

Existen tres enfoques por el cual es posible medir el PIB:

- (i) enfoque de la producción, luego de cuantificar el volumen de la producción física y multiplicarlo por los precios, se sustrae el consumo intermedio, dando como resultado el valor agregado. La sumatoria de todos los valores agregados de las industrias da como resultado el PIB por la vía de la producción.
- (ii) enfoque del gasto, implica la sumatoria de los distintos rubros como son el consumo, la inversión, el gasto público, las exportaciones e importaciones.
- (iii) enfoque del ingreso, muestra el pago a los factores de producción y suma las remuneraciones a los trabajadores, el excedente bruto de explotación, el ingreso mixto y los impuestos netos de subsidios. (ONU, 2008)

Producto Interno Bruto a Costo de Factores (PIB c.f.)

Resulta de restar al Producto Interno Bruto los impuestos indirectos netos de subsidios. (ONU, 2008)

Producto Interno Neto (PIN p.m.)

Es definido como el Producto Interno Bruto menos el consumo de capital fijo o depreciación. (ONU, 2008)

Producto Interno Neto (PIN c.f.)

Es definido como el Producto Interno Neto menos los impuestos netos de subsidio. (ONU, 2008)

Producto Nacional Bruto (PNB p.m.)

Es el resultado de la resta del PIB, el pago a los factores netos del exterior, entiéndase la remuneración de los asalariados, más la renta de la propiedad más los impuestos menos las subvenciones sobre la producción por cobrar al resto del mundo, menos la remuneración de los asalariados, menos las rentas de la propiedad y menos impuestos, más las subvenciones a la producción a pagar al resto del mundo. (ONU, 2008).

Producto Nacional Bruto (PNB c.f.)

Obtenido de restar del PNB a precios de mercado los impuestos indirectos netos de subsidios. (ONU, 2008)

Producto Nacional Neto (PNN c.f.) o Ingreso Nacional

Obtenido de restar del PNB a costo de factores el consumo de capital fijo o depreciación. (ONU, 2008)

Índice de Precios Implícitos o Deflactor del PIB

En términos aritméticos no es más que el resultado de la división entre el Producto Interno Bruto (PIB) Nominal o a precios corrientes entre el PIB Real o a precios constantes multiplicado por cien. Y explica el comportamiento de los precios al productor de todos los bienes y servicios producidos a lo interno del país. (ONU, 2008)

Remuneraciones a los asalariados

“Se define como la remuneración total, en dinero o en especie, a pagar por una empresa a un asalariado en contraprestación del trabajo realizado por éste durante el período contable.” (ONU, 2008)

Ingreso Mixto

“Es el excedente derivado de las actividades productivas de una empresa no constituida en sociedad, un hogar productor, representa una combinación de dos clases diferentes de ingreso.” (BCR, 2008).

Índice de términos de intercambio

Son definidos como la división del índice de precios de las exportaciones entre el índice de precios de las importaciones. (ONU, 2008)

Consumo de capital fijo

Comprende “la disminución, durante el período contable, del valor corriente del stock de activos fijos que posee y que utiliza un productor, como consecuencia del deterioro físico, de la obsolescencia normal o de daños accidentales normales (ONU, 2008).

Impuestos netos de subsidios

“Comprenden los impuestos por pagar o las subvenciones por cobrar sobre los bienes o servicios obtenidos como productos y los otros impuestos o subvenciones a la producción, como los que gravan la mano de obra, la maquinaria, los edificios u otros activos utilizados en la producción” (ONU, 2008)

Carga tributaria

Resulta de la división de la recaudación tributaria del gobierno por el Producto Interno Bruto.

2.4 Hipótesis

El incremento en los niveles de participación laboral en la captación de ingresos es creciente, lo cual puede demostrarse con la distribución funcional del ingreso nacional.

Capítulo III. Marco Metodológico

3.1 Metodología

En el presente apartado se abordan los aspectos metodológicos que fueron utilizados en el desarrollo y construcción de esta investigación.

3.1.1 Tipo de Investigación

La investigación que se aborda tiene un carácter descriptivo, ya que se busca exponer las características de las cuentas nacionales en Nicaragua por la construcción de las tablas estadísticas y la posterior descripción del comportamiento de las principales variables presentadas, así como se delimitan las características de la economía del país por medio de la medición de los indicadores económicos.

De igual forma, este es un estudio explicativo al indagar más allá de la descripción de los conceptos y fenómenos. En la presente monografía también se da respuesta sobre las causas que afectan el comportamiento de las variables estudiadas principalmente, se busca dar respuesta a las fuerzas que inducen los cambios en la distribución funcional del ingreso en la economía.

3.1.2 Método de Análisis

Para determinar la distribución del ingreso nacional se recopiló y construyó un conjunto de tablas estadísticas necesarias para alcanzar el objetivo general que se presentan en los anexos del 1 al 18.

Siguiendo la metodología de estimación del ingreso a través de las cuentas nacionales, se procedió a la recopilación de la información siendo la principal fuente la autoridad monetaria del país, el Banco Central de Nicaragua (BCN) en los anexos

estadísticos con presentación anual y basados en el año base de 2006 adoptado por el BCN.

Ante la falta de ciertas estadísticas no disponibles en este organismo, también fueron relevantes las consultas realizadas en las bases de datos de la Organización de Naciones Unidas, la cual recopila toda la información disponible y estimada relacionadas con las cuentas nacionales de los países, incluyendo la de Nicaragua.

Del BCN se extrajeron la mayoría de variables:

El Producto Interno Bruto y su composición tanto por el enfoque de la producción como por el enfoque del gasto en millones de córdobas y en córdobas constantes de 2006.

Los ingresos netos, así como los ingresos y egresos por factores del exterior fueron tomados del BCN, del cuadro de la Balanza de Pagos, en el anuario estadístico de la autoridad monetaria.

Las remuneraciones a los asalariados, el ingreso procedente de propiedades y empresas o ingreso mixto, y los impuestos netos de subsidios se obtuvieron del portal del Sistema de Cuentas Nacionales Anuales del BCN, en el apartado de Resultados detallados del Sistema de Cuentas de 2006, en el acápite del PIB por el enfoque del ingreso. Estos datos se encuentran disponibles para el período de 2006 a 2016.

Los sueldos y salarios, y el aporte patronal al INSS, al igual que las remuneraciones se obtuvieron del mismo portal del BCN, en el mismo apartado, y en el acápite denominado “Cuentas de los sectores institucionales 2006-2014”.

Del portal de estadísticas de cuentas nacionales de la ONU (UNSTATS), se extrajo el consumo de capital fijo o depreciación, para el período de 2006 a 2016.

Otras bases de datos de organismos consultados: los indicadores de desarrollo mundial en la base de datos del Banco Mundial (BM); el World Economic Outlook del Fondo Monetario Internacional (FMI); las estadísticas de la Organización Internacional del Trabajo (OIT).

Los anteriores organismos también fueron consultados en sus respectivos repositorios para la búsqueda de literatura y documentos de análisis sobre el tema relacionado, añadiéndose investigaciones encontradas en el sitio web de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE).

Se incluyen los documentos de instituciones nacionales y datos presentados por los mismos tales como los Informes de Liquidación Presupuestaria del Ministerio de Hacienda y Crédito Público (MHCP); la indagación de la base de datos del Sistema Nacional de Inversión Pública (SNIP); y los informes y reportes publicados por el Instituto Nicaragüense de Estadísticas (INIDE).

La medición del Ingreso Nacional en Nicaragua

Para alcanzar la distribución funcional del ingreso se parte de la base de la construcción de las cuentas nacionales:

ESTIMACIÓN DEL INGRESO NACIONAL (1)	ESTIMACIÓN DEL INGRESO NACIONAL (2)
<i>Producto Interno Bruto p.m.</i>	<i>Producto Interno Bruto p.m.</i>
- Depreciación	- Impuestos Indirectos Netos de Subsidios
<i>Producto Interno Neto p.m.</i>	<i>Producto Interno Bruto c.f.</i>
- Impuestos Indirectos Netos de Subsidios	- Depreciación
<i>Producto Interno Neto c.f.</i>	<i>Producto Interno Neto c.f.</i>
+ Ingreso Neto por Factores del Exterior	+ Ingreso Neto por Factores del Exterior
Más: Ingreso por Factores del Exterior	Más: Ingreso por Factores del Exterior
Menos: Pagos por Factores del Exterior	Menos: Pagos por Factores del Exterior
<hr/>	<hr/>
= <i>Producto Nacional Neto a Costo de Factores o Ingreso Nacional</i>	= <i>Producto Nacional Neto a Costo de Factores o Ingreso Nacional</i>

Fuente: Elaboración propia con base en el Sistema de Cuentas Nacionales de la ONU. (ONU, 2008)

DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO NACIONAL

Producto Nacional Neto a Costo de Factores o Ingreso Nacional

Remuneraciones a los asalariados

Sueldos y Salarios

Aporte Patronal al INSS

Impuestos Directos a las Sociedades de Capital

Ahorro de las Sociedades de Capital

Ingresos de las Personas procedentes de Propiedades y Empresas

Ingreso del Gobierno procedentes de Propiedades y Empresas

Menos: Intereses de la Deuda Pública

Intereses de la Deuda de los Consumidores

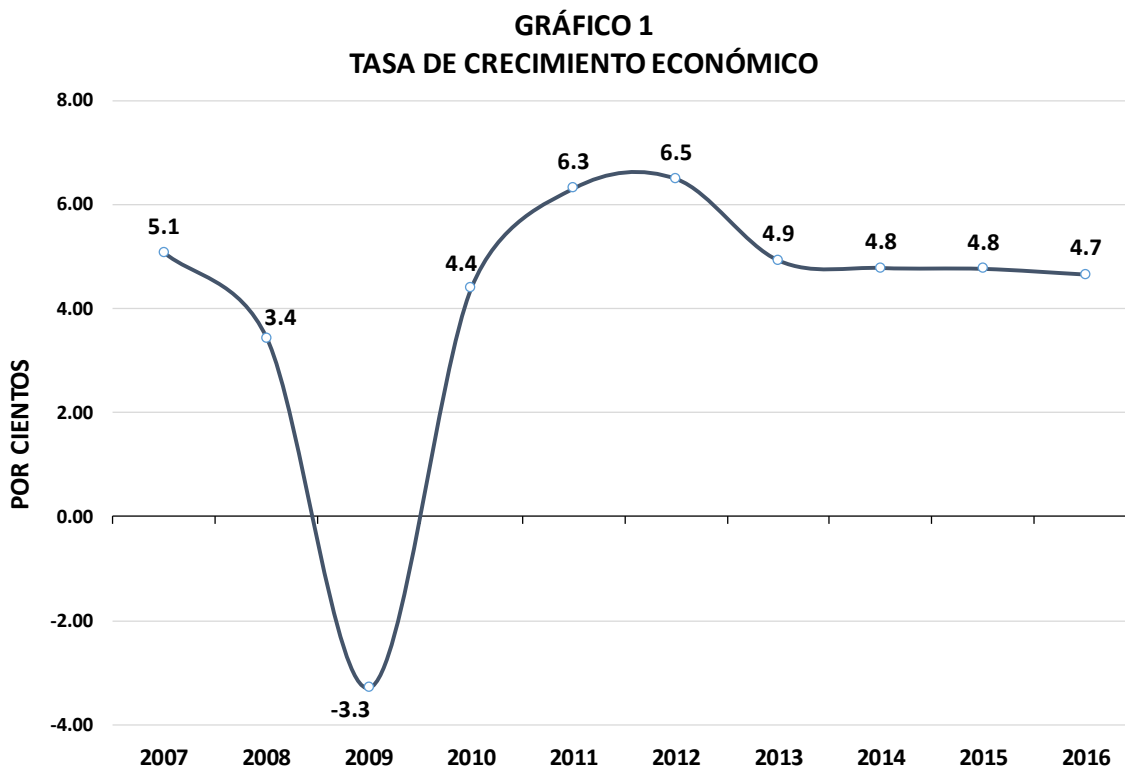
Fuente: Elaboración propia con base en el Sistema de Cuentas Nacionales de la ONU (ONU, 2008).

Capítulo IV. Análisis y discusión de los resultados

En el presente capítulo se abordan los resultados obtenidos de la investigación relacionados con los objetivos específicos. Se describe el comportamiento de la economía nicaragüense, y se examina la distribución funcional del ingreso nacional en Nicaragua entre los años 2006 y 2016.

4.1 Comportamiento de la economía de Nicaragua en el período 2006-2016

4.1.1 Producto Interno Bruto Real: Cuenta de la Oferta a precios constantes de 2006



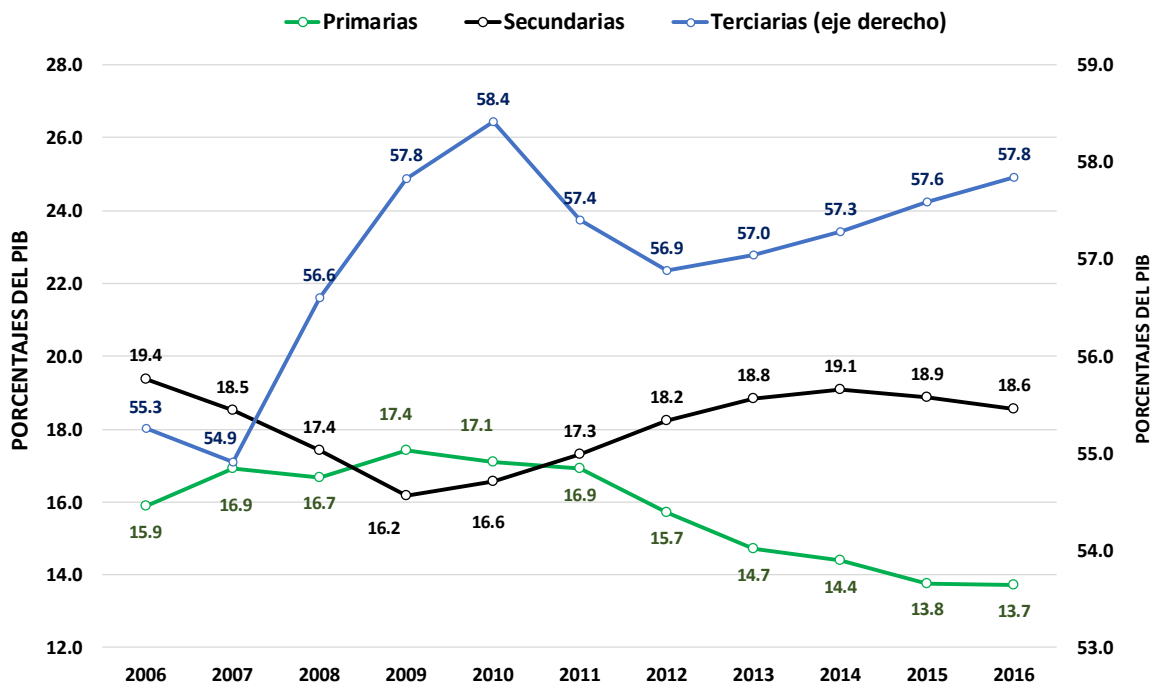
Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

La tasa de crecimiento promedio anual del Producto Interno Bruto a precios constantes del año 2006 durante el período 2006-2016, fue del orden de 4.1%, al

pasar de un volumen de producción en el año base de C\$118,837.7 millones hasta los C\$178,017.4 millones en el 2016. En este período Nicaragua experimentó una fase de recesión económica vinculada a la Crisis Financiera internacional del año 2008 que desembocó en una recesión económica mundial y que en Nicaragua provocó una caída 3.3% en el año 2009. Las mayores tasas se observaron en el bienio 2011 - 2012, cuando se registraron crecimientos del 6.3% y 6.5% respectivamente. A partir del año 2013 hasta el 2016 el crecimiento económico de Nicaragua había permanecido en tasas muy cercanas al 5.0% (ver anexo 2).

La participación de las actividades primarias en el PIB Real tiende a la disminución al representar el 15.9% en el 2006 y 13.7% en el 2016. (Ver gráfico 2).

GRÁFICO 2
PARTICIPACIÓN DE LOS GRUPOS DE ACTIVIDADES ECONÓMICAS EN EL PIB REAL



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

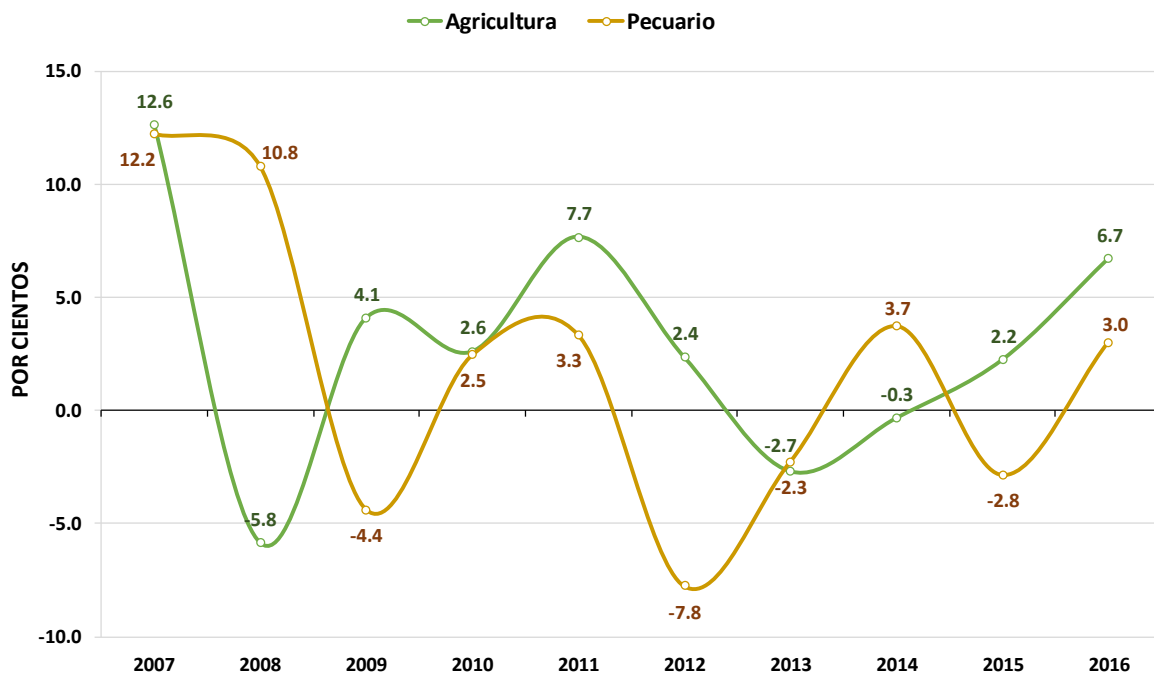
Las actividades del sector primario muestran un crecimiento promedio anual del período analizado de 2.6%, siendo la Pesca y Acuicultura la que registra el mayor nivel de aumento en el período con crecimiento promedio de 8.3%; puede apreciarse

en el gráfico 3 que la Agricultura se posiciona como la segunda actividad de mayor crecimiento dentro de este rubro al experimentar un aumento promedio de 2.8%; sin embargo, la participación de esta última representa el 51.3% de las actividades primarias, mayor que la contribución de la pesca con un 8.1%. Luego, en orden de importancia, los niveles de crecimiento observados en la Actividad Pecuaria alcanzan el 1.7%; y la Silvicultura y Extracción de Madera 0.9% (ver anexo 2).

Dentro de las principales actividades agrícolas, la producción de café oro ha experimentado un incremento significativo al presentar un volumen de producción de C\$2,571.0 millones de córdobas del 2006 hasta C\$3,699.2 millones de córdobas de 2006 lo que significa un crecimiento promedio anual del 3.7%.

El valor agregado de la caña de azúcar, a pesar de mostrar una tasa de crecimiento promedio anual del 10.0% entre 2006 y 2016, ha registrado una fuerte desaceleración en su crecimiento al pasar de un incremento promedio anual de 16.4% entre el 2006 y el 2011, a un 4.0% entre 2012 y 2016.

GRÁFICO 3
TASA DE CRECIMIENTO DEL VALOR AGREGADO
DE ACTIVIDADES PRIMARIAS



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Por otra parte, el valor agregado de la producción de granos básicos presenta un leve crecimiento en términos promedio anual de 0.8%, al observar fuertes caídas en el período de estudio, siendo el de mayor impacto en el 2014, con una disminución del 27.0% respecto al año anterior, principalmente por caídas en la producción de arroz, frijol y maíz.

La Actividad Pecuaria ha tenido un crecimiento en el período 2006-2016 del 1.7% promedio anual. Luego de la caída observada en 2009 de 4.4%, el sector pecuario no ha conseguido alcanzar los incrementos observados durante el 2007 y 2008 de 12.2% y 10.8% respectivamente, en cambio se registraron caídas de 7.8% en 2012, 2.3% en 2013, y 2.8% en 2015.

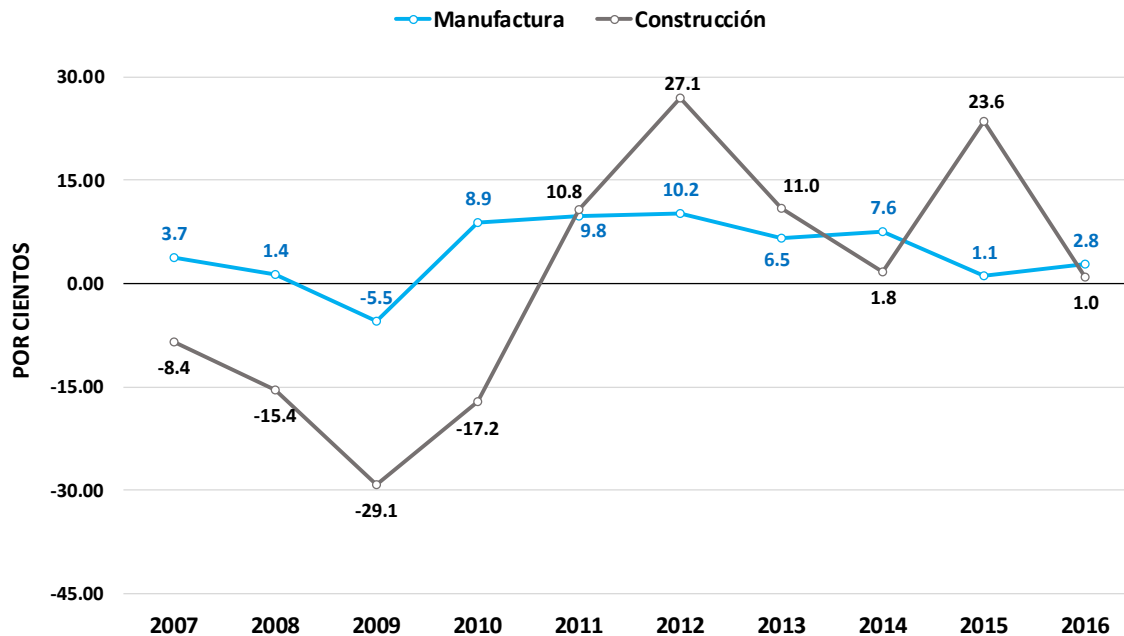
Las bajas tasas de crecimiento de la Actividad Silvícola conducen a que la variación promedio anual en el período 2006-2016 sea del 0.9%, experimentando la mayor alza en el 2011 con un incremento del 5.9% y la mayor caída registrada durante el año 2016 cuando sus niveles de producción disminuyeron hasta un 9.2%, por una menor extracción de madera y leña debido a la aprobación de un decreto presidencial sobre la veda para el corte, el aprovechamiento y la comercialización del recurso forestal.

La Actividad de Pesca y Acuicultura se ha convertido en una de las actividades con más crecimiento entre el período de estudio; su aumento de 8.3% promedio anual se explica principalmente por la mayor producción y cultivo del camarón, el cual mostró un crecimiento promedio del 5.6%.

Las actividades del Sector Secundario impulsadas principalmente por la participación del 76.9% de la Industria Manufacturera en dicho sector, reflejan un aumento, mayor que el de las Actividades Primarias, de 3.7% en promedio del período, la Manufactura, con excepción del 2009, observa crecimientos positivos que promedian un 4.6% anual (ver gráfico 4), explicado principalmente por los incrementos en la rama de alimentos, bebidas y tabaco.

El sector construcción afectado fuertemente por los efectos de la recesión en 2009 registra una caída promedio anual de 1.0% entre 2006 y 2016 (ver gráfico 4). En el año 2009 la caída del sector construcción fue del 29.1%. Entre las construcciones privadas por área efectivamente construida, las edificaciones residenciales participan con el 70.0%. A pesar de la recuperación del sector luego de la crisis, se observa una marcada desaceleración del rubro de la construcción con excepción del año 2015 que mostró un aumento del 23.6%.

GRÁFICO 4
TASA DE CRECIMIENTO DEL VALOR AGREGADO
DE LA ACTIVIDADES SECUNDARIAS

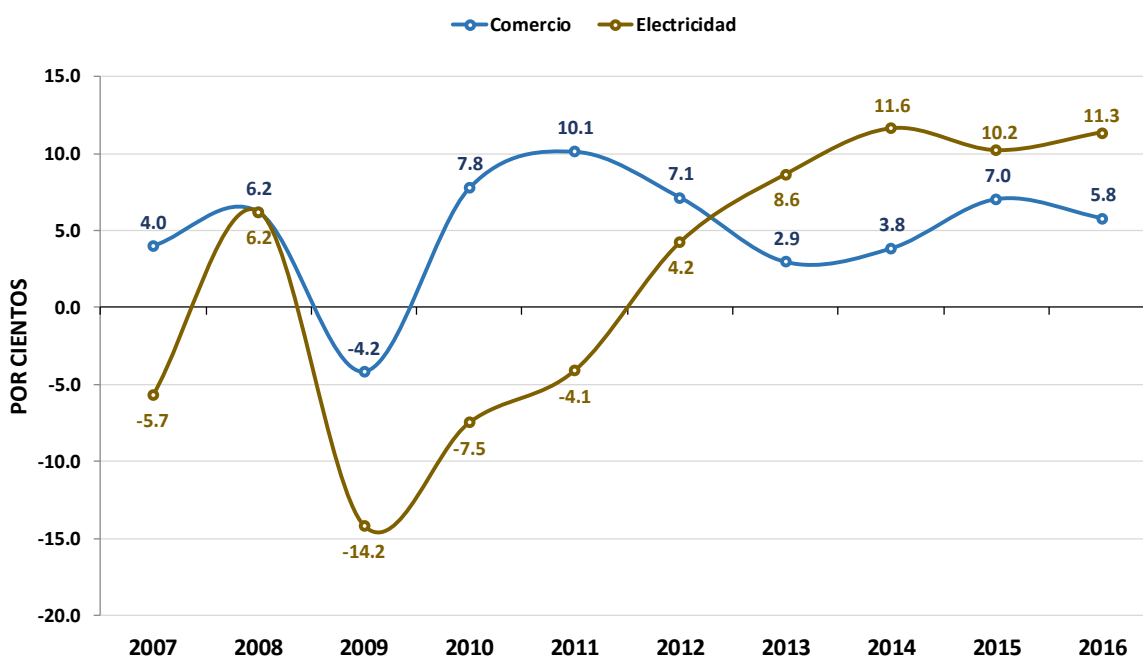


Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

La producción en el rubro de la explotación de minas y canteras refleja el mayor nivel de crecimiento con un 9.1% en promedio del período, por un marcado repunte luego de las caídas observadas entre el 2007 y 2009. Tras las caídas anteriormente mencionadas, en 2010 se observa un aumento en estas actividades del 51.6% respecto al año anterior, que responde a la expansión de 88.4% en la producción de oro por el alza de 25.7% del precio internacional de este metal al pasar de US\$976.3 dólares la onza troy en 2009 a US\$1,227.2 dólares la onza troy en 2010.

El sector terciario conformado por las actividades productoras de servicios mantiene una participación constante en la formación del PIB Real del 57.0% en los años analizados y son el conjunto de actividades con mayor crecimiento. Estas actividades incrementan su producción a un ritmo promedio anual de 4.6%, siendo las que registran un mayor nivel de aumento Electricidad, 9.8%; Transporte y Comunicaciones, 7.6%; Agua potable, 6.5%, Administración Pública y Defensa, 5.4%, y Comercio, 5.0%.

GRÁFICO 5
TASA DE CRECIMIENTO DEL VALOR AGREGADO
DE ACTIVIDADES TERCIARIAS



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

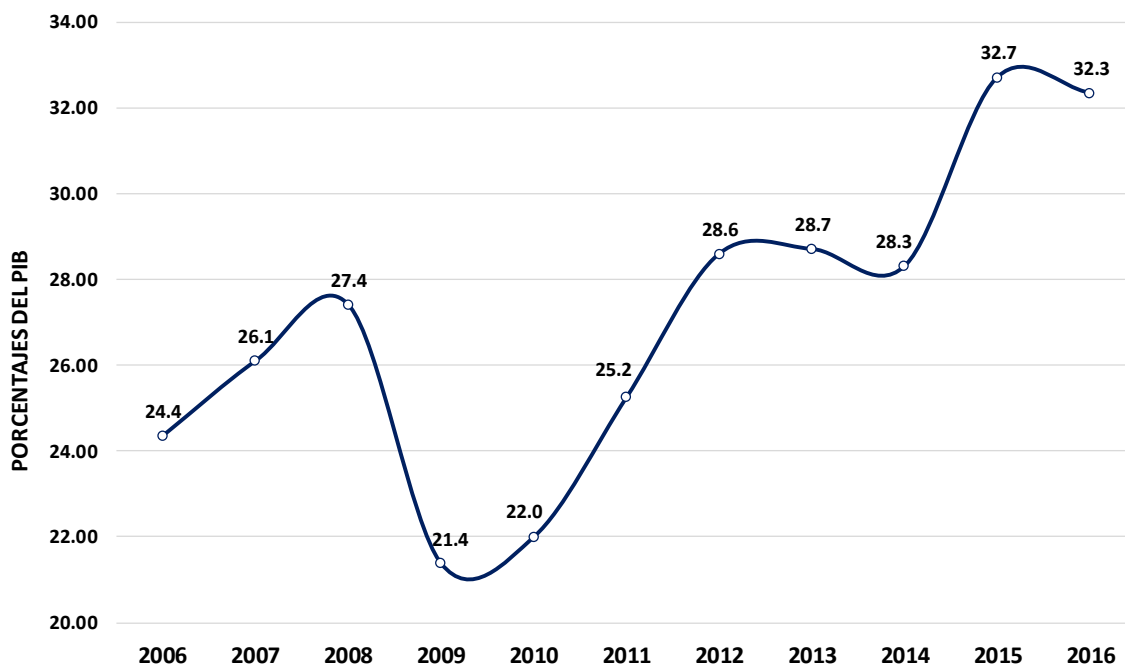
4.1.2 Cuenta del Gasto a precios de 2006

Por el lado de la demanda, el crecimiento económico ha experimentado incrementos en los años de estudio (ver anexo 6), vinculados al aumento de 3.9% en el gasto de consumo final, que obedece a la expansión de 4.4% en el gasto de consumo final del Gobierno, y de 3.8% en el gasto de consumo final de los hogares. El aumento en el

gasto de los hogares se explica por la expansión de la cartera de crédito total que financia el consumo de bienes y servicios finales (16.5% promedio anual ente 2006 y 2016, con un aumento de 20.8% en la cartera destinada a préstamos personales, y otro aumento de 7.4% en los préstamos por tarjeta de crédito), y por el incremento en los ingresos de remesas en 6.1% promedio durante el período analizado.

El gasto total en inversión fija creció en promedio 7.1%. Este comportamiento se sostuvo por el incremento en el gasto en Maquinaria y Equipo en 12.0%, Construcción en 3.3%, y Otras inversiones en 10.7%. El país experimentó un aumento en la tasa de la inversión fija, al pasar de 24.4% del PIB Real en el 2006 a un 32.3% del PIB Real en 2016 (ver gráfico 6).

GRÁFICO 6
PARTICIPACIÓN DEL GASTO DE INVERSIÓN FIJA TOTAL EN EL PIB REAL



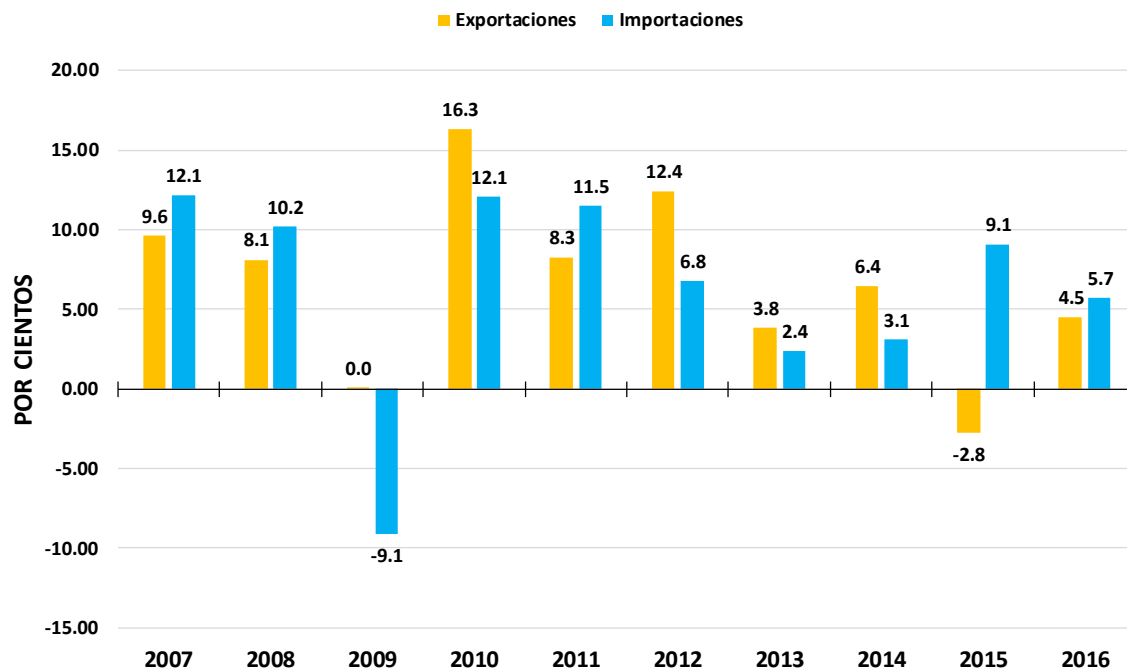
Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Por su parte la inversión privada, que representa el 80.2% del gasto destinado a la inversión fija total, se incrementó 6.4%, con los mayores niveles de importación de

maquinaria y equipo, 10.7%, destinada principalmente al sector industrial. La inversión en construcción privada creció a un ritmo promedio de 1.6%, el cual estuvo afectado principalmente por la caída del gasto en inversión durante 4 años continuos, desde 2007 hasta 2009.

La expansión en el gasto de inversión pública de 9.7% responde al aumento de 7.2% en inversión en construcción, y de 24.3% en gasto en inversión de maquinaria y equipo. Estos incrementos están vinculados a los montos destinados del gobierno al Programa de Inversión Pública (PIP) que ha pasado de C\$7,138.9 millones (equivalente a US\$406.3 millones, lo que representó el 33.8% del gasto total del gobierno central en 2006), a C\$19,844.0 millones (equivalente a US\$693.3 millones, y fue equivalente a 27.3% del gasto total del gobierno central en 2016).

GRÁFICO 7
TASA DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES
E IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Finalmente, el dinamismo de las exportaciones de bienes y servicios que representan el 38.3% del PIB Real arroja una tasa de crecimiento de 6.5% promedio anual (ver

gráfico 7), frenada principalmente por el estancamiento observado en el 2009, y una caída de 2.8% en 2015 relacionada con caídas en el volumen de los bienes tradicionales, principalmente café, oro, carne y azúcar.

Las importaciones de bienes y servicios crecieron 6.2% promedio en el período (ver gráfico 7), relacionado con los mayores niveles de ingreso de la población. La caída del PIB Real en 2009 provocó que las importaciones se contrajeran en 9.1% en ese año; luego, en 2010 y 2011 se observan tasas superiores al 10%, como las registradas en 2007 y 2008; después, a partir de 2012 el crecimiento de las importaciones desaceleró hasta 2.4% en 2013 y 3.1% en 2014. En 2015, el aumento de 9.1% se explica por mayores adquisiciones de bienes de consumo y bienes de capital.

4.1.3 Oferta y Demanda Global Real

En el período 2006-2016 la oferta global conformada por el PIB y las Importaciones de bienes y servicios aumentó 4.9%. La estructura de la oferta global ha observado cambios en el período de estudio: en 2006 la participación del PIB representaba el 64.1% de la oferta global, mientras las importaciones contribuían con el 35.9%. Un aumento mayor de las adquisiciones nacionales al resto del mundo permitió que la participación de las importaciones alcanzara el 40.5% de la oferta global en 2016.

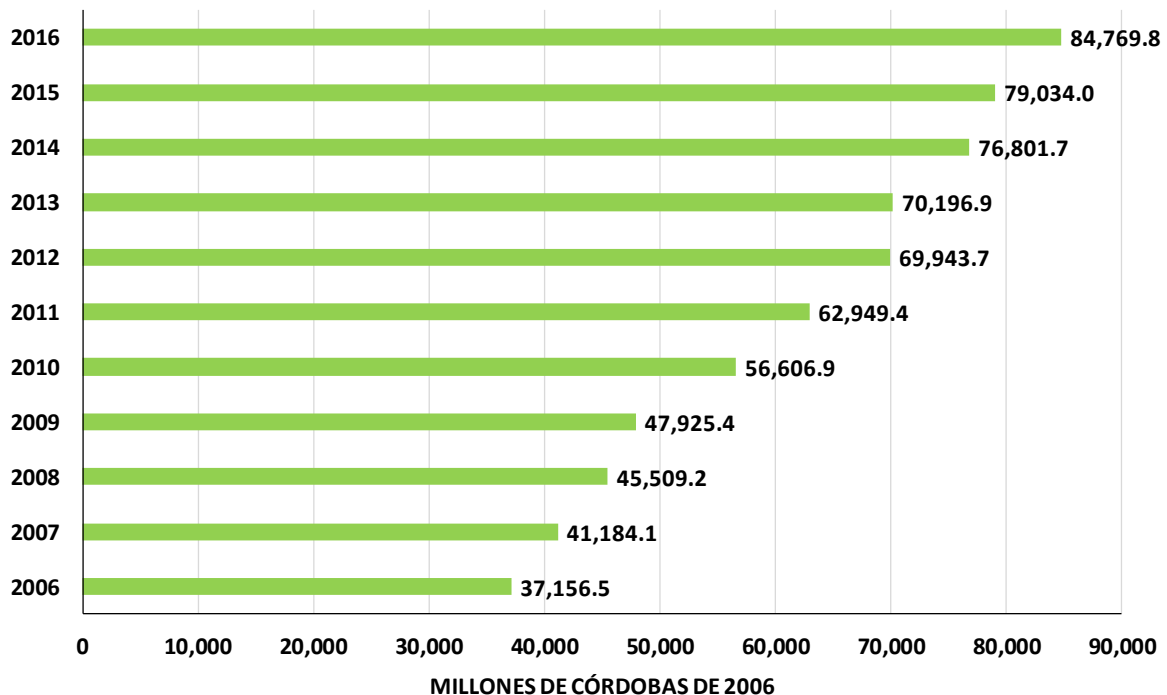
Con excepción de 2009, el crecimiento de la oferta osciló entre 3.9% y 8.3%. Las disminuciones registradas en el año 2009 de 3.3% del PIB y de 9.1% de las importaciones condujeron a una contracción de la oferta global de 5.6% (ver anexo 9).

El crecimiento de la demanda global, por su parte, muestra una tasa de 5.4% promedio anual, explicada por los aumentos de la demanda externa de 8.6% y de la demanda interna de 4.4%, crecimientos promedios registrados entre 2006 y 2016.

Es menester destacar que, en todo el período de análisis el efecto de la relación de términos de intercambio ha mostrado ser muy favorable a la economía nacional, al aumentarse el poder de compra de las exportaciones, lo que provoca que la demanda global sea mayor que la oferta global en todo el período, excepto en el año base 2006 en el cual los valores de ambas variables son idénticamente iguales.

El poder de compra de las exportaciones expresa la capacidad que tiene el país de adquirir cierto nivel de bienes al resto del mundo con los ingresos que percibe a través de las exportaciones. La demanda externa o poder de compra de las exportaciones creció a un ritmo promedio de 8.6%, como resultado del comportamiento expansivo del volumen de bienes y servicios exportados mayor que el crecimiento del volumen de bienes y servicios importados, así como de menores niveles de precios de las importaciones que permiten la mejoría de los términos de intercambio (ver gráfico 8).

GRÁFICO 8
PODER DE COMPRA DE LAS EXPORTACIONES



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Lo anterior indica que, al percibir las divisas por los bienes vendidos al resto del mundo, Nicaragua se encuentra en mejor posición en el momento de la adquisición de bienes importados, al presentar estos últimos precios más bajos que los productos que vende. Esto obedece a que el país exporta principalmente materias primas y los precios de los commodities experimentaron una fuerte alza en el período analizado. En el año 2016 sólo tres productos el café, oro, y carne de ganado vacuno representaron el 53.0% del total de las exportaciones. La participación de estos tres productos aumentó desde 2006, cuando equivalía a 39.3% del total del valor de las exportaciones.

Sin embargo, esto refleja una fuerte vulnerabilidad, ante las variaciones de los precios internacionales como la situación observada en el año 2015. Durante este año, los precios de los commodities resintieron una fuerte contracción destacando caídas en el precio internacional del café en 20.9%, oro en 8.4%, los índices de precios de los productos marinos en 18.7%, e índices de precios de los productos de carne principalmente bovina en 14.4%. Las disminuciones en los precios, sumadas a la disminución de los volúmenes exportados principalmente de commodities, significaron una caída de las exportaciones de 2.8%.

Se observó una mayor participación de la demanda externa en la demanda global entre 2006 y 2016, al aumentar su participación en la demanda global de 20.0% en 2006 a 27.1% en 2016; el año en que dicha participación mostró su punto máximo fue 2014 y fue equivalente a 28.0%.

La dinámica de la demanda interna reflejó aumentos menores a los registrados en la demanda externa al presentar un crecimiento promedio de 4.4%, que responde a los incrementos del gasto de consumo final en 3.9% y del gasto en inversión de 5.9%. La demanda interna ha pasado de ser equivalente al 80.0% en 2006 a un 72.9% en 2016, este cambio expresa una mayor apertura comercial al mercado internacional.

De igual manera, la demanda interna ha experimentado cambios en su estructura relativos a los coeficientes de participación del consumo e inversión en la demanda.

El gasto de consumo absorbía el 77.4% de la demanda interna hacia el año 2006, la dirección de la tendencia de su participación era a disminuir. Para 2009 se registró un aumento en la absorción del consumo cuando fue equivalente a 80.9% por las afectaciones en la construcción e importaciones de maquinaria y equipo que contrajeron el gasto destinado a las inversiones. Nuevamente a partir de 2010 la tendencia hacia la baja en la participación del consumo continúa, hasta ser equivalente a 73.7% de la demanda interna en 2016.

El comportamiento con tendencia opuesta a la del consumo del gasto de inversión es influenciado por los programas de inversión pública del gobierno, así como la creciente participación de la importación de maquinaria y equipo tanto pública como privada la cual fue equivalente al 43.3% de la inversión fija total en promedio del período analizado. Particularmente, en el sector privado la participación de dicha inversión en maquinaria pasó de ser equivalente a 34.2% de la formación bruta de capital fijo (FBKF) en 2006 a 50.6% en 2016, mayor es aún el aumento de esta participación en el sector público debido a que en el año 2006 representó el 11.2% de la FBKF y por un incremento promedio anual de 24.3% la participación fue igual a 38.9% de la FBKF en el sector público.

4.1.4 Inversión Bruta Real

Las construcciones residenciales equivalen al 52.0% de las construcciones del sector privado entre 2006 y 2016 (ver anexo 11) y crecieron 0.1% promedio anual en el mismo período, influenciado por el incremento de 2.5% en las construcciones finalizadas de viviendas en Managua en 2006-2016. Las viviendas finalizadas en el departamento de Managua representaron el 66.5% de todas las nuevas residencias concluidas en el período, el mayor auge de viviendas terminadas se registró en 2011 cuando el aumento fue igual a 74.3% también en Managua.

En 2012 el aumento de las nuevas viviendas a nivel nacional ascendió a 52.9% impulsado por el incremento de 66.8% en Managua y del 21.3% en el resto del país. Lo anterior obedeció a la firma de un convenio de responsabilidad compartida entre la empresa HOLCIM y el gobierno de Nicaragua, que facilitó la adquisición de las viviendas de interés social debido a precios preferenciales para estas residencias.

Entre los destinos de la inversión en construcción privada, el dinamismo observado de las construcciones en el sector servicio, al crecer 3.6% en promedio anual, permitió que su participación aumentara de 30.9% en 2006 hasta 37.4% en 2016 en el total de las construcciones privadas.

Las construcciones en el sector comercial reflejaron un comportamiento muy volátil, con caídas de hasta 56.8% en 2009, y crecimientos de 115.9% en 2015 producto de las construcciones iniciadas, finalizadas, en proceso y de reinicio principalmente centros comerciales y supermercados durante todo el año.

Por otra parte, las construcciones industriales mostraron decrecimiento en el período de estudio con una caída promedio anual de 0.5%, por caídas continuas desde el año 2008 (-52.6%), en 2009 (-77.6), y 2010 (-43.6%); en los siguientes dos años los fuertes aumentos parecían originar un cambio en la tendencia ya que en el 2012 el aumento fue equivalente a 345.8%, que se explica por nuevas construcciones de empresas de zona franca y de industrias cárnicas en ese año.

La finalización de las obras antes mencionadas sin el reinicio o nuevas inversiones de gran tamaño durante el 2013 se expresaron en una contracción de 46.3%, este comportamiento volátil con aumentos por fuertes inversiones en unos años y la no consecución de dichas inversiones en los años posteriores explica la contracción durante el período analizado.

En la construcción pública las obras de ingeniería civil crecieron en 7.2% en promedio anual, explicado principalmente por el incremento promedio de 5.5%

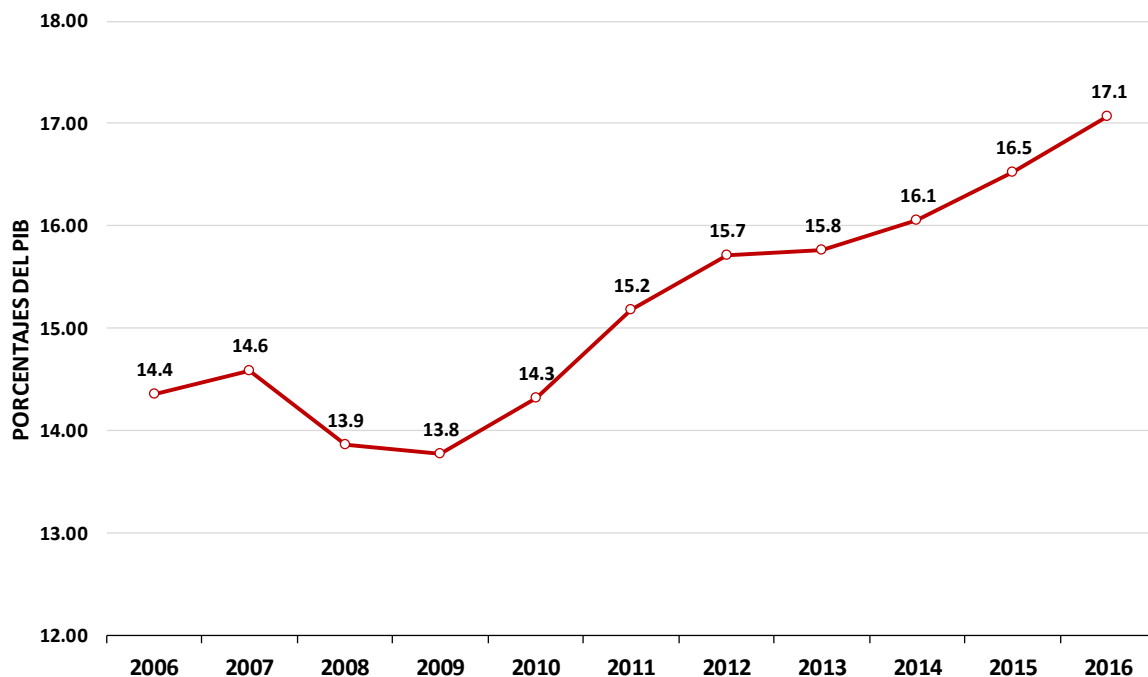
entre 2006 y 2016 de la red vial pavimentada que pasó de 2,439 kilómetros en 2006 a 4,153 kilómetros en 2016.

4.1.5 Cuenta del Gobierno General

Los ingresos del gobierno general crecieron 15.2% promedio del período, al pasar de C\$21,363.3 millones, equivalentes a US\$1,215.9 millones, en 2006, a un monto 2.5 veces mayor e igual a C\$88,294.3 millones en 2016 (ver anexo 15), equivalentes a US\$3,084.9 millones.

El aumento de los ingresos responde a incrementos de las otras transferencias corrientes recibidas de las unidades familiares en 17.8%, de los ingresos procedentes de propiedades y empresas en 13.3%, y del aumento en la recaudación tributaria indirecta de 12.7% y directa de 16.9%.

**GRÁFICO 9
CARGA TRIBUTARIA**

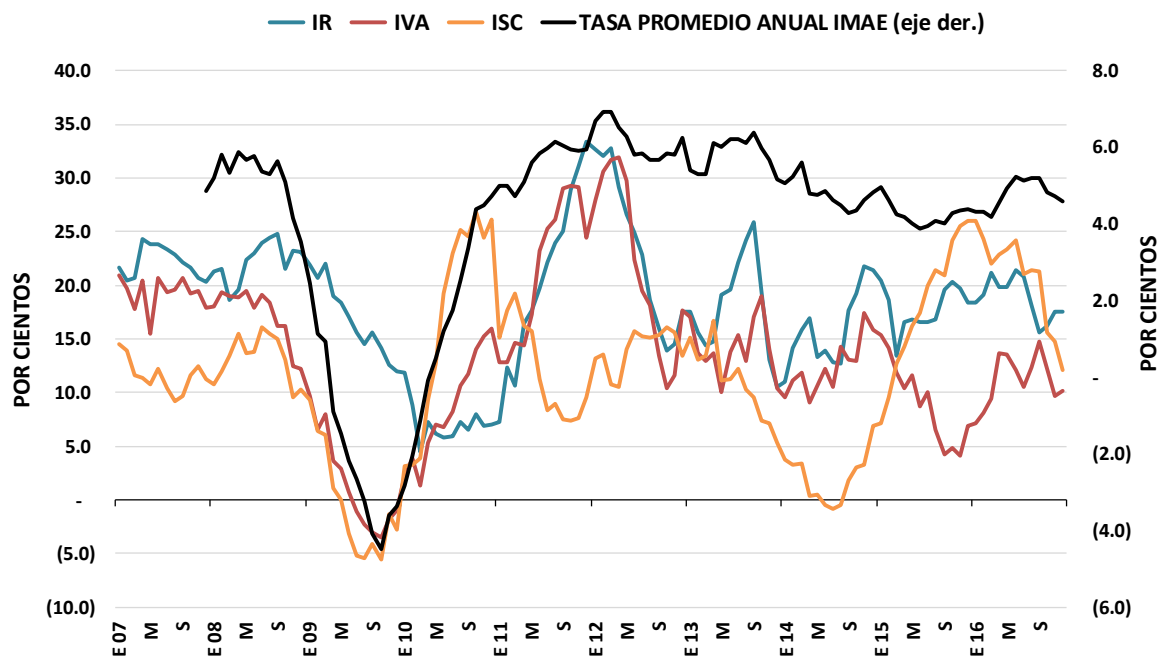


Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

La carga tributaria aumentó 2.7 puntos porcentuales durante el transcurso de 10 años (ver gráfico 9). La presión tributaria en 2006 era igual a 14.4% del PIB, y en 2016 dicha presión fue equivalente a 17.1% del PIB. La presión fiscal ha rondado el 15.2% del PIB en promedio en 2006-2016, estableciendo una tendencia creciente.

La estructura de los impuestos indica una mayor participación de los impuestos directos sobre las recaudaciones totales desde 2006 cuando representaban el 32.6% de todos los gravámenes, hasta alcanzar la contribución de 41.0% en 2016.

GRÁFICO 10
TASA INTERANUALACUMULADA DE 12 MESES DE LA RECAUDACIÓN NOMINAL DEL GOBIERNO CENTRAL



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Como muestra el gráfico 10, la caída de la producción durante el 2009, trajo como resultado una disminución en la recaudación del Gobierno Central, que lo llevaría a tomar medidas para contrarrestar tales efectos.

En 2009 producto de la crisis financiera internacional se registró una contracción del crecimiento económico en Nicaragua, por lo cual el gobierno llevó a cabo una

reforma tributaria que buscaba recuperar los niveles de recaudación. Las principales medidas relacionadas con la recaudación de los impuestos directos fueron:

- El aumento del mínimo exento para los asalariados de C\$50,000 a C\$75,000, y manteniendo en C\$50,000 la base exenta para el resto de las personas naturales.
- El impuesto sobre la renta mínimo y definitivo del 1% de los ingresos brutos, en sustitución de la tasa del 1% sobre los activos y del 0.6% para los depósitos del sector financiero.
- La tasa definitiva del 10% sobre los dividendos y utilidades pagadas.
- Extender la retención definitiva del 10% a los intereses por todo tipo de depósitos, con independencia de moneda, plazo o denominación.
- La retención definitiva del 10% a intereses percibidos por préstamos a residentes y no residentes.

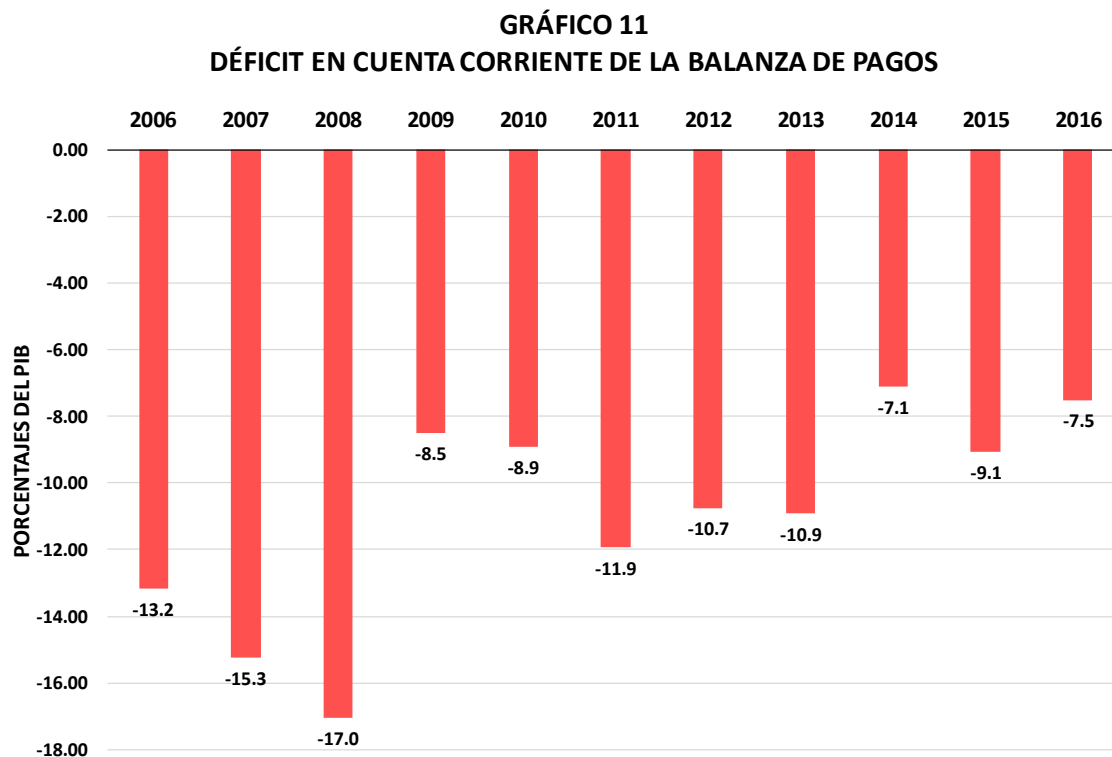
En 2012 nuevamente surgió la proposición de una mejoría en materia recaudatoria, y se aprobó la Ley de Concertación Tributaria (LCT), Ley 822, que entró en vigencia el 1 de enero de 2013. En esta ley, y en relación con el Impuesto sobre la Renta (IR) se destaca lo siguiente:

- La tasa tributaria del impuesto sobre la renta (IR) de las actividades económica es de 30% y sería reducida en un punto porcentual por año, a partir del año 2016 por los siguientes cinco años hasta 25%, paralelo a la reducción de la tarifa para rentas del trabajo.
- Las rentas de capital y ganancias y pérdidas de capital se integrarán como rentas de actividades económicas cuando sean mayores al 40% de la renta gravable de las actividades económicas.
- Las cooperativas con rentas brutas anuales mayores a C\$40 millones pagarán el IR anual de actividades económicas.
- Los gastos pagados y/o acreditados a persona o residente en paraísos fiscales tendrán una retención definitiva del 17%.

- Retenciones definitivas sobre transacciones efectuadas por los contribuyentes en bolsas agropecuarias con monto anual menor o igual a C\$40,000,000: 1% sobre arroz y leche cruda; 1.5% sobre bienes agrícolas primarios; y 2% sobre los demás bienes del sector agropecuario.
- Retención del 10%, para residentes y no residentes, sobre las rentas de capital.
- Retención definitiva del 5% sobre los ingresos brutos en los puestos de bolsa de valores.
- A partir de enero de 2016, la DGI y la DGA supervisarían los precios de transferencia entre residentes y no residentes, y residentes con zonas francas.

En cuanto al gasto de consumo del gobierno general se registró un aumento promedio de 14.2% entre 2006 y 2016. Lo anterior explicado por el incremento en las adquisiciones de bienes y servicios del gobierno necesarias para la realización de las operaciones del aparato estatal; y el incremento de 14.3% en los gastos destinados a las remuneraciones a los empleados.

4.1.6 Cuenta del Resto del Mundo

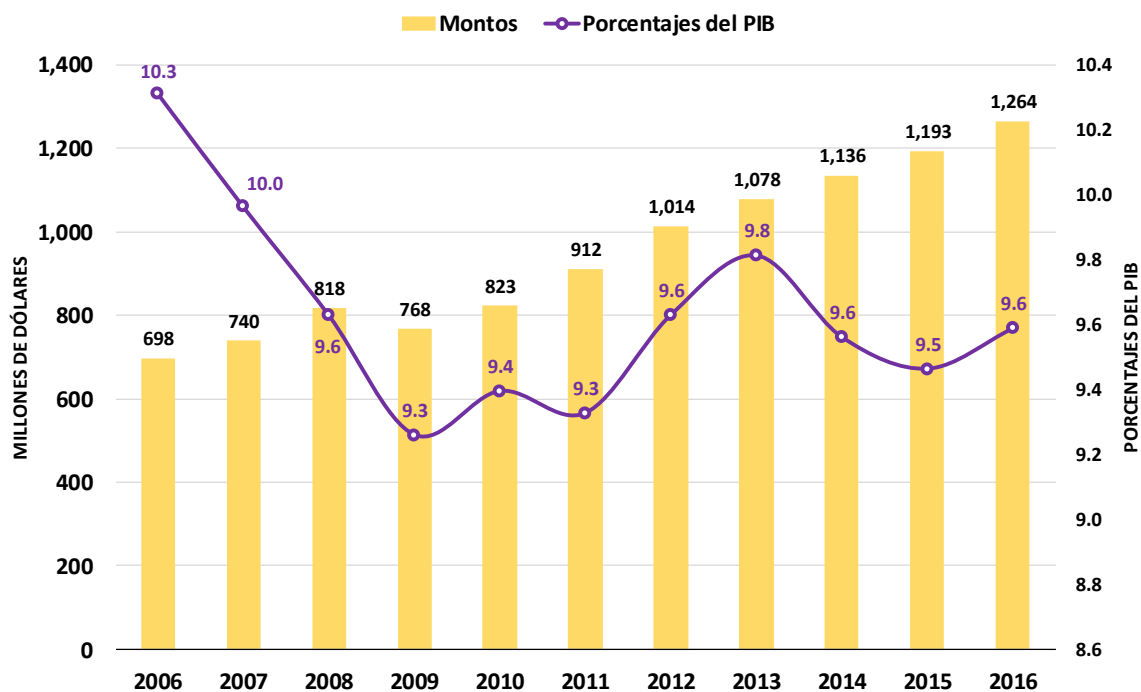


Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

El déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos promedió en 10.9% del PIB en el período de estudio con una fuerte tendencia hacia la disminución de dicho déficit al pasar de 13.2% del PIB en 2006, y alcanzar el máximo en 2008 cuando se registró un déficit igual a 17.0% del PIB, hasta disminuir a un 7.5% del PIB en 2016 (ver gráfico 11).

El aumento promedio anual de 14.8% de las exportaciones de bienes y servicios sumado al incremento promedio anual de 9.9% en el ingreso por remesas familiares son las principales causas que explican la contracción del déficit externo, teniendo en cuenta que las importaciones de bienes y servicios mostraron un crecimiento promedio anual igual a 12.2% entre 2006 y 2016 (ver anexo 16).

GRÁFICO 12
REMESAS FAMILIARES



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Los ingresos procedentes de remesas familiares registraron un considerable aumento en montos percibidos al pasar de US\$697.5 millones en 2006 a US\$1,264.1 millones en 2016. Sin embargo, se registró una disminución en términos de

producción ya que en el 2006 el monto recibidos de remesas fue equivalente a 10.3% del PIB, en cambio en 2016 fue igual a 9.6% del PIB (ver gráfico 12).

Entre 2012 y 2016 el 57.4% de las remesas percibidas provino de Estados Unidos, 21.5% de Costa Rica y 6.7% de España. El incremento del monto de remesas recibidas de estos tres países obedece a la disminución del desempleo hispano en el período mencionado. El ingreso por remesas es una de las principales fuentes de ingreso de la mayoría de las familias receptoras, esto les permite aumentar el consumo y genera un impacto directo sobre la capacidad de satisfacer sus necesidades básicas.

4.1.7 Cuenta de las Unidades Familiares

El ingreso bruto percibido por las familias (ver anexo 17) aumentó en un 11.6% en promedio del período, como resultado de los incrementos promedio anual de 13.3% en los ingresos por remuneraciones, 15.0% en las contribuciones sociales, 17.8% en los ingresos de las personas procedentes de propiedades y empresas (ingreso mixto), y en 9.9% por ingresos de remesas.

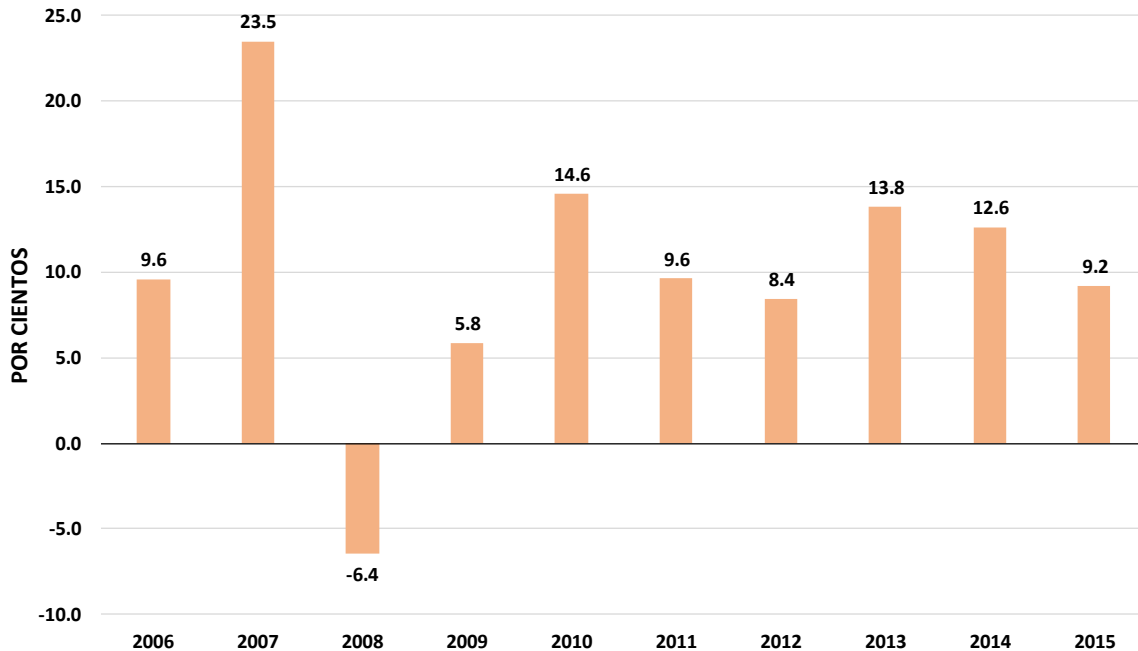
Los sueldos y salarios participaron sobre las remuneraciones a los asalariados en más del 90% y su participación declinó al representar el 91.4% en 2006 a un 90.0% en 2016. Lo anterior explicado por los mayores aportes de los empleadores a la seguridad social.

La tendencia del ingreso mixto es hacia la baja en su participación sobre los ingresos corrientes percibidos por los hogares, al disminuir de 31.2% en 2006 a 26.4% en 2016.

En la utilización del ingreso de los hogares se observa que el nivel de consumo ha disminuido en su participación en el gasto total pasando de 94.4% en 2006 a 91.9% en 2016. Lo anterior se explica por el incremento promedio anual de 20.1% en el

pago de impuestos directos y el incremento en promedio anual de 13.8% en el pago de intereses de la deuda de los consumidores.

GRÁFICO 13
TASA DE VARIACIÓN RELATIVA DEL INGRESO MIXTO



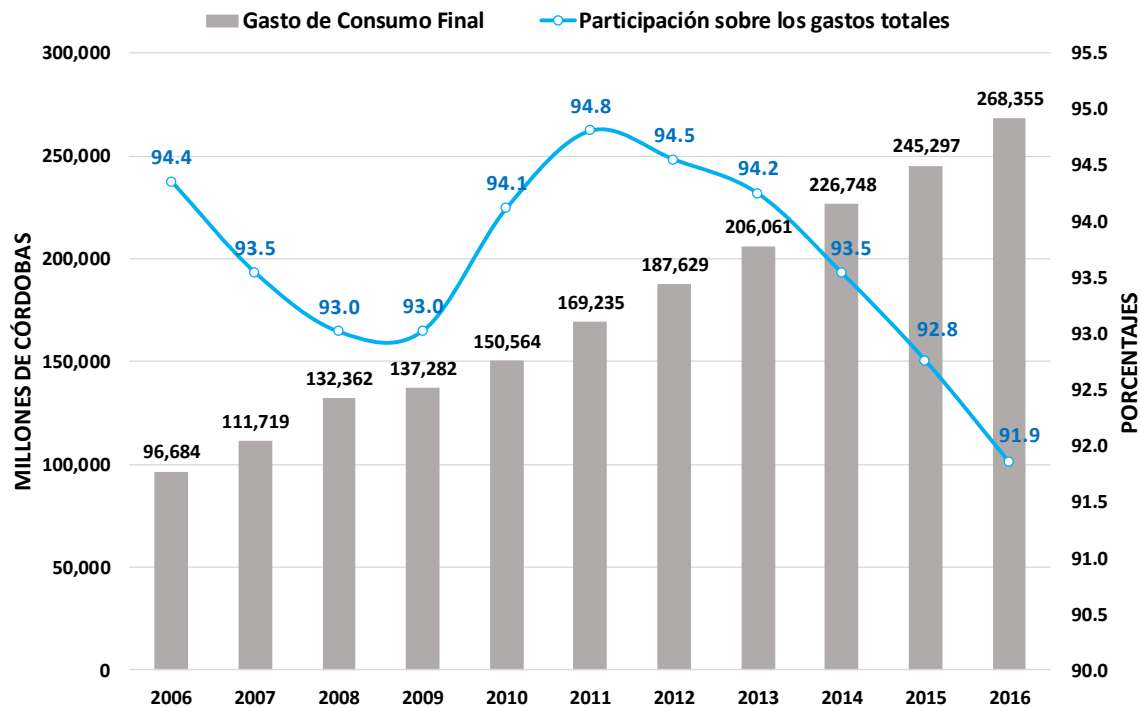
Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Entre 2006 y 2014, el 31.9% del gasto de consumo final de los hogares se destinó a la adquisición de productos alimenticios y de bebidas no alcohólicas, principalmente granos básicos y carnes.

De igual forma, los gastos de alquiler, servicios básicos y combustibles fueron equivalentes al 14.7% del total de gastos en este período. Dentro de este rubro, el consumo de electricidad, gas y otros combustibles aumentó en 14.9% promedio anual. El precio promedio de la energía eléctrica en córdobas por kilowatt-hora del sector residencial, del cilindro de gas de 25 libras, y de la gasolina regular en córdobas por galón, se duplicó en este período.

Los gastos destinados al transporte representaron el 13.5% del total de consumo de las familias entre 2006 y 2014, y la tasa de inflación de los servicios de transporte aumentó en 6.4% promedio anual.

GRÁFICO 14
CONSUMO FINAL DE LOS HOGARES



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

El mayor nivel de gasto sobre el nivel de ingresos percibidos por los hogares explica el desahorro de las unidades familiares que se ha incrementado en 6.4% promedio anual en el período estudiado.

4.2 El Ingreso Nacional de Nicaragua 2006-2016.

En el presente apartado se abordarán las características y se explicará, el comportamiento de la distribución funcional del ingreso nacional de la economía de Nicaragua.

4.2.1 La distribución del Ingreso Nacional

El PIB Nominal aumentó 12.2% promedio anual entre 2006 y 2016 al pasar de C\$118,837.7 millones en 2006 a C\$377,349.1 millones en 2016. El PIB Nominal en millones de dólares mostró un aumento de US\$6,420.6 millones en 2016 con respecto al registrado en 2006, al mostrar el nivel de US\$13,184.3 millones en 2016. Teniendo en cuenta que la población del país en 2006 fue igual a 5.63 millones de habitantes, el PIB Nominal per cápita promedio anual fue equivalente a US\$1,200 y se incrementó en todo el período de análisis hasta registrar el nivel de US\$2,084 en 2016, cuando la población alcanzó el nivel de 6.33 millones de habitantes.

El consumo de capital fijo o la depreciación tiende a aumentar en el transcurso de los años estudiados, y se observó que en 2006 era equivalente a 3.8% del PIB aumentando hasta el 4.3% del PIB en 2016.

Una vez restada la depreciación del PIB se presenta el Producto Interno Neto a precios de mercado, el cual presentó una tasa de aumento promedio anual igual a la del PIB Nominal de 12.2%.

Por otro lado, el aumento promedio del período de los impuestos indirectos netos de subsidios de 12.7% facilitó que mantuvieran una tasa promedio de 10.0% del Producto Interno Neto a precios de mercado.

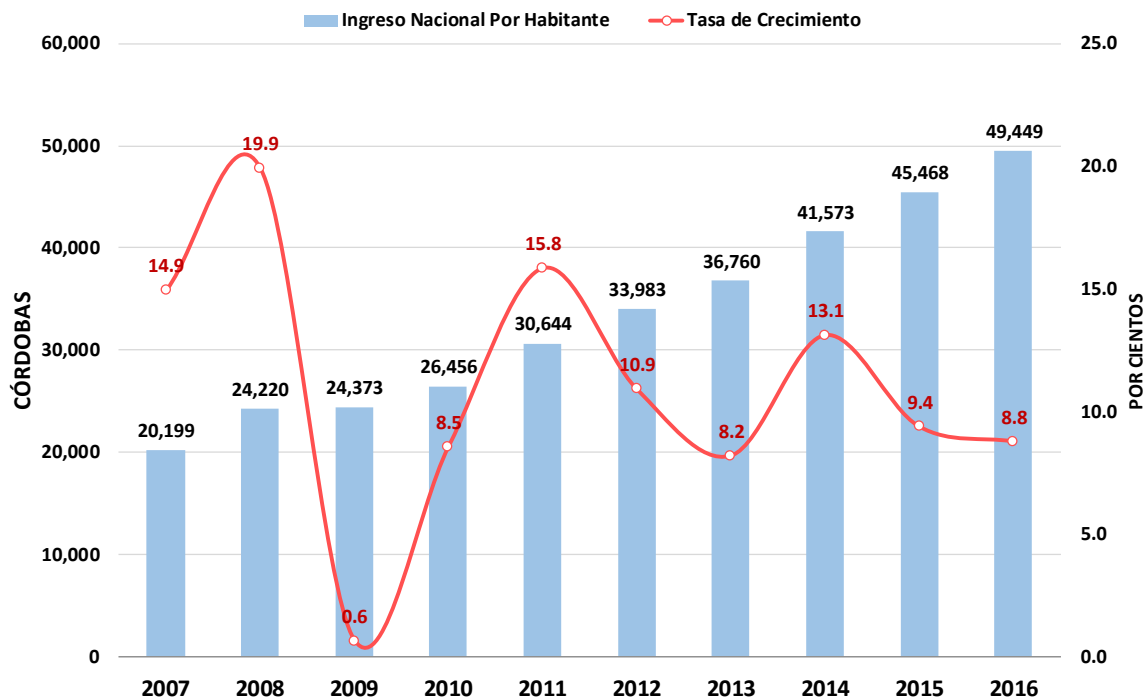
La resta de los impuestos indirectos netos de subsidios de Producto Interno Neto a precios de mercado conduce a la determinación del Producto Interno Neto a costo de factores; éste aumentó en términos nominales al pasar de C\$102,878.9 millones en 2006 a C\$323,127.7 millones en 2016, lo que fue equivalente a un crecimiento promedio anual de 12.1% en el período.

Por su parte, los ingresos netos por factores del exterior aumentaron 10.4% promedio en el período, lo cual se explica por un crecimiento de los pagos por

factores al exterior (principalmente por el pago de intereses de la deuda externa) de 9.5% mayor que los ingresos por factores del exterior de 3.4%.

La creciente brecha de los ingresos netos por factores del exterior ha contribuido a disminuir el Ingreso Nacional o Producto Nacional Neto a costo de factores.

GRÁFICO 15
INGRESO NACIONAL PROMEDIO ANUAL POR HABITANTE



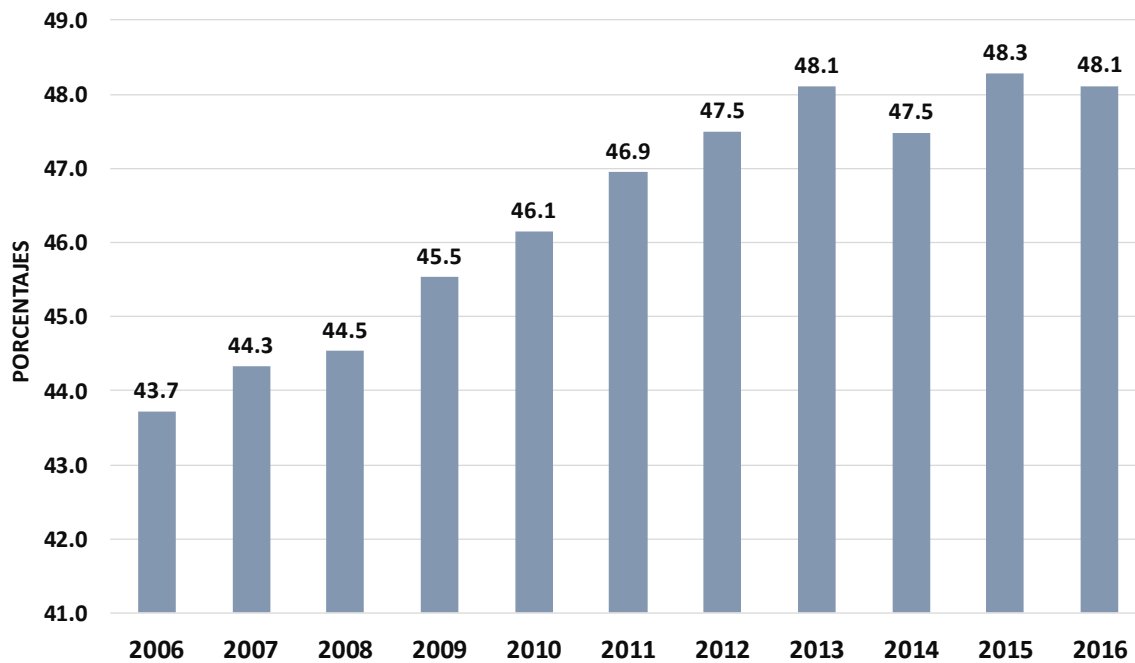
Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

El Producto Nacional Neto a costo de factores o Ingreso nacional (ver anexo 13) aumentó en 12.2% promedio del periodo al ser igual a C\$99,085.5 millones en 2006, equivalentes a US\$5,639.5 millones y US\$1,000 dólares por habitante; y a C\$312,907.1 millones en 2016, equivalentes a US\$10,932.7 millones y US\$1,728 por habitante.

En córdobas por habitante, el Ingreso Nacional promedio anual aumentó en 10.9% promedio anual en el periodo de estudio, al incrementarse de C\$17,574.7 per cápita en 2006 a C\$49,448.6 por persona en 2016 (ver gráfico 15).

Como un comparativo, la medición del Ingreso Nacional por la metodología de las Cuentas Nacionales revela en 2014 un valor por habitante promedio anual de C\$41,573 que es superior en C\$1,697.2 córdobas al estimado por medio de la Encuesta de Medición de Nivel de Vida del Instituto Nicaragüense de Información y Desarrollo en 2014, el cual fue igual a C\$39,876.0 promedio del año.

GRÁFICO 16
PARTICIPACIÓN DE LAS REMUNERACIONES EN EL INGRESO NACIONAL



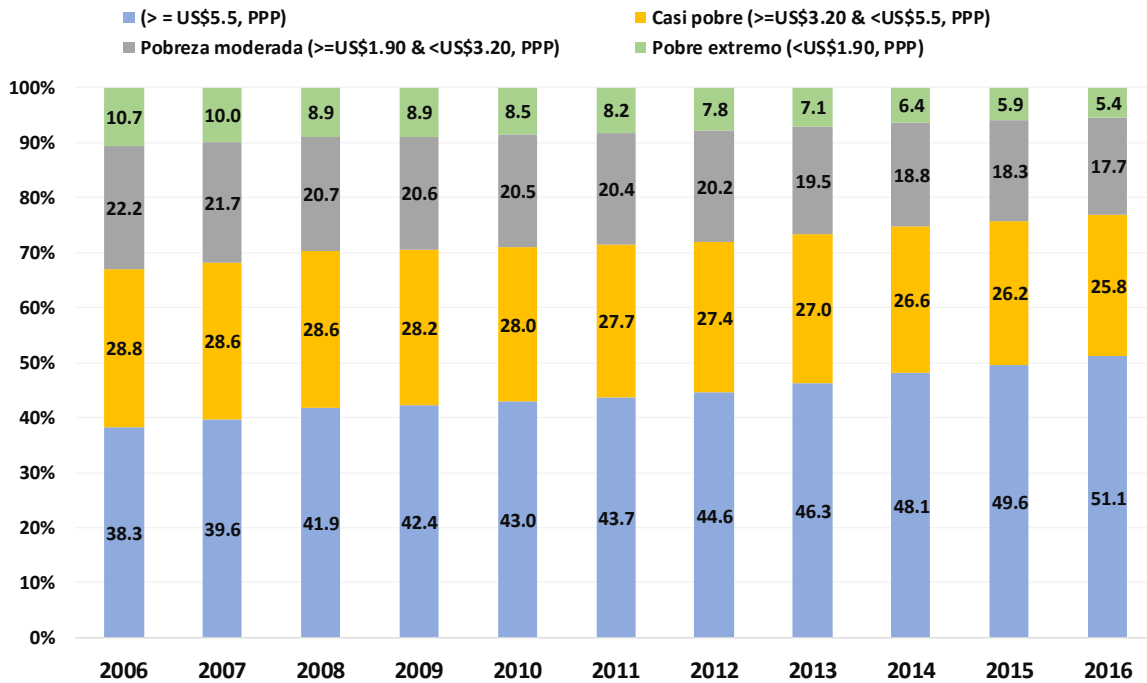
Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

En la presente investigación se encontró una tendencia al alza en la participación de las remuneraciones en el ingreso nacional en la economía de Nicaragua entre 2006 y 2016. Esta participación de las remuneraciones se incrementó de 43.7% en 2006 a 48.1% en 2016 (ver gráfico 16 y anexo 14).

El resultado obtenido es distinto a las tendencias observadas en la literatura de análisis empíricos sobre la participación laboral en el ingreso nacional (Torre, 2000; OCDE, 2012; Dünhaupt, 2013; Giovannoni, 2014; IMF, 2017;). Cabe destacar que en los antecedentes de esta investigación se presentaron los resultados principalmente de las tendencias de los países de economías avanzadas y en desarrollo. Y se rescata

un análisis que demuestra que en América Latina la caída de la participación laboral no ha mostrado un gran declive en el ingreso nacional (OIT, 2011). Sin embargo, no hay antecedentes sobre este comportamiento en la economía de Nicaragua, con excepción del mencionado de la OIT en el Reporte Mundial del Trabajo de 2011, pero de manera agregada en toda la región de América Latina.

GRÁFICO 17
DISTRIBUCIÓN DEL EMPLEO POR NIVELES DE INGRESO EN DÓLARES POR PARIDAD DE PODER
ADQUISITIVO ENTRE LOS TRABAJADORES MAYORES A 25 AÑOS



Fuente: Elaboración propia con base en datos de la OIT.

Debido a que el resultado anterior demuestra una caída de la desigualdad en la distribución de los ingresos entre los dueños de los medios de producción y los asalariados, y ante el incremento de la participación de la mano de obra sobre el ingreso nacional en Nicaragua, se plantearía la interrogante de la desigualdad en la distribución de los ingresos dentro de los mismos asalariados, dado que la mayor parte de las remuneraciones a los asalariados corresponde, alrededor del 90%, a los sueldos y salarios (ver anexo 14).

Cabe recalcar que, no se encontró evidencia de lo anterior y según estimaciones de la OIT en la distribución del empleo por niveles de ingresos en paridad de poder adquisitivo (PPP, por sus siglas en inglés), el número de trabajadores que reciben

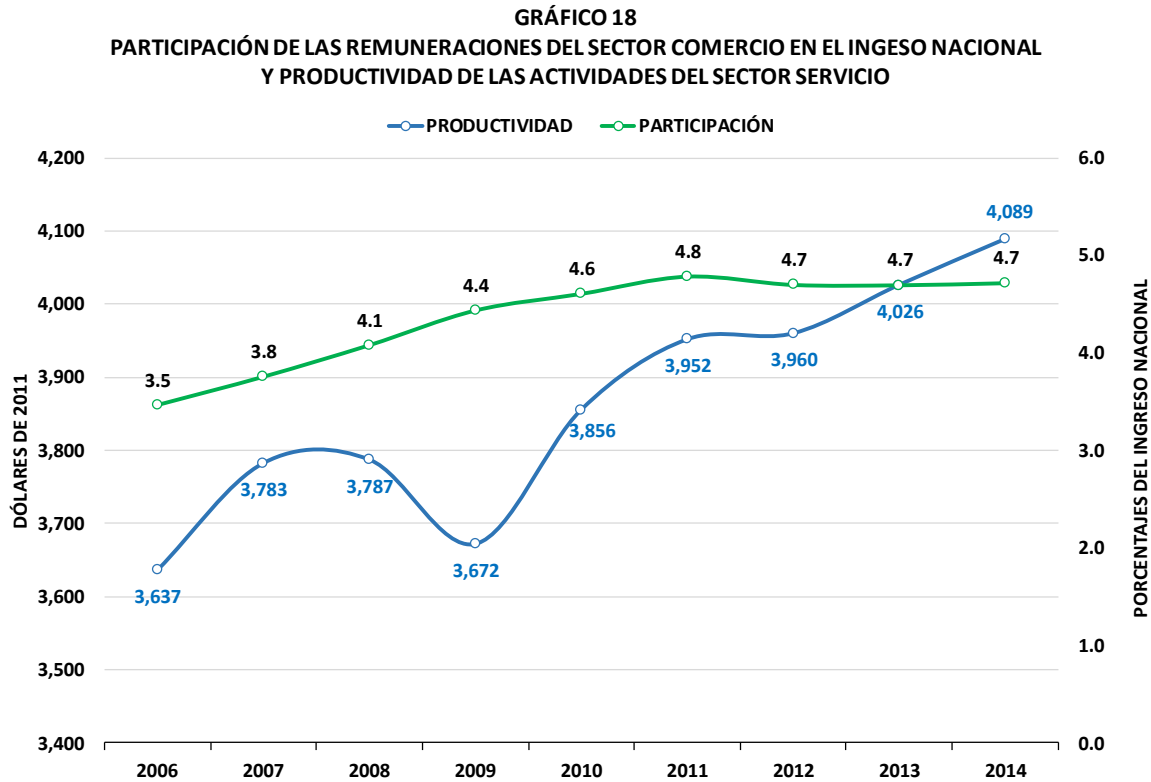
menos US\$1.90 dólares diarios en paridad de poder adquisitivo se ha reducido a la mitad entre 2006 y 2016. Si se agrega el estrato de los trabajadores que perciben ingresos mayores a US\$1.90 diarios y menores a US\$3.20 diarios en PPP la suma de ambos grupos superaba en 30% en 2006 y se redujo a 23.1% en 2016. El grupo de asalariados que perciben ingresos superiores a US\$5.5 diarios en PPP en 2016 fue 1.33 veces mayor que el de 2006 (ver gráfico 17).

La disponibilidad de estadísticas relacionadas con las remuneraciones a los asalariados permite identificar las principales actividades en las que se concentran las distribuciones de la participación laboral y con la estimación realizada del Ingreso Nacional se presentan las tablas 1 y 2 con 39 actividades en la economía de Nicaragua.

En las actividades comerciales se concentra la segunda mayor masa salarial y de beneficios a los asalariados (sólo detrás de las actividades de administración pública, que, por su función, en esta última no existe la división del ingreso mixto y al ser sin fines de lucro todo el valor agregado procede del empleo), por el gran número de trabajadores vinculados a esta actividad (ver tabla 1 y 2).

Los últimos datos disponibles por el BCN sobre el número de ocupados por actividad está hasta el año 2011, en este año el sector comercial absorbía a 700 mil trabajadores, en este mismo año de ese total de ocupados en esta actividad sólo el 11.3% (79 mil asegurados) cotizaba la seguridad social.

De igual forma, en ese año el número de cotizantes representó el 13.7% del total de asegurados activos, para el año 2016 dicha participación alcanzó el 19.4% del total de asegurados activos al INSS. Sin embargo, no son los salarios lo que atrae a los trabajadores hacia esta actividad, sino la oportunidad de empleo, ya que el salario promedio de los asegurados activos en esta actividad se encontraba como el séptimo, sólo superior a los salarios de las actividades industriales del sector formal.



Fuente: Elaboración propia con base en datos del Banco Mundial y BCN.

El aumento de la participación de esta actividad en la distribución del ingreso se explica entonces por el mayor nivel de empleo. Y se relaciona con los aumentos de la productividad de los servicios al mostrar esta última una tendencia creciente, así como la participación de las remuneraciones a los asalariados en este sector (ver gráfico 18). Otra variable para tener en consideración es el ingreso mixto, el cual ha reducido considerablemente su participación en el ingreso de esta actividad, al pasar de ser un 147% superior a las remuneraciones en 2006 y disminuir a 75.8% en 2016, lo que podría indicar cierto nivel de tendencia hacia la formalización de esta actividad.

TABLA 1
REMUNERACIONES A LOS ASALARIADOS EN 39 ACTIVIDADES ECONÓMICAS EN NICARAGUA

Concepto	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2014/2006	
Millones de Córdobas											
											Por Cientos
1 Cultivo de café	477.0	639.4	608.3	703.6	1,146.2	2,296.0	2,470.6	1,909.2	2,746.3	24.5	
2 Cultivo de caña de azúcar	133.8	199.6	223.6	279.3	321.6	497.2	658.7	867.7	924.1	27.3	
3 Cultivo de granos básicos	1,365.0	1,988.3	2,695.1	2,593.1	2,853.7	4,207.9	2,742.9	3,468.4	3,788.0	13.6	
4 Cultivo de otros productos agrícolas	1,264.0	1,472.9	1,611.8	1,583.2	1,847.7	2,132.2	2,528.2	2,554.2	2,988.4	11.4	
5 Cría de animales vivos y elaboración de productos animales	3,583.7	3,774.8	4,693.7	4,457.8	5,023.3	6,469.9	7,624.0	8,167.5	9,355.5	12.7	
6 Silvicultura y extracción de madera	283.4	348.3	428.3	579.3	559.8	612.8	723.3	770.6	990.6	16.9	
7 Pesca y Acuicultura	184.2	282.1	358.6	308.2	588.1	509.1	822.8	1,210.2	1,603.8	31.1	
8 Explotación de minas y canteras	552.2	646.3	945.7	952.4	1,851.6	3,267.4	4,192.8	4,229.8	4,003.8	28.1	
9 Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado	488.0	556.0	676.3	724.7	880.0	1,187.1	1,217.6	1,457.6	1,594.8	16.0	
10 Suministro de agua; alcantarillado, gestión de desechos y actividades de saneamiento	348.3	333.7	361.5	406.6	471.1	624.5	796.3	768.2	724.9	9.6	
11 Elaboración de productos de carnes y pescados	510.7	685.0	910.0	918.5	1,094.3	1,381.1	1,677.2	1,785.5	2,246.9	20.3	
12 Elaboración de azúcar	132.6	165.1	187.2	568.8	1,090.7	791.2	793.6	905.4	1,021.7	29.1	
13 Elaboración de productos lácteos	126.1	151.3	288.6	228.0	257.6	227.5	239.6	269.0	286.9	10.8	
14 Elaboración de otros alimentos	460.9	571.0	781.1	870.3	953.2	942.9	1,050.4	1,186.8	1,482.9	15.7	
15 Elaboración de bebidas	577.9	628.6	768.1	802.4	750.4	949.6	909.5	1,049.9	1,202.3	9.6	
16 Elaboración de productos de tabaco	111.1	94.2	96.5	124.1	347.5	414.7	445.9	534.5	514.8	21.1	
17 Elaboración de hilados, tejidos, prendas de vestir, productos de cuero y calzado	3,414.4	3,875.1	4,548.9	4,152.4	4,732.9	6,242.6	7,738.3	8,563.6	9,428.1	13.5	
18 Elaboración de productos de madera	217.2	187.0	261.6	264.0	224.3	305.6	351.4	401.1	440.1	9.2	
19 Elaboración de pasta de papel, papel y productos de papel, impresos y artículos análogos	199.5	213.0	214.9	244.7	224.3	289.2	332.2	399.8	409.6	9.4	
20 Elaboración de productos de petróleo refinado	52.9	86.8	100.7	82.2	82.9	133.5	180.4	126.9	127.8	11.7	
21 Elaboración de productos químicos básicos y elaboración de productos de caucho y plásticos	229.9	252.2	322.0	306.7	353.0	423.3	467.4	517.5	580.2	12.3	
22 Elaboración de vidrio y productos de vidrio y otros productos no metálicos N.C.P	249.2	270.2	324.3	300.1	371.0	334.1	426.0	475.3	524.1	9.7	
23 Procesamiento de metales comunes y elaboración de productos metálicos	117.9	112.6	122.4	107.6	95.2	102.1	130.7	177.1	171.6	4.8	
24 Manufactura de maquinaria y equipo de transporte	414.4	627.8	602.9	566.3	725.0	708.1	825.7	991.8	918.2	10.5	
25 Elaboración de muebles y otros productos transportables	84.5	118.2	123.7	134.6	134.5	143.8	154.4	167.0	209.5	12.0	
26 Construcción	3,686.8	4,028.8	5,562.0	4,574.5	4,366.7	5,534.4	7,451.4	8,494.6	7,931.8	10.0	
27 Comercio al por mayor y por menor	3,432.4	4,329.5	5,710.6	6,326.1	7,220.7	8,792.9	9,695.4	10,589.0	12,155.8	17.1	
28 Hoteles y restaurantes	977.5	1,089.7	1,283.2	1,466.3	1,675.9	1,804.1	2,162.9	2,555.2	3,231.7	16.1	
29 Transporte	462.1	1,244.9	1,611.4	1,948.4	1,930.2	1,748.5	1,856.6	2,101.6	2,350.1	22.5	
30 Correo y comunicaciones	479.4	542.2	615.6	744.4	628.4	625.9	644.1	732.3	920.3	8.5	
31 Intermediación financiera y servicios conexos	1,960.3	2,460.3	2,883.2	2,913.8	3,262.0	3,571.9	4,030.1	4,614.6	5,174.1	12.9	
32 Actividades inmobiliarias	52.3	55.8	70.7	77.5	85.3	91.7	104.5	99.3	119.8	10.9	
33 Actividades empresariales	870.0	1,101.1	1,312.8	1,507.1	1,720.2	1,985.5	2,228.1	2,521.0	2,846.0	16.0	
34 Administración pública	5,972.7	6,056.7	6,941.5	7,442.4	8,014.6	9,035.6	10,254.0	11,828.2	13,438.1	10.7	
35 Enseñanza de mercado	992.1	1,387.7	1,430.3	1,762.8	1,891.5	2,029.9	2,296.0	2,589.9	2,835.8	14.0	
35.1 Enseñanza de no mercado	3,138.3	3,885.1	4,734.5	5,492.9	5,738.3	6,515.2	7,323.0	7,930.7	9,700.9	15.2	
36 Actividades sociales y de salud de mercado	471.4	511.2	581.0	684.0	661.3	817.1	913.8	1,149.2	1,317.9	13.7	
36.1 Actividades sociales y de salud de no mercado	1,879.3	2,216.9	2,512.3	2,903.5	3,097.5	3,398.5	3,882.9	4,332.5	5,374.3	14.0	
37 Otras actividades de servicio comunitarias, sociales y personales	1,278.8	1,628.1	2,358.8	2,115.0	2,223.8	2,081.0	2,349.3	2,462.8	2,769.2	10.1	
38 Mantenimiento y reparación	242.2	311.6	360.3	446.6	421.2	473.8	536.1	542.1	645.7	13.0	
39 Actividades domésticas	1,847.3	1,974.7	2,111.1	2,255.5	2,398.5	2,568.8	2,773.4	2,983.8	3,241.9	7.3	
TOTAL	43,321.7	51,103.6	62,335.2	64,919.5	72,316.1	86,268.5	98,001.5	108,481.4	122,338.3	13.9	

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

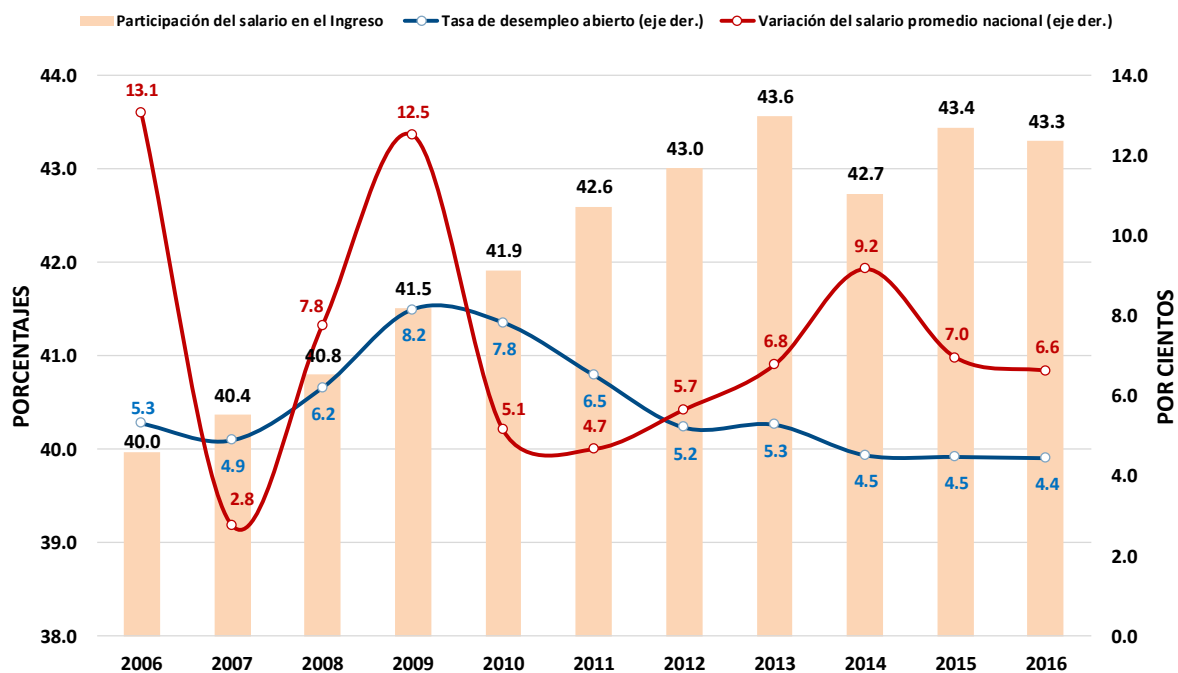
TABLA 2
PARTICIPACIÓN DE LAS REMUNERACIONES A LOS ASALARIADOS EN 39 ACTIVIDADES ECONÓMICAS EN EL INGRESO NACIONAL DE NICARAGUA

Concepto	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	(2014 - 2006)
	Porcentajes									
	Variación									
1 Cultivo de café	0.5	0.6	0.4	0.5	0.7	1.2	1.2	0.8	1.1	0.6
2 Cultivo de caña de azúcar	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	0.3	0.3	0.4	0.4	0.2
3 Cultivo de granos básicos	1.4	1.7	1.9	1.8	1.8	2.3	1.3	1.5	1.5	0.1
4 Cultivo de otros productos agrícolas	1.3	1.3	1.2	1.1	1.2	1.2	1.2	1.1	1.2	-0.1
5 Cría de animales vivos y elaboración de productos animales	3.6	3.3	3.4	3.1	3.2	3.5	3.7	3.6	3.6	0.0
6 Silvicultura y extracción de madera	0.3	0.3	0.3	0.4	0.4	0.3	0.4	0.3	0.4	0.1
7 Pesca y Acuicultura	0.2	0.2	0.3	0.2	0.4	0.3	0.4	0.5	0.6	0.4
8 Explotación de minas y canteras	0.6	0.6	0.7	0.7	1.2	1.8	2.0	1.9	1.6	1.0
9 Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado	0.5	0.5	0.5	0.5	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6	0.1
10 Suministro de agua; alcantarillado, gestión de desechos y actividades de saneamiento	0.4	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.4	0.3	0.3	-0.1
11 Elaboración de productos de carnes y pescados	0.5	0.6	0.7	0.6	0.7	0.8	0.8	0.8	0.9	0.4
12 Elaboración de azúcar	0.1	0.1	0.1	0.4	0.7	0.4	0.4	0.4	0.4	0.3
13 Elaboración de productos lácteos	0.1	0.1	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.0
14 Elaboración de otros alimentos	0.5	0.5	0.6	0.6	0.6	0.5	0.5	0.5	0.6	0.1
15 Elaboración de bebidas	0.6	0.5	0.5	0.6	0.5	0.5	0.4	0.5	0.5	-0.1
16 Elaboración de productos de tabaco	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1
17 Elaboración de hilados, tejidos, prendas de vestir, productos de cuero y calzado	3.4	3.4	3.3	2.9	3.0	3.4	3.8	3.8	3.7	0.2
18 Elaboración de productos de madera	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	0.0
19 Elaboración de pasta de papel, papel y productos de papel, impresos y artículos análogos	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	0.0
20 Elaboración de productos de petróleo refinado	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.0	0.0
21 Elaboración de productos químicos básicos y elaboración de productos de caucho y plásticos	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.0
22 Elaboración de vidrio y productos de vidrio y otros productos no metálicos N.C.P	0.3	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.0
23 Procesamiento de metales comunes y elaboración de productos metálicos	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	-0.1
24 Manufactura de maquinaria y equipo de transporte	0.4	0.5	0.4	0.4	0.5	0.4	0.4	0.4	0.4	-0.1
25 Elaboración de muebles y otros productos transportables	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.0
26 Construcción	3.7	3.5	4.0	3.2	2.8	3.0	3.6	3.8	3.1	-0.6
27 Comercio al por mayor y por menor	3.5	3.8	4.1	4.4	4.6	4.8	4.7	4.7	4.7	1.3
28 Hoteles y restaurantes	1.0	0.9	0.9	1.0	1.1	1.0	1.0	1.1	1.3	0.3
29 Transporte	0.5	1.1	1.2	1.4	1.2	1.0	0.9	0.9	0.9	0.4
30 Correo y comunicaciones	0.5	0.5	0.4	0.5	0.4	0.3	0.3	0.3	0.4	-0.1
31 Intermediación financiera y servicios conexos	2.0	2.1	2.1	2.0	2.1	1.9	2.0	2.0	2.0	0.0
32 Actividades inmobiliarias	0.1	0.0	0.1	0.1	0.1	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0
33 Actividades empresariales	0.9	1.0	0.9	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	0.2
34 Administración pública	6.0	5.3	5.0	5.2	5.1	4.9	5.0	5.2	5.2	-0.8
35 Enseñanza de mercado	1.0	1.2	1.0	1.2	1.2	1.1	1.1	1.1	1.1	0.1
35.1 Enseñanza de no mercado	3.2	3.4	3.4	3.9	3.7	3.5	3.5	3.5	3.8	0.6
36 Actividades sociales y de salud de mercado	0.5	0.4	0.4	0.5	0.4	0.4	0.4	0.5	0.5	0.0
36.1 Actividades sociales y de salud de no mercado	1.9	1.9	1.8	2.0	2.0	1.8	1.9	1.9	2.1	0.2
37 Otras actividades de servicio comunitarias, sociales y personales	1.3	1.4	1.7	1.5	1.4	1.1	1.1	1.1	1.1	-0.2
38 Mantenimiento y reparación	0.2	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.3	0.2	0.3	0.0
39 Actividades domésticas	1.9	1.7	1.5	1.6	1.5	1.4	1.3	1.3	1.3	-0.6
TOTAL	43.7	44.3	44.5	45.5	46.1	46.9	47.5	48.1	47.5	3.8

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

En términos generales, la respuesta del incremento de la participación de los sueldos y salarios en el ingreso nacional, no se circunscribe sólo a las variaciones en el nivel de empleo o el aumento de los salarios nominales de la economía; como ejemplo y en términos aislados en 2014, se registró una aceleración en el salario promedio nacional y una disminución en la tasa de desempleo abierto, sin embargo, en ese año se observó una caída en la participación de los sueldos y salarios en el ingreso nacional. Si se analiza en términos promedio anual, el salario promedio nacional se incrementa a una tasa de 7.1% en el período estudiado, y el valor de los sueldos y salarios aumentó a un ritmo promedio anual de 13.1% (ver gráfico 19).

GRÁFICO 19
PARTICIPACIÓN DE LOS SUELDOS Y SALARIOS EN EL INGRESO NACIONAL



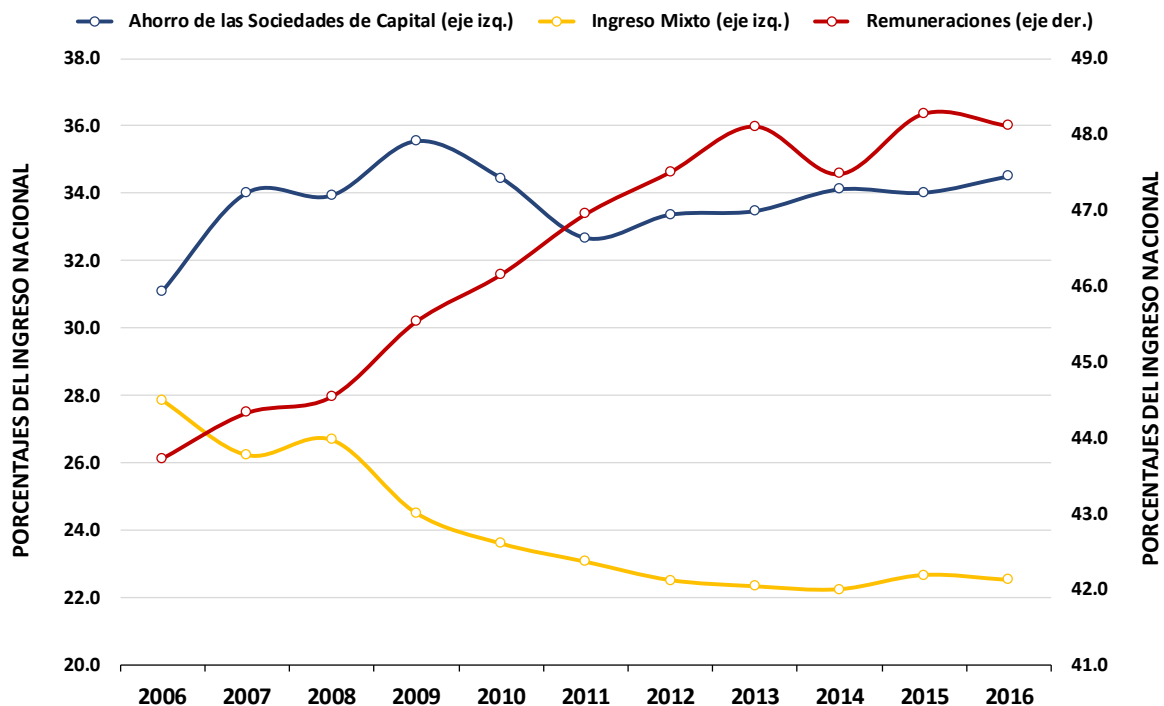
Fuente: Elaboración propia con base en datos del Banco Mundial y BCN.

El ahorro de las sociedades de capital aumentó a una tasa promedio de 13.4% entre 2006 y 2016, y elevó su participación en la captación del ingreso al pasar de 31.1% del Ingreso Nacional en 2006 al 34.5% en 2016. Cabe destacar, que su participación muestra una tendencia más atípica que el comportamiento casi lineal de las remuneraciones sobre el ingreso. En 2007 incrementa 2.9 puntos porcentuales, y en

2008 padece una contracción de 1 décima porcentual, similar comportamiento ocurre en 2010 cuando se redujo en 1.1 puntos porcentuales y cae nuevamente en dos ocasiones no consecutivas en 2011 y 2015 en 1.8 puntos y 1 décima porcentual (ver gráfico 20).

El ingreso mixto sufre un gran declive en el periodo analizado al caer en 5.3 puntos porcentuales del Ingreso Nacional hasta 2016, la creciente participación de las remuneraciones y su componente sueldos y salarios en el Ingreso Nacional absorbe la disminución del ingreso mixto, ya que los trabajadores asalariados vieron un incremento de 4.4 puntos porcentuales en su respectiva participación en el ingreso.

GRÁFICO 20
DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO NACIONAL



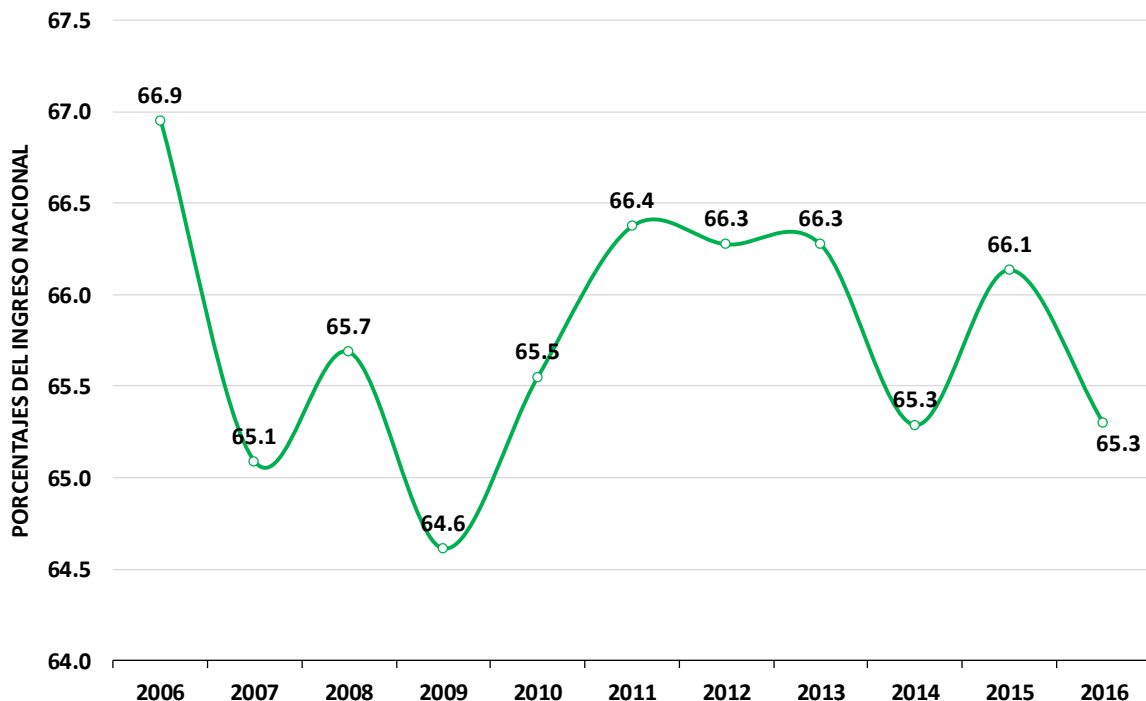
Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Para estimar la participación de los hogares en el Ingreso Nacional es necesaria la adición del ingreso mixto a las remuneraciones y restar los intereses de la deuda de los consumidores. De lo anterior, se observa que dicha participación fue del 65.8%

en promedio del período y declinó al pasar de ser equivalente al 66.9% del total de ingresos a 65.3% en 2016 (ver gráfico 21).

Este comportamiento hacia la baja responde a la disminución de la participación del ingreso mixto, si bien fue en gran parte absorbido por las remuneraciones, también la participación de las empresas ganó peso en la distribución; otro factor que explica este comportamiento es el aumento en el pago de intereses de la deuda de los consumidores, el cual mostró un incremento promedio anual de 13.8% en el período

GRÁFICO 21
PARTICIPACIÓN DE LOS HOGARES EN EL INGRESO NACIONAL

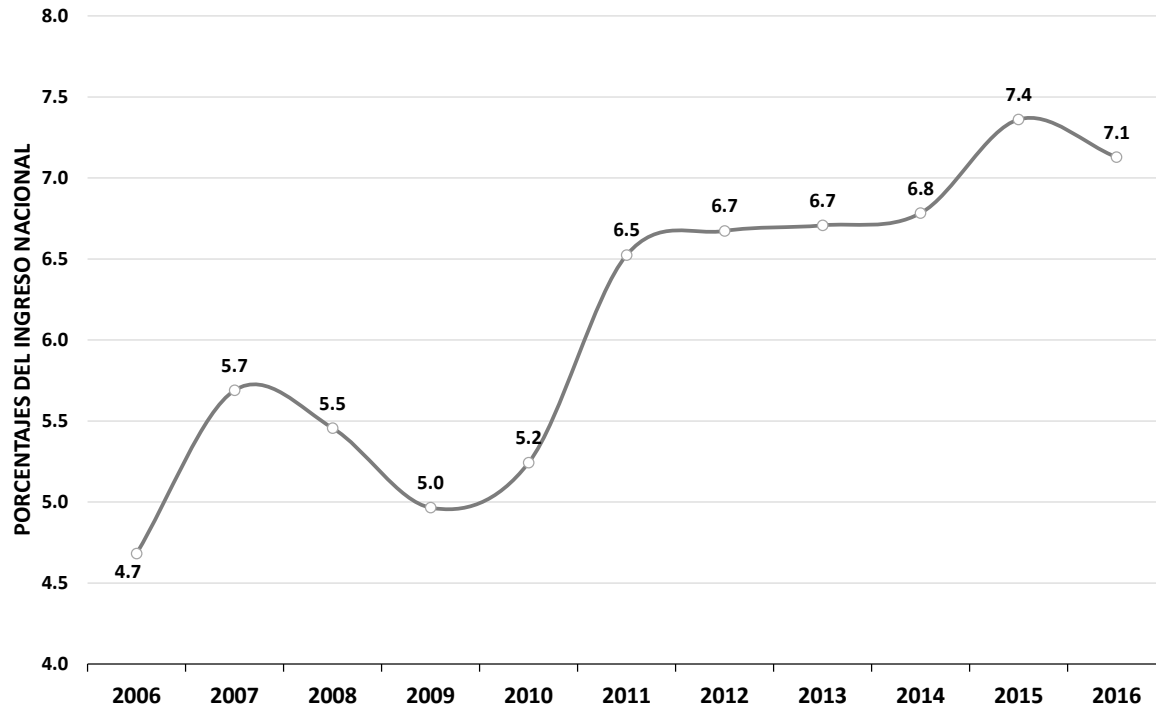


Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Se observó que la participación del Gobierno en el Ingreso Nacional aumentó considerablemente (ver gráfico 22) al aumentar 2.45 puntos porcentuales del ingreso entre 2006 y 2016, ya que en 2006 era equivalente a 4.7% del ingreso y en 2016 representó el 7.1% del ingreso.

Este comportamiento se explica por el incremento de 16.0% promedio anual de los impuestos directos a las sociedades de capital, el aumento de 13.3% promedio del período de los ingresos del gobierno procedentes de propiedades y empresas y un menor crecimiento promedio de los intereses de la deuda pública con una tasa de 8.5% promedio entre 2006 y 2016.

GRÁFICO 22
PARTICIPACIÓN DEL GOBIERNO EN EL INGRESO NACIONAL



Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Capítulo V

Conclusiones

En la presente investigación se abordó el tema de la distribución del ingreso nacional en la economía de Nicaragua en el período de 2006 a 2016.

De acuerdo con el objetivo específico 1, referido a la descripción del comportamiento de la economía de Nicaragua, se determinó que la tasa de crecimiento económico para el período de estudio fue igual a 4.1%. El país experimentó una contracción de 3.3% en su crecimiento en el año 2009, debido a la Crisis Financiera Internacional.

Se observó un declive en la participación de las actividades primarias en la formación del PIB Real en el periodo analizado al pasar de 15.9% del PIB en 2006 a 13.7% en 2016. Caso contrario con las actividades secundarias, las cuales han aumentado su relevancia en la formación del producto. Mayor aún es la contribución de las actividades terciarias o de servicios y estas muestran una tendencia creciente en dicha contribución al PIB Real.

Referente al objetivo específico 2, se estimó el Ingreso Nacional de Nicaragua, por medio de la metodología del Sistema de Cuentas Nacionales de la ONU de 2008. Esta estimación arrojó los siguientes resultados:

- a. El Ingreso Nacional o Producto Nacional Neto a costo de factores aumentó en 12.2% promedio anual entre 2006 y 2016.
- b. Fue igual a US\$5,639.5 millones y US\$1,000 dólares por habitante en 2006; en 2016 el Ingreso Nacional alcanzó el monto de US\$10,932.7 millones, equivalente a US\$1,728 dólares por habitante.
- c. Como un comparativo, la medición del Ingreso Nacional por la metodología de las Cuentas Nacionales revela en 2014 un valor por habitante promedio anual de C\$41,573 que es superior en C\$1,697.2 córdobas al estimado por medio de la Encuesta de Medición de Nivel de Vida del Instituto Nicaragüense

de Información y Desarrollo en 2014, el cual fue igual a C\$39,876.0 promedio del año.

Finalmente, el objetivo de examinar la distribución del Ingreso Nacional se alcanzó dando como resultado lo siguiente:

- a. Se encontró una tendencia al alza en la participación de las remuneraciones en el ingreso nacional en la economía de Nicaragua entre 2006 y 2016. Esta participación de las remuneraciones se incrementó de 43.7% en 2006 a 48.1% en 2016 y mostró un aumento promedio anual de 13.3% entre 2006 y 2016.
- b. El ingreso mixto sufre un gran declive en el periodo analizado al caer en 5.3 puntos porcentuales del Ingreso Nacional hasta 2016. La creciente participación de las remuneraciones y su componente sueldos y salarios en el Ingreso Nacional absorbe la disminución del ingreso mixto, ya que los trabajadores asalariados vieron un incremento de 4.4 puntos porcentuales en su respectiva participación en el ingreso.
- c. La participación del capital (ahorro de las sociedades de capital) se incrementó a una tasa promedio anual de 13.4% entre 2006 y 2016. Su participación en el Ingreso Nacional se elevó del 31.1% en 2006 a 34.5% en 2016.
- d. El gobierno aumentó su participación en el Ingreso Nacional en 2.5 puntos porcentuales, al pasar del 4.7% en 2006 al 7.1% en 2016 y aumentó 17.0% promedio anual de en el período 2006 y 2016.

Se puede concluir que el principal aumento de la participación en el Ingreso Nacional durante la década 2006-2016 se observó en la de los trabajadores (remuneraciones) y le siguieron en orden importancia los empresarios (ahorro de las sociedades de capital) y el gobierno (impuestos indirectos netos de subsidios, principalmente)

Recomendaciones

La investigación encontró una creciente participación del factor trabajo por medio de las remuneraciones a los asalariados, y una disminución de la participación del Ingreso Mixto en el Ingreso Nacional en el período estudiado. Lo anterior implica que la mayor parte del Ingreso es absorbido por los trabajadores asalariados, y que los trabajadores por cuenta propia (participación del Ingreso Mixto) han disminuido su contribución en el Ingreso, debido a esto, se recomienda continuar con los análisis de la distribución del Ingreso y demostrar las causas que influyen en el comportamiento de la participación de los factores en el ingreso encontrado en el presente trabajo. También es recomendable la investigación particular de la disminución del Ingreso Mixto o trabajadores por cuenta propia.

En relación con las estadísticas, el BCN presenta los datos de las remuneraciones por actividad económica, los sueldos y salarios, y el aporte patronal al INSS hasta el año 2014 y no han sido actualizados. El consumo de capital fijo o depreciación no es una variable publicada por el BCN, pero fue encontrada en el portal estadístico de la ONU. Se recomienda que la autoridad monetaria actualice y publique las mencionadas variables.

Bibliografía

Banco Central de Nicaragua (2017). *Anuario Estadístico*.

- (1978). Informe Anual.
- (2012). Sistema de Cuentas Nacionales de Nicaragua. Año de Referencia 2006.
- (2016). Resultados detallados SCNN 2006
- (2016). Cuentas de producción y generación del ingreso por actividad económica 2006-2014.
- (2017). Nota metodológica de la segunda actualización estadística del SCNN 2006-2016.

Banco Central de Reserva (BCR). (2008). Conceptos Básicos del Sistema de Cuentas Nacionales. El Salvador. Recuperado de:

<https://www.bcr.gob.sv/bcrsite/uploaded/content/cuadro/580316037.pdf>

Bank, W. (2017). *Nicaragua Paving the Way to Faster Growth and Inclusion: Systematic Country Diagnostic*. Washington: World Bank. Recuperado de:

<https://openknowledge.worldbank.org/handle/10986/27560>

Banco Mundial (2018). Indicadores de desarrollo mundial. Recuperado de:

<https://datos.bancomundial.org/>

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). (2017). Distribución funcional del ingreso en América Latina desde una perspectiva sectorial. Serie Estudios y Perspectivas (Buenos Aires) No.53. Santiago. Recuperado de:

<https://repositorio.cepal.org/handle/11362/41786>

Cowell, F. (2007). *Income Distribution and Inequality*. London. Recuperado de:

http://eprints.lse.ac.uk/3780/1/Income_Distribution_and_Inequality.pdf

Dünhaupt, P. (2013). *Determinants of functional income distribution- Theory and empirical evidence*. Geneva: Global Labor University. Recuperado de:

http://www.global-labouruniversity.org/fileadmin/GLU_Working_Papers/GLU_WP_No.18.pdf

Fletes, L. (1969). *Cuentas Nacionales de Nicaragua 1960-1968*. MANAGUA: UNAN-MANAGUA. Recuperado de: <http://bibliotecavirtual.bcn.gob.ni/>

Francese, M., & Mulas-Granados, C. (2015). *Functional Income Distribution and its role in explaining inequality*. IMF. Recuperado de: <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2016/12/31/Functional-Income-Distribution-and-Its-Role-in-Explaining-Inequality-43415>

Giovannoni, O. (2008). *Functional Distribution of Income, Inequality and the Incidence of Poverty. Stylized Facts and the Role of Macroeconomic Policy*. Geneva: UNRISD.

Giovannoni, O. (2014). *What Do We Know About the Labor Share and the Profit Share?* Texas: Levy Economics Institute of Bard College. Recuperado de: <http://www.levyinstitute.org/publications/what-do-we-know-about-the-labor-share-and-the-profit-share>

Guerreiro, M., & Sen, K. (2012). *What Determines the Share of Labour in National Income? A Cross-Country Analysis*. Manchester: University of Manchester. Recuperado de: <http://ftp.iza.org/dp6643.pdf>

IMF. (2017). *Why is Labor Receiving a Smaller Share of Global Income? Theory and Empirical Evidence*. IMF. Recuperado de: <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2017/07/24/Why-Is-Labor-Receiving-a-Smaller-Share-of-Global-Income-Theory-and-Empirical-Evidence-45102>

- (2018). *World Economic Outlook*. IMF. Recuperado de:

<https://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2018/02/weodata/index.aspx>

INIDE. (2016). Encuesta de Hogares Sobre Medición del Nivel de Vida, EMNV 2014. Managua, Nicaragua. Instituto Nacional de Información de Desarrollo.

Karabarbounis, L., & Neiman, B. (2013). *The Global Decline of the Labor Share*.

Chicago: NBER. Recuperado de:

<https://www.nber.org/papers/w19136>

Ministerio de Hacienda y Crédito Público (MHC). Informe de Liquidación Presupuestaria (2006-2016). Recuperado de:

<http://www.hacienda.gob.ni/search?SearchableText=informe+de+liquidaci%C3%B3n>

MPRA. (2006). *The national accounts as a tool for analysis and policy; past, present and future*. CPB Netherlands Bureau for Economic Policy Analysis.

Recuperado de:

<https://mpra.ub.uni-muenchen.de/1235/>

Ñaupás, H. e. (2014). Metodología de la investigación cuantitativa-cualitativa y redacción de la tesis. Bogotá: Ediciones de la U.

Organización Internacional del Trabajo (OIT). 2011. World of Work Report 2011:

Making markets work for Jobs. Recuperado de:

http://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/@dgreports/@dcomm/@publ/documents/publication/wcms_166021.pdf

- ILO STATS (2018).

https://www.ilo.org/ilostat/faces/ilostat-home/home?_adf.ctrl-state=icqh15lq2_13&_afLoop=1319548189126277#!

OIT, FMI, OCDE y Banco Mundial (2015). “Desigualdad de ingresos y participación laboral en los países del G20: tendencias, impactos y causas”. Documento

preparado para la reunión de ministros del G20, Ankara, Turquía, septiembre de 2015. Recuperado de:

<https://www.oecd.org/g20/topics/employment-and-social-policy/Income-inequality-labour-income-share.pdf>

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE). (2012).

World of Work Report 2011: Making markets work for Jobs. Recuperado de:
http://www.oecd.org/els/emp/EMO%202012%20Eng_Chapter%203.pdf

- OCDE. (2015). The Labor Share in G20 Economies. Antalya. Recuperado de: <https://www.oecd.org/g20/topics/employment-and-social-policy/The-Labour-Share-in-G20-Economies.pdf>

ONU. (2008). *Sistema de Cuentas Nacionales*.

- (1960). A system of National Accounts and Supporting Tables. Serie F. No. 2. New York, 1960.

- (1947). Measurement of National Income and the Construction of the Social Accounts. Studies and Reports on Statistical Methods No.7. Geneva, 1947

- UNSTATS (2018).

http://data.un.org/Data.aspx?d=SNA&f=group_code%3a401

Romero, I. S. (2014). *La distribución del ingreso y las teorías macroeconómicas*.

Revista Científica Electrónica de Ciencias Gerenciales.

<https://www.redalyc.org/html/782/78232555005/>

Torre, R. d. (2000). *La distribución factorial del ingreso en el nuevo modelo económico en México*. Países Bajos: CEPAL. Recuperado de:

<https://repositorio.cepal.org/handle/11362/7540>



ANEXOS

Anexo 1

CUADRO 1. PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas de 2006											
Producto Interno Bruto	118,837.7	124,870.3	129,160.5	124,907.7	130,416.3	138,654.2	147,661.4	154,936.8	162,351.3	170,093.2	178,017.4
Más: Impuestos Netos a los Productos	11,248.0	12,069.1	12,352.6	12,049.3	12,186.8	13,385.7	14,561.4	14,973.4	15,643.0	16,915.6	17,859.8
Total Industrias	107,589.8	112,801.2	117,154.2	114,189.0	120,077.1	127,012.4	134,162.4	140,372.8	147,353.1	153,492.8	160,464.1
Actividades Primarias	18,894.8	21,119.9	21,552.2	21,732.6	22,294.4	23,439.2	23,216.7	22,802.4	23,361.1	23,412.9	24,432.9
Agricultura	9,495.3	10,693.4	10,068.2	10,481.3	10,754.8	11,580.4	11,852.9	11,534.4	11,495.9	11,753.4	12,541.9
Pecuario	7,067.9	7,932.3	8,787.6	8,403.2	8,610.0	8,897.6	8,207.6	8,022.7	8,322.8	8,086.5	8,331.3
Silvicultura y Extracción de Madera	1,440.4	1,485.6	1,518.1	1,504.0	1,513.9	1,602.6	1,632.8	1,643.5	1,658.8	1,739.4	1,578.9
Pesca y Acuicultura	891.2	1,008.6	1,178.3	1,344.0	1,415.8	1,358.6	1,523.5	1,601.7	1,883.6	1,833.6	1,980.9
Actividades Secundarias	23,034.5	23,111.4	22,487.7	20,215.2	21,602.3	23,989.3	26,945.2	29,198.9	30,988.7	32,112.4	33,053.5
Industria Manufacturera	16,153.7	16,758.0	16,988.3	16,057.3	17,486.2	19,207.7	21,170.6	22,554.0	24,260.9	24,533.1	25,225.7
Construcción	5,791.7	5,304.6	4,486.4	3,179.2	2,632.6	2,917.0	3,706.2	4,113.2	4,186.6	5,174.2	5,227.6
Explotación de Minas y Canteras	1,089.1	1,048.9	1,013.0	978.7	1,483.5	1,864.6	2,068.4	2,531.6	2,541.1	2,405.1	2,600.3
Actividades Terciarias	65,660.4	68,569.9	73,114.2	72,241.3	76,180.4	79,583.9	84,000.5	88,371.5	93,003.3	97,967.5	102,977.6
Comercio	12,803.2	13,314.5	14,137.4	13,545.9	14,597.8	16,073.6	17,218.0	17,724.0	18,402.8	19,697.9	20,839.5
Hoteles y Restaurantes	3,446.9	3,727.3	3,606.3	3,600.6	3,801.8	3,986.8	4,283.1	4,537.1	4,655.0	4,911.6	5,196.5
Administración Pública y Defensa	6,081.4	6,332.7	6,974.9	7,329.6	7,671.6	8,052.7	8,392.4	8,867.5	9,250.9	9,602.1	10,310.2
Enseñanza	5,329.9	5,458.9	5,706.9	5,730.4	5,744.8	5,916.0	6,105.0	6,197.6	6,327.7	6,560.9	6,809.7
Salud	2,817.5	2,980.7	3,078.4	2,972.3	2,981.4	2,999.7	3,154.2	3,571.7	3,642.2	3,790.2	3,901.0
Transporte y Comunicaciones	7,128.1	8,326.7	8,836.0	8,764.5	10,299.5	11,601.0	12,294.2	12,962.8	13,517.6	14,231.7	14,778.5
Intermediación Financiera y Servicios Conexos	5,796.7	5,467.7	5,807.5	4,985.1	4,613.3	4,425.1	4,612.9	5,011.4	5,592.8	6,162.2	6,861.1
Electricidad	1,223.2	1,183.4	1,662.1	1,699.1	1,765.9	1,715.7	2,076.1	2,566.7	2,890.3	3,003.7	3,126.7
Agua	550.9	542.4	587.5	667.9	683.0	936.6	984.5	973.6	983.6	998.0	1,030.9
Propiedad de Vivienda	9,881.6	10,042.5	10,149.3	10,325.0	10,234.2	10,379.0	10,527.1	10,853.7	11,129.6	11,443.0	11,755.0
Otros Servicios	10,600.8	11,193.1	12,567.9	12,621.0	13,787.0	13,497.9	14,353.1	15,105.5	16,610.8	17,566.3	18,368.4

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Nota: De 2008-2016, la discrepancia estadística entre la sumatoria de los componentes está explicada por la aplicación de la metodología de encadenamiento para obtener los valores constantes.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 2

CUADRO 2. TASA DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL

Conceptos	2007/2006	2008/2007	2009/2008	2010/2009	2011/2010	2012/2011	2013/2012	2014/2013	2015/2014 1/	2016/2015 2/
	Por Cientos									
Producto Interno Bruto	5.1	3.4	-3.3	4.4	6.3	6.5	4.9	4.8	4.8	4.7
Más: Impuestos Netos a los Productos	7.3	2.3	-2.5	1.1	9.8	8.8	2.8	4.5	8.1	5.6
Total Industrias	4.8	3.9	-2.5	5.2	5.8	5.6	4.6	5.0	4.2	4.5
Actividades Primarias	11.8	2.0	0.8	2.6	5.1	-0.9	-1.8	2.5	0.2	4.4
Agricultura	12.6	-5.8	4.1	2.6	7.7	2.4	-2.7	-0.3	2.2	6.7
Pecuario	12.2	10.8	-4.4	2.5	3.3	-7.8	-2.3	3.7	-2.8	3.0
Silvicultura y Extracción de Madera	3.1	2.2	-0.9	0.7	5.9	1.9	0.7	0.9	4.9	-9.2
Pesca y acuicultura	13.2	16.8	14.1	5.3	-4.0	12.1	5.1	17.6	-2.7	8.0
Actividades Secundarias	0.3	-2.7	-10.1	6.9	11.0	12.3	8.4	6.1	3.6	2.9
Industria Manufacturera	3.7	1.4	-5.5	8.9	9.8	10.2	6.5	7.6	1.1	2.8
Construcción	-8.4	-15.4	-29.1	-17.2	10.8	27.1	11.0	1.8	23.6	1.0
Explotación de Minas y Canteras	-3.7	-3.4	-3.4	51.6	25.7	10.9	22.4	0.4	-5.4	8.1
Actividades Terciarias	4.4	6.6	-1.2	5.5	4.5	5.5	5.2	5.2	5.3	5.1
Comercio	4.0	6.2	-4.2	7.8	10.1	7.1	2.9	3.8	7.0	5.8
Hoteles y Restaurantes	8.1	-3.2	-0.2	5.6	4.9	7.4	5.9	2.6	5.5	5.8
Administración Pública y Defensa	4.1	10.1	5.1	4.7	5.0	4.2	5.7	4.3	3.8	7.4
Enseñanza	2.4	4.5	0.4	0.3	3.0	3.2	1.5	2.1	3.7	3.8
Salud	5.8	3.3	-3.4	0.3	0.6	5.2	13.2	2.0	4.1	2.9
Transporte y Comunicaciones	16.8	6.1	-0.8	17.5	12.6	6.0	5.4	4.3	5.3	3.8
Intermediación Financiera y Servicios Conexos	-5.7	6.2	-14.2	-7.5	-4.1	4.2	8.6	11.6	10.2	11.3
Electricidad	-3.3	40.5	2.2	3.9	-2.8	21.0	23.6	12.6	3.9	4.1
Agua	-1.5	8.3	13.7	2.3	37.1	5.1	-1.1	1.0	1.5	3.3
Propiedad de Vivienda	1.6	1.1	1.7	-0.9	1.4	1.4	3.1	2.5	2.8	2.7
Otros Servicios	5.6	12.3	0.4	9.2	-2.1	6.3	5.2	10.0	5.8	4.6

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 3

CUADRO 3. PRODUCTO INTERNO BRUTO NOMINAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
Producto Interno Bruto	118,837.7	136,950.2	164,602.4	168,791.3	187,052.6	219,182.2	247,993.9	271,529.8	308,403.1	343,737.9	377,349.1
Más: Impuestos Netos a los Productos	11,248.0	12,988.1	14,611.1	14,610.9	17,424.0	20,836.9	24,296.5	26,491.2	29,738.5	33,515.3	37,300.0
Total Industrias	107,589.8	123,962.0	149,991.2	154,180.4	169,628.6	198,345.3	223,697.4	245,038.7	278,664.6	310,222.5	340,049.2
Actividades Primarias	18,894.8	22,543.8	26,768.9	27,120.8	31,766.5	41,392.1	43,675.6	44,777.7	51,531.1	54,861.8	56,327.4
Agricultura	9,495.3	12,591.9	14,360.3	15,169.1	18,441.8	24,904.2	24,382.3	23,769.6	26,913.7	28,410.9	29,084.6
Pecuario	7,067.9	7,365.1	9,495.7	8,957.1	10,013.7	12,815.7	15,234.7	16,230.8	18,678.7	20,547.8	20,819.8
Silvicultura y Extracción de Madera	1,440.4	1,627.5	1,990.3	2,013.3	2,005.5	2,151.1	2,427.8	2,552.4	2,945.7	3,461.3	3,448.2
Pesca y acuicultura	891.2	959.3	922.6	981.3	1,305.4	1,521.0	1,630.9	2,224.9	2,992.9	2,441.7	2,974.8
Actividades Secundarias	23,034.5	26,645.0	33,775.3	31,851.9	37,063.3	45,922.9	55,068.2	61,436.2	67,863.0	75,674.6	81,865.2
Industria Manufacturera	16,153.7	19,159.3	23,053.0	22,980.2	26,683.7	30,798.7	35,231.9	39,357.0	45,436.8	48,806.6	51,928.1
Construcción	5,791.7	6,203.5	8,810.0	6,974.7	6,557.9	8,417.5	11,452.3	13,397.6	14,409.2	18,812.7	19,677.1
Explotación de Minas y Canteras	1,089.1	1,282.2	1,912.3	1,897.0	3,821.8	6,706.7	8,384.0	8,681.7	8,017.1	8,055.3	10,260.0
Actividades Terciarias	65,660.4	74,773.2	89,447.0	95,207.8	100,798.8	111,030.3	124,953.5	138,824.7	159,270.4	179,686.2	201,856.6
Comercio	12,803.2	15,423.8	20,943.9	19,559.0	20,313.2	24,446.8	27,560.0	28,989.5	33,169.4	37,668.0	41,335.5
Hoteles y Restaurantes	3,446.9	4,133.6	5,283.1	6,031.2	6,101.7	6,303.6	7,356.5	8,200.4	9,426.9	11,476.3	13,598.5
Administración Pública y Defensa	6,081.4	6,147.0	7,044.2	7,562.4	8,151.7	9,196.5	10,439.0	12,050.1	13,824.4	15,580.6	18,087.9
Enseñanza	5,329.9	6,194.8	7,272.1	8,272.6	8,699.7	9,648.5	10,807.5	11,789.9	13,923.9	15,844.6	18,282.2
Salud	2,817.5	3,340.4	3,820.1	4,131.8	4,467.1	4,939.7	5,599.6	6,373.6	7,637.1	8,574.2	9,607.4
Transporte y Comunicaciones	7,128.1	8,179.1	8,666.0	9,654.8	10,558.8	11,198.3	12,131.6	13,235.8	14,450.6	17,933.2	20,205.2
Intermediación Financiera y Servicios Conexos	5,796.7	6,863.2	8,004.8	7,991.2	7,798.9	7,995.0	9,182.0	11,183.7	13,528.2	15,838.8	18,402.2
Electricidad	1,223.2	1,227.2	1,828.8	3,056.8	3,560.5	4,301.8	5,296.3	6,939.6	8,971.9	7,912.6	9,019.6
Agua	550.9	513.6	549.5	665.3	469.2	531.6	512.3	559.1	569.4	652.1	769.9
Propiedad de Vivienda	9,881.6	10,795.9	11,852.6	12,992.5	13,714.3	14,729.6	15,878.5	17,279.8	18,705.4	20,054.4	21,583.4
Otros Servicios	10,600.8	11,954.6	14,181.8	15,290.4	16,963.7	17,738.9	20,190.3	22,223.2	25,063.2	28,151.2	30,964.8

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Nota: De 2008-2016, la discrepancia estadística entre la sumatoria de los componentes está explicada por la aplicación de la metodología de encadenamiento para obtener los valores constantes.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 4

CUADRO 4. ÍNDICE DE PRECIOS IMPLÍCITOS DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO (BASE: 2006 =100)

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
	Por Cientos										
Producto Interno Bruto	100.0	109.7	127.4	135.1	143.4	158.1	167.9	175.3	190.0	202.1	212.0
Más: Impuestos Netos a los Productos	100.0	107.6	118.3	121.3	143.0	155.7	166.9	176.9	190.1	198.1	208.8
Total Industrias	100.0	109.9	128.0	135.0	141.3	156.2	166.7	174.6	189.1	202.1	211.9
Actividades Primarias	100.0	106.7	124.2	124.8	142.5	176.6	188.1	196.4	220.6	234.3	230.5
Agricultura	100.0	117.8	142.6	144.7	171.5	215.1	205.7	206.1	234.1	241.7	231.9
Pecuario	100.0	92.8	108.1	106.6	116.3	144.0	185.6	202.3	224.4	254.1	249.9
Silvicultura y Extracción de Madera	100.0	109.6	131.1	133.9	132.5	134.2	148.7	155.3	177.6	199.0	218.4
Pesca y acuicultura	100.0	95.1	78.3	73.0	92.2	112.0	107.1	138.9	158.9	133.2	150.2
Actividades Secundarias	100.0	115.3	150.2	157.6	171.6	191.4	204.4	210.4	219.0	235.7	247.7
Industria Manufacturera	100.0	114.3	135.7	143.1	152.6	160.3	166.4	174.5	187.3	198.9	205.9
Construcción	100.0	116.9	196.4	219.4	249.1	288.6	309.0	325.7	344.2	363.6	376.4
Explotación de Minas y Canteras	100.0	122.2	188.8	193.8	257.6	359.7	405.3	342.9	315.5	334.9	394.6
Actividades Terciarias	100.0	109.0	122.3	131.8	132.3	139.5	148.8	157.1	171.3	183.4	196.0
Comercio	100.0	115.8	148.1	144.4	139.2	152.1	160.1	163.6	180.2	191.2	198.4
Hoteles y Restaurantes	100.0	110.9	146.5	167.5	160.5	158.1	171.8	180.7	202.5	233.7	261.7
Administración Pública y Defensa	100.0	97.1	101.0	103.2	106.3	114.2	124.4	135.9	149.4	162.3	175.4
Enseñanza	100.0	113.5	127.4	144.4	151.4	163.1	177.0	190.2	220.0	241.5	268.5
Salud	100.0	112.1	124.1	139.0	149.8	164.7	177.5	178.4	209.7	226.2	246.3
Transporte y Comunicaciones	100.0	98.2	98.1	110.2	102.5	96.5	98.7	102.1	106.9	126.0	136.7
Intermediación Financiera y Servicios Conexos	100.0	125.5	137.8	160.3	169.1	180.7	199.0	223.2	241.9	257.0	268.2
Electricidad	100.0	103.7	110.0	179.9	201.6	250.7	255.1	270.4	310.4	263.4	288.5
Agua	100.0	94.7	93.5	99.6	68.7	56.8	52.0	57.4	57.9	65.3	74.7
Propiedad de Vivienda	100.0	107.5	116.8	125.8	134.0	141.9	150.8	159.2	168.1	175.3	183.6
Otros Servicios	100.0	106.8	112.8	121.2	123.0	131.4	140.7	147.1	150.9	160.3	168.6

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 5

CUADRO 5. CUENTA DEL GASTO REAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas de 2006											
Producto Interno Bruto	118,837.7	124,870.3	129,160.5	124,907.7	130,416.3	138,654.2	147,661.4	154,936.8	162,351.3	170,093.2	178,017.4
Consumo	114,706.7	119,180.7	123,826.5	125,945.0	129,593.5	133,184.7	138,612.0	144,252.2	150,751.7	158,793.1	167,915.8
Consumo del Gobierno	18,022.3	17,888.9	19,293.2	19,645.2	20,074.1	20,804.9	21,651.6	22,821.1	24,190.6	25,673.5	27,658.2
Consumo Colectivo	11,064.9	10,408.6	11,507.3	11,477.2	12,359.6	12,773.1	13,196.9	13,764.1	14,685.0	15,607.4	17,036.9
Consumo Individual	6,957.4	7,480.3	7,819.5	8,161.9	7,844.5	8,158.5	8,564.8	9,139.7	9,611.6	10,184.1	10,805.7
Consumo Individual de Hogares e ISFLSH	96,684.3	101,291.8	104,552.4	106,320.7	109,536.0	112,404.5	116,986.2	121,466.7	126,610.3	133,168.2	140,288.6
Inversión Bruta	33,574.8	39,647.5	43,600.4	29,829.0	33,025.7	42,656.8	45,065.5	46,630.5	46,425.8	57,587.8	59,841.9
Inversión Fija	28,940.2	32,589.3	35,388.9	26,690.8	28,675.4	34,998.9	42,220.1	44,472.2	45,950.0	55,630.5	57,579.0
Construcción	17,199.6	17,143.0	17,179.2	12,943.2	11,579.8	13,839.2	17,545.3	19,165.9	19,390.9	23,820.0	23,890.2
Maquinaria y Equipo	8,772.1	11,560.9	13,978.3	10,372.6	13,356.7	16,558.2	20,465.1	18,367.3	21,174.9	25,875.6	27,177.0
Otras inversiones	2,968.6	3,885.3	4,354.4	3,453.0	4,663.7	5,840.5	5,496.7	7,777.2	6,608.2	7,323.0	8,215.7
Variación de Existencias	4,634.5	7,058.2	8,199.2	3,282.8	4,393.1	7,478.3	3,569.4	3,060.6	1,772.5	3,131.1	3,500.7
Inversión Pública	4,895.5	5,307.7	6,016.0	6,732.5	6,077.1	6,571.6	7,353.5	8,438.8	9,207.8	11,304.8	12,405.3
Inversión Fija	4,895.5	5,307.7	6,016.0	6,732.5	6,077.1	6,571.6	7,353.5	8,438.8	9,207.8	11,304.8	12,405.3
Construcción	4,343.9	4,722.1	5,009.4	5,395.9	4,723.2	4,689.2	5,337.1	5,831.8	6,217.9	7,730.6	8,684.9
Maquinaria y equipo	547.5	576.0	1,047.2	1,481.2	1,550.0	2,376.2	2,486.9	3,426.7	4,046.2	4,761.1	4,821.6
Otras inversiones	4.2	9.6	8.7	3.0	8.2	1.8	6.9	9.6	1.9	1.9	1.9
Inversión Privada	28,679.2	34,339.8	37,573.0	22,740.7	26,738.7	36,022.9	37,592.6	37,978.2	36,933.4	45,936.6	46,983.6
Inversión Fija	24,044.7	27,281.6	29,354.6	19,603.1	22,415.4	28,372.5	34,906.0	35,961.4	36,594.5	44,127.5	44,848.2
Construcción	12,855.7	12,421.0	12,155.5	7,465.7	6,788.3	9,162.8	12,300.0	13,434.2	13,238.1	16,160.1	15,139.2
Maquinaria y equipo	8,224.6	10,984.9	12,936.0	8,908.5	11,824.5	14,244.0	17,969.8	15,214.0	17,469.9	21,473.1	22,685.3
Otras inversiones	2,964.4	3,875.7	4,345.6	3,449.7	4,655.6	5,837.4	5,490.1	7,768.0	6,604.4	7,318.9	8,211.3
Variación de Existencias	4,634.5	7,058.2	8,199.2	3,282.8	4,393.1	7,478.3	3,569.4	3,060.6	1,772.5	3,131.1	3,500.7
Exportaciones de Bienes y Servicios no Factoriales	37,156.5	40,731.2	44,037.5	44,056.2	51,244.0	55,475.6	62,352.5	64,731.6	68,905.8	66,993.4	69,995.7
Importaciones de Bienes y Servicios no Factoriales	66,600.3	74,689.1	82,281.9	74,765.0	83,786.1	93,424.3	99,764.9	102,110.3	105,267.9	114,839.5	121,388.4

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Nota: De 2008-2016, la discrepancia estadística entre la sumatoria de los componentes está explicada por la aplicación de la metodología de encadenamiento para obtener los valores constantes.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 6

CUADRO 6. TASA DE CRECIMIENTO DEL GASTO REAL

Conceptos	2007/2006	2008/2007	2009/2008	2010/2009	2011/2010	2012/2011	2013/2012	2014/2013	2015/2014 1/	2016/2015 2/
	Por Cientos									
Producto Interno Bruto	5.1	3.4	-3.3	4.4	6.3	6.5	4.9	4.8	4.8	4.7
Consumo	3.9	3.9	1.7	2.9	2.8	4.1	4.1	4.5	5.3	5.7
Consumo del Gobierno	-0.7	7.9	1.8	2.2	3.6	4.1	5.4	6.0	6.1	7.7
Consumo Colectivo	-5.9	10.6	-0.3	7.7	3.3	3.3	4.3	6.7	6.3	9.2
Consumo Individual	7.5	4.5	4.4	-3.9	4.0	5.0	6.7	5.2	6.0	6.1
Consumo Individual de Hogares e ISFLSH	4.8	3.2	1.7	3.0	2.6	4.1	3.8	4.2	5.2	5.3
Inversión Bruta	18.1	10.0	-31.6	10.7	29.2	5.6	3.5	-0.4	24.0	3.9
Inversión Fija	12.6	8.6	-24.6	7.4	22.1	20.6	5.3	3.3	21.1	3.5
Construcción	-0.3	0.2	-24.7	-10.5	19.5	26.8	9.2	1.2	22.8	0.3
Maquinaria y Equipo	31.8	20.9	-25.8	28.8	24.0	23.6	-10.3	15.3	22.2	5.0
Otras inversiones	30.9	12.1	-20.7	35.1	25.2	-5.9	41.5	-15.0	10.8	12.2
Variación de Existencias	52.3	16.2	-60.0	33.8	70.2	-52.3	-14.3	-42.1	76.6	11.8
Inversión Pública	8.4	13.3	11.9	-9.7	8.1	11.9	14.8	9.1	22.8	9.7
Inversión Fija	8.4	13.3	11.9	-9.7	8.1	11.9	14.8	9.1	22.8	9.7
Construcción	8.7	6.1	7.7	-12.5	-0.7	13.8	9.3	6.6	24.3	12.3
Maquinaria y equipo	5.2	81.8	41.4	4.6	53.3	4.7	37.8	18.1	17.7	1.3
Otras inversiones	131.8	-9.5	-65.2	170.5	-78.5	288.2	39.3	-80.2	1.6	-0.4
Inversión Privada	19.7	9.4	-39.5	17.6	34.7	4.4	1.0	-2.8	24.4	2.3
Inversión Fija	13.5	7.6	-33.2	14.3	26.6	23.0	3.0	1.8	20.6	1.6
Construcción	-3.4	-2.1	-38.6	-9.1	35.0	34.2	9.2	-1.5	22.1	-6.3
Maquinaria y equipo	33.6	17.8	-31.1	32.7	20.5	26.2	-15.3	14.8	22.9	5.6
Otras inversiones	30.7	12.1	-20.6	35.0	25.4	-5.9	41.5	-15.0	10.8	12.2
Variación de Existencias	52.3	16.2	-60.0	33.8	70.2	-52.3	-14.3	-42.1	76.6	11.8
Exportaciones de Bienes y Servicios no Factoriales	9.6	8.1	0.0	16.3	8.3	12.4	3.8	6.4	-2.8	4.5
Importaciones de Bienes y Servicios no Factoriales	12.1	10.2	-9.1	12.1	11.5	6.8	2.4	3.1	9.1	5.7

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Nota: ISFLSH, Instituciones sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 7

CUADRO 7. CUENTA DEL GASTO NOMINAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
Producto Interno Bruto	118,837.7	136,950.2	164,602.4	168,791.3	187,052.6	219,182.2	247,993.9	271,529.8	308,403.1	343,737.9	377,349.1
Consumo	114,706.7	130,916.9	155,139.5	161,753.0	176,933.0	199,041.2	221,278.1	243,429.0	270,786.3	294,471.7	325,200.4
Consumo del Gobierno	18,022.3	19,198.1	22,777.7	24,471.0	26,369.2	29,805.9	33,649.5	37,368.3	44,038.7	49,174.3	56,845.5
Consumo Colectivo	11,064.9	10,572.1	12,538.0	12,835.0	14,547.5	16,331.0	18,262.3	20,483.6	23,618.7	26,183.3	30,339.7
Consumo Individual	6,957.4	8,625.9	10,239.7	11,636.1	11,821.7	13,474.9	15,387.2	16,884.7	20,420.0	22,991.0	26,505.8
Consumo Individual de Hogares e ISFLSH	96,684.3	111,718.8	132,361.8	137,282.0	150,563.9	169,235.3	187,628.7	206,060.7	226,747.6	245,297.4	268,354.9
Inversión Bruta	33,574.8	42,871.0	55,309.7	39,160.4	46,463.6	67,908.4	76,907.1	83,915.6	89,064.8	112,414.8	115,887.3
Inversión Fija	28,940.2	35,063.8	44,356.8	34,290.2	39,606.0	53,948.9	69,598.8	76,963.6	84,297.1	106,839.7	110,637.3
Construcción	17,199.6	19,119.8	24,626.5	19,272.1	18,701.2	24,977.2	33,934.4	38,994.1	41,828.3	53,181.2	54,234.0
Maquinaria y Equipo	8,772.1	11,847.0	14,638.0	10,897.2	15,030.7	20,852.6	27,481.0	25,750.5	31,729.9	41,281.1	42,603.6
Otras inversiones	2,968.6	4,097.0	5,092.3	4,121.0	5,874.1	8,119.1	8,183.3	12,219.0	10,738.9	12,377.4	13,799.7
Variación de Existencias	4,634.5	7,807.1	10,952.9	4,870.1	6,857.6	13,959.5	7,308.3	6,952.1	4,767.7	5,575.1	5,250.0
Inversión Pública	4,895.5	6,053.2	8,492.9	9,840.6	9,716.5	11,609.5	13,704.8	16,353.9	18,580.2	24,649.4	27,098.5
Inversión Fija	4,895.5	6,053.2	8,492.9	9,840.6	9,716.5	11,609.5	13,704.8	16,353.9	18,580.2	24,649.4	27,098.5
Construcción	4,343.9	5,460.9	7,406.7	8,299.9	8,102.7	9,122.6	11,067.5	12,711.0	14,247.1	18,843.0	21,452.6
Maquinaria y equipo	547.5	582.4	1,076.8	1,537.6	1,605.3	2,485.2	2,630.4	3,633.1	4,331.1	5,804.2	5,643.7
Otras inversiones	4.2	10.0	9.5	3.1	8.5	1.7	6.9	9.8	2.0	2.1	2.2
Inversión Privada	28,679.2	36,817.7	46,816.7	29,319.8	36,747.1	56,299.0	63,202.3	67,561.7	70,484.6	87,765.4	88,788.8
Inversión Fija	24,044.7	29,010.6	35,863.9	24,449.7	29,889.5	42,339.4	55,894.0	60,609.7	65,716.9	82,190.3	83,538.9
Construcción	12,855.7	13,658.9	17,219.8	10,972.2	10,598.5	15,854.6	22,866.9	26,283.0	27,581.2	34,338.2	32,781.4
Maquinaria y equipo	8,224.6	11,264.7	13,561.3	9,359.6	13,425.4	18,367.4	24,850.6	22,117.4	27,398.8	35,476.9	36,959.9
Otras inversiones	2,964.4	4,087.0	5,082.8	4,117.8	5,865.6	8,117.4	8,176.4	12,209.2	10,736.9	12,375.3	13,797.5
Variación de Existencias	4,634.5	7,807.1	10,952.9	4,870.1	6,857.6	13,959.5	7,308.3	6,952.1	4,767.7	5,575.1	5,250.0
Exportaciones de Bienes y Servicios no Factoriales	37,156.5	45,280.6	56,739.2	57,357.8	75,694.8	98,669.2	117,720.6	122,770.2	138,806.3	139,388.6	147,551.0
Importaciones de Bienes y Servicios no Factoriales	66,600.3	82,118.3	102,586.0	89,479.8	112,038.8	146,436.7	167,912.0	178,585.0	190,254.3	202,537.3	211,289.6

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Nota: ISFLSH, Instituciones sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 8

CUADRO 8. ÍNDICE DE PRECIOS IMPLÍCITOS DE LA CUENTA DEL GASTO (BASE: 2006 = 100)

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
	Por Cientos										
Producto Interno Bruto	100.0	109.7	127.4	135.1	143.4	158.1	167.9	175.3	190.0	202.1	212.0
Consumo	100.0	109.8	125.3	128.4	136.5	149.4	159.6	168.8	179.6	185.4	193.7
Consumo del Gobierno	100.0	107.3	118.1	124.6	131.4	143.3	155.4	163.7	182.0	191.5	205.5
Consumo Colectivo	100.0	101.6	109.0	111.8	117.7	127.9	138.4	148.8	160.8	167.8	178.1
Consumo Individual	100.0	115.3	131.0	142.6	150.7	165.2	179.7	184.7	212.5	225.8	245.3
Consumo Individual de Hogares e ISFLSH	100.0	110.3	126.6	129.1	137.5	150.6	160.4	169.6	179.1	184.2	191.3
Inversión Bruta	100.0	108.1	126.9	131.3	140.7	159.2	170.7	180.0	191.8	195.2	193.7
Inversión Fija	100.0	107.6	125.3	128.5	138.1	154.1	164.8	173.1	183.5	192.1	192.1
Construcción	100.0	111.5	143.4	148.9	161.5	180.5	193.4	203.5	215.7	223.3	227.0
Maquinaria y Equipo	100.0	102.5	104.7	105.1	112.5	125.9	134.3	140.2	149.8	159.5	156.8
Otras inversiones	100.0	105.4	116.9	119.3	126.0	139.0	148.9	157.1	162.5	169.0	168.0
Variación de Existencias	100.0	110.6	133.6	148.4	156.1	186.7	204.7	227.1	269.0	178.1	150.0
Inversión Pública	100.0	114.0	141.2	146.2	159.9	176.7	186.4	193.8	201.8	218.0	218.4
Inversión Fija	100.0	114.0	141.2	146.2	159.9	176.7	186.4	193.8	201.8	218.0	218.4
Construcción	100.0	115.6	147.9	153.8	171.6	194.5	207.4	218.0	229.1	243.7	247.0
Maquinaria y equipo	100.0	101.1	102.8	103.8	103.6	104.6	105.8	106.0	107.0	121.9	117.1
Otras inversiones	100.0	103.7	108.5	103.2	103.2	97.4	100.3	102.5	107.7	110.6	115.8
Inversión Privada	100.0	107.2	124.6	128.9	137.4	156.3	168.1	177.9	190.8	191.1	189.0
Inversión Fija	100.0	106.3	122.2	124.7	133.3	149.2	160.1	168.5	179.6	186.3	186.3
Construcción	100.0	110.0	141.7	147.0	156.1	173.0	185.9	195.6	208.3	212.5	216.5
Maquinaria y equipo	100.0	102.5	104.8	105.1	113.5	128.9	138.3	145.4	156.8	165.2	162.9
Otras inversiones	100.0	105.5	117.0	119.4	126.0	139.1	148.9	157.2	162.6	169.1	168.0
Variación de Existencias	100.0	110.6	133.6	148.4	156.1	186.7	204.7	227.1	269.0	178.1	150.0
Exportaciones de Bienes y Servicios no Factoriales	100.0	111.2	128.8	130.2	147.7	177.9	188.8	189.7	201.4	208.1	210.8
Importaciones de Bienes y Servicios no Factoriales	100.0	109.9	124.7	119.7	133.7	156.7	168.3	174.9	180.7	176.4	174.1
Memorando:											
Índice de la Relación de Precios de Intercambio	100.0	101.1	103.3	108.8	110.5	113.5	112.2	108.4	111.5	118.0	121.1

Nota: ISFLSH, Instituciones sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares.

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 9

CUADRO 9. OFERTA Y DEMANDA GLOBAL REAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
	Millones de Córdoba de 2006										
Producto Interno Bruto	118,837.7	124,870.3	129,160.5	124,907.7	130,416.3	138,654.2	147,661.4	154,936.8	162,351.3	170,093.2	178,017.4
Quántum de Importaciones	66,600.3	74,689.1	82,281.9	74,765.0	83,786.1	93,424.3	99,764.9	102,110.3	105,267.9	114,839.5	121,388.4
Oferta Gobal	185,438.0	199,559.4	211,442.4	199,672.7	214,202.4	232,078.5	247,426.3	257,047.1	267,619.2	284,932.6	299,405.8
± Efecto de la Relación de Precios de Intercambio	0.0	452.9	1,471.7	3,869.2	5,362.9	7,473.8	7,591.2	5,465.2	7,895.9	12,040.5	14,774.2
Demanda Global	185,438.0	200,012.3	212,936.2	203,699.4	219,226.1	238,790.9	253,621.3	261,079.6	273,979.2	295,414.9	312,527.5
Demanda Externa o Poder de Compra de la Exportaciones	37,156.5	41,184.1	45,509.2	47,925.4	56,606.9	62,949.4	69,943.7	70,196.9	76,801.7	79,034.0	84,769.8
Demanda Interna	148,281.4	158,828.2	167,427.0	155,774.0	162,619.2	175,841.6	183,677.5	190,882.7	197,177.5	216,380.9	227,757.7
Consumo	114,706.7	119,180.7	123,826.5	125,945.0	129,593.5	133,184.7	138,612.0	144,252.2	150,751.7	158,793.1	167,915.8
Consumo Colectivo	11,064.9	10,408.6	11,507.3	11,477.2	12,359.6	12,773.1	13,196.9	13,764.1	14,685.0	15,607.4	17,036.9
Consumo Individual	103,641.8	108,772.1	112,371.8	114,482.6	117,380.4	120,563.0	125,551.0	130,606.4	136,221.9	143,352.3	151,094.3
Inversión	33,574.8	39,647.5	43,600.4	29,829.0	33,025.7	42,656.8	45,065.5	46,630.5	46,425.8	57,587.8	59,841.9
Inversión Fija Pública	4,895.5	5,307.7	6,016.0	6,732.5	6,077.1	6,571.6	7,353.5	8,438.8	9,207.8	11,304.8	12,405.3
Inversión Fija Privada	24,044.7	27,281.6	29,354.6	19,603.1	22,415.4	28,372.5	34,906.0	35,961.4	36,594.5	44,127.5	44,848.2
Variación de Existencias	4,634.5	7,058.2	8,199.2	3,282.8	4,393.1	7,478.3	3,569.4	3,060.6	1,772.5	3,131.1	3,500.7

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Nota: De 2008-2016, la discrepancia estadística entre la sumatoria de los componentes está explicada por la aplicación de la metodología de encadenamiento para obtener los valores constantes.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 10

CUADRO 10. OFERTA Y DEMANDA GLOBAL NOMINAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
Producto Interno Bruto	118,837.7	136,950.2	164,602.4	168,791.3	187,052.6	219,182.2	247,993.9	271,529.8	308,403.1	343,737.9	377,349.1
Importaciones de bienes y servicios	66,600.3	82,118.3	102,586.0	89,479.8	112,038.8	146,436.7	167,912.0	178,585.0	190,254.3	202,537.3	211,289.6
Oferta Gobal	185,438.0	219,068.5	267,188.4	258,271.2	299,091.5	365,618.9	415,905.8	450,114.8	498,657.4	546,275.1	588,638.8
Demanda Global	185,438.0	219,068.5	267,188.4	258,271.2	299,091.5	365,618.9	415,905.8	450,114.8	498,657.4	549,386.8	591,889.2
Demanda Externa	37,156.5	45,280.6	56,739.2	57,357.8	75,694.8	98,669.2	117,720.6	122,770.2	138,806.3	139,388.6	147,551.0
Demanda Interna	148,281.4	173,787.8	210,449.2	200,913.3	223,396.6	266,949.7	298,185.2	327,344.6	359,851.1	409,998.1	444,338.2
Consumo	114,706.7	130,916.9	155,139.5	161,753.0	176,933.0	199,041.2	221,278.1	243,429.0	270,786.3	297,583.4	328,450.9
Consumo Colectivo	11,064.9	10,572.1	12,538.0	12,835.0	14,547.5	16,331.0	18,262.3	20,483.6	23,618.7	26,183.3	30,339.7
Consumo Individual	103,641.8	120,344.7	142,601.5	148,918.0	162,385.5	182,710.2	203,015.9	222,945.4	247,167.6	268,288.4	294,860.7
Inversión	33,574.8	42,871.0	55,309.7	39,160.4	46,463.6	67,908.4	76,907.1	83,915.6	89,064.8	112,414.8	115,887.3
Inversión Fija Pública	4,895.5	6,053.2	8,492.9	9,840.6	9,716.5	11,609.5	13,704.8	16,353.9	18,580.2	24,649.4	27,098.5
Inversión Fija Privada	24,044.7	29,010.6	35,863.9	24,449.7	29,889.5	42,339.4	55,894.0	60,609.7	65,716.9	82,190.3	83,538.9
Variación de Existencias	4,634.5	7,807.1	10,952.9	4,870.1	6,857.6	13,959.5	7,308.3	6,952.1	4,767.7	5,575.1	5,250.0

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 11

CUADRO 11. INVERSIÓN BRUTA REAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdoba de 2006											
INVERSIÓN TOTAL	33,574.8	39,647.3	43,600.4	29,829.0	33,025.7	42,656.8	45,065.5	46,630.5	46,425.8	57,587.8	59,841.9
Construcción	17,199.6	17,142.9	17,179.2	12,943.2	11,579.8	13,839.2	17,545.3	19,165.9	19,390.9	23,820.0	23,890.2
Variación de Existencias	4,634.5	7,058.2	8,199.2	3,282.8	4,393.1	7,478.3	3,569.4	3,060.6	1,772.5	3,131.1	3,500.7
Maquinaria y Equipo	8,772.1	11,560.9	13,978.3	10,372.6	13,356.7	16,558.2	20,465.1	18,367.3	21,174.9	25,875.6	27,177.0
Agricultura	553.5	684.2	828.0	515.6	1,018.4	1,131.7	1,304.4	1,170.6	1,282.0	1,339.3	1,444.1
Industria	4,492.1	6,318.2	8,410.2	6,362.5	7,657.9	9,301.8	11,885.9	9,683.1	12,309.5	14,639.3	14,725.8
Transporte	3,726.5	4,558.5	4,740.1	3,494.5	4,680.4	6,124.7	7,274.9	7,513.6	7,583.5	9,896.9	11,007.1
Otras inversiones	2,968.6	3,885.3	4,354.4	3,453.0	4,663.7	5,840.5	5,496.7	7,777.2	6,608.2	7,323.0	8,215.7
INVERSIÓN PRIVADA	28,679.2	34,339.8	37,573.0	22,740.7	26,738.7	36,022.9	37,592.6	37,978.2	36,933.4	45,936.6	49,536.5
Construcción	12,855.7	12,420.8	12,155.4	7,465.7	6,788.3	9,162.8	12,300.0	13,434.2	13,238.1	16,160.1	15,139.2
Residenciales	6,629.0	6,730.9	5,939.3	3,734.4	3,371.1	5,606.7	7,720.1	7,311.0	6,742.2	7,687.9	6,718.2
Servicios	3,977.5	3,268.0	3,854.3	2,324.9	1,769.6	2,044.0	2,747.8	4,427.2	4,495.5	5,100.1	5,659.9
Comerciales	1,079.5	776.2	1,214.0	524.4	491.0	611.5	755.3	900.2	1,021.4	2,205.1	1,447.2
Industriales	327.9	800.0	378.9	84.7	47.8	87.0	387.8	208.3	365.1	206.0	310.6
Otras	808.4	845.7	768.9	797.1	1,108.8	732.1	689.0	587.5	613.9	961.0	1,003.3
Maquinaria y Equipo	8,224.6	10,984.9	12,936.0	8,908.5	11,824.5	14,244.0	17,969.8	15,214.0	17,469.9	21,473.1	22,685.3
Otras inversiones	2,964.4	3,875.7	4,345.6	3,449.7	4,655.6	5,837.4	5,490.1	7,768.0	6,604.4	7,318.9	8,211.3
Variación de Existencias	4,634.5	7,058.2	8,199.2	3,282.8	4,393.1	7,478.3	3,569.4	3,060.6	1,772.5	3,131.1	3,500.7
INVERSIÓN PÚBLICA	4,895.5	5,307.7	6,016.0	6,732.5	6,077.1	6,571.6	7,353.5	8,438.8	9,207.8	11,304.8	13,508.4
Construcción	4,343.9	4,722.1	5,009.4	5,395.9	4,723.2	4,689.2	5,337.1	5,831.8	6,217.9	7,730.6	8,684.9
Edificaciones	1,152.7	1,229.9	1,211.6	1,470.4	1,253.4	1,244.5	1,416.5	1,547.8	1,649.4	2,051.7	2,305.0
Obras de ingeniería civil	3,191.2	3,492.2	3,797.8	3,925.4	3,469.8	3,444.7	3,920.7	4,284.1	4,568.4	5,678.9	6,379.9
Maquinaria y Equipo	547.5	576.0	1,047.2	1,481.2	1,550.0	2,376.2	2,486.9	3,426.7	4,046.2	4,761.1	4,821.6
Otras inversiones	4.2	9.6	8.7	3.0	8.2	1.8	6.9	9.6	1.9	1.9	1.9

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 12

CUADRO 12. INVERSIÓN BRUTA NOMINAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
INVERSIÓN TOTAL	33,574.8	42,870.7	55,309.6	39,160.4	46,463.6	67,908.4	76,907.1	83,915.6	89,064.8	112,414.8	115,887.3
Construcción	17,199.6	19,119.6	24,626.4	19,272.1	18,701.2	24,977.2	33,934.4	38,994.1	41,828.3	53,181.2	54,234.0
Variación de Existencias	4,634.5	7,807.1	10,952.9	4,870.1	6,857.6	13,959.5	7,308.3	6,952.1	4,767.7	5,575.1	5,250.0
Maquinaria y Equipo	8,772.1	11,847.0	14,638.0	10,897.2	15,030.7	20,852.6	27,481.0	25,750.5	31,729.9	41,281.1	42,603.6
Agricultura	553.5	701.1	867.1	541.7	1,146.1	1,425.2	1,751.6	1,641.1	1,921.0	2,136.7	2,263.8
Industria	4,492.1	6,474.6	8,807.2	6,684.3	8,617.6	11,714.3	15,960.6	13,575.5	18,445.3	23,355.1	23,084.7
Transporte	3,726.5	4,671.3	4,963.8	3,671.2	5,267.0	7,713.1	9,768.8	10,533.9	11,363.6	15,789.3	17,255.1
Otras inversiones	2,968.6	4,097.0	5,092.3	4,121.0	5,874.1	8,119.1	8,183.3	12,219.0	10,738.9	12,377.4	13,799.7
INVERSIÓN PRIVADA	28,679.2	36,817.7	46,816.7	29,319.8	36,747.1	56,299.0	63,202.3	67,561.7	70,484.6	87,765.4	88,788.8
Construcción	12,855.7	13,658.7	17,219.7	10,972.2	10,598.5	15,854.6	22,866.9	26,283.0	27,581.2	34,338.2	32,781.4
Residenciales	6,629.0	7,401.8	8,413.8	5,488.4	5,263.2	9,701.3	14,352.5	14,303.5	14,047.2	16,335.7	14,547.2
Servicios	3,977.5	3,593.8	5,460.1	3,416.9	2,762.8	3,536.7	5,108.4	8,661.6	9,366.2	10,837.0	12,255.5
Comerciales	1,079.5	853.5	1,719.7	770.8	766.7	1,058.1	1,404.2	1,761.1	2,128.0	4,685.6	3,133.6
Industriales	327.9	879.7	536.8	124.5	74.6	150.5	721.0	407.5	760.7	437.8	672.6
Otras	808.4	930.0	1,089.3	1,171.5	1,731.2	1,266.8	1,280.8	1,149.4	1,279.1	2,042.1	2,172.5
Maquinaria y Equipo	8,224.6	11,264.7	13,561.3	9,359.6	13,425.4	18,367.4	24,850.6	22,117.4	27,398.8	35,476.9	36,959.9
Otras inversiones	2,964.4	4,087.0	5,082.8	4,117.8	5,865.6	8,117.4	8,176.4	12,209.2	10,736.9	12,375.3	13,797.5
Variación de Existencias	4,634.5	7,807.1	10,952.9	4,870.1	6,857.6	13,959.5	7,308.3	6,952.1	4,767.7	5,575.1	5,250.0
INVERSIÓN PÚBLICA	4,895.5	6,053.2	8,492.9	9,840.6	9,716.5	11,609.5	13,704.8	16,353.9	18,580.2	24,649.4	27,098.5
Construcción	4,343.9	5,460.9	7,406.7	8,299.9	8,102.7	9,122.6	11,067.5	12,711.0	14,247.1	18,843.0	21,452.6
Edificaciones	1,152.7	1,422.3	1,791.4	2,261.8	2,150.2	2,421.0	2,937.3	3,373.5	3,779.4	5,000.9	5,693.5
Obras de ingeniería civil	3,191.2	4,038.5	5,615.3	6,038.1	5,952.5	6,701.6	8,130.2	9,337.5	10,467.7	13,842.1	15,759.1
Maquinaria y Equipo	547.5	582.4	1,076.8	1,537.6	1,605.3	2,485.2	2,630.4	3,633.1	4,331.1	5,804.2	5,643.7
Otras inversiones	4.2	10.0	9.5	3.1	8.5	1.7	6.9	9.8	2.0	2.1	2.2

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 13

CUADRO 13. INGRESO NACIONAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
Producto Interno Bruto p.m.	118,837.7	136,950.2	164,602.4	168,791.3	187,052.6	219,182.2	247,993.9	271,529.8	308,403.1	343,737.9	377,349.1
Menos: Depreciación	4,456.8	5,004.3	5,588.4	6,097.4	7,344.3	8,215.1	9,636.3	10,969.0	12,231.9	15,348.0	16,214.7
Producto Interno Neto p.m.	114,380.9	131,945.9	159,014.0	162,693.9	179,708.3	210,967.1	238,357.6	260,560.8	296,171.2	328,389.9	361,134.4
Menos: Impuestos Indirectos Netos de Subsidios	11,502.0	13,040.6	14,752.5	14,889.4	17,671.5	21,088.0	24,642.8	26,977.6	30,351.0	34,212.2	38,006.7
Producto Interno Neto c.f.	102,878.9	118,905.3	144,261.4	147,804.5	162,036.8	189,879.1	213,714.8	233,583.2	265,820.2	294,177.6	323,127.7
Más: Ingreso Neto por Factores del Exterior	-3,793.4	-3,610.4	-4,298.6	-5,211.0	-5,332.7	-6,117.3	-7,402.7	-8,089.3	-8,143.3	-9,422.7	-10,220.6
Más: Ingreso por Factores del Exterior	746.7	918.7	831.1	353.9	395.1	488.8	595.7	576.0	542.5	640.5	1,047.5
Menos: Pagos por Factores del Exterior	4,540.1	4,529.1	5,129.7	5,564.9	5,727.8	6,606.2	7,998.4	8,665.3	8,685.9	10,063.2	11,268.1
Producto Nacional Neto a Costo de Factores o Ingreso Nacio	99,085.5	115,294.9	139,962.8	142,593.6	156,704.1	183,761.7	206,312.1	225,493.9	257,676.9	284,754.9	312,907.1
Memorando: Millones de Dólares											
Producto Interno Bruto Nominal	6,763.7	7,423.4	8,497.0	8,298.7	8,758.6	9,774.3	10,532.5	10,983.0	11,880.4	12,611.1	13,184.3
Producto Nacional Bruto p.m.	6,547.8	7,227.7	8,275.1	8,042.5	8,508.9	9,501.5	10,218.1	10,655.8	11,566.7	12,265.4	12,827.2
Ingreso Nacional	5,639.5	6,249.6	7,225.0	7,010.7	7,337.6	8,194.8	8,762.3	9,120.9	9,926.3	10,447.1	10,932.7
Dólares											
Producto Interno Bruto Per Cápita	1,200	1,301	1,470	1,418	1,479	1,630	1,735	1,790	1,917	2,014	2,084
Producto Nacional Bruto Per Cápita	1,161	1,266	1,432	1,375	1,437	1,584	1,683	1,737	1,866	1,958	2,027
Ingreso Nacional Per Cápita	1,000	1,095	1,250	1,198	1,239	1,367	1,443	1,487	1,601	1,668	1,728

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 14

CUADRO 14. DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
CRÉDITO											
Producto Interno Neto a Costo de Factores	102,878.9	118,905.3	144,261.4	147,804.5	162,036.8	189,879.1	213,714.8	233,583.2	265,820.2	294,177.6	323,127.7
Ingreso Neto Factores del Exterior	-3,793.4	-3,610.4	-4,298.6	-5,211.0	-5,332.7	-6,117.3	-7,402.7	-8,089.3	-8,143.3	-9,422.7	-10,220.6
Producto Nacional Neto a Costo de Factores o Ingreso Nacional	99,085.5	115,294.9	139,962.8	142,593.6	156,704.1	183,761.7	206,312.1	225,493.9	257,676.9	284,754.9	312,907.1
DÉBITO											
Remuneraciones	43,321.7	51,103.6	62,335.2	64,919.5	72,316.1	86,268.5	98,001.5	108,481.4	122,338.3	137,467.4	150,553.9
Sueldos y Salarios 3/	39,600.6	46,546.7	57,100.9	59,194.3	65,686.8	78,285.6	88,741.9	98,234.5	110,131.9	123,720.7	135,498.5
Aporte Patronal al INSS	3,721.1	4,556.9	5,234.3	5,725.2	6,629.2	7,982.9	9,259.6	10,246.9	12,206.4	13,746.7	15,055.4
Impuestos Directos a las Sociedades de Capital	4,481.9	5,627.9	6,067.7	5,990.3	6,518.1	9,813.6	11,494.4	12,915.8	15,201.2	17,470.5	19,696.3
Ahorro de las Sociedades de Capital	30,788.6	39,209.4	47,486.3	50,691.4	53,994.2	60,027.0	68,814.2	75,456.0	87,895.1	96,853.0	107,956.1
Ingresos de las Personas procedentes de Propiedades y Empresas	27,587.0	30,227.0	37,329.0	34,932.0	36,969.0	42,358.3	46,431.2	50,333.1	57,287.4	64,511.7	70,430.8
Ingreso del Gobierno procedentes de Propiedades y Empresas	1,842.0	2,511.4	3,016.4	2,800.7	3,687.4	4,438.4	4,741.3	4,745.2	4,939.6	6,565.2	6,401.3
Menos: Intereses de la Deuda Pública	1,684.4	1,579.8	1,447.4	1,711.3	1,990.6	2,263.1	2,468.8	2,535.8	2,662.5	3,074.1	3,793.3
Intereses de la Deuda de los Consumidores	4,573.6	6,291.5	7,730.0	7,720.5	6,566.6	6,659.5	7,701.9	9,371.9	11,397.7	13,660.2	16,662.7
INGRESO NACIONAL	99,085.5	115,294.9	139,962.8	142,593.6	156,704.1	183,761.7	206,312.1	225,493.9	257,676.9	284,754.9	312,907.1

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 15

CUADRO 15. CUENTA DEL GOBIERNO GENERAL

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
	Millones de Córdobas										
Ingresos Procedentes de Propiedades y Empresas	1,842.0	2,511.4	3,016.4	2,800.7	3,687.4	4,438.4	4,741.3	4,745.2	4,939.6	6,565.2	6,401.3
Menos: Intereses de la Deuda Pública	1,684.4	1,579.8	1,447.4	1,711.3	1,990.6	2,263.1	2,468.8	2,535.8	2,662.5	3,074.1	3,793.3
Impuestos Indirectos	11,502.0	13,040.6	14,752.5	14,889.4	17,671.5	21,088.0	24,642.8	26,977.6	30,351.0	34,212.2	38,006.7
Impuestos Directos	5,554.9	6,935.1	8,065.8	8,350.7	9,117.9	12,171.2	14,330.2	15,823.7	19,150.0	22,591.4	26,383.3
A las Familias	1,073.0	1,307.2	1,998.1	2,360.4	2,599.8	2,357.6	2,835.8	2,907.9	3,948.9	5,121.0	6,687.0
A las Sociedades de Capital 3/	4,481.9	5,627.9	6,067.7	5,990.3	6,518.1	9,813.6	11,494.4	12,915.8	15,201.2	17,470.5	19,696.3
Otras Transf. Corrientes recibidas de las Unidades Fam.	4,148.7	4,920.9	6,023.2	6,804.1	8,090.2	9,432.9	11,006.8	12,805.5	15,161.2	18,193.5	21,296.3
TOTAL INGRESOS	21,363.3	25,828.3	30,410.5	31,133.7	36,576.4	44,867.4	52,252.3	57,816.2	66,939.4	78,488.3	88,294.3
Gastos de Consumo	16,657.9	19,155.4	24,145.2	25,071.6	27,397.2	32,600.6	37,212.8	41,009.4	47,954.4	56,276.8	62,877.4
Transferencias a las Unidades Familiares	3,656.8	4,146.3	5,854.3	6,967.4	7,476.0	8,228.1	10,426.2	12,005.2	14,584.9	16,669.1	19,932.8
TOTAL GASTOS	20,314.7	23,301.7	29,999.5	32,039.0	34,873.2	40,828.7	47,639.0	53,014.5	62,539.3	72,945.9	82,810.3
AHORRO	1,048.6	2,526.6	411.0	-905.3	1,703.2	4,038.6	4,613.4	4,801.6	4,400.1	5,542.4	5,484.1

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

3/: Elaboración propia para el período 2012-2016, con base en la elasticidad de corto plazo con respecto al PIB Nominal.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 16

CUADRO 16. CUENTA DEL RESTO DEL MUNDO

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
INGRESOS											
Exportaciones de Bienes y Servicios no atribuibles a Factores de Producción	37,120.1	45,280.0	56,808.1	57,501.8	75,708.4	98,725.2	117,722.8	122,726.5	138,724.4	139,358.7	147,848.1
Ingresos Netos por Factores de Producción	-3,793.4	-3,610.4	-4,298.6	-5,211.0	-5,332.7	-6,117.3	-7,402.7	-8,089.3	-8,143.3	-9,422.7	-10,220.6
Ingresos	746.7	918.7	831.1	353.9	395.1	488.8	595.7	576.0	542.5	640.5	1,047.5
Egresos	4,540.1	4,529.1	5,129.7	5,564.9	5,727.8	6,606.2	7,998.4	8,665.3	8,685.9	10,063.2	11,268.1
Transferencias Corrientes Recibidas	17,766.8	19,941.0	22,202.1	22,959.2	25,025.4	27,826.3	31,117.7	34,142.2	37,946.7	41,599.4	45,811.0
ENTRADAS CORRIENTES	51,093.6	61,610.6	74,711.6	75,250.0	95,401.2	120,434.2	141,437.8	148,779.3	168,527.8	171,535.4	183,438.5
GASTOS											
Importaciones de Bienes y Servicios no atribuibles a Factores de Producción	66,625.4	82,383.6	102,558.7	89,388.0	111,826.4	146,329.8	167,811.1	178,117.9	190,128.2	202,422.9	211,329.8
Transferencias Corrientes Enviadas	138.8	116.2	211.2	211.5	239.2	253.4	277.8	296.7	308.9	318.9	423.6
Superávit o Déficit de la Nación en Cuenta Corriente 3/	-15,670.7	-20,889.2	-28,058.3	-14,349.5	-16,664.4	-26,149.0	-26,651.1	-29,635.2	-21,909.3	-31,206.3	-28,314.9
UTILIZACIÓN ENTRADAS CORRIENTES	51,093.6	61,610.6	74,711.6	75,250.0	95,401.2	120,434.2	141,437.8	148,779.3	168,527.8	171,535.4	183,438.5

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

3/: Ahorro o Desahorro del Resto del Mundo.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 17

CUADRO 17. CUENTA DE LAS UNIDADES FAMILIARES

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
INGRESOS											
Remuneraciones	43,321.7	51,103.6	62,335.2	64,919.5	72,316.1	86,268.5	98,001.5	108,481.4	122,338.3	137,467.4	150,553.9
Sueldos y Salarios 3/ Aporte Patronal al INSS	39,600.6	46,546.7	57,100.9	59,194.3	65,686.8	78,285.6	88,741.9	98,234.5	110,131.9	123,720.7	135,498.5
Contribuciones Sociales	3,721.1	4,556.9	5,234.3	5,725.2	6,629.2	7,982.9	9,259.6	10,246.9	12,206.4	13,746.7	15,055.4
Ingresos de las Personas procedentes de Propiedades y Empresas	4,148.7	4,920.9	6,023.2	6,804.1	8,090.2	9,432.9	11,006.8	12,805.5	15,161.2	18,193.5	21,296.3
Transferencias corrientes recibidas del Resto del Mundo	27,587.0	30,227.0	37,329.0	34,932.0	36,969.0	42,358.3	46,431.2	50,333.1	57,287.4	64,511.7	70,430.8
	17,628.0	18,348.9	21,991.0	22,747.7	24,786.2	27,572.9	30,839.9	33,845.5	37,637.8	41,280.5	45,301.5
INGRESOS CORRIENTES	88,536.7	99,679.5	121,655.2	122,599.2	134,071.3	156,199.7	175,272.6	192,660.0	217,263.5	243,259.6	266,286.2
GASTOS											
Gastos de Consumo	96,684.3	111,718.8	132,361.8	137,282.0	150,563.9	169,235.3	187,628.7	206,060.7	226,747.6	245,297.4	268,354.9
Impuestos Directos	1,073.0	1,307.2	1,998.1	2,360.4	2,599.8	2,357.6	2,835.8	2,907.9	3,948.9	5,121.0	6,687.0
Transferencias corrientes enviadas al Resto del Mundo	138.8	116.2	211.2	211.5	239.2	253.4	277.8	296.7	308.9	368.0	449.4
Intereses de la Deuda de los Consumidores	4,573.6	6,291.5	7,730.0	7,720.5	6,566.6	6,659.5	7,701.9	9,371.9	11,397.7	13,660.2	16,662.7
GASTOS TOTALES	102,469.8	119,433.8	142,301.1	147,574.4	159,969.5	178,505.8	198,444.2	218,637.2	242,403.2	264,446.6	292,153.9
AHORRO	-13,933.1	-19,754.3	-20,645.9	-24,975.3	-25,898.2	-22,306.2	-23,171.6	-25,977.2	-25,139.7	-21,187.0	-25,867.7

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

3/: 2015-2016, estimado por el autor.

Nota: No se registran transferencias corrientes de las unidades familiares al Gobierno General en el período 2006-2016.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.

Anexo 18

CUADRO 18. CUENTA DE AHORRO E INVERSIÓN

Conceptos	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015 1/	2016 2/
Millones de Córdobas											
CRÉDITO											
Inversión de las Unidades Famil. e Inst. Privadas sin fines de lucro	6,629.0	7,401.8	8,413.8	5,488.4	5,263.2	9,701.3	14,352.5	14,303.5	14,047.2	16,335.7	14,547.2
Inversión Pública	4,895.5	6,053.2	8,492.9	9,840.6	9,716.5	11,609.5	13,704.8	16,353.9	18,580.2	24,649.4	27,098.5
Inversión de las Sociedades de Capital	17,415.7	21,608.9	27,450.1	18,961.2	24,626.3	32,638.2	41,541.5	46,306.2	51,669.7	65,854.6	68,991.7
Cambio de Existencias	4,634.5	7,807.1	10,952.9	4,870.1	6,857.6	13,959.5	7,308.3	6,952.1	4,767.7	5,575.1	5,250.0
- Inversión Externa Neta	-15,670.7	-20,889.2	-28,058.3	-14,349.5	-16,664.4	-26,149.0	-26,651.1	-29,635.2	-21,909.3	-31,206.3	-28,314.9
INVERSIÓN TOTAL	17,904.1	21,981.7	27,251.4	24,810.8	29,799.2	41,759.5	50,255.9	54,280.4	67,155.5	81,208.4	87,572.4
DÉBITO											
Ahorro de las Unidades Famil. e Inst. Privadas sin fines de lucro	-13,933.1	-19,754.3	-20,645.9	-24,975.3	-25,898.2	-22,306.2	-23,171.6	-25,977.2	-25,139.7	-21,187.0	-25,867.7
Ahorro del Gobierno General	1,048.6	2,526.6	411.0	-905.3	1,703.2	4,038.6	4,613.4	4,801.6	4,400.1	5,542.4	5,484.1
Ahorro de las Sociedades de Capital	30,788.6	39,209.4	47,486.3	50,691.4	53,994.2	60,027.0	68,814.2	75,456.0	87,895.1	96,853.0	107,956.1
AHORRO TOTAL	17,904.1	21,981.7	27,251.4	24,810.8	29,799.2	41,759.5	50,255.9	54,280.4	67,155.5	81,208.4	87,572.4

1/: Preliminar.

2/: Estimado.

Fuente: Elaboración propia con base en datos del BCN.