

Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua, Managua
Facultad Regional Multidisciplinaria de Matagalpa



Incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible en la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014

Tesis para optar al grado académico de maestro en desarrollo rural territorial sustentable

Autor

Lic. Rommel Ernesto Blandón Guido

Tutor: Juan Ignacio Alfaro Mardones

Matagalpa, Nicaragua, Noviembre 2015



UNIVERSIDAD NACIONAL AUTÓNOMA DE NICARAGUA
FACULTAD REGIONAL MULTIDISCIPLINARIA -MATAGALPA
TELÉFONOS: 27723310 FAX: 27723206 APARTADO POSTAL: 218
DEPARTAMENTO DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS



"Año de la universidad saludable"
Matagalpa, 26 agosto del 2015

La tesis "*Incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible en la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014*" realizada por el Licenciado Rommel Ernesto Blandón Guido ha sido acompañada y revisada y me es grato comunicar que cumple con los requisitos para optar al título de Maestro en Desarrollo Rural Territorial Sustentable.

Los aportes teóricos al debate sobre el papel del empleo rural no agrícola en el desarrollo rural de Nicaragua son valiosos al igual que la rigurosidad metodológica con la que aborda su estudio. Felicitarle por el esfuerzo y deseárselo suerte en su defensa.

Juan Ignacio Alfaro Mardones
Tutor tesis graduación
altarrib@ibw.com.ni

Resumen

La presente tesis con el nombre “incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible en la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014” es una investigación que aporta al complejo debate de la nueva ruralidad específicamente a aquellas actividades diferentes a la agricultura y como ésta incide en el desarrollo económico de los hogares rurales, para esto la investigación cuenta con la aplicación del método de necesidades básicas insatisfechas para medir pobreza y situación socioeconómica, también utiliza el método de capacidad económica utilizado por el instituto de estadísticas de Argentina aplicado al contexto local de Nicaragua, arrojando como principales resultados que la actividad más realizada es la venta de la mano de obra en el mercado laboral local en rubros como servicio, construcción y administración de entidades públicas, seguido por la venta de mano de obra en el extranjero a través del fenómeno de la migración, específicamente a los países vecinos de Costa Rica y Estados Unidos, y como tercera actividad específica de empleo rural no agrícola el establecimiento de micro negocios rurales, surgiendo esta última actividad no agrícola como una salida de mediano y largo plazo, por su incidencia en el involucramiento de toda la unidad reproductiva familiar, la generación de valor agregado en los productos elaborados localmente, y el abaratamiento de los bienes de consumo para la comunidad La Conquista.

Palabras Claves: Capacidad, Desarrollo, Micro negocio rural, Migración, Necesidad, transferencia.

Abstract

This thesis named "incidence of non-farm employment on sustainable territorial socio-economic development in the community La Conquista, municipality of Muy Muy, Matagalpa during 2014 is a research that contributes to the complex debate of the new rurality specifically those different activities to agriculture and how it affects the economic development of rural households, for this research has the application of unsatisfied basic needs method for measuring poverty and socioeconomic status, also uses the method of economic capacity used by the Statistical Office of Argentina applied to the local context of Nicaragua, throwing main result that the most performed activity is the sale of labor in the local labor market in areas such as services , construction and management of public institutions, followed by the sale of labor abroad through the phenomenon of migration , particularly to neighboring Costa Rica and the United States , as a third specific activity of rural nonfarm business establishment rural micro , emerging latter nonfarm activity as an output medium and long term, its impact the involvement of the whole family reproductive unit , generating value-added products made locally , and cheaper consumer goods for the community La conquista.

Keywords: Capacity, Development, Micro rural business, migration, Need, Transfer.

Agradecimiento

En primer lugar a Dios por haberme guiado por el camino de la felicidad hasta ahora; en segundo lugar a cada uno de los que son parte de mi familia, a MSc Isabel del Carmen Sánchez Zelaya (q.e.p.d) y la Cooperativa de Ahorro y Crédito La Unión R.L por haberme impulsado y cofinanciado la maestría que tanto contribuye a mi desarrollo profesional, a mis hermanos por estar siempre ahí para ayudarme y por último a mis compañeros por esta armonía grupal que hemos logrado, a mi asesor de tesis Msc Juan Ignacio Alfaro Mardones y al Dr. Ignacio Carranza Cerda.

Dedicatoria

Dedico este proyecto de tesis a Dios, a mi hijo Raphael Ernesto Blandón Caldera, a mi esposa Jessica Carolina Caldera Salazar y a mi Madre María Esther Guido. A Dios porque ha estado conmigo a cada paso que doy, cuidándome y dándome fortaleza para continuar, a Raphael quien acompañó la elaboración de mi tesis con la alegría de su gestación, a mi esposa, mi Mochi, por la paciencia, el cariño que me regalo y a mi madre por haberme inculcado tanto valores, virtudes y depositado su entera confianza en cada reto que se me presentaba y hacer de mí el hombre que soy.

Contenido

I.	Introducción.....	1
1.1.	Antecedentes	2
1.2.	Justificación	4
II.	Objetivos	5
2.1.	General	5
2.2.	Específicos	5
III.	Marco Teórico	6
3.1.	Caracterización del municipio de Muy Muy	6
3.2.	Importancia del empleo rural no agrícola	6
3.3.	Concepto de empleo rural no agrícola (ERNA).....	7
3.4.	Características del empleo rural no agrícola	8
3.5.	Tipo de empleo rural no agrícola.....	9
3.6.	Conceptos de desarrollo socioeconómico	10
3.7.	Algunas otras definiciones de desarrollo	13
3.8.	Características del desarrollo socioeconómico territorial sostenible.....	14
IV.	Hipótesis.....	19
4.1.	Hipótesis General	19
4.2.	Hipótesis Específicas	19
V.	Diseño metodológico.....	20
VI.	Resultados encontrados	26
6.1	Empleo rural no agrícola	26
6.1.1	Trabajo extra finca asalariado presente en la comunidad La Conquista.....	26

6.1.2	Migración en los hogares de la comunidad La Conquista.....	30
6.1.3	Micro negocios rurales de la comunidad La Conquista.....	35
6.1.4	Transferencias económicas en la comunidad de La Conquista.....	38
6.2	Desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista	39
6.2.1	Demografía general de la comunidad La Conquista.....	39
6.2.2	Identidad territorial de la comunidad La Conquista.....	40
6.2.3	Producción agropecuaria de la comunidad La Conquista.....	42
6.2.4	Acceso a tierra en la comunidad La Conquista.....	49
6.2.5	Vivienda y Letrinificación de la comunidad La Conquista.....	52
6.2.6	<i>Agua potable en la comunidad La Conquista.....</i>	54
6.2.7	Salud de las personas que habitan en la comunidad La Conquista.....	55
6.2.8	Educación de los hogares de la comunidad La Conquista.....	57
6.2.9	Asistencia técnica en la comunidad La Conquista.....	59
6.2.10	Comercialización en la comunidad La Conquista.....	61
6.2.11	Crédito en la comunidad La Conquista.....	62
6.2.12	Flora y fauna en la comunidad La Conquista.....	65
6.2.13	Infraestructura y utensilios de protección ambiental.....	66
6.2.14	Prácticas de conservación del medio ambiente.....	67
VII.	Análisis y discusión de los resultados.....	69
7.1	Incidencia del empleo rural no agrícola en el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista.....	69
7.1.1	Incidencia del trabajo extra finca en la satisfacción de las necesidades básicas y el mejoramiento de la capacidad económica.....	69
7.1.2	Incidencia de la migración en la satisfacción de las necesidades básicas y el mejoramiento de la capacidad económica.....	73
7.1.3	Incidencia de los micro negocios rurales en la satisfacción de las necesidades básicas y el mejoramiento de las capacidades económicas.....	77

7.1.4	Incidencia de las transferencias en la satisfacción de las necesidades básicas y el mejoramiento de las capacidades económicas.....	81
7.2	Incidencia integral del empleo rural no agrícola en la satisfacción de las necesidades básicas (Tabla 26 y Tabla 27)	84
7.3	Incidencia integral del empleo no agrícola en la capacidad económica de los hogares de la comunidad La Conquista (Tabla 28)	89
7.4	Integración del análisis del empleo rural no agrícola realizado en la comunidad La Conquista en el actual debate de la nueva ruralidad y tendencias	91
7.5	Estrategia para mejorar las condiciones del desarrollo socioeconómico territorial sostenible aprovechando los recursos provenientes del empleo rural no agrícola de la comunidad La Conquista en los próximos tres años.	93
7.4.1	Establecimiento de planes de ahorro para inversión en el mediano plazo. ..	94
7.4.2.	Inversión en nuevos micro negocios rurales y mejoramiento de los micro negocios rurales.....	97
7.4.3	Búsqueda de la diversificación agropecuaria	100
7.4.4	Gestión de proyectos de desarrollo que fortalezcan la capacidad económica, a partir de la acción colectiva de la comunidad, basada en experiencias anteriores.	103
7.6	Posibilidades de nuevos análisis y metodologías para el estudio del empleo rural no agrícola y su contribución al desarrollo rural territorial sustentable.....	108
VIII.	Conclusiones	110
IX.	Recomendaciones.....	111
X.	Bibliografía	112
Anexos	114
1.1.	Operacionalización de variables.....	114
1.2.	Encuesta a jefes de familia de la comunidad de la Conquista Muy Muy.....	119
1.3.	Entrevista a responsable del centro de salud del municipio de Muy Muy.	135
1.4.	Entrevista a responsable del centro educativo de la comunidad la Conquista del municipio de Muy Muy.....	137
1.5.	Entrevista a empleadores que brindan empleo rural no agrícola a los pobladores de la comunidad de la Conquista, Municipio de Muy Muy	139

1.6.	Guía de observación a aplicar en la comunidad La Conquista Muy Muy.....	141
1.7.	Cronograma de actividades	144

Índice de tablas

Tabla 1.	Población de estudio.....	20
Tabla 2.	Necesidades básicas Insatisfechas.....	23
Tabla 3.	Tipología de pobreza de acuerdo al método NBI.....	24
Tabla 4.	Categorías de capacidad económica	25
Tabla 5.	Existencia de trabajador extra finca asalariado en el hogar.....	26
Tabla 6.	Existencia de al menos una persona que haya migrado en el hogar.....	30
Tabla 7.	Existencia de micro negocio rural en el hogar.....	35
Tabla 8.	Existencia de Transferencias en los hogares	38
Tabla 9.	Religión a la que pertenece los miembros del hogar	40
Tabla 10.	Actividades que realiza el hogar en la comunidad.....	41
Tabla 11.	Existencia de Ingresos Agropecuarios	43
Tabla 12.	Posesión de tierra propia.....	49
Tabla 13.	Forma que obtuvo la propiedad.....	52
Tabla 14.	Calidad de la vivienda.....	53
Tabla 15.	Existencia de letrina en la vivienda	54
Tabla 16.	Lugar donde Adquiere agua para consumo humano.....	55
Tabla 17.	Enfermedades más comunes en el hogar	56
Tabla 18.	Existencia de algún niño en edad escolar que no esté estudiando.....	58
Tabla 19.	Escolaridad de adultos	59
Tabla 20.	Área destinada a la conservación.....	65
Tabla 21.	Existencia de aprovechamiento de subproductos.....	67

Tabla 22. Incidencia del trabajo extra finca en el mejoramiento de la satisfacción de las necesidades básicas y la capacidad económica.....	71
Tabla 23. Incidencia de la migración en el mejoramiento de las necesidades básicas y la capacidad económica	76
Tabla 24. Incidencia de los micro negocios rurales en el mejoramiento de necesidades básicas y la capacidad económica.	80
Tabla 25. Incidencia de las transferencias en el mejoramiento de las necesidades básicas y la capacidad económica.	84
Tabla 26. Contribución del Empleo rural no agrícola a los ingresos totales	85
Tabla 27. Situación de pobreza de los hogares en base a la contribución de empleo rural no agrícola	86
Tabla 28. Capacidad económica explicada por el empleo rural no agrícola	89
Tabla 29. Árbol de problemas para el establecimiento de la estrategia	91
Tabla 30- Árbol de medios y fines para la elaboración de la estrategia.	94
Tabla 31. Estrategia de ahorro para aprovechar recursos obtenidos por el empleo rural no agrícola	105

Índice de gráficos

Gráfico 1. Actividad ejercida por la persona asalariada	27
Gráfico 2. Sector donde está empleada la persona asalariada	28
Gráfico 3. Monto de salario recibido por el trabajador	29
Gráfico 4. Actividad que ejerce el migrante	33
Gráfico 5. Montos de remesas recibidas.	34
Gráfico 7. Ganancia de los micro negocios rurales	37
Gráfico 8. Tipo de actividad agropecuaria ejercida en la finca	43
Gráfico 9. Tipo de cultivo presente en la finca	45
Gráfico 10. Tipo de sistema de producción	46
Gráfico 11. Tipo de ganado mayor presente en la finca.....	48
Gráfico 12. Tipo de título de la propiedad.....	50
Gráfico 13. Cantidad de tierra por familia	51
Gráfico 14. Tipo de asistencia técnica recibida	60
Gráfico 15. Destino de la producción agropecuaria.....	61
Gráfico 16. Monto de créditos recibidos.....	63

I. Introducción

En la siguiente investigación se muestra la estrategia de reproducción campesina; Empleo rural no agrícola desde sus diferentes tipologías como son: Trabajado asalariado, migración, micro negocios rurales y transferencias, Esto desde una perspectiva de incidencia sobre la situación socioeconómica de los hogares de la comunidad la conquista del municipio de Muy Muy del 2014, utilizando métodos científicos de investigación, y métodos específicos como Necesidades básicas insatisfechas y método de capacidad económica.

Planteamiento del Problema

En el sector rural en las últimas décadas la pobreza ha aumentado, afectando a las personas más vulnerables de esos territorios. Generalmente estas vulnerabilidades están orientadas en las siguientes crisis según Ramos y Romero, (1993: 18-19 citado por Pérez):

1. Crisis de producción y orientación
2. Crisis de población y doblamiento
3. Crisis de las formas de gestión tradicional
4. Crisis en el manejo de los recursos ambientales

En este contexto el empleo rural no agrícola ha venido desempeñando en los últimos tiempos una mayor relevancia como forma de enfrentar la pobreza en las zonas donde solo existían actividades meramente agrícolas con baja productividad y poco acceso a mercados competitivos, sin embargo es caracterizado por el poco aprovechamiento de los recursos generados, los cuales son dedicados al consumo y en poca medida a la inversión de corto, mediano y largo plazo.

Por ello se formula el siguiente problema de investigación: ¿Cuál es la incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014? Teniendo las siguientes preguntas de sistematización del problema:

- ¿Cómo es el comportamiento del empleo rural no agrícola en la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014?
- ¿Cuáles son las características del desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014?
- ¿Cuáles son las contribuciones del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014?
- ¿Qué estrategia se puede implementar para mejorar las condiciones del desarrollo socioeconómico territorial sostenible aprovechando los recursos provenientes del empleo rural no agrícola de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014?

1.1. Antecedentes

Antecedentes del empleo rural no agrícola en América Latina

En el decenio de 1990 el empleo rural no agrícola (ERNA) y los factores que lo determinan fueron despertando un interés cada vez mayor entre los especialistas en desarrollo rural. Poco a poco, en el discurso político y algunos programas de fomento se fueron incorporando consideraciones sobre este tema (DirvenMartinezy, Agosto, 2004). Es decir que desde esa época el tema del empleo rural no agrícola

se ha venido abordando en diversas visiones de la vida socioeconómica de los territorios rurales. Estas aplicaciones se observan en la inclusión del empleo rural no agrícola en diversos proyectos de desarrollo rural en países como Ecuador, Brasil y Nicaragua.

Empleo rural no agrícola en las instituciones de desarrollo latinoamericano

En los últimos años se ha manifestado un creciente interés en las opciones que ofrece el desarrollo del empleo rural no agrícola para contribuir al logro de los objetivos del milenio. El Banco Interamericano de Desarrollo (BID), la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO), la Comisión Económica de las Naciones Unidas para América Latina y el Caribe (CEPAL), y la organización no gubernamental Red Internacional de Metodologías de Investigación de Sistemas de Producción (RIMISP), aunaron esfuerzos desde 1994 para impulsar, compilar y analizar comparativamente una serie de estudios que por primera vez ofrecen una visión amplia y detallada sobre el empleo rural no agrícola en la región. (Berdegué julio, 2001)

Empleo rural no agrícola en Nicaragua

En Nicaragua, el 40% de los hogares obtienen ingresos de dos o más empleos, pero solo un 18% obtienen un 20% o más de su ingreso de los empleos complementarios a aquel que conforma la principal fuente de ingreso del hogar (Berdegué julio, 2001).

Según Berdegué los ingresos provenientes de actividades no agrícolas en Nicaragua en el 2001 están significando el 40% de los ingresos totales. Esto significa que el aporte de las actividades no agropecuarias se está volviendo indispensables para la supervivencia y crecimiento económico y social de los hogares de los territorios rurales.

Lo que no se puede negar es la preponderancia que han tomado estas actividades, como alternativa en las crisis de la vieja ruralidad, basada en la agricultura, debido a que cada vez más personas que no poseen los factores de la producción

posibles para la agricultura, tienen que realizar actividades de venta de su mano de obra para solventar las necesidades de mayor importancia que son de corto plazo.

1.2. Justificación

Desde hace varias décadas se reconoce que el empleo rural no agrícola (ERNA) es importante para el desarrollo socioeconómico de los hogares rurales, ya que en América Latina significaba de 25% a 30% del empleo total de los territorios rurales y en Nicaragua el 46% en el 2005 (Berdegue Julio, 2001). Dada esta relevancia surge la necesidad de evaluar la incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014, esto con el objetivo de presentar la situación socioeconómica y ambiental de la comunidad La Conquista, en función de las actividades no agrícolas que desempeñan estas familias y su aprovechamiento, así como contribuir con un documento que funcione como línea de base a las instituciones internas y externas al territorio, encargadas de establecer proyectos de desarrollo y que a la vez sirva como fuente de bibliografía a los estudiantes de la zona norte de Nicaragua.

II. Objetivos

2.1. General

- Evaluar la incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible en la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014.

2.2. Específicos

- Describir el comportamiento del empleo rural no agrícola en la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014.
- Caracterizar el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014.
- Determinar la contribución existente del empleo rural no agrícola y sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014.
- Elaborar una estrategia para mejorar las condiciones del desarrollo socioeconómico territorial sostenible aprovechando los recursos provenientes del empleo rural no agrícola de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014.

III. Marco Teórico

3.1. Caracterización del municipio de Muy Muy

El municipio de Muy Muy pertenece al departamento de Matagalpa y fue fundado en el año de 1751, es el quinto en extensión territorial del departamento de Matagalpa y mide 375 km². La economía municipal también descansa fuertemente en la producción y ganadería de leche y engorde. Existen aproximadamente 25,000 cabezas de ganado vacuno, la mayoría de la comercialización se realiza en pie. Siendo la agricultura el segundo rubro de importancia económica destacándose en este, la producción del café, con aproximadamente 5000 quintales pergamino oreado, concentrándose en las Comarcas de Malpaso, el Bálsamo y Compasagua. (INIFOM, 2007)

Se puede inferir que la principal actividad económica es la ganadería lechera extensiva, Sin embargo las actividades económicas en la contabilidad nacional tienen poco impacto a nivel nacional, sin tomamos en cuenta que hay municipios que tienen mayor extensión territorial.

Comunidad La Conquista

La comunidad La Conquista está ubicada a 4 kilómetros del casco urbano del municipio de Muy Muy, en dirección sur, carretera al municipio de Esquipulas, cuenta aproximadamente con 45 familias en diversas tipologías de campesinos, acorde a la capacidad económica, las actividades que más se desarrollan son la ganadería y la agricultura de granos básicos en los tiempos de invierno.

3.2. Importancia del empleo rural no agrícola

El empleo y el ingreso rural no agrícola constituyen una vía muy importante de salida de la pobreza para muchos hogares e individuos rurales que carecen de los recursos necesarios para intentar otras opciones de progreso, como puede ser la

emigración o el trabajo agrícola por cuenta propia. Por ello, en el marco del nuevo paradigma del desarrollo de las economías rurales en América Latina y el Caribe se ha manifestado un creciente interés en las opciones que ofrece el desarrollo del empleo rural no agrícola. La economía rural es más amplia que la producción primaria agrícola, ganadera o forestal; el desarrollo de la agricultura por sí mismo no ofrece todas las oportunidades que son necesarias para que una porción significativa de los hogares rurales en condición de pobreza puedan superarla (Berdegué julio, 2001). La importancia del empleo rural no agrícola radica en la oportunidad de la diversificación de los sectores rurales que siempre han sido dependientes de la agricultura, que en el mundo globalizado y con la tecnología utilizada se han vuelto vulnerables y por ende afectando las condiciones de vida de los hogares. Sin embargo podría ser un problema si los hogares no logran el grado necesario de capitalización.

De forma particular, en el empleo rural no agrícola las actividades que más aportan y que se identifican como los sectores más importantes son i) los servicios sociales, comunales y personales; ii) el comercio, los hoteles y los restaurantes, y iii) la manufactura, que representan respectivamente 36%, 25% y 21% del empleo rural no agrícola (DirvenMartinezy, Agosto, 2004). En el municipio de Muy Muy la población está dedicada a una gran variedad de actividades no agrícolas, como son los empleos formales en el estado y la empresa privada, así como el establecimiento de micro negocios comerciales industriales y de servicio.

3.3. Concepto de empleo rural no agrícola (ERNA)

El Empleo rural no agrícola no incluye las actividades agrícolas realizadas “fuera de la granja” y se refieren al empleo de los miembros de los hogares rurales en el sector no agrícola; que “no agrícola” significa cualquier actividad externa a la agricultura, es decir, en la manufactura o los servicios; que se atienen a las definiciones estándares de las cuentas nacionales, según las cuales la agricultura produce bienes agroalimentarios no procesados utilizando recursos naturales (tierra, ríos/lagos/ océanos, aire) como uno de los factores de producción, y que el proceso

puede ser “de cultivo” (siembras, acuicultura, crianza de ganado, silvicultura) o “de recolección” (caza, pesca, silvicultura) (Berdegué julio, 2001)

3.4. Características del empleo rural no agrícola

Disponibilidad de activos productivos: Aunque hay algunos resultados contradictorios, los hogares con más tierra tendrían menores incentivos para integrarse al ERNA mientras que los hogares dedicados a la ganadería, al requerir menos mano de obra, tendrían más incentivos para integrarse a él. (Dirven Martinezy, Enero, 2007)

Disponibilidad o acceso a capital: Los hogares con restricciones al acceso de capital tienen mayores dificultades de insertarse en el ERNA, ya que el empleo independiente (ya sea empleador, cuenta propia o no remunerado), que representa el 50% del empleo rural no agrícola en América Latina con énfasis en los servicios, depende de capital para su puesta en marcha. Por ejemplo, en El Salvador sólo el 7% de las empresas se financia con créditos institucionales, mientras la gran mayoría se financió con ahorros personales (Dirven Martinezy, Enero, 2007)

Educación: Los mayores niveles de educación aumentan la probabilidad de insertarse en sectores no agrícolas y acceder a empleos mejor remunerados. Así, los que trabajan primordialmente en el ERNA tienen más años de escolaridad que los ocupados en la agricultura. Sin embargo, por lo general el ERNA menos productivo no acusa a una correlación significativa con los niveles educativos de carácter técnico y profesional.

Tamaño del hogar: Los hogares más grandes tienen una mayor probabilidad de tener excedentes de trabajo, los que pueden orientar al ERNA y así diversificar sus fuentes de ingreso (Dirven Martinezy, Enero, 2007). Sin embargo, también se debe tener en cuenta que los hogares más grandes tienden a ser más pobres y, con ello,

tener menores niveles de educación y de capital lo que dificulta su inserción en el ERNA.

Sexo y género: Tanto en las zonas rurales como urbanas, la participación de la mujer en actividades no agrícolas es porcentualmente mayor que en las agrícolas (DirvenMartinezy, Agosto, 2004). Estas diferencias irían más allá de una discriminación por capacidades físicas. Además de trabajar más frecuentemente que los hombres en actividades no agrícolas que agrícolas, ellas también lo hacen más por cuenta propia y trabajan sobre todo en labores administrativas, la industria textil, la educación y servicios personales y domésticos.

3.5. Tipo de empleo rural no agrícola

Trabajo extra finca asalariado.

La tendencia de los hogares rurales establece estrategias para su reproducción y una de estas es la combinación de actividades agropecuarias con actividades extrafinca, (Ramírez, 2002). La más común es el trabajo extrafinca, generalmente definido como el jornalero rural o jornalero urbano según el lugar donde se desempeñe, o bien el asalariado quien es el que trabaja en el sector formal de la economía, en ambos casos contribuyente en el ingreso total familiar en la mayoría de los hogares.

Micro negocios Rurales.

La difusión de las actividades secundarias y terciarias en el medio rural ha provocado la formación de estructuras regionales “híbridas”, rurales y urbanas, rompiendo la clásica dicotomía entre lo rural y urbano configurando una “nueva ruralidad”. La visión territorial de lo rural permite visualizar su multiplicidad de funciones, asociada al desarrollo agrícola, industrial, servicios, turismo, cultura y la biodiversidad. (Ramírez, 2002). En este contexto de la nueva ruralidad las actividades extra finca y especialmente el establecimiento de pequeños negocios

rurales, surgen como una estrategia de vida para superar las crisis que se viven en actividades como la agricultura y la ganadería. Por ello en Matagalpa es muy probable la observación de negocios en las zonas rurales, los cuales se encuentran atendidos por los proveedores que migran de las zonas urbanas aledañas.

Migración.

La movilidad de personas siempre ha existido, pero en los últimos años se ha incrementado. Algunos analistas consideran que el siglo XXI será caracterizado como el siglo de las migraciones. Por migración entendemos los desplazamientos de personas que tiene como intención un cambio de residencia desde un lugar de origen a otro de destino, atravesando algún límite geográfico que generalmente es un límite político administrativo (Ruiz, 2002). Este fenómeno se puede dar en temporadas donde la producción agropecuaria tiende a desaparecer por no ser periodo agrícola por el factor clima. En el municipio de Muy Muy se conoce a gran escala que las personas están migrando generalmente a Costa Rica, Estados Unidos de América y España.

Transferencias.

En los últimos años, en América Latina se ha optado preferentemente por una técnica particular de política social que busca conjugar varios elementos: las transferencias monetarias focalizadas en los grupos sociales más vulnerables.

Hay evidencias de que las transferencias económicas pueden aliviar la pobreza mediante transferencias en efectivo (que sumadas a los ingresos autónomos han permitido superar el umbral de la pobreza en muchos hogares de la región); contribuyen a romper ciclos de desigualdad intergeneracional mediante la inversión (condicionada) en capital humano en niños y niñas; y proveen redes de seguridad que facilitan la toma de riesgos por parte de los hogares pobres (De Janvry A., junio, 2014)

3.6. Conceptos de desarrollo socioeconómico

La preocupación por las dificultades que pasan las personas en cada etapa de la historia, cada sistema económico, político, social o cultural acoge diferentes formas de satisfacción, pero no diversas necesidades, es decir, una cultura se diferencia de otra y una época de otra por sus satisfactores y por sus bienes, porque las necesidades se mantienen, son las mismas en todas las culturas y periodos. Los satisfactores son tan solo un símbolo que manifiesta las necesidades en un momento dado reflejando indirectamente el grado de avance de las culturas. (Delgado Pedro, 2001). Dentro del análisis de la economía siempre ha existido un debate de los bienes y servicios que pueden o no ser considerados como satisfactores de las necesidades y que son considerados como bienes y servicios suntuarios, más aun si a esto le sumamos el contexto y la historia de los territorios que son procesos de construcción, el análisis aún se hace más complejo. En los territorios de Muy Muy y el Cua como en la mayoría del territorio nacional esta confusión se aclara debido a que los bienes y servicios que la población adquiere deben ser considerados como los de extrema necesidad tomando en cuenta la restricción de los ingresos.

El tiempo es un factor importante cuando tratamos de entender las relaciones sociales, porque reflejan en cierto grado las transformaciones y los ritmos que se han dado a través de la historia entre necesidades, satisfactores y bienes. Las necesidades se relacionan con cambios evolutivos porque a medida que pasa el tiempo surgen muy lentamente aspectos que se vuelven “necesarios” para el ser humano, los satisfactores por su parte se mueven de acuerdo a los cambios estructurales, es decir a las formas particulares de las culturas y el tiempo en el que existen, mientras que los bienes son formas más específicas y coyunturales relacionados con el tiempo, la cultura y las subdivisiones de la mismas (castas, clases, estratos), (Delgado Pedro, 2001). Hoy en día existe una lucha en los procesos de transformación por lo necesario y lo innecesario en la vida de las personas, más con los procesos de la tecnología o de la innovación de los instrumentos de trabajo. En el norte, los hogares buscan las satisfacciones de sus

necesidades en actividades aditivas a la agricultura transformándola antigua ruralidad de los territorios.

En la actualidad en cuanto a la conceptualización de desarrollo socioeconómico existe una gran variedad de definiciones, todas ellas de acuerdo a las necesidades de los estudios que se estén realizando, o dependiendo del contexto de la sociedad de la cual se esté tratando.

El desarrollo económico local sostenible, es concebido como el crecimiento económico que se genera en un entorno territorial subnacional (departamental, regional o municipal), cuyas características principales son: la competitividad de los sistemas productivos, la optimización del uso de los recursos financieros, el establecimiento de alianzas estratégicas público-privadas, el estímulo a la inversión, la generación de empleo, la mejora de los ingresos de los hogares, el aumento de la productividad, el manejo racional y sustentable de los recursos naturales y el medio ambiente (Decreto45, 2006). Como en la mayoría de conceptos, en el de desarrollo económico se toma en cuenta el análisis y el desempeño de las actividades productivas incluido el empleo rural no agrícola. En el caso de Nicaragua las oportunidades de empleo se están realizando de forma intrafamiliar debido al poco desarrollo del sector privado formal.

También el desarrollo es considerado como mejoramiento sostenible del nivel de vida, el cual comprende consumo material, educación, salud y protección al medio ambiente,(Banco Mundial, 1991 Citado por Falcón, 1980). Cuando se habla de mejoramiento sostenible de los niveles de vida se habla de procesos cambiantes con el paso del tiempo, de procesos seguidos en las mismas líneas del desarrollo, solo adecuándolos en los contextos territoriales y en las prioridades o necesidades de la población. El Plan Nacional de Desarrollo implementó este tipo de concepto, sin embargo en el período de la política pública no logró ser sostenido debido al cambio de gobierno y al cambio de las prioridades, es decir que el desarrollo de los pobladores y más aun de los socios de las cooperativas difícilmente se podrá reflejar en el desarrollo de las instituciones de las cuales ellos forman parte.

3.7. Algunas otras definiciones de desarrollo

Otra definición es la de desarrollo humano (uppsala): se refiere a la definición autónoma de estilos de desarrollo y de vida estimuladora de la creatividad y que conduzcan a una mejor utilización de los factores de producción, se disminuya la dependencia y vulnerabilidad, (Cuervo Morales, 2010). Es una definición más acertada pero poco útil al momento de definir las prioridades de la mayoría de la población, porque no se logra determinar que son las necesidades y las oportunidades de las personas.

Desarrollo endógeno es un proceso de desarrollo que surge de la capacidad de la población de un territorio para liderar su propio proceso de desarrollo, por medio de la movilización de su potencial endógeno y con el objeto común de mejorar sus niveles de vida, (Hidalgo, citado por Vázquez Barquero, 1988). Más que un tipo de desarrollo, es una forma de desarrollo basado en los potenciales productivos de los territorios creados por los actores y sujetos sociales endógenos y exógenos. Específicamente en las zonas de Matiguas, Muy Muy y Esquipulas han pasado crisis de precio de su principal producto el ganado; sin embargo, lograron resistir a tales circunstancias, estando hoy en día procesos de restauración de las economías y de sus instituciones.

Desarrollo económico es un proceso de ampliar la gama de opciones de las personas, brindándoles mayores oportunidades de educación, atención médica, ingreso y empleo, abarcando el espectro total de las opciones humanas, desde un entorno físico de buenas condiciones de libertades económicas y políticas, (Falcon, 1980). El proceso de formación de las condiciones de vida de las personas va a depender del grado de factores de producción que estos tengan para la creación de los bienes y servicios, uno de estos factores de producción es el capital financiero. La sociedad actual carece de los factores de producción tierra, trabajo y capital, realizando las actividades productivas en períodos cortos de producción, no así con fondos sostenibles en el mismo, que permita el crecimiento de sus capacidades.

Y por último lo que más se ajusta en la realización de esta investigación, es el concepto de desarrollo socioeconómico de una población que se conoce como un proceso multidimensional, compuesto por grandes transformaciones de las estructuras sociales, de las actitudes de la gente y de las instituciones nacionales, (Espinoza Aarón, 2008), haciendo alusión al hecho de que tal proceso presenta una gran cantidad de acepciones y determinantes, como los niveles de ingreso e incremento del capital.

3.8. Características del desarrollo socioeconómico territorial sostenible

El modelo socio demográfico.

Permite comparar la composición del hogar, la edad de los miembros y el nivel de escolaridad. (CIDE, 2003-2004). Es un modelo muy acertado si se pone como un elemento parte del todo, siendo el todo el desarrollo socioeconómico de las personas. En este análisis se puede utilizar la demografía como una forma de explicar el desarrollo. (Delgado Pedro, 2001) Citan los métodos de medición del desarrollo, de la pobreza y calidad de vida más utilizados universalmente son los siguientes:

El Ingreso

Es un método indirecto de medición de la pobreza, que examina el potencial de consumo de los hogares, a partir de su ingreso corriente, este método se enmarca en el enfoque bienestarista, que supone que con el ingreso percibido por los hogares adquieren una combinación de bienes y servicios que les permite maximizar su utilidad de acuerdo a sus preferencias (Delgado Pedro, 2001). El ingreso es un mecanismo de obtención de los bienes de consumo que satisfagan las necesidades de las personas. En Nicaragua está determinado por los salarios, la renta por la venta de los productos o por la prestación de los servicios y por ultimo por las utilidades generadas en los procesos de comercialización.

Este indicador no mide una necesidad básica propiamente dicha, si no que intenta reflejar la posibilidad que tiene el hogar de obtener los suficientes recursos y su capacidad de consumo, (Ferres Juan Carlos, 2005). En este sentido cabe mencionar que Amartya Sen, establece que los bienes materiales solo son los medios, y lo que realmente importa son los fines que se logra con ellos. Dentro del análisis economicista se conoce como el acceso de los factores de producción, de aquellos elementos que van a determinar la producción de alimentos y de ingresos debido a que una mayor disponibilidad de recursos o medios de trabajo se traducirá en un aumento de los fines, es decir de la satisfacción de las necesidades básicas. De acuerdo a los datos presentados en la presente recopilación teórica, los nicaragüenses apenas cuentan con los medios de producción básica y rudimentaria, que no se traducen en productividad y en la satisfacción de necesidades plenas de mediano y largo plazo

Acceso a la vivienda

Se caracteriza a partir de las carencias: a) necesidad de las personas de protegerse del medio ambiente, así como con aspectos de privacidad e higiene, cuya ausencia deteriora considerablemente la calidad de vida (Ferres Juan Carlos, 2005) Ésta es una de las necesidades básicas expuestas por Manfred Max Neef como lo es la seguridad de las personas. En el ámbito que nos compete la vivienda es generalmente una de los aspectos de los hogares que es sujeto o que determina la necesidad de financiamiento de las personas. En los territorios de Nicaragua es uno de los fines que persigue el empleo rural no agrícola.

La condición de hacinamiento se mide a partir del número de personas por cuarto, mientras que la calidad de la vivienda se determina en función de los materiales de construcción utilizados en piso, paredes y techo (CEPAL, 1989). Es una misma línea con la vivienda, ya que esto es meramente un indicador de la misma. En las zonas rurales donde están ubicadas las agencias en estudio se vuelve una realidad puesto que la mayoría de las viviendas no tiene una distribución interna acorde con las normas de los derechos humanos internacionales.

Comercialización y crédito

La comercialización y el crédito son el sostén de la rentabilidad socioeconómica de los sistemas productivos y en las acciones se debe integrar el crédito, ahorro y organización. El crédito debe ser dirigido de alguna manera, de tal forma que promueva la transformación del sistema productivo para garantizar el desarrollo sostenible del hogar, (Grupo de promoción de la agricultura ecológica, 1997 :). Estos dos elementos son el sostén de la misma familia y de sus sistemas de producción y que pueden ser aditivos a la estrategia de reproducción del empleo rural no agrícola.

Según el grupo de promoción de la agricultura ecológica 1997, el crédito y la comercialización deben partir de las necesidades de la gente.

- Se debe crear una red de información de apoyo a las actividades de crédito y comercialización.
- La comercialización para que sea exitosa debe garantizar la producción en escala y su permanencia en volumen y calidad.
- Se debe capacitar a los productores para que den valor agregado a sus productos (procesos de agroindustria) y garantizar el incremento de sus ingresos

Acceso a tierra

El problema de la tenencia de la tierra en Nicaragua se reduce a dos grandes tópicos: su estado de legalidad y su desigual distribución.

La legislación relacionada con la tenencia de la tierra ha sido muy contradictoria y débil, generando conflictos y desigualdades, incidiendo como limitación para el acceso a recursos financieros que fomenten la producción agropecuaria

Otro gran problema de la tenencia de la tierra en Nicaragua es la inseguridad jurídica de la propiedad (FIDEG, 2006). Esta situación produce e incrementa la invasión de tierras y el número de conflictos. Asimismo, cuestiona la legitimidad de los títulos, provocando mayores costos y tiempos para la legalización.

Otra incidencia del problema de legalización, especialmente en el área rural ha sido que los trámites legales son muy costosos, tardados y en muchos casos quedan inconclusos (FIDEG, 2006).

Es importante tener un documento de Política de Tierra, porque la carencia del mismo en Nicaragua es uno de los principales obstáculos para su desarrollo, justamente el tema de la tenencia insegura impide el desarrollo, limita las oportunidades de acceso a servicios de apoyo a la producción, las oportunidades de acceso al crédito a menor costo (López, 2008). La propiedad de la tierra en Nicaragua no está claramente definida. Debido a que la mayor parte de las propiedades no están debidamente catastradas. También a que existe una desigual distribución de la tierra y una gran concentración de la misma en pocas manos. Así mismo muchos productores pequeños y medianos no tienen un documento legal seguro que los respalde. La tenencia insegura de la tierra y la inseguridad jurídica en la que se encuentran muchos campesinos, especialmente en el área rural no son participes del desarrollo ya que esta situación desalienta las inversiones en áreas que cuentan con alto potencial productivo.

Educación básica

Constituye un requerimiento mínimo para que las personas puedan incorporarse adecuadamente a la vida productiva y social, por lo que se considera una necesidad básica, (Ferres Juan Carlos, 2005)

Los niveles educativos más elevados, generan mayores ingresos y por ende mayores ahorros, generalmente la gente con buenos niveles educativos tienen un mejor entendimiento del valor del ahorro, por tanto las personas con mayor formación académica suele tener mayores ingresos y posibilidades de ahorro (INPYME, 2009). Dicho de otra forma los altos índices de escolaridad repercuten en las capacidades de los hogares, además del tipo de actividades que estas realicen, y pueden definir si es hacia la agricultura o bien hacia el empleo rural no agrícola.

Disponibilidad de agua

Se refiere al abastecimiento permanente de agua de buena calidad y en suficiente cantidad para satisfacer las necesidades de alimentación e higiene, se mide a partir de dos características: la potabilidad del agua y la forma que es suministrada a la vivienda, (Ferres Juan Carlos, 2005). En la misma línea de la vivienda, el agua es un elemento que determinará las formas de otros aspectos como son la salud y la afectación de los ingresos por gastos de enfermedades futuras. Al igual que la vivienda el agua potable surge como una de las primeras necesidades a satisfacer por medio del empleo rural no agrícola.

IV. Hipótesis

4.1. Hipótesis General

- El empleo rural no agrícola puede mejorar el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de los hogares de la comunidad La Conquista del municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa, siempre y cuando se aprovechen los recursos financieros obtenidos en el mejoramiento de las capacidades de producción, y comercialización agrícola y no agrícola.

4.2. Hipótesis Específicas

- El comportamiento del empleo rural no agrícola de los hogares de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy durante el año 2014, depende de las características sociodemográficas y las necesidades básicas insatisfechas.
- El desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista del municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el segundo semestre del 2014, está explicado por las condiciones de la vivienda, la capacidad económica y la satisfacción de las necesidades.
- La relación existente entre el empleo rural no agrícola y el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista del municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el segundo semestre del 2014 radica en el aprovechamiento y uso de los recursos en la satisfacción de las necesidades básicas.

V. Diseño metodológico

Tipo de estudio

La investigación “incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014, por su profundidad es de tipo interpretativa cualitativa, ya que se expondrá la incidencia que tiene la variable empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible.

Definición del universo y tamaño de muestra del estudio

El universo de estudio está compuesto por la totalidad de los hogares que habitan dentro del territorio de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy.

La población de estudio está compuesta por 30 familias que habitan en la comunidad de La Conquista del municipio de Muy Muy, por 4 responsables de centros de educación y 1 responsable de centro de salud

Tabla 1. Población de estudio

Población	Número
Hogares de la comunidad de la Conquista	30
Responsables de centros educativos	4
Responsables de centros de Salud	1
Empleadores	2
Total población (N)	37

Fuente: Elaboración propia

Los métodos de recolección de datos

Los métodos para la recolección de la información fueron los siguientes:

- Encuesta a los jefes de familia de la comunidad de La Conquista, municipio de Muy Muy. En este sentido se aplicó un total de 30 cuestionarios, con preguntas cerradas de opción múltiple, en las cuales se incluyen preguntas dicotómicas, también preguntas abiertas de opinión y preguntas explicativas.
- Entrevistas a los responsables de los centros de educación y centro de salud que atienden a la población de la comunidad La Conquista.
- Entrevistas a empleadores que brindan empleo rural no agrícola a los pobladores de la comunidad de La Conquista, municipio de Muy Muy

Procedimientos de recolección de datos

Primera fase:

En la primera etapa se aplicó un pilotaje con el 30% del total de la población esto con el fin de detectar debilidades en el cuestionario, así como identificar la variabilidad de información que presenta el territorio estudiado. Esto permitió disminuir a su mínima expresión el error de la información que se está presentando en la investigación.

La aplicación piloto del cuestionario, permitió identificar las personas que brindan oportunidades de empleo a los pobladores de la comunidad de estudio.

También se aplicaron entrevistas a responsables de los centros de estudio y centro de salud del territorio estudiado.

Segunda Fase

En esta etapa del levantamiento de datos se aplicaron encuestas al restante 70% de los jefes de familias de la comunidad La Conquista.

También las entrevistas a las personas que brindan oportunidades de empleo a los pobladores de la comunidad de estudio para conocer el nivel de profesionalización, deberes y beneficios de los trabajadores en el empleo rural no agrícola, especialmente en aquel sector llamado trabajo extrafina asalariado.

Plan de tabulación y análisis

En el procesamiento de los datos obtenidos en la encuesta y la revisión documental se utilizó SPSS un software estadístico, tanto para la generación de la información descriptiva del empleo rural no agrícola como para el desarrollo socioeconómico territorial sostenible.

La información inferencial se realizó a través de la elaboración de tablas de contingencia, combinando variables causales con variables consecuencias. También se realizó la técnica de triangulación con la información generada en la guía de observación y entrevistas.

Elaboración del método NBI, según el Centro Económico para América Latina. (Ferres Juan Carlos, 2005)

El primer paso del método fue determinar las necesidades a tomar en cuenta, así como la dimensión estándar que se utilizó, seguido por la definición de las variables que concretarán cada necesidad.

Tabla 2. Necesidades básicas Insatisfechas

Necesidad	Dimensión	Variable Censales
Acceso a vivienda	a) Calidad de la vivienda b) Hacinamiento	a) Materiales de construcción utilizados en piso, pared y techo b) Número de personas en el hogar c) Número de cuartos de la vivienda
Accesos a servicios básicos	a) Disponibilidad de agua potable b) Tipo de sistema de eliminación de excretas	a) Fuente de abastecimiento de agua en la vivienda b) Disponibilidad del servicio sanitario c) Sistema de eliminación de excretas
Acceso a educación	Asistencia de los niños en edad escolar a un establecimiento educativo	a) Edad de los miembros del hogar b) Asistencia a un establecimiento educativo
Capacidad económica	Probabilidad de insuficiencia de ingresos en el hogar	a) Edad de los miembros del hogar b) Último nivel educativo aprobado c) Número de personas del hogar d) Condición de actividad

Fuente. CEPAL, 1998

Como segundo paso del método, fue la estandarización de las decisiones para considerar una necesidad satisfecha o insatisfecha, esto siempre de acuerdo al territorio que se está aplicando sea; urbano o rural.

El tercer paso de acuerdo al método de las necesidades básicas insatisfechas y de acuerdo a los resultados obtenidos se encuentran las siguientes tipologías de pobreza:

Tabla 3. Tipología de pobreza de acuerdo al método NBI	
Niveles de pobreza	Necesidades básicas insatisfechas
Hogar no pobre	0 necesidades básicas insatisfechas
Hogar pobre	1 necesidad básica insatisfecha
Hogar en pobreza extrema	2 o más necesidades básicas insatisfechas

Fuente: Fuente. CEPAL, 1998

Elaboración del método de Capacidad Económica (CAPECO), según el Centro de Estadísticas y Censo de Argentina, propuesto en 1999.

El indicador de capacidad económica de los hogares (CAPECO), se formula estimando la relación entre la cantidad de años de educación formal aprobados de los perceptores de ingresos y la cantidad total de miembros en el hogar.

Para los n miembros de un hogar, donde:

CP : condición de perceptor (Ocupado = 1, jubilado o pensionado que no trabaja = 0.75, no ocupado ni jubilado = 0)

AE : años de educación aprobados en el sistema de enseñanza formal.

$$CAPECO = \sum_{i=1}^n CP_i * AE_i / n$$

CAPECO es un indicador numérico continuo que varía entre cero; cuando no hay ningún perceptor de ingresos en el hogar y un valor máximo que depende de la extensión de los sistemas de educación formal existentes en una sociedad.

Para los efectos de definir grandes estratos, se diferenciaron cuatro niveles de capacidad de obtención de ingresos:

Tabla 4. Categorías de capacidad económica

Categoría	Muy Baja	Baja	Media	Alta
CAPECO	0 a 1.74	1.75 a 2.49	2.50 a 4.49	4.50 más

Fuente: Centro de Estadísticas y Censo de Argentina, 1999

VI. Resultados encontrados

6.1 Empleo rural no agrícola

6.1.1 Trabajo extra finca asalariado presente en la comunidad La Conquista

Tabla 5. Existencia de trabajador extra finca asalariado en el hogar				
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Si	20	66.7	66.7	66.7
No	10	33.3	33.3	100.0
Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

En él 66.67% de los hogares que habitan en la comunidad La Conquista existe presencia de al menos una persona trabajando fuera de la unidad familiar a cambio de una remuneración, que es generalmente en salario en efectivo, siendo en el 55% de los casos hombres y 45% mujeres.

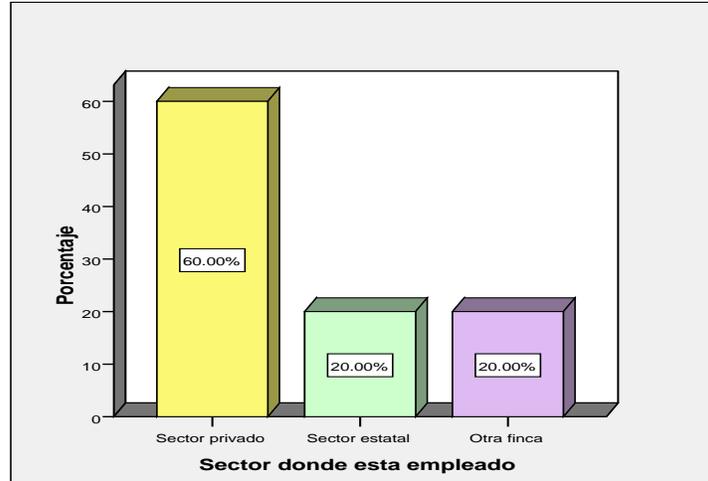
De la totalidad de los hogares que tienen un miembro con trabajo extra finca, en el 75% existe tan solo un miembro, y en el 15% 2 miembros, siendo solo el 10% con más de 2 miembros del hogar trabajando fuera de la finca. Por lo cual se puede deducir de forma rápida que es el hombre el encargado de trabajar fuera de la finca.

Tipo de actividad de la persona que trabaja fuera de la finca



Siguiendo la clasificación de las cuentas nacionales por sector económico, las actividades que realizan los trabajadores asalariados que habitan en la comunidad La Conquista, se clasifica de la siguiente forma; el 50% de las personas que trabajan fuera de la finca lo hacen en actividades relacionadas con la prestación de servicios, como en servicios de seguridad o en transporte, el 15% en actividades de comercio, como distribuidoras del casco urbano del municipio de Muy Muy o bien en negocios de venta de agroquímicos, el 5% trabaja en actividades de la construcción y por último un 30% que trabaja en diversas actividades del comercio, como el comercio de animales, compra venta de granos básicos o pequeñas tiendas de ropa (Gráfico 1). En este sentido se observa que aun en las actividades extra finca, están relacionadas con la agricultura mediante ventas de agroquímicos y procesamiento de productos agrícolas.

Gráfico 2. Sector donde está empleada la persona asalariada



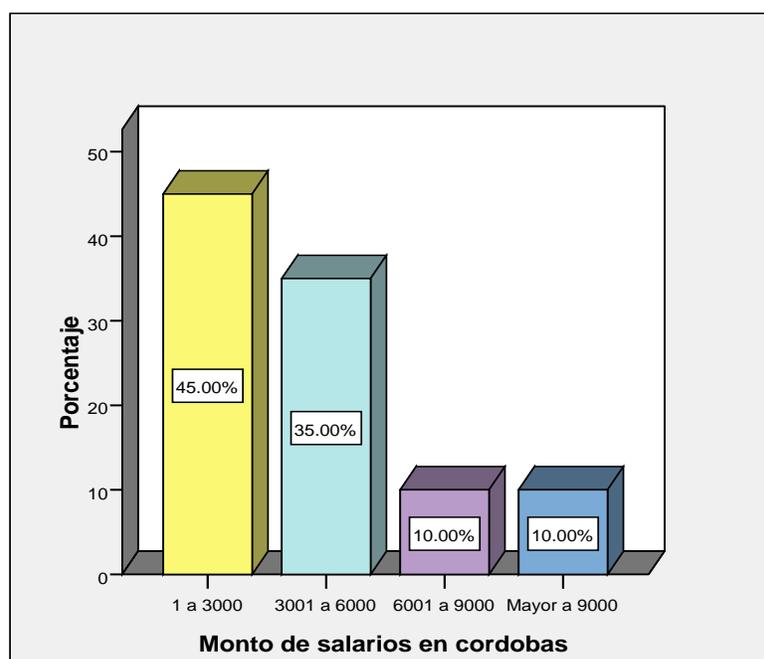
Fuente: Elaboración propia

Con la nueva coyuntura, donde el estado nicaragüense tiene una política de fomento a la inversión privada, se revisó la participación de la empresa privada como generadora de empleo directo a las personas de la comunidad La Conquista, encontrándose que de la totalidad de los trabajadores asalariados el 60% labora para la empresa privada, el 20% en el sector estatal y el otro 20% en otras fincas en actividades no agrícolas como son seguridad, actividades administrativas, entre otras (Gráfico 2)

En este sentido, las actividades tienen mucho que ver con el tipo de contratación que tengan estos asalariados, puesto que determinará la estabilidad económica de estas familias, al menos en acceder a aquellos bienes que no se producen en la finca. En dicho aspecto el 80% de los trabajadores asalariados posee un trabajo por contrato indefinido es decir un trabajo fijo que brinda un salario mensual o quincenal en algunos casos, el 10% trabaja por faena por arreglo y el restante lo hace bajo otras circunstancias.

En cuanto a la cantidad de años que tienen de dedicarse a trabajar por salario fuera de la finca varía mucho, puesto que el 55% de asalariados han trabajado de esta forma desde hace menos de 10 años, pero hay otros que tiene más de 10 años de dedicarse a esas actividades como es en el 45% de los casos. La cantidad de años de tener esta estrategia de reproducción ha permitido el manejo de los trabajos que se ejercen. Lo cual se refleja en la comunidad al observarse un 10% de la población trabajando en puestos estratégicos de desarrollo.

Gráfico 3. Monto de salario recibido por el trabajador



Fuente Elaboración propia

En el Gráfico 3 se muestran los rangos de salarios en córdobas que perciben las personas trabajadoras en actividades no agrícolas de la comunidad La Conquista en el año 2014, resultando que el 45% obtienen mensualmente una remuneración menor al salario mínimo de la zona rural, esto porque la mayoría de ellos se

desempeñan en actividades operativas donde no se demanda tanta mano de obra calificada que pueda tener altos niveles salariales.

Otro 35%, también amplio devenga mensualmente de C\$ 3001 a C\$ 6000, es decir que tienen un ingreso promedio de salario que al menos logra cubrir los bienes esenciales de la canasta básica, pero que no es suficiente para cubrir todas las necesidades familiares. Y por último y no menos importante, un 20% de los asalariados de esta comunidad que tienen ingresos superiores a los C\$ 6001, siendo en su mayoría de los sectores servicios y comercio.

Hay que resaltar que el 60% de los asalariados, reciben el salario de forma mensual, esto manteniendo la relación con el tipo de actividad y el tipo de contrato, otro 25% recibe los ingresos de forma quincenal, siempre dentro de los mismos parámetros, y por último está el 15% restante, aquellos trabajadores que realizan trabajos por hora, por fajina o por arreglo, los cuales reciben la remuneración de acuerdo al vencimiento de la contratación o el nivel de avance del trabajo contratado.

En cuanto al 10% que gana montos mayores a 9,000.00 córdobas son personas que alto nivel académico que laboran en puestos estratégicos

6.1.2 Migración en los hogares de la comunidad La Conquista.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Si	12	40.0	40.0	40.0
	No	18	60.0	60.0	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

La migración es un fenómeno que en la nueva ruralidad ha surgido como una alternativa generadora de recursos, para el sostenimiento y crecimiento económico del país, y específicamente de la zona rural, donde hay pocas oportunidades económicas para sus pobladores, en este aspecto la comunidad La Conquista del municipio de Muy Muy, presenta migrantes en el 40% de los hogares (Tabla 6). Son migrantes con diferente destino, regional, nacional o internacional, esto de acuerdo a los conocimientos laborales que puedan tener estas personas.

Un migrante es una persona que decide salir de su lugar de origen, para trasladarse a otro, ya sea otra comunidad, otro departamento u otro país (Bueno, 1999). Específicamente en este aspecto hay una serie de características sociodemográficas que permiten el análisis de este fenómeno.

En el caso del sexo de la persona que emigra a otro territorio, se encuentra que el 37.45% son hombres, el 62.55% son mujeres, En la particularidad del número de migrantes, de aquellos hogares que tiene al menos un migrante en el núcleo familiar, el 41.7% posee un migrante, el 16.7% dos migrantes, el 25% 3 personas fuera del territorio donde habita el hogar, es decir que en el otro 16.7% tienen más de 3 personas generando recursos, para ser recibidos en forma de remesas. De tal manera que la mayoría de familias posee al menos un miembro del hogar migrando, generando recursos adicionales al hogar.

Destino de las personas de la comunidad La Conquista que emigran a otro lugar

La migración temporal que es aquella donde el migrante realiza desplazamientos constantes y continuos a otros territorios (Bueno, 1999), toma gran importancia en la comunidad por los constantes desplazamientos que realizan estas personas hacia fuera de la comunidad

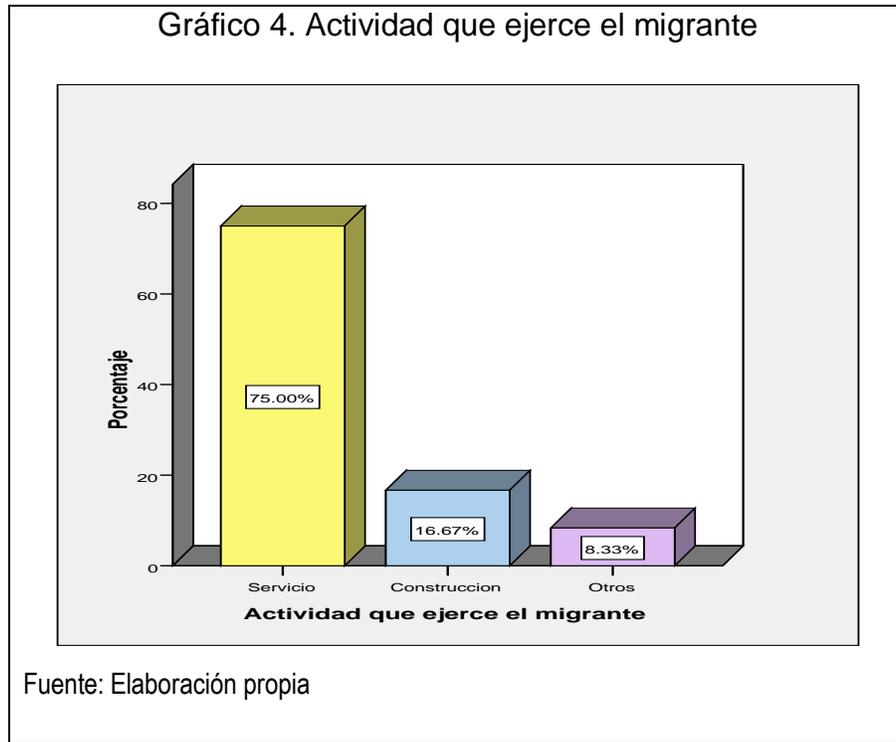
De la totalidad de estos migrantes el 25% lo ha hecho a otro departamento, muy remarcado Jinotega y la capital como los destinos de las personas que emigran a otro lugar en busca de generar recursos económicos para su familia, mientras que

el 75% emigra a otro país, un destino que demanda la capacidad de recursos para realizar el pago de viaje al extranjero, y que en muchos casos provienen de deudas con el sector financiero o bien de las ventas de propiedades y bienes.

El 41.7% son migrantes temporales, es decir que van por cierto período de tiempo, este periodo de tiempo generalmente coincide con el tiempo muerto de cosecha del sector agrícola en la comunidad, como es el período de verano, enero, febrero, marzo y abril generalmente, en muchos caso el objetivo es conseguir recursos para realizar las respectivas siembras de granos básicos, las cuales son las que garantizan un porcentaje de la seguridad alimentaria de la comunidad.

Mientras que otro 58.3%, son personas que están siempre fuera del territorio, esto se debe a que emigran a países como España, en los cuales el costo de viajar es muy alto y no pueden regresar, en otras palabras la migración se convierte en una estrategia de reproducción, generadora de recursos económicos.

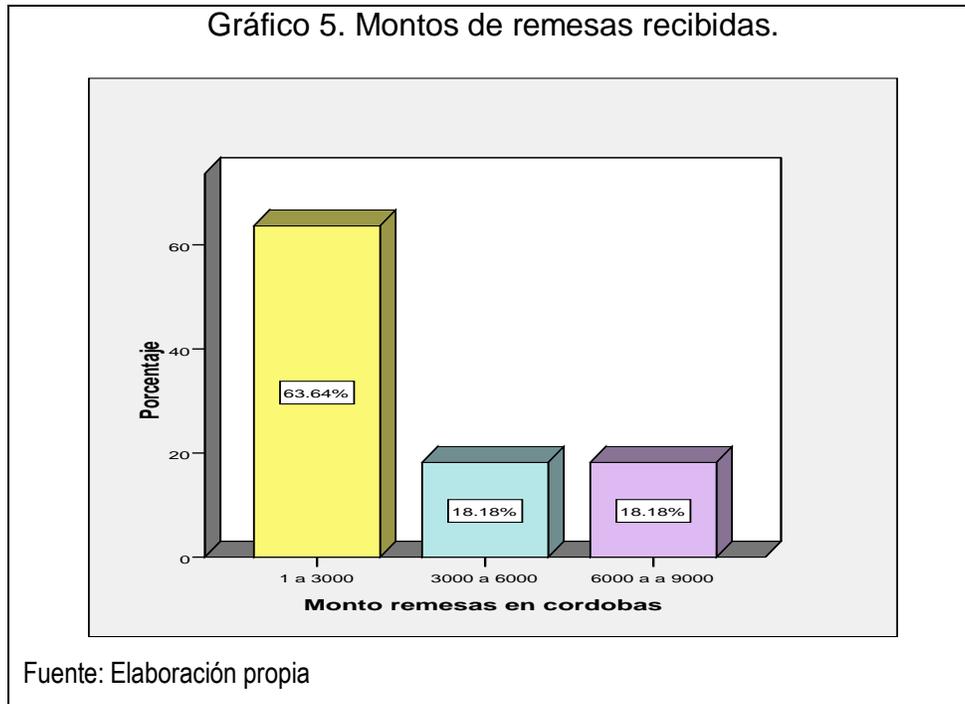
El 66.67% emigra a Costa Rica, debido a que es un destino fácil de llegar y en donde hallan oportunidades de trabajo bien remunerado, si se le compara con los ingresos que podrían percibir en Nicaragua. El porcentaje restante viaja hacia España, lo que plantea una situación que ha provocado la desintegración familiar, puesto que pasan muchos años fuera de casa, sin regresar a su territorio de origen. Según las entrevistas se encontró que en la mayoría de casos los hijos de estas personas que están en España son criados por abuelos, tíos u otros familiares cercanos.



El trabajo que los nicaragüenses desempeñan fuera del país, determina en gran medida la remuneración o el salario que puedan percibir, como se observa en el Gráfico 4, el 75% trabaja en actividades de servicio, como son cuidados y limpieza de casas, en tanto el 16.67% labora en actividades de la construcción, más otra minoría que lo hace en otras actividades.

La mayor parte de las mujeres que migran trabajan en actividades de servicio, debido a que en este sector la mano de obra no necesariamente debe ser calificada. Esta situación pasa también en el caso de los hombres, quienes se desempeñan en la construcción.

Por ello los montos de las remesas que envían a los hogares que se quedan en la comunidad La Conquista son mínimos, si tomamos en cuenta los altos costos psicológicos, sociales y económicos que representan; sin embargo, estos recursos son utilizados como se verá más adelante en el crecimiento del capital económico familiar.



De acuerdo a los resultados mostrados en gráfico 5, el 63.64% de los hogares que reciben remesas, están recibiendo de C\$ 1 a C\$ 3000 mensualmente, una cantidad pequeña básicamente para la subsistencia, el 18.18% de C\$ 3001 a C\$ 6000 y otro 18.18% de C\$ 6001 a C\$ 9000.00. En términos generales las remesas recibidas, no cubren la totalidad de la canasta básica, aun con el monto más alto recibido que es de C\$ 9,000 córdobas.

En su mayoría reciben las remesas de forma quincenal o bien mensual, a través de empresas de envío situadas en el casco urbano del municipio de Muy Muy, el costo de dichos envíos lo asume la persona que está enviando, para que el familiar en la comunidad reciba el monto completo.

La estrategia de reproducción ligada a la migración, tiene como objetivo el crecimiento económico de los hogares, sin embargo en la comunidad La Conquista está funcionando como generadora de empleo, de esta forma manteniendo las mismas circunstancias de vida, esto es una economía de sobrevivencia.

En términos estrictamente económicos, la migración representa una alternativa cuando el territorio no garantiza las posibilidades de crecimiento, más allá de la satisfacción de las necesidades básicas; sin embargo, el monto generado es mínimo cuando los pobladores explican el costo de la migración, una despedida dolorosa, contradicciones morales y descuidos en el desarrollo de las nuevas generaciones.

6.1.3 Micro negocios rurales de la comunidad La Conquista.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Si	8	26.7	26.7	26.7
	No	22	73.3	73.3	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

Los micro negocios rurales, son pequeñas microempresas establecidas en el seno de los territorios rurales y constituyen otra alternativa de generación de ingresos para la sobrevivencia y crecimiento económico de las unidades familiares.

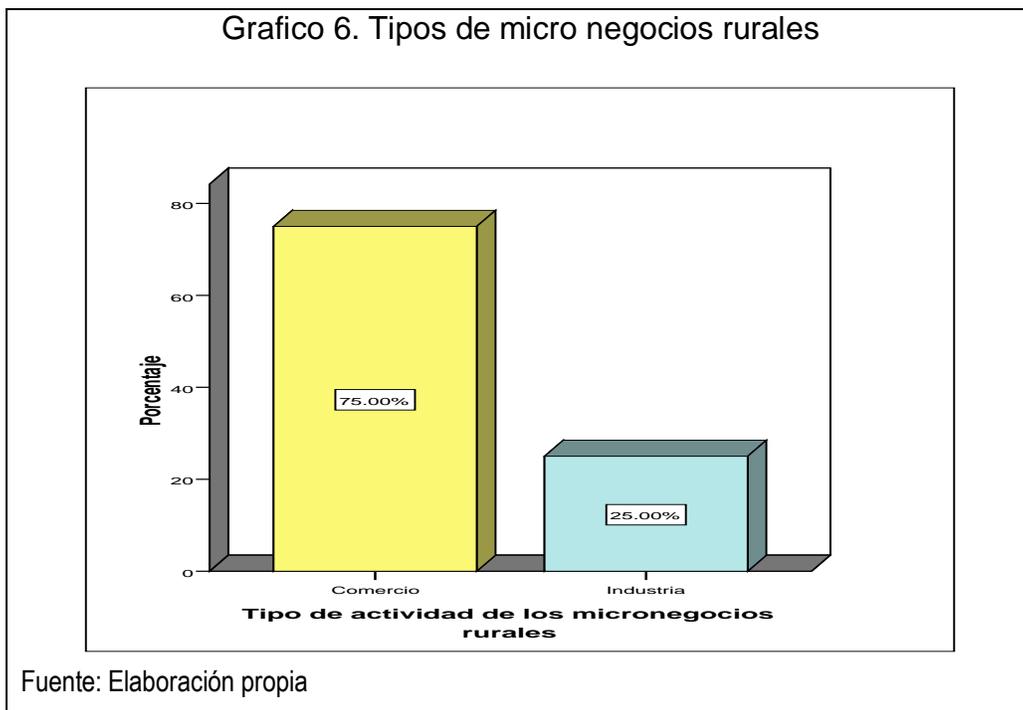
Como lo muestra la tabla 7 el 26.7% de la población de la comunidad La Conquista, tienen algún tipo de micro negocio rural, según la información encontrada estas son familias que en su mayoría no tienen acceso a tierra para la realización de las actividades agrícolas o pecuarias, siendo que el otro 73.3% de la población no poseen micro negocios rurales de ningún tipo, es decir que generan recursos desde otras actividades, ya expuestas en la presente investigación.

Manteniendo la misma clasificación de las cuentas nacionales, el 37.5% de los negocios está dirigido por hombres de los hogares y el 62.5% por mujeres, por lo tanto de esta información se puede inferir que el micro negocio es una alternativa

más orientada hacia las mujeres. Esto por varias razones, por el machismo que aún controla las salidas de las mujeres fuera del territorio, o bien por la falta de oportunidades laborales en el sector económico fuera y dentro del territorio.

Tipo de actividades que se realizan en los micro negocios rurales de la comunidad La Conquista

En la gráfica 6 se muestra que el 75% de los negocios son actividades relacionadas con el comercio, como pequeñas pulperías, o compra venta de granos y ganado. En este sentido cabe señalar que son muy frecuentes el comercio de enseres de la canasta básica en las comunidades, se puede observar que la comunidad de La Conquista no es la excepción, debido a que se trasladan bienes de consumo de los cascos urbanos a las comunidades, dejando un poco de ganancia para los hogares, un margen que generalmente ronda el 20% de las compras mensuales de los negocios.

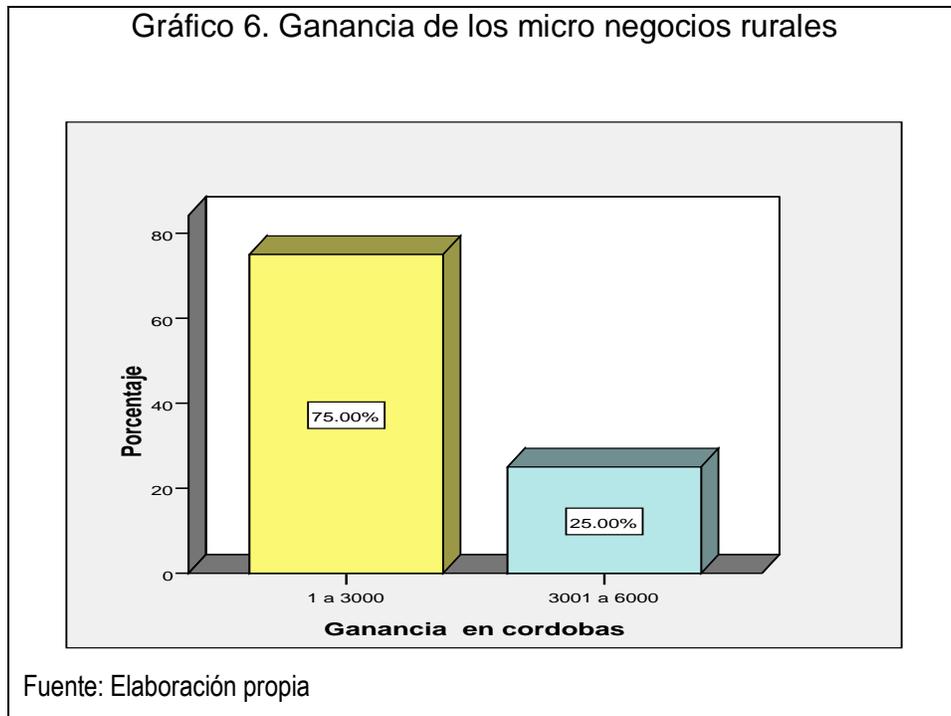


El restante 25% de los negocios, son actividades de agroindustria generalmente ligadas a la transformación de las materias primas que se generan en la comunidad,

como el maíz que es usado para la elaboración de panes, aperitivos y la leche que es transformado en cuajada, queso y crema que luego son vendidos en el Mercado Norte de la ciudad de Matagalpa.

Estos micro negocios cumplen en la comunidad una doble función, ponen a disposición física la existencia de los productos que no se producen en la comunidad y a la vez funcionan como otra alternativa de generación de recursos adicionales a la agricultura.

Las ganancias de los micro negocios rurales son lo que se convierte en ingresos que contribuyen al sustento de los hogares del sector rural que se dedican a este tipo de actividad. En la gráfica se muestra que los ingresos generados por los micro negocios rurales, no son altos debido al poco nivel de ventas que posee, el 75% de los comercios e industrias de la comunidad La Conquista está generando ingresos a los hogares de C\$ 1 a C\$ 3000, mientras que solo el 25% está generando Ingresos de C\$ 3001 a C\$ 6000 mensuales (Gráfico 7).



Sin embargo, en algunas entrevistas la gente exponía la situación de que los micro negocios, al menos los de comercio, eran una oportunidad de conseguir los alimentos a un precio más bajo, puesto que los adquieren por cantidades mayores, que si lo compraran al por menor. Otro factor de relevancia es la oportunidad de auto emplearse, y no depender de fuentes externas al hogar.

6.1.4 Transferencias económicas en la comunidad de La Conquista.

Las transferencias son ingresos que contribuyen a la manutención de los hogares, puesto que son entradas de dinero o de especies siempre y cuando sean bienes de consumo y no de capital. En las zonas rurales generalmente son instituciones no gubernamentales las que ayudan a los hogares de escasos recursos, también a veces suele ser el estado con bonos u otras personas naturales de fuera de los territorios.

Tabla 8. Existencia de Transferencias en los hogares

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Si	14	46.7	46.7	46.7
	No	16	53.3	53.3	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

Específicamente en la comunidad La Conquista el 46.7%% de los hogares reciben transferencias económicas, esto ya sea en dinero, en alimento y/o vestuario (Tabla 8). Esta ayuda que reciben estas unidades familiares es proveniente de una organización no gubernamental, llamada “Asociación para niños y ancianos de escasos recursos” conocida por la comunidad como el “Divino niño”

De los beneficiados el 60.00% son mujeres y el restante 40.00% son hombres, por lo cual se observa una distribución por género similar

Las transferencias económicas que reciben de acuerdo a lo establecido por la organización son de un monto de 20 dólares americanos, que es distribuido en la población beneficiada a través de alimento, vestuario y medicinas. Como el nombre lo dice los beneficiarios son solo niños y ancianos; sin embargo, cuando la ayuda es en alimentos, se beneficia la totalidad del hogar, ya que es una contribución de la persona que no está ejerciendo ninguna actividad productiva.

Otra característica encontrada es que el tipo de ayuda está clasificada por período, en los meses de verano como febrero, marzo, abril y mayo, se ayuda directamente con alimentación, puesto que es en los meses donde hay poca o nula producción de alimentos, mientras que en los meses donde hay producción se ayuda con vestuario y medicinas. Esto último es generalmente en los meses más fríos como noviembre y diciembre.

6.2 Desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista

6.2.1 Demografía general de la comunidad La Conquista

El número de integrantes del hogar oscila entre 2 y 10 integrantes, en los casos de los hogares más pequeñas y jóvenes, que son familias recién formadas, hasta las que se encuentran en plenitud. De acuerdo a la moda, el número de integrantes más frecuentes es de 3 personas, siendo el 23.3% de los casos, seguido por 4 integrantes en el 20% de los hogares y también son representativas los hogares con 5 miembros ya que son el 13.3% de la totalidad, por lo cual se observa que son familias grandes, por tanto con disponibilidad de mano de obra, pero también con mayor demanda de necesidades.

La población en cuanto al sexo está distribuida de forma similar a la de la totalidad de la población nicaragüense, ya que el 52.98% son hombres y el 47.02% son mujeres, significa que existe una gran posibilidad de distribución eficiente de actividades, pero sin caer en estereotipos o en la sobre explotación de la mujer a través de las actividades productivas y reproductivas en su conjunto.

Tabla 9. Religión a la que pertenece los miembros del hogar

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Católica	16	53.3	53.3	53.3
	Evangélico	13	43.3	43.3	96.7
	Ninguna	1	3.3	3.3	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

Las asociaciones que tienen por objetivo la promoción de actividades culturales, lúdico-recreativas, deportivas o religiosas a nivel local, son las iglesias las cofradías o comunidades cristianas (Moyano, 2005). La religión es una de las características territoriales que condiciona el modo de vida de los territorios, ya que determina algunas situaciones como los horarios, las actividades que se realizan y hasta la forma de acceso a los sectores externos de la comunidad. La Conquista es una comunidad que de acuerdo a su origen es católica, sin embargo por cuestiones sociales el sector evangélico ha avanzado hasta estar presente en el 43.3% de los hogares (Tabla 9) haciendo de las comunidad un territorio más conservador.

Sin embargo, el otro 53.3% de la población es de religión católica, una parte de la población que es socialmente más extrovertida, más arriesgada a interactuar con otros territorios cercanos. Cabe resaltar que esta correlación permite mantener una cierta variedad de creencias y modos de vida, aun dentro de la misma ruralidad que se viven en las comunidades del municipio de Muy Muy.

6.2.2 Identidad territorial de la comunidad La Conquista

La identidad territorial permite caracterizar los territorios rurales, puesto que el arraigo a la comunidad, permite medir en ciertos aspectos el posible desarrollo del territorio, ya que según “el territorio es el conjunto de agentes vivos y no vivos que

interactúan en un determinado espacio” (Berdegue Julio, 2001), es decir que el desarrollo surgirá a partir de las condicionantes y aportes que estos agentes logren construir en el proceso de la interacción siendo que a mayor arraigo territorial mayor posibilidad de desarrollo en la comunidad.

El 100% de los hogares está conforme con vivir en la comunidad, atribuyéndose esto, según los entrevistados a la cantidad de años viviendo en la comunidad, a la seguridad presente en la localidad y la cercanía con el casco urbano del municipio de Muy Muy, donde se encuentra el centro de salud y la escuela de educación secundaria, así como las demás organizaciones que prestan una amplia gama de servicios.

Tabla 10. Actividades que realiza el hogar en la comunidad

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Jornadas de limpieza	4	13.3	13.3	13.3
	Gestión de recursos	7	23.3	23.3	36.7
	Jornadas de religión	19	63.3	63.3	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

En cuanto a la generación de oportunidades de relaciones entre los agentes humanos del territorio, se encuentran actividades colectivas realizadas para el mejoramiento de la comunidad, el 63.3% de la comunidad utiliza la religión como un modo de relacionarse con los demás en espacios grupales.

El 23.3% utiliza reuniones de autogestión para la búsqueda de recursos que sean benéficos para la comunidad La Conquista. Un ejemplo expuesto por los pobladores es el auto tratamiento que se le da al proyecto de agua potable existente, ya que las cuotas de pago por el uso del servicio son recogidas por personas de la misma comunidad, los que son seleccionados por la misma gente usuaria, así como la

forma de administrar estos recursos, ya sea en el mejoramiento del proyecto o bien en su mantenimiento.

Solo el 13.3% de la población se relaciona con los demás de forma grupal a partir de actividades o jornadas de limpieza. Estas jornadas son impulsadas por los profesores de la escuela local y a veces por actividades políticas de los ciudadanos (Tabla 10)

Las fiestas presentes en la comunidad no son tan populares, puesto que casi la mitad de la población es evangélica, y por cuestiones de dogmas no participan en fiestas, solo en aquellas que son de naturaleza académica de los hijos, como el día de la independencia el 14 de septiembre, entre otras. Solo hay una actividad que es de carácter local y es la fiesta de la cosecha, en donde la población se reúne y hace diferentes productos del maíz que son repartidos a los asistentes de la fiesta, sean estos de la comunidad o fuera de la comunidad.

Las comidas más populares, son el nacatamal, el indio viejo, sopas de gallina, entre otras y las bebidas como el pinol, el cacao, sin embargo en este aspecto culinario de acuerdo a la encuesta existe una gran presencia de alimentos consumidos que son de tipo comercial, como los jugos con ácidos y conservadores, bebidas gaseosas y licores, es decir hay abandono de las comidas tradicionales a partir de la introducción del comercio interterritorial.

6.2.3 Producción agropecuaria de la comunidad La Conquista.

El municipio de Muy Muy es caracterizado por actividades cafetaleras y ganaderas, sin embargo específicamente la comunidad La Conquista está localizada en la zona baja del municipio teniendo como principal actividad agropecuaria la ganadería lechera seguido por la agricultura de Maíz y Frijol.

Tabla 11. Existencia de Ingresos Agropecuarios

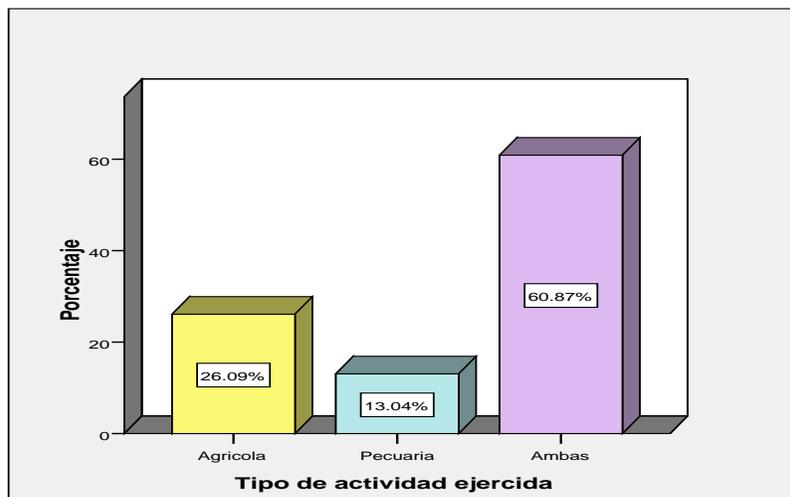
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Si	23	76.7	76.7	76.7
	no	7	23.3	23.3	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 11 se muestra que el 76.7% de la población realiza actividades agrícolas o pecuarias, es decir que hay una búsqueda constante de diversificación de actividades para la generación de recursos económicos y financieros, mientras que el otro 23.3% ha abandonado en su totalidad dichas actividades, dedicándose más a actividades fuera del sector agropecuario

De los hogares encuestados de la comunidad La Conquista que se dedican a alguna actividad agropecuaria, el 26.09% lo hace solo en actividades agrícolas como son la siembra de maíz y frijol y en algunos casos de café, al menos en las zonas más altas de la comunidad (gráfico 8).

Gráfico 7. Tipo de actividad agropecuaria ejercida en la finca



Fuente Elaboración propia

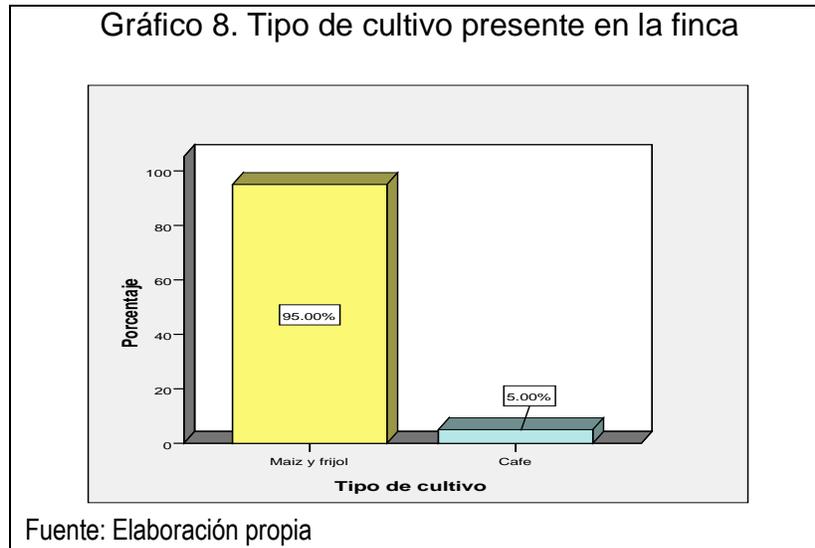
El 13.04% se ubica en actividades estrictamente pecuarias, ya sea en la producción de leche para venta en los acopios, como en la producción de carne para comercio local en el municipio.

Mientras que el 60.87% de la población con actividades agropecuarias, combina la actividad de la agricultura con la de la ganadería, a veces una de ellas en mayor proporción que la otra, pero cada una de ellas aportando cierto grado de suficiencia alimentaria.

Como se puede observar, las estrategias de vida están ligadas a la nueva ruralidad, donde se combina actividades de la tierra con actividades de otros sectores de la economía como el trabajo asalariado extra finca, la migración y el establecimiento de micro negocios rurales, así como la búsqueda de transferencias económicas de parte de organismos fuera del territorio.

Producción agrícola.

Como se dijo con anterioridad, la comunidad de La Conquista está ubicada en la zona baja y seca del municipio de Muy Muy, es por ello que el 95% de los hogares que se dedican a la agricultura, están produciendo granos básicos como maíz y frijol, mientras que solo el 5% cultiva café a pequeña escala (Grafico 9).



La cantidad de tierra de las unidades de producción familiar de la comunidad en estudio es pequeña, haciendo suponer que su producción es para el autoconsumo de los hogares. El 58.82% está produciendo maíz, frijol y café en menos de 1.41 hectáreas, el 29.41% en un área de 1.42 a 2.82 hectáreas, mientras que solo el 11.76% lo hace en un área de 2.83 a 4.23 hectáreas de terreno.

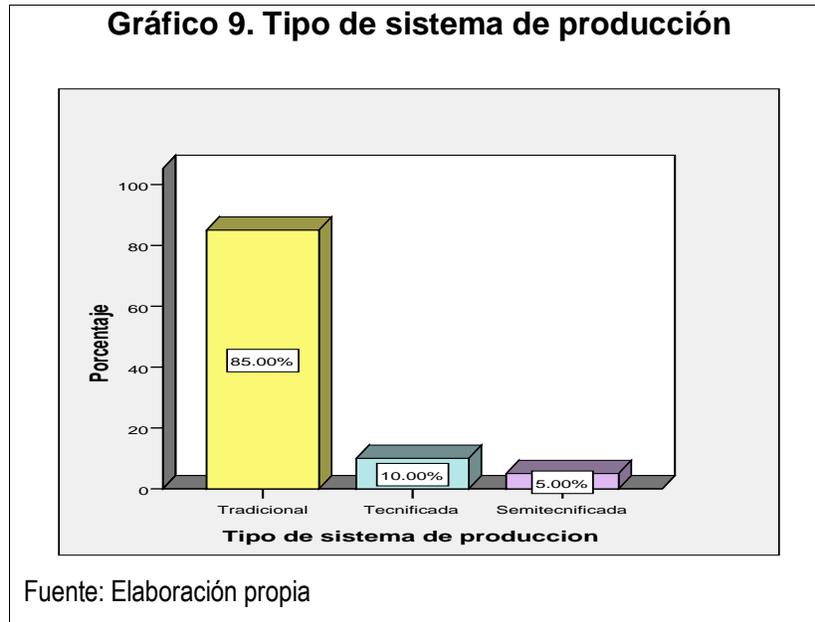
En muchos casos la producción se realiza en tierras propias o alquiladas; sin embargo, algunos productores mencionan que la tierra no es tanto una limitante para definir la cantidad de tierra a producir, si no el alto costo de los insumos para la producción que no permite sostener un elevado número de manzanas en producción.

Sistema de producción utilizada.

El tipo de semilla utilizada en la producción agrícola es criolla en el 50% de las parcelas de producción, el 35% mejorada y el 15% de ambos tipos. Esta es una de las razones por la cual los rendimientos de producción no son tan altos, si no promedios.

Pero es relevante señalar que el constante uso de semilla criolla, conlleva al sostenimiento de los sistemas de producción, contribuyendo de esta forma a la

soberanía y seguridad alimentaria de la población, además de garantizar un mayor grado de salubridad de los alimentos y una menor dependencia de semillas extranjeras que demandan mayores cantidades de insumos químicos.



Como se puede observar en el gráfico 10 el 85% de las unidades familiares están produciendo mediante un sistema tradicional o convencional, es decir con prácticas de siembra al espeque, mínimo uso de químicos y poca mano de obra. El 10% de la población lo hace de manera tecnificada, usando arados para la siembra, mayor uso de químicos y mayor utilización de mano de obra calificada, mientras que solo el 5% produce de forma semi tecnificada.

En síntesis el sistema de producción y el tipo de semilla están determinando los rendimientos de producción, que son promedio, tomando en cuenta adicionalmente otros factores como la calidad de la tierra y los cambios climáticos que determinan hacia la baja a los rendimientos de los cultivos y más aún, de granos básicos que son más sensibles a los cambios.

Rendimiento de producción.

El rendimiento promedio de la producción de maíz en la comunidad es de 1,889.40 kilogramos por hectárea, un rendimiento basado en los rendimientos de cada una de las unidades de producción que se dedican a sembrar y cosechar maíz

El rendimiento de frijol es de 1,128kg por hectárea, un rendimiento relativamente bueno si se toma en cuenta las dificultades que presenta dicha producción por los malos inviernos de los últimos años en la zona.

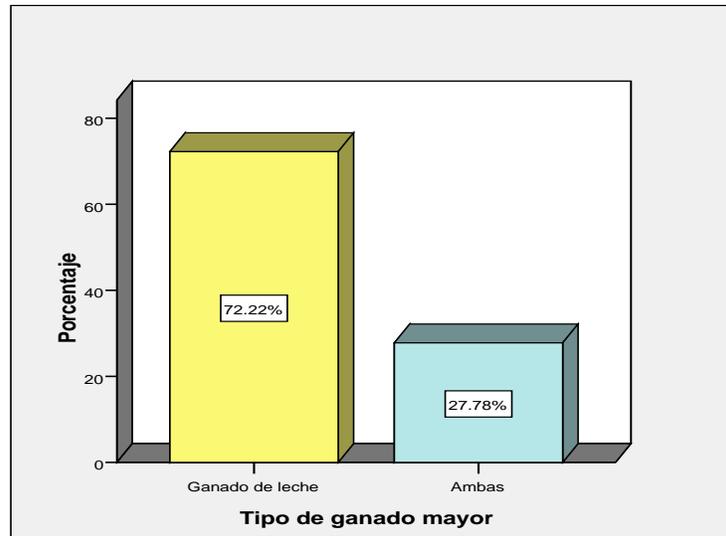
Por último la minoría de la población que tiene plantaciones de café está obteniendo rendimientos promedio de 423 kilogramo por hectárea de café oro, este rendimiento se puede considerar bajo, hay que resaltar que el rendimiento de café viene a la baja por el constante deterioro de los cafetales por la edad y las enfermedades como la roya.

Producción pecuaria

Como se estableció con anterioridad el municipio de Muy Muy es fundamentalmente pecuario, puesto que es parte de las zonas planas del departamento de Matagalpa, además que la comunidad presenta la particularidad de diversidad de fuentes de agua, entre ellas y los más importantes para la ganadería, el Río Grande de Matagalpa. Esto se constata cuando se logra identificar que el 60% de la población tiene ganado en su finca o parcela, ya sea este mayor o menor.

En cuanto a la diversidad de ganado el 72.22% posee ganado bobino para la producción de leche, mientras que el 27.78% posee ganado con doble propósito, la producción de leche y la producción de carne a partir de la venta en pie de los animales (Grafico 11)

Gráfico 10. Tipo de ganado mayor presente en la finca



Fuente: Elaboración propia

En ambos casos existe una generación de recursos, unos más líquidos, como la leche en la cual el dinero en efectivo se recibe de forma diaria y a veces de forma semanal, es decir un tiempo corto, mientras que cuando se vende en pie los ingresos de dinero en efectivo se ven con períodos de tiempo más largos, ya que se tiene que esperar que los animales tengan la edad y tamaño suficiente para la venta.

La raza del ganado manejado en las parcelas determina los rendimientos de producción según su objetivo, en la comunidad La Conquista el 55.6% posee ganado bovino de raza Pardo suizo, lo cual es entendible si se toma en cuenta que dicha raza es destinada para la producción de leche, que es el principal objetivo de la producción pecuaria de la zona en estudio. El 27.8% posee ganado raza Braman, una raza excelente para la producción de carne, puesto que tienen un gran tamaño y un rápido crecimiento, y el 16.7% posee razas con doble propósito como son Holstein y Suíndico.

El objetivo de producir leche, es difícil de cumplir con eficiencia en la zona, puesto que el clima ha sido maltratado por la ganadería extensiva, presentando largos períodos de sequía, provocando que los pastos sequen rápidamente y por tanto los animales bajan la producción de leche y bajan de peso corporal. Dadas estas circunstancias y que más de la mitad de los productores no poseen calidad en la raza de ganado, si no razas inferiores como es el pardo criollo, el rendimiento de producción de leche se ve afectando viéndose reducido hasta 3.8 litros por vaca en todo el año.

6.2.4 Acceso a tierra en la comunidad La Conquista.

El acceso a tierra es una característica rural, que presiona fuertemente las condiciones de progreso y el desempeño de actividades en las zonas rurales de Nicaragua, más aun en una zona de Muy Muy donde la producción fuerte es la pecuaria, y donde dicha actividad ha sido extensiva de generación en generación.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Si	29	96.7	96.7	96.7
	No	1	3.3	3.3	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 12 se muestra que el 96.7% de los hogares de la comunidad La Conquista posee tierra propia, entendiendo acceso a tierra como la posesión de al menos media manzana de tierra, en donde permita mantener algunas cultivos a pequeña escala, o bien que permita la tenencia de animales mayores o menores, y solo el 3.3% no posee tierra en ninguna condición.

La posesión del factor tierra, de acuerdo al sexo del propietario, está relativamente distribuido en la comunidad, ya que el 51.7% de las tierras están en los documentos a nombre del hombre y el 48.3% a nombre de la mujer. Lo cual es relevante

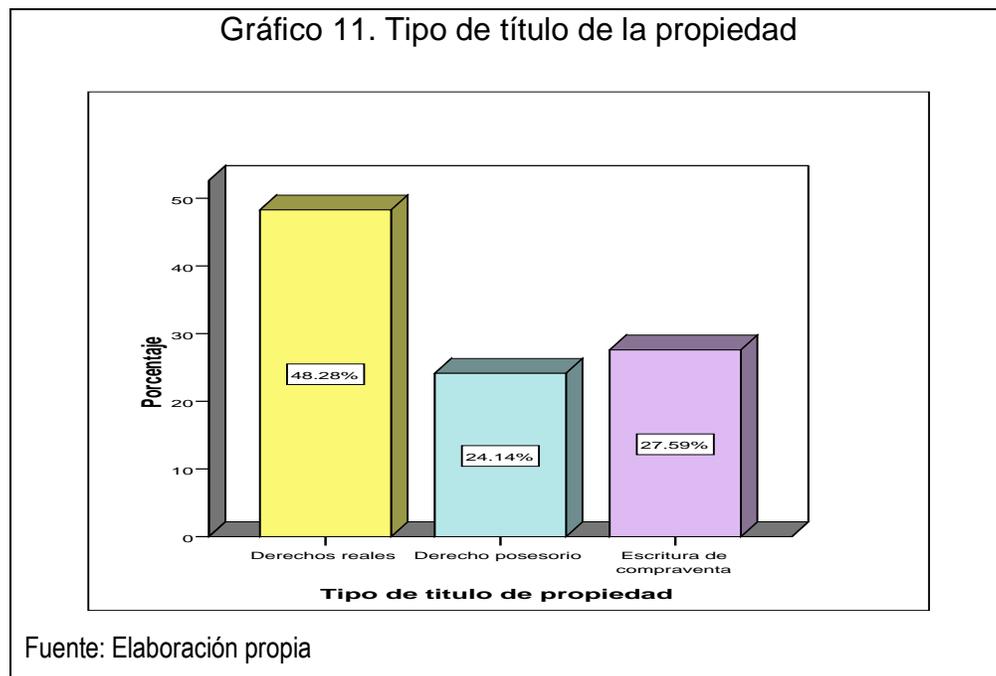
destacarlo, si se toman en cuenta las nuevas leyes de protección al patrimonio del hogar a través de la mujer.

La obtención de la propiedad ha sido a través de la compra (51.7%), y a través de la donación (48.3%), que ha sido en tres diferentes formas, por herencia, por regalo de algún familiar o bien como producto de la reforma agraria hecha del siglo XX.

El 27.6% de la tierra ha sido obtenida a través de la desmembración familiar, generalmente los hogares que han obtenido su propiedad de esta forma, son familias recién formadas, personas que en su momento ostentaban grandes cantidades de tierra, pero que poco a poco han ido heredando sus tierras a sus descendientes

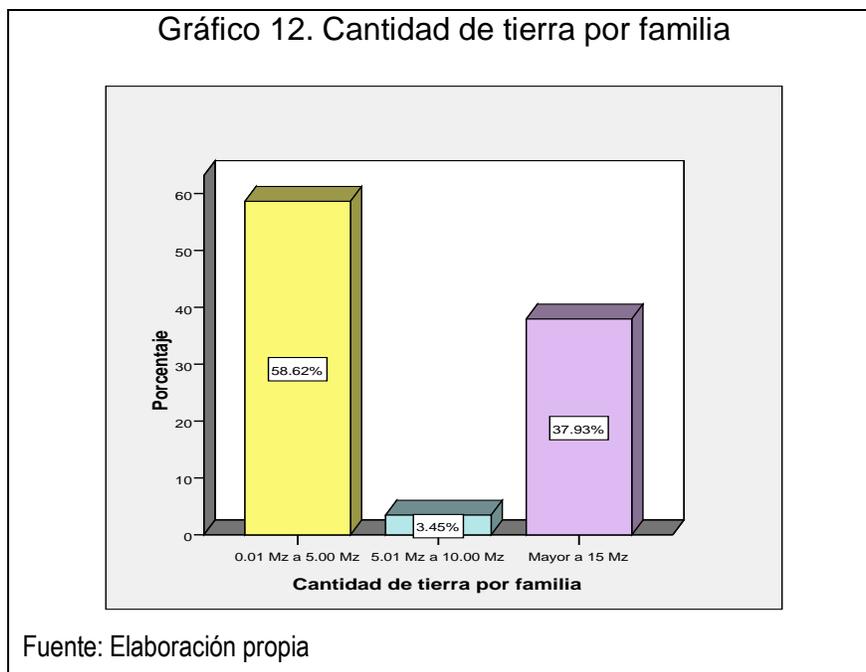
Legalidad de la tierra

La legalidad de la tierra es un factor de desarrollo puesto que en gran medida, define la capacidad de los hogares a acceder a crédito privado o por parte de los hogares, también el acceso a proyectos de desarrollo de infraestructura o de mejoramiento de prácticas de producción para obtención de mejores rendimientos de producción.



En gráfico 12 se observa que el 48.8% de la propiedad tiene una legalidad fuerte, como son las inscripciones en derechos reales, lo cual se traducirá en mayores posibilidades de acceso a crédito y proyectos, además que en la parte subjetiva, a los hogares les brinda un mayor grado de seguridad y por tanto mayor tranquilidad familiar, más cuando se vive en períodos donde hay gran inseguridad en la tierra en Nicaragua.

El 24.14% de la población posee un documento de propiedad de tipo posesorio, lo cual no tiene tanta fortaleza en la parte legal, pero si es útil cuando se trata de demostrar la propiedad del uso y goce de los derechos de la tierra, así como el acceso a pequeñas cantidades de dinero en las instituciones financieras y organizaciones que fomentan y ejecutan los proyectos de desarrollo. Por último el 27.59% de las propiedades tiene documentos débiles, como son los de compra venta privadas hechas por abogados o particulares, lo cuales no tienen ningún tipo de valor en la seguridad o la gestión de recursos necesarios para el desarrollo.



El 58.62% de los que tienen tierra propia posee de 0.00705 a 3.525 ha (0.01 Mz a 5.00 Mz), es decir no disponen de tanto factor tierra para tener una agricultura a gran escala o bien un ganadería extensiva.

Sin embargo hay otro 37.93% de la población que si posee cantidades de tierras propia, como activo óptimo para el desarrollo de una amplia gama de actividades agropecuarias, hay que resaltar que esto finqueros que tiene cantidades de tierras superiores a las 50 Has, son los que poseen la mayor seguridad en cuanto a los documentos legales de posesión de la misma. Al analizar los datos de una forma distinta encontramos que la moda en la distribución de la tierra por manzanas es de 0.176 ha (0.25 manzanas), seguido de .352 ha (0.50 manzana) y 2.115 ha (3 manzanas respectivamente, significando el 31% de los hogares.

6.2.5 Vivienda y Letrinización de la comunidad La Conquista.

Vivienda.

El 100% de los hogares posee vivienda propia, la cual se encuentra en diferentes situaciones de acuerdo a las condiciones y posibilidades económicas de cada familia.

Tabla 13. Forma que obtuvo la propiedad

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Compra	21	70.0	70.0	70.0
	Donación	6	20.0	20.0	90.0
	Desmembración familiar	3	10.0	10.0	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

La tabla 13 muestra que el 70% de las viviendas fueron adquiridas a través del esfuerzo de los hogares que habitan en ellas, mediante los mecanismos de compra o construcción, el 20% por donación en la cual sobresalen las casas de proyecto otorgadas por la organización para el desarrollo económico y social del área urbana y rural (ODESAR). El 10% restante las obtuvo a través de la desmembración familiar.

La mayoría de las casas tienen vieja data de ser construidas, ya que el 86.7% tienen más de 6 años de haber sido construidas, mientras que solo el 13.3% de las casas son recién hechas de 0 a 2 años. Sin duda la vivienda brinda la satisfacción de la seguridad a los hogares por ello las condiciones de infraestructura en que esta se encuentre va a repercutir en el desarrollo y buen vivir de los integrantes de los hogares, especialmente de los niños.

Tipología de vivienda de acuerdo al método de las Necesidades Básicas Insatisfechas (NBI).

El 60% de los hogares poseen una vivienda adecuada, en cuanto a las condiciones de pared, piso y techo, lo cual les está brindando seguridad familiar en cuanto a la protección familiar, esto se ha debido en gran manera a las constantes inversiones que se hacen en los periodos donde hay producción agrícola, o bien cuando hay ingresos provenientes del sector no agrícola.

Tabla 14. Calidad de la vivienda

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos Adecuada	18	60.0	60.0	60.0
Inadecuada	12	40.0	40.0	100.0
Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

Esta información se ve corroborada cuando se analiza que el 83.33% de los hogares no tienen hacinamiento en su casa, lo cual quiere decir que las viviendas si están presentando condiciones apropiadas para los grupos más vulnerables de la comunidad.

Letrinificación

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Si	27	90.0	90.0	90.0
	No	3	10.0	10.0	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

El 90% de las viviendas poseen letrina, lo cual brinda cierto grado de salubridad a las personas que habitan en dicha comunidad, mientras que existe un 10% que se encuentra en riesgo de contraer con mayor facilidad enfermedades diarreicas (tabla 15), de la piel y hasta intoxicaciones por las aguas y aire de consumo contaminado por las heces presentes en el ambiente libre.

6.2.6 Agua potable en la comunidad La Conquista.

Al igual que la letrina, la calidad del agua que se consume es de gran importancia para mantener la salud en los hogares, así como el desarrollo de las actividades productivas y reproductivas, de ellos va a depender el desarrollo de los niños quienes son los más vulnerables en este tema, así como los demás integrantes del hogar.

Tabla 16. Lugar donde Adquiere agua para consumo humano					
		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Servicio por tubería	23	76.7	76.7	76.7
	Pozo Artesiano	5	16.7	16.7	93.3
	Ojo de agua	2	6.7	6.7	100.0
	Total	30	100.0	100.0	
Fuente: Elaboración propia					

El servicio de agua potable por tubería siempre es lo ideal para mantener índices de salubridad correspondientes a la norma (Servicio de agua potable por tubería), esta forma de distribución está presente en el 76.7% de las viviendas (Tabla 16), lo cual es alto si tomamos en cuenta los grandes problemas de acceso al agua potable que posee Nicaragua.

El 16.7% está teniendo un grado de seguridad en el agua potable más bajo, pues está obteniendo el agua de pozo artesiano, el cual está sujeto a la filtración de los parásitos del ganado, como de los químicos utilizados en los procesos de producción agrícola de granos básicos y pasto para el ganado. Sin embargo a pesar que hay gran seguridad en el consumo de agua potable de la mayoría de los hogares, existe un 6.7% de la población que está en riesgo, puesto que está consumiendo agua de pequeños manantiales que se encuentran en la superficie de la tierra, sujetos a muchos factores contaminantes.

6.2.7 Salud de las personas que habitan en la comunidad La Conquista.

Las enfermedades comunes en Nicaragua generalmente están ligadas a los grandes problemas de agua potable, de cultura de limpieza y de atención de las mismas enfermedades. Según la tabla 17 en la comunidad La Conquista las enfermedades respiratorias son las que más se presentan con un 76.7% de incidencia, puesto que ataca a las personas más vulnerables como son los niños,

niñas y ancianos. Seguido por las enfermedades diarreicas en un 6.7% coincidiendo con el mismo porcentaje de las personas que están extrayendo agua de ojos de aguas que posiblemente se encuentren contaminados.

Tabla 17. Enfermedades más comunes en el hogar

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos Enfermedades respiratorias	23	76.7	76.7	76.7
Enfermedades diarreicas	2	6.7	6.7	83.3
Enfermedades de la piel	2	6.7	6.7	90.0
Enfermedades crónicas	3	10.0	10.0	100.0
Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

En menor escala están las enfermedades crónicas como la artritis, enfermedades del corazón y cáncer, que son padecimientos que atacan más a las personas de mayor edad, puesto que tienen desgastado su organismo por el paso del tiempo.

Tratamiento de las enfermedades

El 83.3% de estas enfermedades son tratadas en el centro de salud en base a medicina farmacéutica, este centro ubicado en el casco urbano de municipio de Muy Muy, (Martínez, Agosto, 2014), brindan servicio de consulta externa, partos, operaciones de mínimo riesgo, y principalmente se brindan los medicamentos básicos para la recuperación de las personas que padecen todas las enfermedades anteriormente mencionadas.

Cabe mencionar que el centro de salud se encuentra en buen estado, con paredes limpias, techo nuevo de zinc, cuenta con su propia ambulancia y con variedad de especialistas como pediatras e internistas.

El 10% coincide en tratarse las enfermedades en casa, porque no consideran algunas enfermedades de gravedad, para esto utilizan la combinación de la medicina natural y la medicina farmacéutica comercial.

Hay un 6.7% de la población que se trata las enfermedades con médicos privados, estos son los hogares que tienen mayores recursos económicos y que pueden comprar medicamentos que no cubre la medicina pública.

El promedio mensual de gastos en salud de los hogares es de C\$ 355.00, sustentado en pago de transporte para ir al centro de salud, compra de medicamentos comerciales sin recetas, así como el pago de algún médico privado en ocasiones que verdaderamente lo amerite o bien en el pago de medicamentos recetados y que no son cubiertos por el servicio de salud público.

Generalmente al ser gastos que surgen de imprevistos, son solventados con los ingresos percibidos por el ingreso rural extra finca, que son considerados por ellos de corto plazo.

6.2.8 Educación de los hogares de la comunidad La Conquista.

En el 86.7% de los hogares no existe algún niño en edad escolar fuera de las aulas de clase, lo cual significa un gran alcance para los padres, por crear las capacidades necesarias en las nuevas generaciones. Solo el 13.3% de los hogares tienen hijos en edad escolar que no están estudiando, ellos exponen que se debe a muchas causas como las económicas, en algunos casos a causas sociales de falta de seguimiento de los padres y más aún cuando estos se encuentran migrando.

Tabla 18. Existencia de algún niño en edad escolar que no esté estudiando

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Si	4	13.3	13.3	13.3
	No	26	86.7	86.7	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

El 86.7% de los niños asisten a escuelas públicas, puesto que sí existe una escuela estatal en la comunidad, con buenas estructuras, en las cuales se dan dos turnos en multigrado y docentes titulados que brindan un servicio de calidad, el 6.7% restante asiste a escuela privada (Tabla 18), estas son personas que tienen vehículo y pueden movilizarse diariamente a la escuela privada ubicada en el casco urbano del municipio de Muy Muy.

Es importante señalar que el monto promedio de gasto en educación por parte de los hogares es de C\$ 300.00 mensuales, que son usados en diferentes cosas, como materiales didácticos, vestuario escolar y merienda escolar entre otros, este monto es poco debido a que la escuela local, presta los medios básicos de educación a los menores (Pérez, 2001)

El desarrollo socioeconómico de las zonas rurales nace a partir de la formación del capital humano, ya que las personas crean capacidades de innovación y aplicación de nuevas técnicas en sus procesos productivos, adicionalmente tienen la oportunidad de desempeñarse en lugares donde haya más remuneración económica y en actividades más variadas, así como mayor posibilidad de ser emprendedores en cuanto al sostenimiento y apertura de las actividades no agrícolas.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Iletrado	4	13.3	13.3	13.3
	Primaria incompleta	19	63.3	63.3	76.7
	Secundaria incompleta	7	23.3	23.3	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

El 13.3% de los adultos de la comunidad La Conquista son totalmente iletrados, es decir que no tienen ningún grado escolar cursado, establecen que debido a esa causa se le han cerrado oportunidades, el 63.3% sabe leer y escribir, pero no terminaron la primaria (Tabla 19), lo cual no es suficiente tomando en cuenta la demanda de capital humano en la nueva ruralidad, donde la agricultura poco a poco ha venido siendo abandonada.

En cambio hay un 23.3% de la población de adultos que ha cursado más allá de la primaria, en estas familias se puede observar una mayor conciencia de la gente, en asuntos con el medio ambiente y con la generación de recursos económicos entre otras cosas.

6.2.9 Asistencia técnica en la comunidad La Conquista.

La asistencia técnica es un servicio estratégico para el desarrollo de los cultivos y la ganadería, puesto que permite a los productores incrementar los rendimientos de sus cultivos y especies animales; sin embargo, en la comunidad estudiada el 70% de las unidades productivas no tienen asistencia técnica de parte de ninguna institución estatal o privada. Lo anterior quiere decir que solo el 30% está recibiendo asistencia técnica de parte de alguna organización.



En el gráfico 14 se muestra que de las unidades productivas que están recibiendo asistencia técnica, el 88.89% es de tipo productiva, en donde se les enseña mejoramiento de los pastos, mejoramiento de la crianza de ganado menor, así como la generación de nuevos alimentos concentrados para bovinos y porcinos. Según los encuestados la asistencia técnica les ha permitido tener una mayor variedad de alimentos para los animales aumentando su peso en menor tiempo.

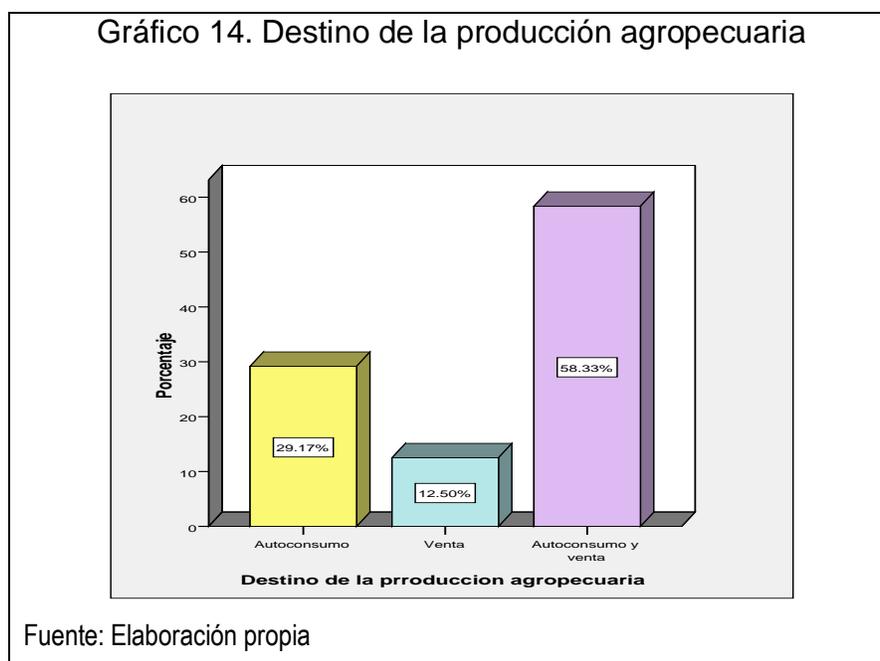
El 11.11% está recibiendo asistencia técnica de tipo organizativa, la cual se orienta básicamente a procesos de acompañamiento para la formación y desarrollo de habilidades de autogestión, es decir la búsqueda del desarrollo a partir de la conciencia de los mismo pobladores y de sus capacidad de negociar con entidades externas, pero con compromisos con los territorios rurales, como ODESAR, Divino Niño y entes estatales como ENACAL, Centro de Salud entre otros.

Esta asistencia técnica recibida por los pobladores es brindada en el 77.8% de los casos por empresas del estado, como el Ministerio Agroforestal, programas como el Bono Productivo y Usura Cero. El otro 22.22% es brindada por el sector privado

quienes a través de promotoras les dan el seguimiento a programas y proyectos en la comunidad de La Conquista.

6.2.10 Comercialización en la comunidad La Conquista.

El 29.17% de la producción agropecuaria de la comunidad es destinada para el autoconsumo, especialmente aquellos productos alimenticios como granos básicos y el ganado menor, esto permite garantizar en alguna medida la soberanía y seguridad alimentaria, con una perspectiva local.



El 12.5% de la producción total es destinada para la venta, permitiendo a los pobladores la obtención de otros bienes que no son producidos en la comunidad. Generalmente los productos más vendidos son la leche y el maíz, cuando la producción es más alta que el consumo de los hogares, en este caso el 58.33% de la producción es utilizada tanto para el consumo como para la venta (Gráfico 15). Lo anterior hace suponer que es el exceso de producción de la unidad familiar lo que se está poniendo a disposición del mercado local que es donde el 100% de los productores vende sus productos, puesto que las cantidades producidas no son

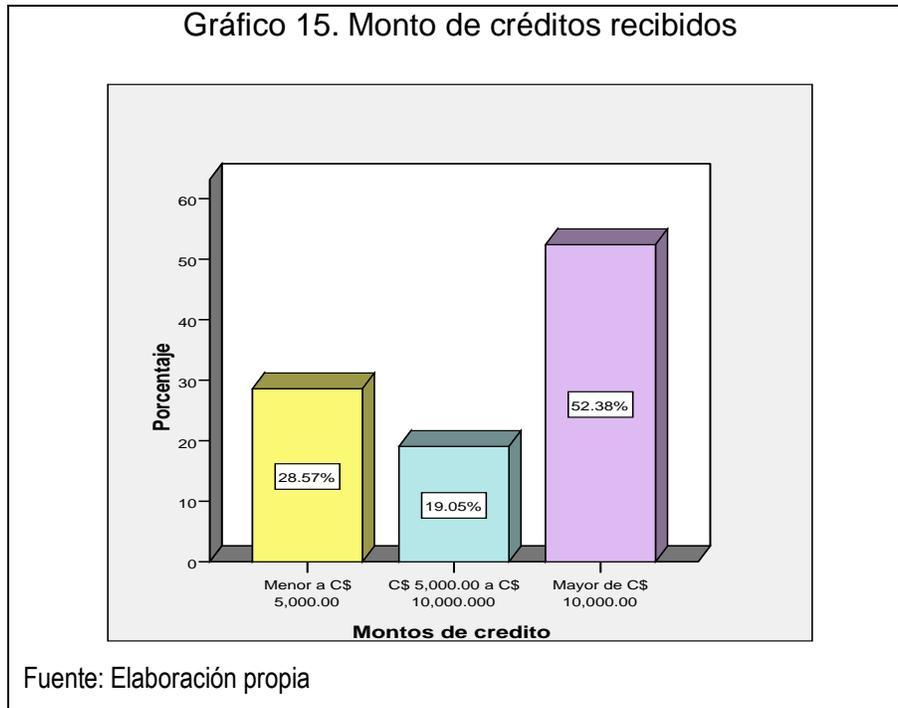
grandes y no permite vender en mercados con mejores precios como el de Matagalpa.

El 47.6% de las unidades de producción agropecuaria tienen un lugar para el almacenamiento de la producción, ya sea en silo o en bodega, según las capacidades económicas de las mismas y la magnitud de las cantidades obtenidas en las cosechas, en tanto que el 52.4% almacena los granos básicos en sacos, puesto que las cantidades producidas son pequeñas, y no tienen recursos para la construcción de infraestructura de almacenamiento.

6.2.11 Crédito en la comunidad La Conquista.

En cuanto a la situación de crédito la comunidad del presente estudio está en buenas condiciones, puesto que el 70% de los hogares entrevistados poseen crédito, es decir que el territorio es visto de buena manera desde las instituciones financieras, condición que favorece el crecimiento de los pequeños micro negocios rurales, así como la producción agropecuaria. El 30% de la población no posee crédito, esto por distintas causas, como la falta de garantías o capacidad de pago, o simplemente la costumbre de no endeudamiento de los hogares en sus actividades productivas.

El 100% de los financiamientos están siendo otorgados por empresas privadas, lo que significa una presencia nula de los programas de crédito estatales. Clasificado por institución, el 66.67% está explicado por crédito a través de financieras como el Fondo de Desarrollo Local (FDL), Préstamo para Nicaragua (Prestanic), el otro 33.33% del crédito está siendo otorgado por la cooperativa de ahorro y crédito Unión R.L y organizaciones sociales como Divino Niño y ODESAR.



El gráfico 16 muestra que el 28.57% de los créditos recibidos son inferiores a los C\$5,000.00 que según las mismas instituciones financieras, se debe a la poca capacidad de pago de estas familias, ya que son unidades de producción pequeñas con muy pocos activos para la producción. El 19.05% obtiene crédito con montos de C\$ 5,000.00 a C\$ 10,000.00 los cuales son percibidos por familias de recursos más elevados.

Sin embargo hay un 52.38% que tiene crédito con montos superiores a los C\$ 10,000.00, según los financiadores son unidades productivas que poseen ganado, lo cual les sirve como garantía mediante la prenda pecuaria, así como actividad generadora de recursos para solventar las respectivas obligaciones de carácter financiero.

El plazo del crédito va en dependencia de los montos de crédito, en el caso particular de la comunidad, como los montos son pequeños los plazos tienden a ser cortos de 6 a 12 meses, siendo que los créditos con montos más altos tienen plazos más

largos de hasta dos años, dependiendo de la actividad y período de recuperación de las actividades agropecuarias o de micro negocios rurales.

La tasa de interés pagada por los créditos está en un rango de 16% a 36% de interés nominal en un período de un año, lo cual es alto si tomamos como referencia la tasa recomendada por el Banco Central de Nicaragua que es en promedio 12% anual (BCN, 2014), dependiendo de la actividad productiva.

Es pertinente resaltar que en algunos casos, los créditos agrícolas recibidos que no son solventados por la misma producción agrícola por algún mal ciclo, tienen que ser solventados por ingresos provenientes de otra actividad como los micro negocios, los salarios o las remesas.

Destino del crédito

La buena utilización de los créditos, permite el fortalecimiento de las actividades productivas, en la comunidad La Conquista el 38.1% es utilizado para el mejoramiento de las casas de habitación y para proyectos que contribuyan al aumento tanto de la seguridad como del patrimonio de los hogares, existe otro 38.1% que lo utilizan para la producción agropecuaria, es decir que tienen un aprovechamiento en los hogares, aumentando en algunos casos los rendimientos o las cantidades de tierras productivas y número de bovinos en producción.

Solo el 9.5% de los créditos son utilizados para el fortalecimiento de los micro negocios rurales de la comunidad La Conquista. Lo anterior parece una pequeña parte, pero es lógico si se toma en cuenta que el número de negocios en la zona no es de gran magnitud. Finalmente hay un 14.3% del crédito que no está siendo empleado para actividades generadoras de ingreso, ya que se está destinando al consumo, un consumo que por ser deuda se traduce en endeudamiento innecesario de las unidades familiares, lo que trae problemas psicológicos y económicos en los siguientes períodos productivos.

6.2.12 Flora y fauna en la comunidad La Conquista.

En el 52% de las parcelas existen árboles maderables, como la ceiba, la caoba y el Guanacaste. Generalmente son áreas destinadas especialmente a la conservación del inventario forestal de la comunidad, son árboles que han estado por muchos años y que por prohibiciones de los organismos estatales no han sido derribados. En cuanto a los árboles frutales se encuentran en 40% de las fincas, son árboles como el mango, limón y naranja entre otros.

Al preguntársele a las personas encuestadas sobre la disponibilidad de tierra sólo para la conservación de la parte forestal de la comunidad, el 73.3% respondieron que tiene menos de 0.70 Hectárea a 1 manzana para este fin (Tabla 20), en las cuales hay dos grandes causas, la primera la falta de tierra y el máximo aprovechamiento de las tierras disponibles para la producción agropecuaria y segundo por la falta de conciencia y falta de incentivos para mantener una pequeña parte de la comunidad reforestada.

Tabla 20. Área destinada a la conservación

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Menor a 1 Mz	22	73.3	73.3	73.3
	1 a 5 mz	5	16.7	16.7	90.0
	Mayor a 5 mz	3	10.0	10.0	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

El 16.7% de las unidades familiares de producción poseen suficiente tierra como para dejar espacio para la conservación del bosque, dejando de 0.705 a 3.53 hectárea (1 a 5 manzanas) de área de terreno solo para la conservación del

ambiente en su parte forestal. En cambio hay un 10% de las parcelas que dejan más de 7.05 ha (10 manzanas) para árboles de diferentes tipos, generalmente son los grandes terratenientes, aunque este espacio es mínimo si se calcula como proporción de la cantidad total de la tierra que poseen.

En síntesis la parte forestal de la comunidad La Conquista, está deteriorada por una ganadería extensiva, por falta de conciencia de los terratenientes y por la mala distribución de la tierra que no permite a las personas con poca cantidad de tierra tener este tipo de áreas.

En cuanto a la fauna aún se presenta gran variedad de animales, debido a la cercanía de la comunidad con la reserva de Cumaica, ubicada en la zona sur del municipio de Muy Muy, esto ha permitido que existan animales exóticos como monos Congo, guarda tinajas, guardiolas, gatos de monte o tigrillos, aves exóticas como pericos de colores, cenizos.

6.2.13 Infraestructura y utensilios de protección ambiental.

Las infraestructuras para el mejoramiento ambiental, son alternativas, que pueden estar en dos vías, mejorando los recursos ya disponibles para el consumo, y para futuros aprovechamientos, entre estos tenemos las pilas o estanques de tratamiento de agua, el uso de barreras vivas y muertas.

Lamentablemente en la comunidad La Conquista, el uso de estas alternativas ambientales es casi nulo, ya que solo el 10% de la población usa barreras vivas o muertas mismo porcentaje está representado por el uso de pilas de tratamiento de agua.

El uso de las cocinas mejoradas, no es tan popular en su uso dentro del territorio ya que solo están en el 6.7% de los hogares., de tal manera que la minoría de la población tiene infraestructura destinada a la protección del medio ambiente.

6.2.14 Prácticas de conservación del medio ambiente.

Las prácticas de conservación del medio ambiente de bajo costo, con facilidad para realizarlas, generalmente son la rotación de los cultivos para lograr un mejor rendimiento de los suelos, la reforestación y el aprovechamiento de los subproductos y esquilmos agrícolas.

El 36.7% de la población realiza prácticas de rotación de cultivo, según ellos porque dejan descansar los suelos entre períodos de cosechas, además que esta práctica les permite una mayor variedad en la distribución de las inversiones y de forma agronómica ayuda a limpiar de malezas lo que en su momento fueron rastrojos; sin embargo, es de preocupación que el 63.3% de la población no esté realizando esta actividad, por lo que están dejando de tener todos los beneficios antes mencionados.

Tabla 21. Existencia de aprovechamiento de subproductos

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Si	12	40.0	40.0	40.0
	No	18	60.0	60.0	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

Otra práctica de mucho alcance económico, es el aprovechamiento de los subproductos, ya que su uso trae una serie de beneficios como la generación de recursos económicos y la disminución de los costos de producción. Esta práctica es realizada por el 40% de las unidades familiares de producción, generalmente son subproductos de la leche, como el suero, la piel del ganado mayor y en la agricultura los rastrojos como combustible para las cocinas (Tabla 21).

Pero también es grave ver que el 60% no está realizando las prácticas de este tipo, por lo cual desde el punto de vista económico están sub utilizando los recursos económicos y productivos.

La comunidad La Conquista está teniendo graves problemas con las condiciones del medio ambiente, ya que el clima se ha vuelto seco, los suelos han perdido su riqueza por el constante pisoteo de los animales. La densidad de los árboles es mínima en la comunidad, puesto que no hay en su mayoría zonas específicas destinadas para las prácticas forestales.

Lo más peligroso de esta problemática es que tiene repercusiones de carácter social y económico, ya que las personas padecen más de enfermedades crónicas como la presión arterial por altos niveles de calor, los niños padecen más de enfermedades respiratorias por el exceso de polvo en el ambiente, y en lo económico se pierde el rendimiento en la ganadería lechera y de ganado en pie por la pérdida de peso debido a que los pastos se secan en los primeros meses del verano.

En cuanto a la agricultura los rendimientos por manzana se reducen, hay mayor número de enfermedades en las plantas y ya no se pueden realizar prácticas de riego por la disminución y pérdida de las aguas superficiales.

VII. Análisis y discusión de los resultados

7.1 Incidencia del empleo rural no agrícola en el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista

7.1.1 Incidencia del trabajo extra finca en la satisfacción de las necesidades básicas y el mejoramiento de la capacidad económica.

Objetivo del trabajo rural extra finca.

El objetivo de trabajar en actividades no agrícolas, pasa por las necesidades que enfrentan los hogares, al no poder cubrir desde la agricultura los bienes y servicios necesarios para la supervivencia; sin embargo, el trabajo extra finca en la comunidad, no surge como una alternativa que desplace a la agricultura, más bien es una actividad que complementa los recursos económicos generados por este sector clásico en la comunidad.

En la comunidad La Conquista el 76.2% de los hogares, fundamenta realizar dicha actividad, en el consumo de alimentación y vestuario, mientras que el 14.3% en mejorar la calidad de la vivienda y el 9.5% en la compra de tierra. Se hace necesario clasificar la utilización de los recursos generados, puesto que determinará el futuro de mediano plazo de la comunidad, en el sentido que cuando más se utilice en bienes y calificación para la generación de recursos, mayores serán las posibilidades de crecimiento de la comunidad y del municipio de Muy Muy.

Incidencia del trabajo extra finca en el mejoramiento de la calidad de la vivienda.

En el modelo sociodemográfico la vivienda aparece como un bien de suma importancia porque permite satisfacer la necesidad de seguridad, sin embargo en la comunidad La Conquista, la utilización de los recursos del trabajo extra finca están

aportando poco al mejoramiento de la vivienda. Este análisis nace cuando se encuentra que menos del 15% de los hogares lo tiene como objetivo familiar.

La presencia de vivienda adecuada según el método de necesidades básicas insatisfechas, es aquella en la cual el piso es de ladrillo o embaldosado, las paredes son de madera, zinc o ladrillo y el techo es de zinc o tejas, (Ferres Juan Carlos, 2005) Esta adecuación de la vivienda en la comunidad no está teniendo mucha relación con el hecho de que exista al menos un integrante del hogar en actividades asalariadas, ya que la vivienda adecuada está presente en el 45% de los casos donde hay al menos un trabajador asalariado, siendo que el 55% de los casos con asalariados en el núcleo familiar habitan en vivienda inadecuada.

De forma agregada a la vivienda, el hacinamiento que son viviendas con más de 3 personas por cuarto (Ferres Juan Carlos, 2005), está presentando un mínimo porcentaje, ya que solo está presente en el 16.7% del total de familias, y que al relacionarlo con los hogares que poseen ingresos salariales se encuentra que hay hacinamiento en el 25% de las unidades familiares, lo cual confirma que los salarios de las personas no se están utilizando en mejorar este aspecto.

Incidencia del trabajo extra finca en el acceso a los servicios básicos. (Tabla 22)

La comunidad estudiada presenta una particularidad en cuanto al acceso de agua potable, y es que existe un proyecto de agua potable reciente, que involucra a la mayoría de la población, tanto en la búsqueda de los fondos, como en la ejecución y administración del mismo, esto el tesorero comunal de dicho proyecto.

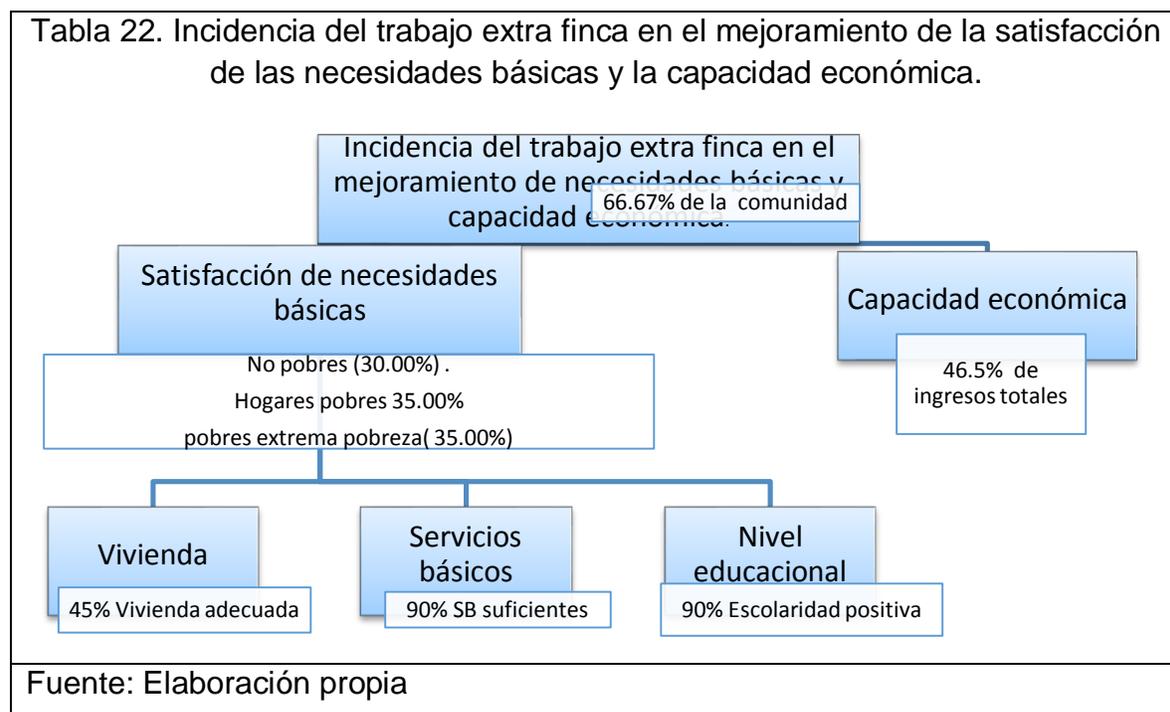
Esto coincide con la información encontrada, ya que hay servicio de agua potable y letrina en buen estado en el 90% de los casos donde no hay trabajo extra finca y en el 85% de los casos donde si hay al menos algún asalariado. En la comunidad La Conquista, en cuanto al acceso de agua potable se encontró un alto grado de pertenencia del proyecto de agua potable, ya que según su líder comunitario se han

opuesto en reiteradas ocasiones a que el proyecto de agua potable pase a ser administrado por el estado Nicaragüense.

***Incidencia del trabajo extra finca en el nivel educacional del hogar básicos.
(Tabla 22)***

Es relevante resaltar que en la comunidad La Conquista el 90% de las personas que laboran fuera de la finca a cambio de un salario y en actividades no agrícolas tiene un nivel de baja escolaridad positiva, es decir que tienen al menos la primaria completa. El presente hallazgo está explicando que las personas que tienen un mayor grado de escolaridad tienen mayor posibilidad de encontrar empleo en los diferentes sectores tanto en el interior como en el exterior de la comunidad.

También es importante rescatar que se encontró que en el 90% de los hogares en las que no hay personas asalariadas también tienen alto grado de escolaridad, al menos la primaria completa.



De forma integral el trabajo extra finca, tiene como objetivo satisfacer las necesidades básicas de los hogares de la comunidad, que a su vez en la medida que tengan o no la satisfacción con calidad de las mismas, se pueden considerar en hogares no pobres, hogares pobres y hogares en extrema pobreza.

La tabla 22 muestra que El 30% de los hogares que tienen al menos un trabajador extra finca, se encuentran en situación de no pobreza, esto quiere decir que el alto nivel de la calidad de vida no está explicado por el salario proveniente del trabajo extra finca dentro y fuera del territorio.

De igual manera el trabajo extra finca asalariado está presente en los hogares considerados pobres y en extrema pobreza respectivamente en un 40%. En este sentido vemos que el trabajo extra finca, está presente en los hogares donde no hay oportunidades de desarrollo a partir de actividades agropecuarias y en caso que si existan, estos son insuficientes.

El desarrollo de las actividades asalariadas en La Conquista les está permitiendo a los hogares cubrir las necesidades primarias de los hogares, como son la alimentación, salud y educación, puesto que en términos generales es una comunidad pobre porque carece en muchos casos de la satisfacción de las necesidades básicas.

Incidencia del trabajo extra finca en la capacidad económica.

En la teoría de Amartya Sen las capacidades económicas comprenden “todo aquello que permita a una persona estar bien nutrido o nutrida, escribir leer y comunicarse, así como tomar parte en la vida comunitaria” lo cual significa que determina el desarrollo de las personas. Desde la satisfacción de las necesidades hasta el crecimiento económico, social y ambiental de los hogares de la comunidad La Conquista, tomando en cuenta que en estos resultados, han incidido mucho la cercanía que existe entre la comunidad y el casco urbano del municipio.

En la comunidad de estudio el trabajo extra finca significa en promedio el 46.5% de los ingresos totales en aquellos hogares donde al menos existe una persona asalariada, lo cual es muy alto si tomamos en cuenta actividades primordiales como la agricultura y la ganadería que por años han sido actividades generadoras de los recursos más importantes en las zonas rurales. Esto significa que en la zona el trabajo extra finca se está desarrollando como una actividad de carácter complementario en cuanto a la ocupación de la población económicamente activa y la generación de recursos económicos.

7.1.2. Incidencia de la migración en la satisfacción de las necesidades básicas y el mejoramiento de la capacidad económica

Objetivo de la migración en la comunidad La Conquista.

La migración es una alternativa que funciona como una salida para los hogares que no cuentan con los recursos económicos y calificación de mano de obra. Esta situación está explicada en las actividades económicas que desempeñan los migrantes fuera del territorio que generalmente son de menor remuneración y que también tiene sus costos para el migrante como el pago de los pasajes, el pago de la estadía, disminuyendo a su vez el monto de remesas enviado a sus familiares que quedaron en la comunidad.

El 75% de los hogares que tiene al menos un migrante en el hogar, tuvieron como justificación para salir a buscar trabajo fuera del territorio municipal, la satisfacción de necesidades básicas, como la alimentación y vestuario, el mejoramiento de la vivienda y el pago de la alimentación, siendo que solo el 25% tiene por objetivo mejorar la capacidad económica del hogar mediante la compra de tierras y de maquinaria para la producción.

Los resultados en la comunidad están dados de tal forma que las remesas están teniendo como objetivo contribuir al desarrollo económico de los hogares, cubriendo necesidades básicas y mejorando la capacidad económica. En muchos casos mediante el estudio de los menores de edad, ya que en la comunidad hay un gran porcentaje de familias que no tienen ningún niño en edad escolar y que no esté estudiando.

***Incidencia de la migración en la calidad de la vivienda y servicios básicos.
(Tabla 23)***

De acuerdo a los objetivos del fenómeno de la migración, se observa que estas familias tiene viviendas adecuadas en el 66.67% de los casos, mientras que sólo el 33.37% de los casos tiene vivienda inadecuada, esto porque parte de las remesas se están invirtiendo en el mejoramiento de las condiciones de la vivienda.

Según las entrevistas realizadas, el logro de las remesas es por llegar de forma adicional a los demás ingresos y por los montos de las mismas, que en muchos casos permite invertirlos de una sola vez en la compra de materiales de construcción o en algunos casos en pagar las cuotas de créditos que ya se utilizaron para el mejoramiento de la vivienda, como un servicio prestado por ambas instituciones financieras de Muy Muy. Sin embargo aún sigue quedando una minoría que no ha podido aplicar dicha estrategia.

Incidencia de la migración en la satisfacción de servicios básicos.(Tabla 23)

Al igual que en el trabajo extra finca la calidad del servicio de agua, es indiferente a la existencia de algún migrante en el núcleo familiar, debido a la existencia del proyecto de agua potable en la comunidad. Sin embargo, contribuye a la solvencia del proyecto mediante el pago respectivo por el uso del servicio.

En cuanto a la Letrinización, las unidades familiares que tiene en su núcleo familiar el fenómeno de la migración en alguno de sus familiares, presenta una calidad de

servicio higiénico adecuada, por lo menos en el 91.7%. Como se puede observar, los índices de la calidad de los servicios básicos se encuentran altos, indistintamente de la entrada de remesas a los hogares, que de acuerdo a la caracterización son mayormente utilizados para el consumo más que para la inversión en infraestructura.

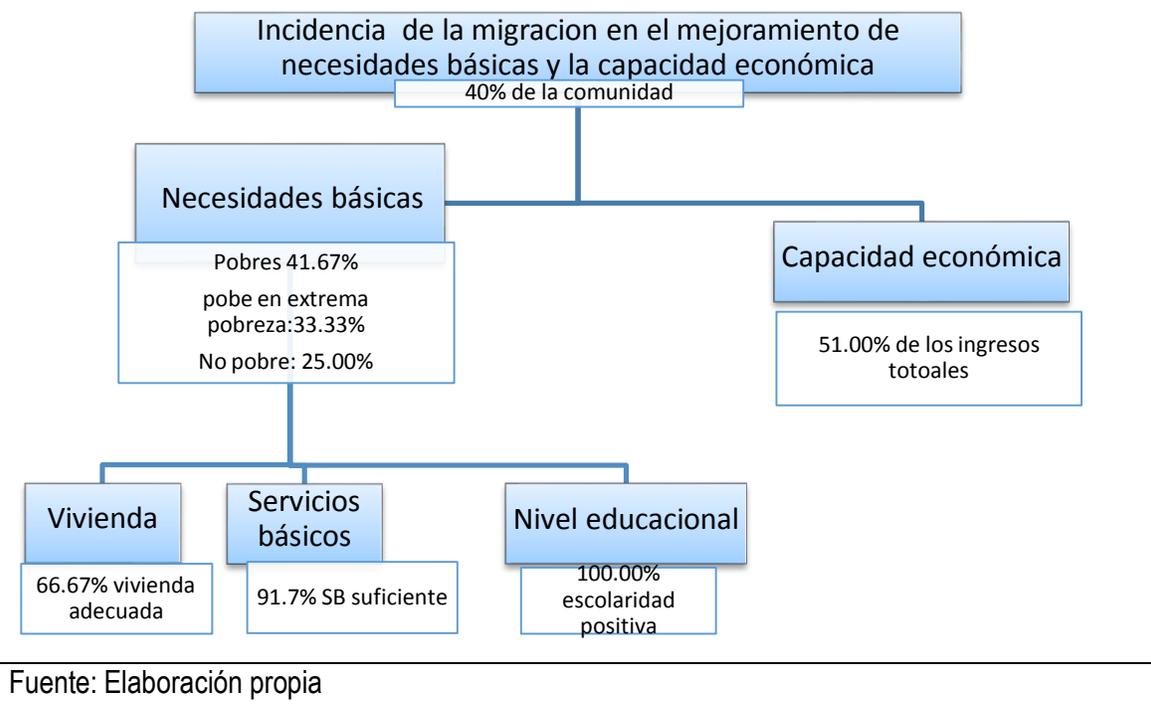
Incidencia de la migración en el nivel educacional del hogar. (Tabla 23)

La educación cuando existe migración es dejada en manos de las personas de mayor edad quienes son los que se quedan a cargo de los menores. Por ello el grado de compromiso entre las personas que están generando y recibiendo las remesas es alto en cuanto a esta oportunidad de crecimiento.

Generalmente el costo de la migración es el abandono de los núcleos familiares de La Conquista, por lo cual el nivel de retribución debe ser alto, en este sentido las personas migrantes tienen un alto grado de conciencia del crecimiento que permite el tener niveles altos de educación.

Este compromiso lo adquieren las personas que se quedan en los territorios, quienes se dedican a mejorar sus condiciones académicas, especialmente la de los menores, es por ello que el 100% de los hogares que tienen al menos un migrante tengan un 100% en el índice de baja educación positivo, es decir un nivel académico con la primaria completa.

Tabla 23. Incidencia de la migración en el mejoramiento de las necesidades básicas y la capacidad económica



De forma general en la Tabla 23, se muestra que los hogares de La Conquista que tienen mayores índices de pobreza, son los que recurren a la alternativa de la migración. Siendo que el 41.7% de las unidades familiares donde hay al menos un migrante son familias pobres, el 33.33% son familias en extrema pobreza y solo el 25% son hogares no pobres, es decir que más del 75% de los hogares que utilizan la migración como actividad generadora de recursos son familias pobres.

Esto viene a confirmar la importancia de la migración en la generación de ingresos de los hogares para la satisfacción de las necesidades, cuando la comunidad o el territorio local no prestan las condiciones para lograr un desarrollo desde dentro, ya sea en los sectores agrícolas como no agrícolas.

Igual de importante es revisar cómo los hogares donde no hay migración en el hogar, tienden a ser hogares con mejores condiciones económicas, ya que solo el

27.28% de esas familias se encuentran en situación de extrema pobreza en cuanto a la satisfacción de las necesidades básicas.

Incidencia de la migración en la generación de capacidades económicas.(Tabla 23)

Es importante aclarar que el municipio de Muy Muy es un municipio despoblado, con pocas oportunidades de desarrollo a nivel local, y con un fenómeno de migración muy agravado, especialmente a países como España y Estados Unidos y a Costa Rica, pero a este último destino de forma temporal.

La migración en los hogares de la comunidad de estudio, por la generación constante de recursos económicos, está contribuyendo al mejoramiento de las capacidades económicas, en este sentido porque en esas familias que tienen al menos una persona fuera del territorio, dichos ingresos significan en promedio el 51% de los ingresos totales de los hogares. En otras palabras esta estrategia de vida está contribuyendo en la mitad de los ingresos de los hogares.

Por lo tanto estos ingresos están destinados a mejorar el nivel de vida de las personas que se quedan en la localidad, al menos en el corto plazo, y en el mediano plazo de una forma más débil y más lenta, especialmente en el nivel educacional de los niños y niñas. Por la repartición de las remesas recibidas de sus familiares.

En menos cantidades, hay familias en la comunidad que si están mejorando su capacidad económica, especialmente en la compra de tierras y compra de activos de fincas.

7.1.3 Incidencia de los micro negocios rurales en la satisfacción de las necesidades básicas y el mejoramiento de las capacidades económicas.

Objetivo del establecimiento de micro negocios rurales en la comunidad.

Los micro negocios rurales son importantes en la comunidad La Conquista por doble vía, para las personas quienes establecen los negocios en cuanto a la generación de recursos económicos, como para la totalidad de la comunidad, por el ahorro en los costos de transporte y tiempo para la adquisición de los bienes de consumo como alimentos y productos del hogar.

En el caso particular de las personas que instauran negocios rurales, el 44.44% de ellos lo hace con el objetivo de generar recursos para el consumo, además de abaratar el costo de sus alimentos que no se producen localmente, al comprarlos en cantidades mayores que si lo compraran de forma individual, el 11.11% lo hace para el pago de la salud y educación y quedando un 44.44% que tiene por objetivo el mejoramiento de las capacidades económicas como la compra de tierras y maquinaria.

Incidencia de los micro negocios rurales en la calidad de la vivienda. (Tabla 24)

En la misma línea del objetivo en donde la minoría de la población con micro negocios tiene por objetivo el mejoramiento de la vivienda, se encontró en la comunidad que el 37.5% de ellos tienen una vivienda adecuada, mientras que el 62.5% tiene la vivienda inadecuada, significando esto último un problema, puesto que hay inseguridad en los negocios, sujetos a robos y al deterioro de la mercancía.

Además es importante resaltar que la inversión en la vivienda por parte de los hogares que tienen algún tipo de micro negocio rural, no está vista como un mejoramiento al propio negocio, desde sus condiciones hasta su promoción.

***Incidencia de los micro negocios en la satisfacción de los servicios básicos.
(Tabla 24)***

La calidad en el acceso a los servicios básicos en la comunidad y especialmente en los hogares donde hay un micro negocio rural se vuelve más sensible, por su utilización y el grado de limpieza que deben de tener los establecimientos. En esta comunidad la existencia del proyecto de agua potable apertura las condiciones favorables para el establecimiento de micro negocios.

En este caso, el 87.5% de los micro negocios rurales presentes en La Conquista, presentan condiciones favorables de los servicios básicos, tomando en cuenta el agua potable y el acceso a servicios higiénicos de calidad.

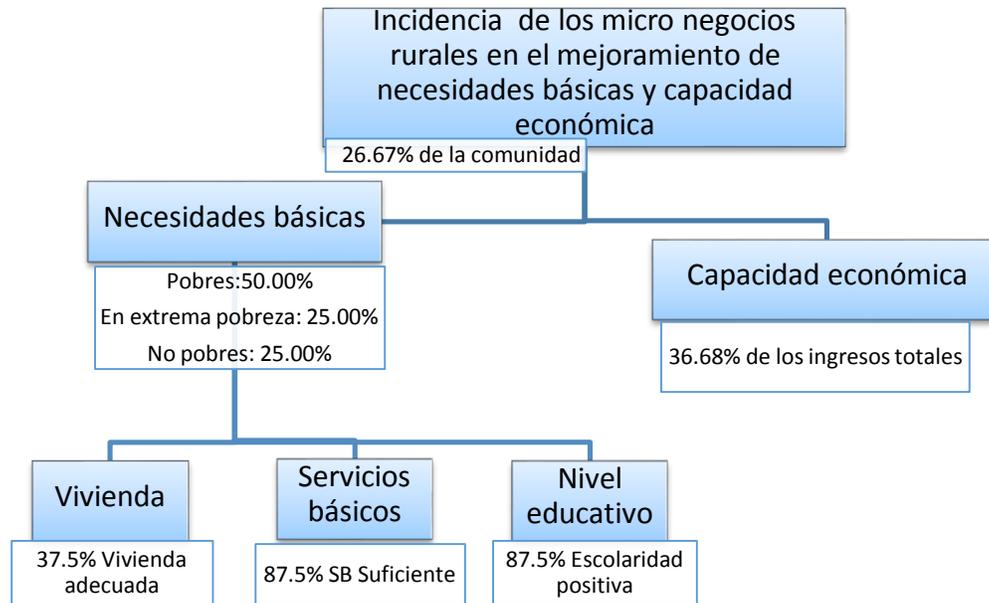
Por lo cual hay alto grado de seguridad en la calidad de los productos que se están adquiriendo en la comunidad, al menos en cuanto a la responsabilidad que del negocio rural local depende.

Incidencia de los micro negocios en el nivel educacional de los hogares.(Tabla 24)

En la comunidad La Conquista el nivel educacional está relacionado en doble vía con los micro negocios rurales, desde la vía de la formación de capacidades para el manejo del negocio como en la generación de recursos para el mejoramiento de las capacidades académicas de los miembros de la comunidad. Por ello es que en el 87.5% de los hogares donde hay micro negocios rurales, tengan los adultos la primaria completa y que no hay ningún niño en edad escolar que no esté estudiando.

El micro negocio rural demanda a sus propietarios, un conocimiento más alto, puesto que se deben realizar cálculos de ganancia, ventas y costos, ya que en los negocios de la comunidad se llevan ciertos apuntes por parte de sus propietarios.

Tabla 24. Incidencia de los micro negocios rurales en el mejoramiento de necesidades básicas y la capacidad económica.



Fuente: Elaboración propia

De forma general los micro negocios rurales, si están ayudando a mejorar los niveles de satisfacción de las necesidades de los hogares, desde el momento que el 50% de los hogares que tienen negocio son hogares pobres siendo intrínseco en el resto de los casos.

La tenencia de micro negocios rurales significa una dinámica económica beneficiosa para los hogares de la comunidad La Conquista, puesto que involucra a todos los miembros del hogar, en todas las áreas como la de compras, la seguridad y las ventas.

Incidencia de los micro negocio rurales en el mejoramiento de la capacidad económica.

El promedio de aportación de la ganancias al ingreso total de aquellas familias donde hay micro negocios rurales en la comunidad La conquista es del 36.88%, lo

cual es más bajo que en las estrategias anteriores; sin embargo, esto del mejoramiento de las capacidades económicas, está permitiendo el desarrollo de las destrezas en los niños y niñas que se están agregando al funcionamiento de los negocios.

El micro negocio como tal es una capacidad económica en la comunidad, puesto que es un mecanismo de generación de recursos por parte de la misma familia, por lo cual la reinversión en el mismo negocio si está contribuyendo al aumento de la capacidad del hogar.

Otro aspecto a resaltar es la contribución del micro negocio rural a la red social del hogar, posibilitando de esta forma, nuevas relaciones con el exterior que signifiquen oportunidades de empleo, de obtención de recursos y bienes para el hogar, en momentos oportunos o de extrema necesidad.

7.1.4 Incidencia de las transferencias en la satisfacción de las necesidades básicas y el mejoramiento de las capacidades económicas.

Objetivo para la búsqueda de transferencias económicas por parte de los hogares de la comunidad La Conquista.

En la comunidad La Conquista existe una particularidad, como lo es la ayuda económica que presta la asociación de niños y ancianos “Divino Niño” a los niños y niñas, en muchas veces en alimentos, medicinas o cosas del hogar.

La totalidad de los hogares que tienen acceso a estos beneficios, tuvieron como objetivo para la búsqueda de esta transferencia u otra que exista, el conseguir recursos para la alimentación, lo cual a su vez concuerda con la facilidad que está prestando el proyecto ya mencionado.

En esta parte es importante resaltar la ayuda económica en forma de medicamentos que también están recibiendo personas de la tercera edad en la comunidad, puesto que son personas que tienen una gran variedad de enfermedades crónicas, que en muchos casos no son atendidos en el centro de salud pública, que como vimos en la primera parte del trabajo no es tan amplia.

Incidencia de las transferencias en el mejoramiento de la calidad de la vivienda.(Tabla 25)

Dado que el 100% de las transferencias son provenientes del organismo ya mencionado, y este no tiene como objetivo mejorar la calidad de la vivienda de los hombres y mujeres de la comunidad, la incidencia que está teniendo dichos recursos en la calidad de la vivienda es nula.

Incidencia de las transferencias en el mejoramiento de la calidad en el acceso de los servicios básicos.(Tabla 25)

En los resultados de la presente investigación se logró constatar que existe una gran relación en las capacitaciones que brindan los promotores sociales del proyecto que entregan los víveres básicos gratuitamente, y la administración del proyecto de agua potable en la comunidad. Ya que unas de las condiciones que impone dicho organismo es la asistencia de los padres de los niños y niñas beneficiadas que habitan en la comunidad.

Incidencia de las transferencias al mejoramiento de la educación del hogar

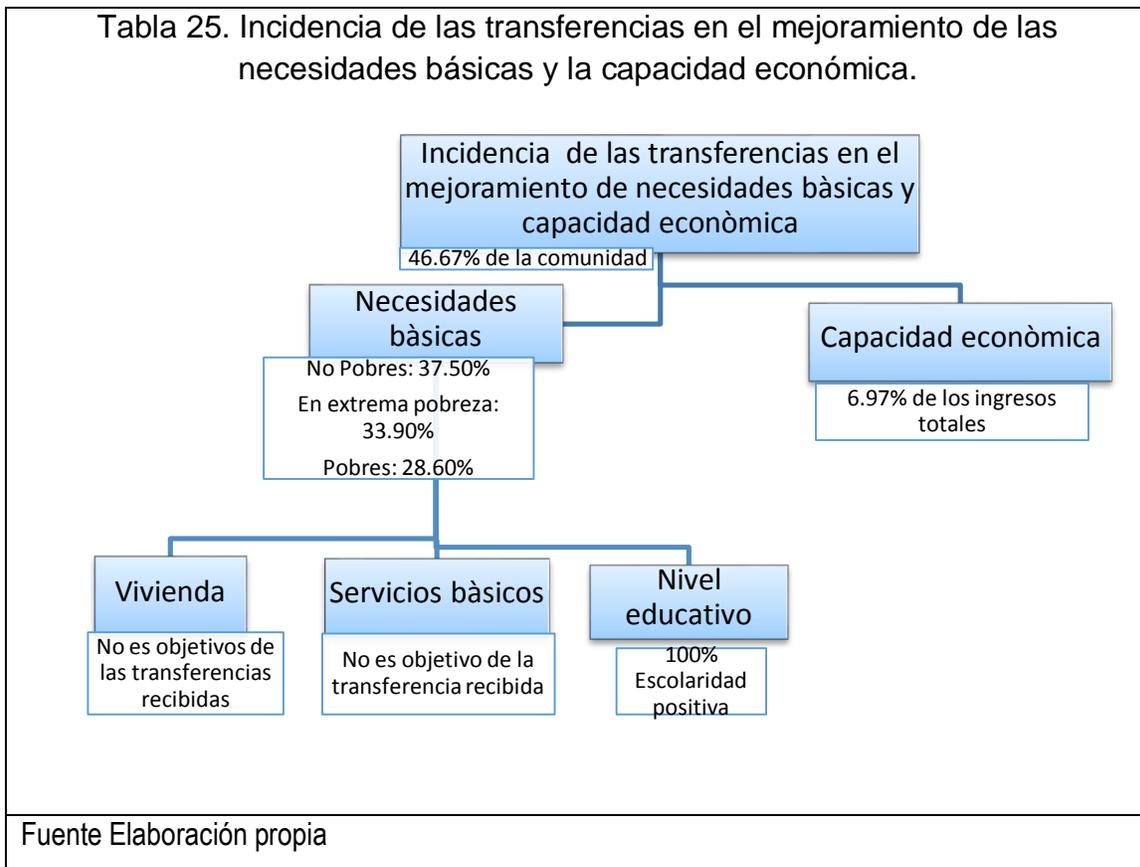
Sin embargo si hay contribuciones en la preparación de los niños y niñas de la comunidad, porque el proyecto presta servicios de educación técnica a sus beneficiados.

En el ámbito de la educación hay un seguimiento para la educación por parte del proyecto, como requisito básico para recibir la ayuda económica, por lo tanto se está logrando un compromiso arduo en los hogares beneficiadas a la vez que se está contribuyendo al mejoramiento de estas capacidades en los menores en el largo plazo.

Incidencia de las transferencias en la el mejoramiento de las capacidades económicas de la comunidad (Tabla 25)

Las trasferencias de la comunidad significan el 6.97% de los ingresos totales de los hogares que gozan de este beneficio, es decir una minoría si tomamos en cuenta que la cantidad recibida mensual en córdobas es de C\$ 460.00 en diferentes productos que son recibidos en las forma ya mencionadas.

La incidencia en la capacidad económica está siendo en el mejoramiento de los índices de educación tanto en los menores como en los adultos, una situación cuyos resultados se estarán viendo en el mediano plazo, o sea en unos 5 años.



7.2 Incidencia integral del empleo rural no agrícola en la satisfacción de las necesidades básicas (Tabla 26 y Tabla 27)

Si bien el término de pobreza tiene muchos significados y abarca una infinidad de situaciones, es aceptable definirlo como “la situación de aquellos hogares que no logran reunir, en forma relativamente estable, los recursos necesarios para satisfacer las necesidades de los miembros” (CEPAL, 1989), como alternativa a dicho problema surge el empleo rural no agrícola.

El empleo rural no agrícola en sus 4 alternativas de generación de recursos, Trabajo asalariado extra finca, Migración, Micro negocios rurales, y Transferencias, está generando recursos económicos para los hogares de la comunidad La Conquista, sin importar el estado de pobreza o no pobreza en que vivan, esto porque más del 73.33% de la comunidad, tiene explicado su ingreso total familiar por más del 80% de ingresos no agrícolas. En la información encontrada se observa que el ingreso

no agrícola, está contribuyendo en porcentajes aunque más pequeños, en las demás familias de la comunidad.

Tabla 26. Contribución del Empleo rural no agrícola a los ingresos totales

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos 0 a 20.00%	2	6.7	6.7	6.7
21.00% a 40.00%	1	3.3	3.3	10.0
41.00% a 60.00%	3	10.0	10.0	20.0
61.00% a 80.00%	2	6.7	6.7	26.7
81.00% a 100.00%	22	73.3	73.3	100.0
Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

En dicha información se viene a constatar la importancia de las actividades fuera de la finca, ya que funcionan como actividades alternativas cuando no se cuenta con los suficientes recursos para mantenerse de la agricultura, más en una comunidad pequeña como La Conquista en donde la tierra es un factor económico limitante.

Tabla 27. Situación de pobreza de los hogares en base a la contribución de empleo rural no agrícola

	Contribución del empleo no agropecuario a las unidades familiares					Total
	0 a 20.00%	21.00% a 40.00%	41.00% a 60.00%	61.00% a 80.00%	81.00% a 100.00%	0 a 20.00%
Índice de Hogar Recuento						
necesidades no básicas	2	0	0	2	5	9
insatisfechas						
% de Índice de necesidades básicas insatisfechas	22.2%	0%	0%	22.2%	55.6%	100.0%
% de Contribución del empleo no agropecuario a las unidades familiares	100.0%	0%	0%	100.0%	22.7%	30.0%
% del total	6.7%	0%	0%	6.7%	16.7%	30.0%
Hogar Recuento						
pobre	0	1	3	0	8	12
% de Índice de necesidades básicas insatisfechas	0%	8.3%	25.0%	0%	66.7%	100.0%
% de Contribución del empleo no agropecuario a las unidades familiares	0%	100.0%	100.0%	0%	36.4%	40.0%
% del total	0%	3.3%	10.0%	0%	26.7%	40.0%

Total	Hogar en extrema pobreza	Recuento	0	0	0	0	9	9	
	% de Índice de necesidades básicas insatisfechas		0%	0%	0%	0%	100.0%	100.0%	
	% de Contribución del empleo no agropecuario a las unidades familiares		0%	0%	0%	0%	40.9%	30.0%	
	% del total		0%	0%	0%	0%	30.0%	30.0%	
	Recuento		2	1	3	2	22	30	
	% de Índice de necesidades básicas insatisfechas		6.7%	3.3%	10.0%	6.7%	73.3%	100.0%	
	% de Contribución del empleo no agropecuario a las unidades familiares		100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	
	% del total		6.7%	3.3%	10.0%	6.7%	73.3%	100.0%	
	Fuente: Elaboración propia								

También se observa que en el 55.56% del grupo de familias consideradas como no pobres tiene su ingreso total explicado por una mayor participación de las actividades rurales no agrícolas, más del 80% de contribución, es decir que el resto de la población de ese grupo social, aún sigue viviendo de la generación de recursos

agrícolas como actividad principal, siendo el empleo rural no agrícola, un generador complementario.

En los hogares pobres de acuerdo al índice de necesidades básicas insatisfechas, la participación del ingreso no agrícola en el ingreso total se ve incrementado, ya que el 66.7% de ellas, tienen al empleo rural no agrícola como principal generador de recursos, esta deducción nace a partir de identificar que más del 80% de sus ingresos son explicados por dichas actividades. Mientras que en el 25% de estas familias pobres tienen la mitad de sus ingresos explicados por el ingreso no agrícola.

La comunidad de La Conquista es una zona semi rural, por la gran cercanía con el casco urbano del municipio de Muy Muy, es por ello que la situación de los hogares no sea tan desgastada, al menos en los dos primeros grupos que tiene mayor posibilidad de combinar las actividades, puesto que cuentan con la capacidad necesaria para intercambiar la utilización de los mismo recursos, tanto en la satisfacción de las necesidades dentro y fuera de la comunidad como la búsqueda de actividades fuera del territorio donde habitan.

Los hogares con mayor riesgo en la comunidad son aquellas que tienen una serie de necesidades sin solventar, ya sea en la calidad de la vivienda, como en la alimentación o bien en la capacidad de generación, de acuerdo a estas características son llamados familias en extrema pobreza, que en la comunidad representan el 40% de la población total.

Un dirigente de la comunidad, establece que “en su comunidad no existe la suficiente capacidad de acumulación en su población, tanto en productos agrícolas, como en maquinaria de capital, para arriesgar, lo que hace que las personas tengan que vivir al día sin pensar en el qué comer el día de mañana”. Dicho comentario viene a complementar la información encontrada de la búsqueda y ejecución de actividades de rápida recuperación como son los empleos directos a cambio de un salario. En otro 10% de esta población, el ingreso no agrícola representa el 50% de sus ingresos totales.

Por lo tanto como resultado, se hace imprescindible resaltar que los hogares más pobres son las que recurren al empleo rural no agrícola como una actividad generadora de recursos y poder satisfacer de esta manera las necesidades básicas que se les presentan diariamente en sus modos de vida.

7.3 Incidencia integral del empleo no agrícola en la capacidad económica de los hogares de la comunidad La Conquista (Tabla 28)

Esta característica de la comunidad de estudio, se logró explicar solamente por el empleo rural no agrícola, eliminando en su análisis las actividades como la agricultura y la ganadería para revisar cual es la estructura económica de los hogares, definiéndola solo por esas actividades.

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Muy Baja (0 a 1.74)	7	23.3	23.3	23.3
	Baja (1.75 a 2.49)	3	10.0	10.0	33.3
	Media (2.50 a 4.49)	6	20.0	20.0	53.3
	Alta (Mayor a 4.40)	14	46.7	46.7	100.0
	Total	30	100.0	100.0	

Fuente: Elaboración propia

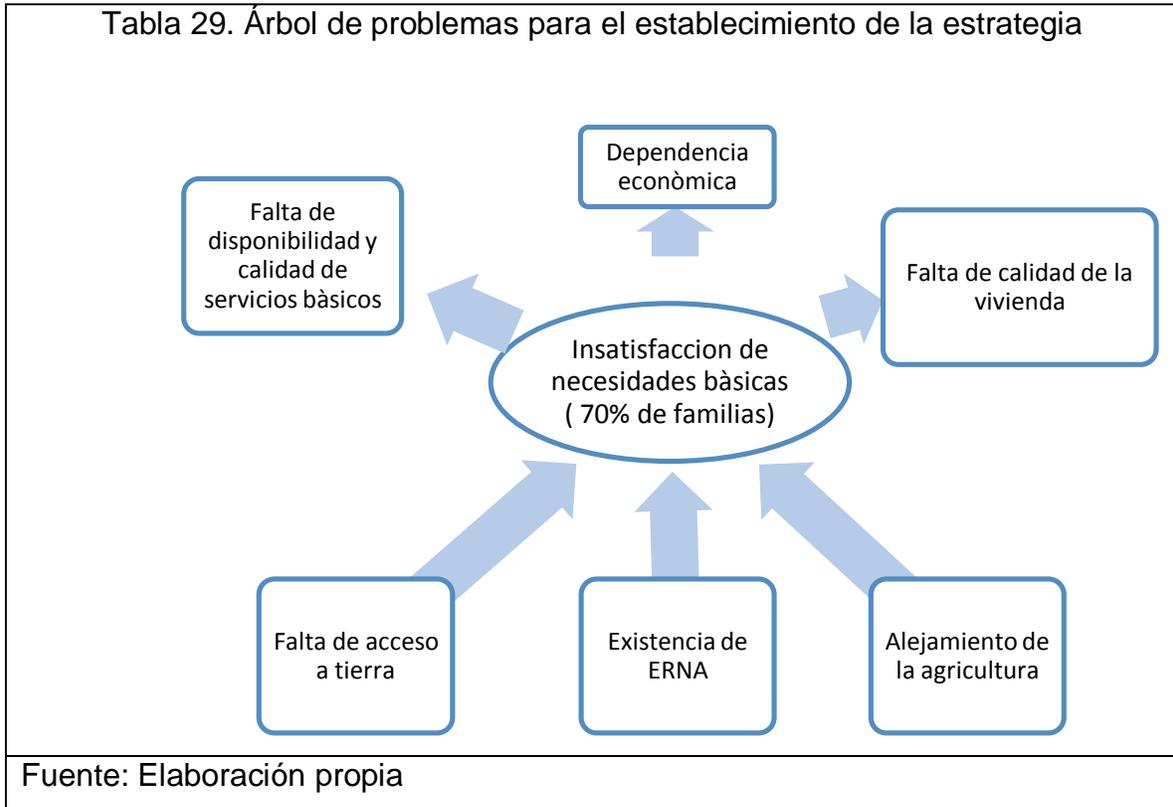
De dicha distribución se logró obtener que la estructura de la capacidad económica de la comunidad La Conquista está clasificada de la siguiente forma, el 46.67% de la comunidad tiene una alta capacidad económica, según el método CAPECO, el 20% capacidad media, el 10% capacidad baja y el 23.33% muy baja capacidad económica, que de acuerdo al método aplicado se toman en cuenta todas las personas que laboran al momento de realizada la encuesta, o que reciben alguna ayuda económica en forma de transferencia, así como la situación escolar de ellos y el número total de personas que pertenecen a la misma familia.

Siguiendo con la tendencia del nivel de satisfacción de las necesidades, se logró encontrar que el 85.7% de los hogares que tienen una capacidad económica muy baja, tienen una explicación por más del 80% de dicha capacidad por los ingresos no agrícolas. Es decir que los hogares más pobres son las que están ejerciendo estas actividades y que por lo tanto están determinando la capacidad económica de dichas familias. En el otro 14.3% de la población el empleo rural no agrícola está explicando la mitad de la capacidad económica que poseen. Esto porque difícilmente tienen acceso a tierra en grandes cantidades para cultivar a más grande escala, esto a su vez se vuelve una dificultad al momento de acceder a crédito o recursos financieros de inversión de otro orden.

La situación anterior se hace más evidente en los hogares de capacidad económica baja, ya que en la totalidad de ellas tienen su capacidad económica, explicada en más del 80% por el empleo rural no agrícola, situación que quiere decir que estas actividades se hacen imprescindibles para el sostenimiento y el crecimiento sostenible de los hogares de la comunidad en situación de baja capacidad económica.

En el caso de los hogares con capacidad económica media, tienen en menor medida dependencia de estas actividades generadoras de recursos, ya que el 66.7%, tiene una alta dependencia, más del 80%. El 16.7% de los hogares tienen la mitad de su capacidad económica explicada por actividades no agrícolas y el 16.7% restante tienen un 40% de contribución de parte del empleo rural no agrícola.

Por último en los hogares que tienen una alta capacidad económica, tienen una menor dependencia del trabajo extra finca ya que para su capacidad económica, las actividades no agrícolas solo representan la mitad de su capacidad, por lo tanto la otra mitad esta explicada por las actividades económicas agrícolas, mediante la posibilidad de accesos a tierra, a crédito de mayor cantidad así como acceso a mercados.



7.4 Integración del análisis del empleo rural no agrícola realizado en la comunidad La Conquista en el actual debate de la nueva ruralidad y tendencias

El aporte en este documento sobre el estudio de las variables del desarrollo rural como variable dependiente del empleo rural no agrícola, está centrado en la definición de las principales necesidades de la población rural, y cómo estos van definiendo las diferentes estrategias de sobrevivencia, entre ellos el empleo rural no agrícola caracterizado por brindar un retorno de corto plazo más ajustado al carácter de urgencia de las necesidades de la población rural en general y en específico de la comunidad de La Conquista.

El análisis del empleo rural no agrícola aplicado desde la comunidad La Conquista viene a consolidar con evidencias, que cada vez más las áreas rurales se están convirtiendo en áreas con características urbanas, con mayor densidad poblacional, mayor movilidad social, con el deterioro del medio ambiente y actividades económicas relacionadas directamente a los servicios o a la agroindustria y comercio, desde el momento que la comunidad está presentando altos indicadores de dependencia económica de actividades que no están relacionadas con la antigua ruralidad; como la agricultura y la ganadería.

El análisis del empleo rural no agrícola en este estudio de caso, arrojó resultados particulares de la zona pero con tendencias generales de los constantes cambios que se están viviendo en las zonas rurales, cambios orientados a las constantes evoluciones de los seres humanos, cambios definidos por la coyuntura social y cultural, pero en mayor definición por el ámbito económico, que es donde se reflejan las necesidades básicas de mayor prioridad en las zonas rurales.

Tendencias.

Por tanto el empleo rural no agrícola en los hogares que tienen mayor carencia de los factores de producción necesarios para producir los recursos que permiten el consumo de los bienes y servicios para la supervivencia, está siendo utilizado como una escapatoria de emergencia para la satisfacción de las necesidades básicas, debido a que su implementación no requiere altos montos de inversión, y no requiere de altos índices de calificación laboral

Sin embargo para esta tipología de familias que utiliza el empleo rural no agrícola como una salida, la estrategia se vuelve un ciclo empobrecedor, debido a que el retorno económico no se utiliza en la capitalización y el mejoramiento de las capacidades de las nuevas generaciones de las zonas rurales, solo se orienta a la satisfacción de las necesidades de corto plazo.

Por otro lado está el sector poblacional de la zona rural que si cuenta con factores de producción, este sector si tiene la posibilidad de ocupar las actividades del empleo rural no agrícola como una manera de capitalización para mejorar sus condiciones de vida. En este sentido hay que rescatar que el presente estudio destaca la relación que hay entre los que tienen mejores índices de educación y la mejor utilización de los recursos generados mediante el empleo rural no agrícola.

Por tanto en términos generales el empleo rural no agrícola está siendo una salida para los problemas que están enfrentando los hogares rurales de la comunidad de La Conquista, y cuya tendencia de éxito o fracaso de largo plazo dependerá de los agentes internos y externos y de la manera como ellos logren encausar en dichas familias, una cultura de reinversión y de capitalización de los recursos generados en esta estrategia de reproducción campesina.

7.5 Estrategia para mejorar las condiciones del desarrollo socioeconómico territorial sostenible aprovechando los recursos provenientes del empleo rural no agrícola de la comunidad La Conquista en los próximos tres años.

Según Schejtman(1999),una situación viable es aquella donde una opción de ingreso complementaria a la de la actividad agrícola puede constituir una fuente de financiamiento que permita optar por mejores alternativas de producción agropecuaria dada la precariedad de los mercados financieros rurales o constituir un mecanismo de auto seguro para adoptar innovaciones.

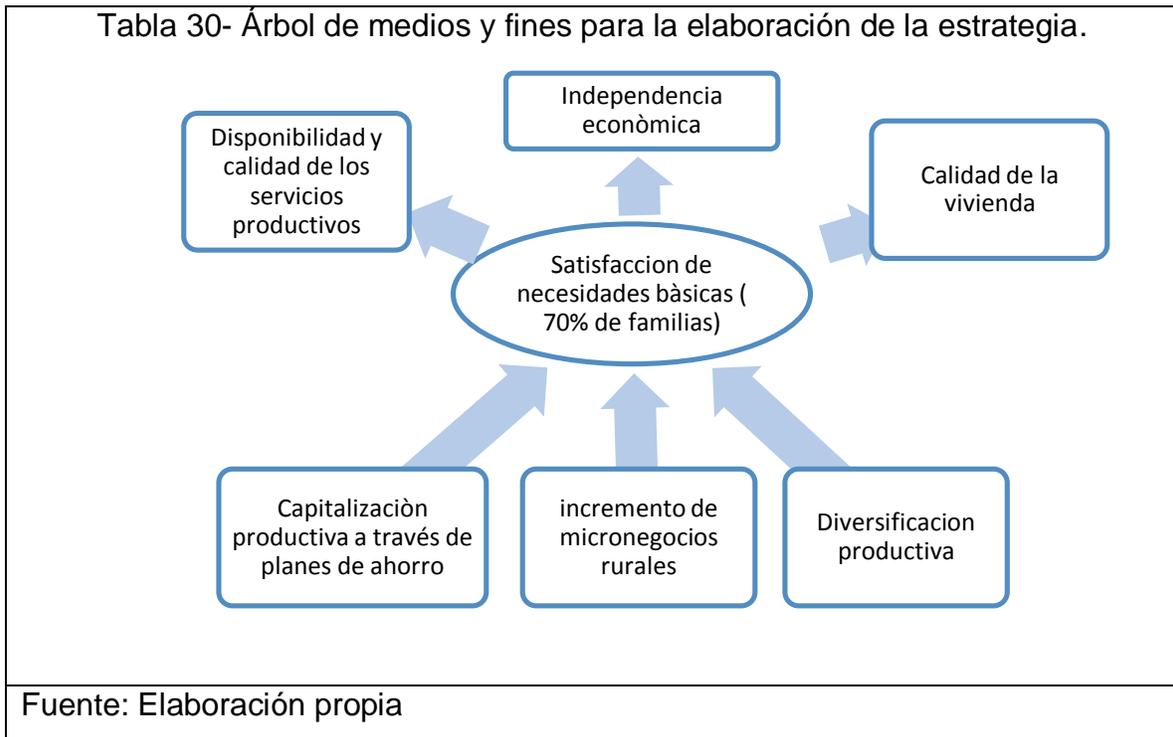
Por tal razón un plan de ahorro de los recursos generados por los ingresos no agrícolas puede surgir como una alternativa para la formación de capitales familiares de inversión en los hogares de la comunidad La Conquista, al menos en el mediano plazo.

Cabe resaltar que esta estrategia de desarrollo rural, con visión en los recursos rurales no agrícolas, estaría liderado por los promotores sociales de la alcaldía de

Muy Muy, quienes en la actualidad son los encargados de velar por el desarrollo de cada comunidad del municipio.

7.4.1 Establecimiento de planes de ahorro para inversión en el mediano plazo.

Justificación de la viabilidad y necesidad de los planes de ahorro e inversión.



Debido a la falta de tierra en la mayoría de los hogares, así como del alejamiento de la agricultura como forma de vida, el aprovechamiento de ingresos provenientes de actividades de corto plazo surge como alternativa de acumulación de capital de trabajo.

En el siguiente árbol de problemas causa- efecto se demuestra la viabilidad y surgimiento de los planes de ahorro como forma de capitalización para el establecimiento de nuevos negocios y la diversificación productiva.

El establecimiento de planes de ahorro en la comunidad La Conquista permitirá el aprovechamiento de los recursos económicos obtenidos a través del trabajo extra finca, la migración, los micro negocios rurales y las transferencias, con el objetivo final de tener una auto sostenibilidad económica familiar, y eliminar la insuficiencia en la satisfacción de las necesidades básicas.

Para cumplir con este objetivo es necesario el involucramiento de todos los actores de la comunidad, como los jefes y jefas de familia, líderes comunales e instituciones estatales en primera instancia, estos últimos son los encargados de brindar capacitaciones a los hogares donde se planteen los objetivos y beneficios de tener planes de ahorro familiar y segundo el establecimiento de una política comunal que contenga la agenda de elaboración.

Objetivos de los planes de ahorro familiar.

Identificar los beneficios de tener planes de ahorro familiar, tanto en el corto como el mediano y largo plazo. De esta forma se lograría establecer un involucramiento de la unidad familiar desde la perspectiva de beneficios económicos, funcionando como incentivo de participación en el programa liderado por la alcaldía y los líderes de la comunidad.

Identificar las fuentes de ingreso tanto agropecuarias como no agropecuarias, esto serviría para medir la capacidad de ahorro de cada familia, conociendo sus diferentes actividades económicas, así como la cuantía de los montos monetarios generados por cada integrante del hogar.

Establecer los objetivos de ahorro en cada unidad familiar. Básicamente trata del establecimiento de las metas de ahorro monetario como el tiempo de cumplimiento, para lograr un mejor seguimiento en cada familia dentro de la iniciativa.

Potencial de la comunidad para el establecimiento de los planes de ahorro

Altos porcentajes de dependencia de ingresos no agropecuarios (más del 80% en la totalidad de la población). Al existir una generación fluida en distintas actividades, abre la puerta a crear una organización de ingresos y gastos del hogar que se transforme en el máximo aprovechamiento de los recursos, hasta crear un ahorro familiar que pueda ser invertido para el futuro.

Existencia de diversidad de ingresos. La coyuntura de la comunidad de no depender exclusivamente de los ingresos agrícolas y más aún de tener una alta dependencia de ingresos no agrícolas, brinda la oportunidad de aprovechar esas características, enfocándolas en el desarrollo de actividades que no requieran tanto el uso de tierras y maquinaria.

Elementos que conformarían los planes de ahorro familiar

Presupuesto mensual de ingresos y egresos económicos en cada unidad familiar. Es un elemento básico de ejecución, ya que funcionaría como mecanismo de registro, que permitiría identificar y ordenar todos los ingresos de los hogares, resaltando aquellas actividades que sean las mayores generadoras, y en cuanto a los egresos, funcionaría como una herramienta para ordenar el total de gastos y las prioridades de las necesidades familiares.

Programa de ingresos y de pagos. Aparte de un registro fijo como el presupuesto, sería necesario establecer un registro dinámico de los ingresos y egresos, una información que sería válida para lograr identificar los momentos de mayor y menor capacidad monetaria, así como los de mayor y menor necesidad.

Establecer un registro de metas de ahorro. Una vez conociendo el balance económico del hogar, se puede conocer la capacidad de ahorro y por tanto el establecimiento de metas de corto plazo que se han evaluado en un período de tiempo más largo, también permitiría llevar un control de los montos ahorrado en cada período y el total acumulado.

Definir el lugar de resguardo del ahorro. La comunidad La Conquista por su cercanía con el casco urbano de Muy Muy y principalmente por la existencia de una cooperativa de ahorro y crédito, tiene la factibilidad de establecer esa organización como agente res guardador de esos recursos, una experiencia que ya existe, puesto que ahí se tienen depositados los fondos de mantenimiento del proyecto de agua potable de la comunidad.

7.4.2. Inversión en nuevos micro negocios rurales y mejoramiento de los micro negocios rurales.

Como segunda fase de la estrategia, se propone la utilización de los recursos ahorrados por los hogares de la comunidad en el mediano plazo, que dependiendo de los montos y la tipología de vida de cada unidad familiar, sería el tipo de actividad a recomendar y ejecutar y especialmente sería ligado a aquellos hogares que no poseen tierra y maquinaria de producción agropecuaria.

Un factor clave es que los recursos que poseen las personas y familias se vuelven activos según la estructura de oportunidades del territorio, por tanto, mediante el reforzamiento de estas condiciones la formación de nuevos capitales propios sería satisfactorio (De Janvry A., junio, 2014)

Objetivos de los planes de negocio.

Aperturar nuevos micro negocios rurales con mano de obra familiar. Los nuevos micro negocios vendrían a brindar mayor dinamismo en la comunidad La Conquista, así como generar mayores recursos económicos en los hogares que se desarrollen en ese aspecto económico.

Mejorar los micro negocios rurales ya existentes. Para aprovechar la iniciativa y las experiencias de esas familias, se hace importante el mejoramiento de esas actividades, y se espera que el resultado se observaría en el incremento de sus niveles de vida.

Ocupar la mano de obra que se encuentra inactiva. Esto traería como beneficio aprovechar la mano de obra desocupada y en el mediano plazo traer de regreso a las personas que se encuentran fuera del territorio.

Potencial de la comunidad La Conquista para el establecimiento y fortalecimiento de micro negocios rurales con base en actividades no agropecuarias.

Existencia de micro negocios rurales. El 26.7% de los hogares de la comunidad La Conquista posee micro negocios rurales, por lo cual ya existe un antecedente para aprovecharlos de mejor manera, puesto que ya existe el contacto con los proveedores de materias primas y ya cubren algún porcentaje de la demanda.

Existencia de Materias primas en la comunidad. En cuanto a los negocios comerciales, son más fáciles de invertir puesto que ya son productos elaborados de último consumo, sin embargo en la presente propuesta se busca el establecimiento de micro negocios de procesamiento, aprovechando la existencia de materias primas en la comunidad como leche y maíz.

Conocimiento previo en el establecimiento de actividades no agropecuarias. El establecimiento de negocios nuevos requiere de conocimientos en el manejo de

inventarios, cálculos matemáticos, entre otras habilidades, por lo que con el grado de educación existente en la comunidad, es muy factible, más aun cuando ya se tienen experiencias previas que solo podrían mejorar, mediante el seguimiento e involucramiento de todos los miembros del hogar.

Cercanía con la carretera principal. Esta vía de comunicación se encuentra a menos de 1 Km de la comunidad, por lo que es una oportunidad para buscar demanda para los nuevos negocios, además de una cierta ventaja absoluta en cuanto al costo de traslado de las materias primas y el producto final.

Elementos de los planes de inversión.

Planes de negocios familiares. Identificando el potencial de cada unidad familiar, con un capital ya formado, sería muy factible el establecimiento de nuevos negocios en la comunidad, en la búsqueda de producir o comercializar bienes y servicios demandados en el mercado local, departamental y hasta nacional.

Los planes de negocio estarían ligados al establecimiento de nuevos negocios en los diferente ámbitos productivos, como pulperías, manufacturas de pan, procesamiento de leche, pero siempre invirtiendo en el mejoramiento de las capacidades económicas. Y en un nivel más avanzado hasta el establecimiento de una planta procesadora de leche en la comunidad mediante la búsqueda de inversiones directas.

Planes de mejoramiento de negocios. Esta parte de la estrategia estaría ligada prácticamente a los negocios ya establecidos en la comunidad y consistiría en incrementar el monto y la variedad de los inventarios, así como mejorar las condiciones de infraestructura de los negocios y su publicidad.

7.4.3 Búsqueda de la diversificación agropecuaria

Paralelamente a la segunda fase, la búsqueda de la diversificación agropecuaria surge como una oportunidad productiva de los hogares, especialmente para aquellas que dependen en mayor grado de las actividades agropecuarias más que del empleo rural no agrícola.

En este acierto, la diversificación agropecuaria acompañado de financiamiento y procesos de asistencia técnica surge como una alternativa, para disminuir los riesgos agrícolas, provocados por el desgaste de los suelos, o el cambio climático, y que en forma económica disminuye el riesgo de la pérdida de los montos ahorrados en la primera fase de la estrategia.

En este sentido la diversificación de la agricultura en la comunidad La Conquista estaría ligada, en primera instancia a productos que garanticen la soberanía y seguridad alimentaria y luego a productos con gran rentabilidad económica, como las hortalizas.

Objetivos de la diversificación agropecuaria

Fomentar la producción agropecuaria. El hecho de crear micro negocios rurales, no significa el abandono de las actividades agropecuarias que son clásicas en la comunidad, por el contrario debe de haber un fomento a las mismas, para incrementar la diversidad en la generación de recursos económicos.

Disminuir los riesgos en la producción agropecuaria. Con una diversificación agropecuaria, se permite que cada familia tenga su inversión en una gran variedad de productos agropecuarios, tratando de minimizar los riesgos de pérdidas provocados por malos ciclos agrícolas y económicos.

Aumentar la disponibilidad alimentaria en la comunidad. Al existir una variedad productiva, existe una variedad alimenticia en la comunidad, a costos muchos más baratos de los obtenidos en otros territorios, y de forma particular a cada familia le garantizaría en mayor grado la seguridad alimentaria mediante el cultivo de frutas, verduras y granos básicos, entre otros.

Aumentar la generación de recursos económicos familiares. Esto se produce a través de la venta de la producción y la minimización de los costos de adquisición de los alimentos.

Potencial de la comunidad La Conquista para el establecimiento y fortalecimiento de micro negocios rurales con base en actividades no agropecuarias.

Poca dependencia de la agricultura. En la mayoría de los hogares esta dependencia es menor al 20% de ingreso agrícola como porcentaje del ingreso total. La estrategia de apertura y fomento de nuevos negocios, pasa por no ser una actividad aislada, tiene que ser complementada con actividades agrícolas, especialmente en los hogares que tienen mucha dependencia de la misma. Puesto que poseen tierra y capital, para que sirva como un complemento en la comunidad, proporcionando trabajo y demanda para los micro negocios.

Existencia de ingresos sin riesgo fuera de la agricultura como remesas y transferencias. Este potencial particularmente sería utilizado por la gente que tiene tierra, ya que pueden producir alimentos utilizando los recursos financieros provenientes de remesas y transferencias, a gran, mediana y pequeña escala.

Conocimiento de la agricultura. El conocimiento de la agricultura juega un papel preponderante en un posible establecimiento de diversificación productiva, especialmente en granos básicos, leche y hortalizas.

Presencia de micro negocios en las cadenas de valor como el comercio y la industria. Es necesario valorar positivamente la situación actual de la comunidad, ya que está presente en la cadena de valor de la leche y los granos básicos, principales productos del municipio de Muy Muy, una situación que de ser aprovechada con los recursos del empleo rural no agrícola, daría buenos resultados, tanto en el fortalecimiento de los negocios como en la apertura de otros nuevos que sigan multiplicando el efecto no agrícola, al menos en los hogares que no cuentan con los bienes de capital necesarios para la producción.

Elementos de la diversificación productiva.

Planes de identificación de potencial productivo. Aprovechando la existencia del Instituto Técnico Agropecuario Santiago Baldovino, se pueden elaborar análisis de suelos, de clima, flora y fauna para poder identificar el potencial de la zona, para que de esta forma se puedan cultivar aquellos productos que generen los más altos rendimientos posibles con las personas que tienen un capital de trabajo mediante el proceso de ahorro.

Planes de semilla. Mediante los programas existentes de parte del gobierno, como cooperativas locales, es factible el establecimiento de planes de semilla que puedan dotar a los productores con semillas de mejor calidad en los diferentes productos con potencial productivo y de mercado.

Planes de asistencia técnica. Es un instrumento de desarrollo agropecuario muy necesario, brindado con gran dinamismo por parte del estado, por ello se hace factible brindarlo en la comunidad, para que dicha asistencia técnica mejore los procesos productivos, desde la selección de las semillas como en el manejo de la producción agrícola y en el caso de la parte pecuaria, se tendría como objetivo, el mejoramiento de las razas de ganado, así como el mejoramiento de los pastos y concentrados necesario para el sostenimiento de los bovinos y porcinos presentes en la comunidad La Conquista, pero sin perder de vista que el capital de trabajo es

el ahorro familiar realizado en al menos un año de trabajo de sus integrantes generadores.

Planes de crédito. Debido a la utilización de los planes de ahorro, se logra una mejor relación con el sistema financiero de municipio de Muy Muy, lo que abre las puertas para acceder a créditos de forma individual o grupal.

Planes de comercialización. Básicamente consiste en la búsqueda de los mejores mercados, con mejores precios, esto es posible mediante la relación directa de parte de los líderes de la comunidad como de los líderes del gobierno del municipio con otros miembros e instituciones de otros municipios o departamentos; aprovechando las relaciones ya existentes con otros actores como las organizaciones no gubernamentales presentes en la comunidad.

7.4.4 Gestión de proyectos de desarrollo que fortalezcan la capacidad económica, a partir de la acción colectiva de la comunidad, basada en experiencias anteriores.

Aprovechando las experiencias que tiene la comunidad en acción colectiva para la búsqueda de recursos, como fueron las viviendas obtenidas de parte de ODESAR, el financiamiento del proyecto de agua potable por parte de un organismo internacional y la obtención de transferencias de Divino Niño, abre la posibilidad de éxito al tomar decisiones y acciones de buscar recursos financieros en el exterior para el mejoramiento de diversas debilidades como caminos, mejoramiento del medioambiente, entre otros, más aun cuando hay varias personas de la comunidad laborando en instituciones que son tomadoras de decisión y fomentadoras de desarrollo.

Objetivos de la gestión de proyectos de desarrollo.

Mejorar la capacidad económica de los hogares. Básicamente consiste en obtener recursos a través de organismos donantes que permitan adquirir nuevas

tecnologías de producción o mejoramiento de los problemas generales de la comunidad.

Lograr un mayor protagonismo de la comunidad en el municipio de Muy Muy. El éxito de esta propuesta, podría servir para que la comunidad se vuelva un líder del municipio, tomando parte en la toma de decisiones y la atracción de nuevos proyectos.

Potencial de la comunidad La Conquista para la búsqueda de proyectos sociales aprovechando la red establecida en actividades no agrícolas.

Experiencia en la gestión de proyectos sociales. Paralelamente la gestión de proyectos de desarrollo, significa el desarrollo complementario de la comunidad, mediante la utilización de experiencias anteriores y la utilización de las vías sociales que dieron frutos en procesos anteriores.

Personal de la comunidad laborando en las instituciones de desarrollo. El empleo rural no agrícola abre nuevas redes de desarrollo, en este sentido el alto nivel de trabajadores asalariados en diferentes instituciones internas y externas del municipio, significaría mayores posibilidades por el alto porcentaje de participación en los espacios de toma de decisiones.

Constante movimiento de pobladores de la comunidad al casco urbano de Muy Muy. El municipio al ser semi urbano tiene una relación bastante constante y fluida con los territorios urbanos, una situación que sería transformada en espacios de desarrollo local.

Elementos del programa de gestión para la búsqueda de proyectos de desarrollo.

Sistematización de las experiencias anteriores. Este proceso sería importante porque permitiría rescatar los elementos positivos de la experiencia obtenida por la comunidad La Conquista en la obtención y manejo del proyecto de agua potable y de esta forma poder aplicar nuevamente dichas acciones que brindaron tan buenos resultados. También permitiría identificar los elementos negativos, para mejorarlos o eliminarlos en nuevos procesos de gestión de recursos.

Conformación de una junta representativa. El resultado de esta opción, radicaría en la elección de las personas más idóneas de la comunidad para que los representen en los espacios de toma de decisiones. Para mayor factibilidad deberían de ser las personas que son ya líderes en La Conquista, como las personas que laboran en las instituciones presentes en el municipio de Muy Muy, como el Ministerio de Educación, la Alcaldía, la Comunidad Indígena, las instituciones financieras y de esta forma tener otro beneficio indirecto del trabajo rural extra finca.

Participación en todos los espacios posibles de búsqueda de desarrollo. Del elemento anterior se propicia la utilización de todos los espacios posibles en donde se toman decisiones, ya que puede servir como un mecanismo de relaciones con instituciones financiadoras de proyectos sociales y proyectos productivos. De forma más explícita serían los cabildos municipales, las asociaciones en las cooperativas, las asambleas en la comunidad de mercado.

Tabla 31. Estrategia de ahorro para aprovechar recursos obtenidos por el empleo rural no agrícola

Estrategia de ahorro familiar como mecanismo de aprovechamiento de los recursos obtenidos mediante el empleo rural no agrícola para el mejoramiento de la satisfacción de las necesidades básicas y la capacidad económica.				
Acciones	Potencial comunitario extra finca	Indicadores	Participantes	Tiempo

1. Establecimiento de planes de ahorro para inversión en el mediano plazo	1. Altos porcentajes de dependencia de ingresos no agropecuarios. (más del 80% en la totalidad de la población)	3. Existencia de los documentos de presupuesto y apertura de cuentas de ahorro.	Jefes de familia de la comunidad Líderes de la comunidad Promotorías sociales estatal (Alcaldía) y privado	Primera etapa. II semestres 2014.
	2. Existencia de diversidad de ingresos.	1. Existencia de un fondo mínimo familiar de U\$ 3,000.00	Líderes de familia de la comunidad La Conquista Cooperativa de ahorro y crédito	I Semestre 2015
2. Inversión y mejoramiento de micro negocios rurales	1. Existencia de micro negocios rurales. (26.7% de la población)	5. Existencia de los planes de negocio	Propietarios de micro negocios rurales Promotorías de la alcaldía y del Divino Niño y micro Financieras y cooperativa	I Semestre 2014
	2. Existencia de Materias primas en la comunidad. 3. Conocimiento previo en el establecimiento de actividades no agropecuarias 4. Cercanía con la carretera principal.(Menos de 1 Km)	1. Existencia de al menos 10 micro negocios rurales 2. Crecimiento del 50% del inventario de los micro negocios rurales	Propietarios de micro negocios rurales	II semestre 2015

1. Búsqueda de la diversificación agropecuaria	1. Poca dependencia de la agricultura. (menos del 20% en la mayoría de familias)	1. Existencia de planes de potencial productivo, planes de semilla comercialización y crédito	Ministerio agropecuario Financieras y cooperativas Productores agropecuarios INATEC	I Semestre 2014
	2. Existencia de ingresos sin riesgo fuera de la agricultura como remesas y transferencias. 3. Conocimiento de la agricultura. 4. Presencia de micro negocios en las cadenas de valor. (Comercio, Industria)	2. Aumento de los rendimientos en granos básicos en 30% 3. Incorporaciones nuevos productos como hortalizas y verduras.		I semestre 2015
2. Gestión de proyectos que fortalezcan la capacidad económica, a partir de la acción colectiva de la comunidad, basada en	1. Experiencia en la gestión de proyectos sociales. 2. Personal de la comunidad laborando en las instituciones de desarrollo	3. Sistematización de la experiencia de obtención del proyecto de vivienda y de agua potable 4. Elección de la junta de representantes	Líderes de la comunidad Promotorías de la Alcaldía y del Divino Niño.	I semestre 2014

experiencias anteriores	1. Constante movimiento de pobladores de la comunidad al casco urbano de Muy Muy	2. Mejoramiento de los caminos 3. Al menos un proyecto de obtención de materiales o maquinaria de producción 4. 100% de la población con accesos a todos los servicios básicos	Población de la comunidad Conquista	II Semestre 2016
Fuente: Elaboración propia				

Como resumen más del 73.33% de la comunidad, tiene explicado su ingreso total familiar por más del 80% de ingresos no agrícolas, ingresos utilizados para la satisfacción de las necesidades más básicas, así como la compra de medios de producción que incrementen su capacidad de generación de satisfactores de necesidades.

Por tanto en relación a la situación socioeconómica territorial se puede concluir que el 75% de familias que se encuentra en situación de pobreza y extrema pobreza, se debe a la falta de acceso a la tierra, poco acceso adecuado a la vivienda, bajos índices de productividad en la agricultura y la ganadería

7.6 Posibilidades de nuevos análisis y metodologías para el estudio del empleo rural no agrícola y su contribución al desarrollo rural territorial sustentable

En cuanto a la apertura de posibilidades sobre otras teorías que pudieron aportar al análisis y desarrollo del empleo rural no agrícola y su impacto en las condiciones socioeconómicas de los hogares de la comunidad La Conquista, pudo haber estado acertada la visión antropológica, para medir la incidencia desde las características vivenciales de la comunidad.

Otra teoría muy importante que se pudo desarrollar es la teoría del sujeto y actor social para medir el grado de autogestión en los procesos de toma de decisión tanto de la implementación de actividades económicas como en la manera de utilización de los recursos generados por la estrategia del empleo rural no agrícola.

En este sentido esta tesis abre nuevas líneas de investigación, orientadas a las estrategias de reproducción campesina que están en concordancia con lo que se conoce como la nueva ruralidad.

Una metodología importante que pudo ser viable para el estudio del empleo rural no agrícola es el análisis de redes sociales para determinar la incidencia de utilización de dicha estrategia de acuerdo al entorno en que se relaciona cada familia estudiada en todos sus aspectos de vida; económico, social y cultural

Una metodología que pudo ser acertada para este análisis es el índice de desarrollo humano o la teoría de las necesidades definidas por Maslow, ambas metodologías pudieron aportar elementos y evidencias importantes para analizar condiciones más subjetivas del bienestar de los hogares rurales de la comunidad de la conquista.

Y finalmente para medir la relación entre la variable empleo rural no agrícola y la variable desarrollo rural territorial sustentable pudo ser acertado el análisis de cuadrantes para revisar la relación existente entre las variables, desde una visión segmentada, de acuerdo a características sociodemográficas. Sin embargo las metodologías utilizadas en el presente estudio dan una visión de la realidad muy objetiva y cuantitativa, que permitieron analizar la capacidad de generación de recursos económicos por los hogares de la comunidad de La Conquista y cómo

estos contribuyen al mejoramiento de las condiciones del desarrollo rural territorial sustentable de las mismas familias, así como de la comunidad

VIII. Conclusiones

El trabajo extra finca asalariado es la actividad más realizada por los hogares en la comunidad La Conquista (66.67%), seguido por la migración (40%) y los micro negocios rurales (26.67%), Principalmente labores realizadas en los sectores servicio y comercio, actividades que están proporcionando ingresos de corto plazo para cubrir las necesidades de prioridad en los hogares más pobres y que están sirviendo como medio de capitalización para los hogares con un nivel de pobreza menos desarrollado.

En la comunidad La Conquista existe un 30% de familias que habitan en condiciones de extrema pobreza, un 40% en situación de pobreza y un 30% en no pobreza, de acuerdo al índice de necesidades básicas insatisfechas, esta situación es solventada por las actividades no agropecuarias cuyo aporte es de más del 80% de los ingresos totales en la mayoría de los hogares, coincidiendo así con la nueva ruralidad caracterizada por un alejamiento de la agricultura y más cercana a actividades de servicios, agroindustria y comercio

Por tanto se acepta la hipótesis, puesto que el empleo rural no agrícola si está contribuyendo al mejoramiento de las condiciones socioeconómicas de los hogares de la comunidad La Conquista, aumentando la capacidad económica y mejorando las condiciones educativas, alimentarias y productivas.

IX. Recomendaciones

Se les recomienda a las instituciones exógenas de carácter privado y estatal brindar un seguimiento a las contribuciones económicas de las actividades no agropecuarias insertando en la cadena productiva rural del municipio de Muy Muy, la transformación y la formación de valor agregado, mediante el financiamiento de proyectos sociales y productivos en la comunidad, aprovechando la diversidad de conocimiento en el territorio así como la cercanía con la carretera que conecta la vía láctea del norte de Nicaragua.

De forma paralela se le recomienda a las instituciones endógenas privadas y estatales, fomentar una mayor organización social en la comunidad, con el objetivo de conocer las necesidades y las capacidades económicas de la población, para el desarrollo de nuevas actividades alternativas; sean agropecuarias o no agropecuarias.

X. Bibliografía

- BCN. (2014). *Banco Central de Nicaragua*. Obtenido de BCN:
http://www.bcn.gob.ni/estadisticas/monetario_financiero/financiero/tasas_interes/pasivas/index.php
- Berdegue Julio, R. T. (2001). *Empleo e ingresos rurales en America Latina*. CEPAL, conferencias y seminarios.N:35.
- Berdegué julio, T. R. (2001). *Opciones para el desarrollo del empleo rural no agricola en America Latina y el Caribe*. Washington,D.C: Banco interamericano de desarrollo .
- Bueno, E. S. (1999). Apuntes sobre la migracion y su estudio. Oaxaca, México: Coordinadora de atencion a la migracion.
- CEPAL. (1989). *División de estadísticas y proyecciones económicas*. 9213217919: CEPAL, Juan Carlos Ferez, Xavier Mancero.
- CIDE. (2003-2004). *Características socioeconomicas de los desarrollos*. Perú: Centro de Investigacion y desarrollo/ INEI.
- Cuervo Morales, M. (2010). *Poblacion territorio y desigualdad en la zona Puebla-Tlaxcala*. Puebla-Tlaxcala.: Analisis economico, XXV, 55-79.
- De Janvry A., S. E. (junio, 2014). *Transferencias monetarias en los territorios, de paliativos de la pobreza a herramientas para el desarrollo*. Centro de desarrollo rural para America Latina.
- Decreto45. (2006). *Decreto de descentralización*. Promulgado bajo el gobierno de: ING.Enrique Bolaños Gueyer.
- Delgado Pedro, S. T. (2001). *Aspectos conceptuales sobre los indicadores de calidad de vida*.
- Dirven Martinezy, C. K. (Enero, 2007). *Características del empleo rural no agricola en America Latina con énfasis en los servicios*. Santiago,Chile: Unidad de desarrollo Agrícola, division de desarrollo productivo y empresarial, CEPAL.
- DirvenMartinezy. (Agosto, 2004). El empleo rural no agrícola y la diversidad rural en America Latina. *CEPAL83*, paginas 49-51.
- Espinoza Aarón, A. A. (2008). Desarrollo y cultura: Origenes y tendencia recientes de una relacion indispensable. Pagina 40,ISBN: 978-959-8387-11-6, Ediciones Unitecnologia.
- Falcon, V. L. (1980). *Desarrollo humano y crecimiento economico en el Mercosur, las provincias del nordeste Argentino*. Obtenido de Facultad de humanidades:
<http://www.unne.edu.ar/unnevieja/Web/cyt/cyt/sociales/s-032.pdf>

- Ferres Juan Carlos, X. M. (2005). *El método de las necesidades básicas insatisfechas (NBI) y sus aplicaciones en America Latina*. Obtenido de CEPAL:
<http://www.elobservadoreconomico.com/articulo/132>
- FIDEG. (2006). Fundacion Internacional para el Desafio Economico Global/ Radiografía actual del problema de la tierra en Nicaragua. *El observador economico*.
- INIFOM. (2007). *Ficha municipal del municipio de Muy Muy*. Muy Muy: Instituto Nicaraguense de Fomento.
- INPYME. (2009). *La movilizacion del ahorro*. Instituto de apoyo a la pequeña y mediana empresa.
- López, S. T. (2008). *Convirtiendo promesas en evidencias: Programa de ordenamiento de la propiedad*. Obtenido de <http://www.worldbank.org>
- Martinez, D. (Agosto,2014). El empleo rural no agricola y la diversidad rural en America Latina. *CEPAL 83*, pagina 49-51.
- Moyano, E. E. (2005). *Capital social, gobernanza y desarrollo en las areas rurales*. Instituto de estudios sociales avanzados (IESA).
- Pérez, E. (2001). *hacia una nueva vision de lo rural*. Buenos Aires, Argentina: En publicacion: una nueva ruralidad en America Latina. Norma Giarracca. Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales(CLACSO).ISBN:950-9231-58-4.
- Ramírez, J. J. (2002). *Lógica socioeconomica regional y pobreza rural: La ruralidad en el valle de Puebla y la cordillera del tentzo*. Mexico.
- Ruiz, G. A. (2002). *Una aproximacion a la realidad, coordinacion estatal de atencion al migrante Oaxaqueño*. Oaxaca, Mexico: pagina 13.

Anexos

1.1. Operacionalización de variables

Objetivos	Variable	Subvariable	Indicador	A quienes	Instrumento
<p>Describir el comportamiento del empleo rural no agrícola en la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014</p>	<p>Empleo Rural No agrícola</p>	<p>Trabajo Extra finca asalariado</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Número de personas trabajando fuera de la parcela. 2. Edad de la persona que trabaja 3. Sexo de la persona que trabaja 4. Actividad en la que trabaja 5. Tipo de Jornal 6. Tipo de actividad 7. Ingresos percibidos 8. Frecuencia con que recibe los ingresos 	<p>Población de la comunidad la Conquista</p>	<p>Encuesta</p>
		<p>Migración</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Existencia de migrante en el hogar 2. Número de personas migrando 3. Edad de la persona migrante 4. Sexo de la persona que trabaja 5. Destino del migrante 6. Ocupación o tipo de actividad del migrante fuera del territorio 7. Tiempo migrando 8. Ingresos percibidos 9. Cantidad recibida de remesas 10. Frecuencia con que recibe los ingresos 	<p>Población de la comunidad La Conquista</p>	<p>Encuesta</p>
		<p>Micro negocios familiares</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Existencia de negocio familiar 2. Tipo de negocio 3. Número de personas que trabajan en el negocio 4. Edad del encargado del negocio 5. Sexo de la persona encargada del negocio 6. Ingresos percibidos del negocio 7. Frecuencia con que recibe los ingresos 	<p>Población de la comunidad la Conquista</p>	<p>Encuesta</p>

		Transferencias	<ol style="list-style-type: none"> Existencia de transferencias Proveniencia de la transferencia Tipo de proveniencia Cantidad de beneficiarios Edad de los beneficiarios Sexo de los beneficiarios Cantidad en córdobas de la transferencia recibida 	Población de la comunidad la Conquista	Encuesta
<p>Caracterizar desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014.</p>	Desarrollo social territorial	Demografía	<ol style="list-style-type: none"> Número de integrantes del hogar Edad de los integrantes Sexo de los integrantes Nivel de escolaridad Religión a la que pertenece Ocupación de los miembros del hogar. 		
		Identidad territorial	<ol style="list-style-type: none"> Tiempo de vivir en la comunidad. Conformidad de vivir en la comunidad. Trabajos realizados por la comunidad. Fiestas realizadas en la comunidad. Comidas y bailes presentes en la comunidad 	Encuesta y grupo Focal	
	Desarrollo económico territorial sostenible	Producción agropecuaria	<ol style="list-style-type: none"> Tipo de actividad agropecuaria Tipo de ganadería Tipos de cultivo Tipo de raza de ganado Cantidad de tierra cultivada Tipo de semilla. Tipo de sistema de producción. Rendimientos de la producción 	Población de la comunidad la Conquista	
		acceso a tierra	<ol style="list-style-type: none"> Legalidad de la propiedad Cantidad de tierra Sexo de la persona dueño de la propiedad Tiempo de poseer la propiedad Forma de adquisición 	Población de la comunidad la Conquista	
		Vivienda y letrina	<ol style="list-style-type: none"> Tipo de Materiales de construcción de la vivienda 	Población de la comunidad la Conquista	Encuesta y Guía de observación

			<ol style="list-style-type: none"> 2. Hacinamiento 3. Existencia de letrina 4. Tipo de Letrina 5. Materiales de que está hecha la letrina 6. Tiempo de construcción de la vivienda 7. Forma de adquisición de la vivienda. 		
		Agua potable	<ol style="list-style-type: none"> 1. Existencia de agua para el consumo doméstico. 2. Forma que adquiere agua potable 	Población de la comunidad la Conquista	Encuesta y Guía de observación
		Salud	<ol style="list-style-type: none"> 1. Enfermedades que más padece su familia 2. Lugar de asistencia de la salud 3. Tipo de medicina 4. Cantidad mensual de gasto en salud 5. Servicios brindados en el centro de salud. 6. Condiciones de infraestructura del centro de salud 	Población de la comunidad la Conquista	Encuesta y entrevista y Guía de observación
		Educación	<ol style="list-style-type: none"> 1. Nivel de escolaridad de los integrantes del hogar 2. Centro de educación donde asisten 3. cantidad mensual de gasto en educación 4. Servicios brindados en el centro de educación 5. Condiciones de infraestructura del centro de educación 	Población de la comunidad la Conquista	Encuesta y entrevista y Guía de observación
		Asistencia técnica	<ol style="list-style-type: none"> 1. Existencia de asistencia técnica 2. Tipo de asistencia técnica 3. Ente que presta el servicio de asistencia técnica 	Población de la comunidad la Conquista	
		Comercialización	<ol style="list-style-type: none"> 1. Destino de la producción 2. A quienes venden la producción 3. Infraestructura de almacenamiento 4. Precio de venta de la producción 	Población de la comunidad la Conquista	
		Crédito	<ol style="list-style-type: none"> 1. Existencia de crédito 2. Lugar donde adquiere el crédito 3. Tipo de Interés 4. Monto del crédito 5. Número de créditos 		

			<ol style="list-style-type: none"> 6. Plazo del crédito 7. Destino del crédito 8. Recursos con que paga el crédito 		
	Desarrollo Ambiental sostenible	Inventario de flora y fauna	<ol style="list-style-type: none"> 1. Superficie cubierta por bosques. (% ò cantidad en ha) 2. Diversidad de especies vegetales, 3. Diversidad vegetal o animal existente. 		
		Infraestructura y utensilios de protección ambiental	<ol style="list-style-type: none"> 1. Uso de barreras vivas y muertas 2. Uso de cocinas mejoradas 3. Uso de pilas de tratamiento de agua 4. Otra instrumentos de conservación del ambiente 		
		Acciones para el mejoramiento ambiental	<ol style="list-style-type: none"> 1. Rotación de cultivos 2. Aprovechamiento de subproductos 3. Uso de abono orgánico 		
Determinar la relación existente entre el empleo rural no agrícola y el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014.	Relación Empleo rural no agrícola- Desarrollo socioeconómico territorial sostenible	Incidencia del trabajo extra finca	<ol style="list-style-type: none"> 1. Motivos para realizar trabajo extra finca 2. Destino de los ingresos recibidos por el trabajo extra finca. 3. Proporción de ingreso extra finca como proporción del ingreso total. 4. Relación Trabajo extra finca- Vivienda 5. Relación trabajo extra finca- servicios básicos 6. Relación Trabajo extra finca-Capacidad económica 		
		Incidencia de la migración al desarrollo socioeconómico territorial sostenible	<ol style="list-style-type: none"> 1. Motivos para migrar 2. Destino de los ingresos recibidos por remesas 3. Proporción del ingreso por migración como proporción del ingreso total 4. Relación migración- Vivienda 5. Relación migración- servicios básicos 6. Relación migración- Capacidad económica 		
		Incidencia de los micro negocios sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible	<ol style="list-style-type: none"> 1. Motivos para aperturar el micro negocio 2. Destino de los ingresos recibidos por el micro negocio 		

			<ol style="list-style-type: none"> 3. Proporción de ingreso por micro negocio como proporción del ingreso total 4. Relación micro negocio- Vivienda 5. Relación micro negocio- servicios básicos 6. Relación micro negocio-Capacidad económica 		
		<p>Incidencia de las transferencias sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Motivos para la búsqueda de transferencias 2. Destino de los ingresos recibidos por transferencias 3. Proporción de transferencias como proporción del ingreso total 4. Relación transferencia-Vivienda 5. Relación transferencia-servicios básicos 6. Relación transferencia-Capacidad económica 		
<p>Elaborar una estrategia para mejorar las condiciones del desarrollo socioeconómico territorial sostenible aprovechando los recursos provenientes del empleo rural no agrícola de la comunidad La Conquista, municipio de Muy Muy, departamento de Matagalpa durante el año 2014.</p>		<p>Establecimiento de planes de ahorro para inversión en el mediano plazo</p> <p>Inversión y mejoramiento de micro negocios rurales</p> <p>Gestión de proyectos que fortalezcan la capacidad económica a partir de la acción colectiva de la comunidad, basada en experiencias anteriores</p> <p>Búsqueda de la diversificación agropecuaria</p>			

1.2. Encuesta a jefes de familia de la comunidad de la Conquista Muy Muy.



Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua/Managua

Facultad Regional Multidisciplinaria de Matagalpa

Colegio de Post graduados en Ciencias Agrícolas

Campus Puebla, México

Maestría en Desarrollo Rural Territorial Sustentable

Matagalpa

Estimados jefes de familia de la comunidad de La Conquista estoy realizando una investigación sobre la incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de los hogares de la comunidad La Conquista municipio de Muy Muy, en la cual la información que nos brinde será útil para la investigación.

No. de encuesta: _____ Fecha: ___/___/___

I. EMPLEO RURAL NO AGRÍCOLA

1.1. Trabajo extra finca asalariado

1.1.1. ¿Existe alguna persona trabajando fuera de la finca?

1. Si _____

2. No _____

1.1.2. Personas que trabajan fuera de la finca

Número	Edad	Sexo	Número de años trabajando	Monto de los ingresos percibidos

1.1.3. ¿A qué actividad se dedica la persona que trabaja fuera de la finca?

1. Comercio_____
2. Industria_____
3. Servicio_____
4. Construcción_____
5. Otros_____

1.1.4.¿Dónde está empleada la persona que trabaja fuera de la finca?

1. Negocio Privado_____
2. Estado_____
3. Otra finca_____
4. Otros_____

1.1.5.¿Cómo es el período de trabajo en que se desempeña la persona que trabaja fuera de la finca?

1. Trabajo fijo_____
2. Trabajo por hora_____
3. Trabajo por fajina_____
4. Otros_____

1.1.6.¿Cuál es la frecuencia con que recibe los ingresos por trabajar fuera de la finca?

1. Mensual_____
2. Quincenal_____
3. Semanal_____
4. Diario_____
5. Al terminar el trabajo_____

1.2. Migración

1.2.1.¿Existe algún familiar que se encuentre trabajando fuera del municipio fuera de Muy Muy?

1. Si_____
2. NO_____

Número	Edad	Sexo	Número de años fuera del municipio	Monto de los ingresos percibidos de forma mensual

1.2.2. ¿Dónde se encuentra trabajando la persona que está migrando?

1. En otro municipio _____
2. En otro departamento _____
3. En otro País _____

1.2.3. ¿Si está en otro país; en cuál?

1. Costa Rica _____
2. EEUU _____
3. España _____
4. Otros _____

1.2.4. ¿En qué actividad labora el migrante en el lugar donde se encuentra?

1. Comercio _____
2. Industria _____
3. Servicio _____
4. Construcción _____
5. Otros _____

1.2.5. ¿Recibe remesas de su familia?

1. SI _____
2. No _____

1.2.6. ¿Cuánto es el monto que recibe mensualmente? _____

1.2.7. ¿Cada cuánto recibe las remesas?

1. Mensual _____
2. Quincenal _____
3. Semanal _____
4. Diario _____

1.3. Micro negocios familiares

1.3.1. ¿Existe algún micro negocio en su familia?

1. SI_____

2. No_____

1.3.2.¿Qué tipo de negocio existe dentro del núcleo familiar?

1. Comercio_____

2. Industria_____

3. Servicio_____

Especifique_____

1.3.3.¿Quién es el encargado de Negocio?

1. Esposo_____

3. Hijos_____

2. Esposa_____

4. Otros_____

1.3.4.Edad del encargado del negocio_____

1.3.5.¿Cuántas personas del hogar trabajan en el Negocio?

1.3.6.Ingresos percibidos del Negocio

Ingresos Brutos al mes en córdobas	
Margen de ganancia en %	
Ganancia neta	

1.3.7.¿Cómo es la frecuencia con que recibe las ganancias del negocio?

1. Mensual_____

3. Semanal_____

2. Quincenal_____

4. Diario_____

1.4. Transferencias

1.4.1.¿Recibe alguna transferencia del alguien que no sea parte de su familia?

1. Sí_____

2.2. Identidad territorial

2.2.1. ¿Cuántos años tiene de vivir en la comunidad La Conquista?

1. 1 a 5 años _____
2. 6 a 10 años _____
3. 11 años a más _____

2.2.2. ¿Está conforme de vivir en la comunidad?

1. SI _____
2. No _____

2.2.3. ¿Qué actividades realiza por la comunidad?

- | | |
|-------------------------------|------------------------------|
| 1. Jornadas de limpieza _____ | 3. Gestión de recursos _____ |
| 2. Jornada de enseñanza _____ | 4. Otros _____ |

2.2.4. ¿Qué tipo de fiestas se realizan en la comunidad?

- | | |
|-----------------------------|------------------------------|
| 1. Fiestas religiosas _____ | 3. Fiestas ancestrales _____ |
| 2. Fiestas patrias _____ | 4. Otras _____ |

2.2.5. Bebidas típicas de la comunidad _____; _____; _____

2.2.6. Comidas típicas de la comunidad _____; _____; _____

2.3. Producción agropecuaria

2.3.1. ¿Qué tipo de actividad agropecuaria realiza?

1. Agricultura _____
2. Ganadería _____
3. Ambas _____

Ganadería

2.3.2.¿Qué tipo de ganado posee?

1. Ganado de leche_____
2. Ganado de engorde_____
3. Ambas_____

2.3.3.¿Qué raza de ganado posee?

1. Pardo_____
2. Brahman_____
3. Holstein_____
4. Suíndico_____

2.3.4.Número de litro de leche por vaca_____

Agricultura

2.3.5.¿Qué tipo de cultivo posee?

1. Granos básicos_____
2. Café_____
3. Hortalizas_____
4. Tubérculos_____
5. Ramadas_____

2.3.6.Cantidad de tierra cultivada en manzanas_____

2.3.7.¿Qué tipo de semilla utiliza para la siembra?

1. Criolla_____
2. Mejorada_____
3. Ambas_____

2.3.8.¿Qué tipo de sistema de producción utiliza?

1. Tradicional_____
2. tecnificada_____
3. Semi tecnificada_____

2.3.9. Rendimientos de producción por manzana

1. Frijol _____
2. Maíz _____
3. Café _____

2.4. Acceso a tierra

2.4.1. ¿Posee tierra propia?

1. Si _____
2. No _____

2.4.2. Cantidad de tierra que posee su familia _____

2.4.3. ¿Qué tipo de título de propiedad posee?

1. Derechos Reales _____
2. Derecho posesorio _____
3. Escritura de compraventa _____
4. Documento privado _____

2.4.4. ¿A nombre de quién aparece escritura de la propiedad?

1. Hombre _____
2. Mujer _____
3. Ambos _____

2.4.5. ¿Cuántos años tiene el hogar de poseer la propiedad?

1. 1 a 5 años _____
2. 6 a 10 años _____
3. 11 años a más _____

2.4.6. ¿Cómo obtuvo la propiedad?

1. Compra _____
2. Donación _____

3. Desmembración familiar_____

2.5. Vivienda

2.5.1.¿Posee vivienda propia?

1. Si_____

2. No_____

2.5.2.¿Cómo adquirió su vivienda?

1. Compra_____

2. Donación_____

3. Desmembración familiar_____

2.5.3.¿Hace cuánto construyó la vivienda?

1. 0 a 2 años_____

2. 3 a 5 años_____

3. 6 años a más_____

2.5.4.Materiales con que está construida la vivienda

Techo:

1. Zinc_____

2. Nicalit_____

3. Paja_____

Piso:

1. Embaldosado_

3. Ladrillo
piso_____

2. Tierra_____

4. Madera_____

Pared:

1. Ladrillo_____

2. Madera_____

3. Barro_____

2.5.5.¿Cuántas habitaciones posee la vivienda?

1. 0_____

2. 1_____

3. 2_____

5. 4_____

4. 3_____

2.5.6.¿Posee letrina?

1. Si_____

2. No_____

2.5.7.¿De qué materiales está hecha la letrina?

1. Madera_____

2. Ladrillos_____

3. Plástico_____

2.6. Agua potable

2.6.1.¿Posee agua para el consumo doméstico?

1. Si_____

2. No_____

2.6.2.¿De dónde adquiere agua para la vivienda?

1. Servicio por tubería_____

3. Río_____

2. Pozo artesiano_____

4. Ojo de agua_____

2.7. Salud

2.7.1.¿Cuáles son las enfermedades más comunes en su familia?

1. Enfermedades
respiratorias_____

3. Enfermedades de la piel_____

4. Enfermedades crónicas_____

2. Enfermedades diarreicas_____

2.7.2.Tipo de medicina que utiliza para atender las enfermedades

1. Medicina natural_____

2. Medicina farmacéutica_____

3. Ambas_____

2.7.3.¿Dónde atiende las enfermedades de su familia?

1. En casa_____

2. Centro de salud_____

3. Centros privados_____

2.7.4.¿Cuánto gasta mensualmente en salud?_____

2.8. Educación

2.8.1.¿Dónde asisten los niños a clases?

1. Escuela estatal_____

2. Escuela privada_____

2.8.2.¿Cuánto gasta mensualmente en educación?_____

2.9. Asistencia Técnica

2.9.1.¿Recibe asistencia técnica para las actividades agropecuarias?

Si_____

No_____

2.9.2.¿Quién le brinda la asistencia técnica?

1. Estado_____

2. Extensionista privado_____

3. ONG_____

2.9.3.¿Qué tipo de asistencia técnica recibe?

1. Productiva: _____

2. Organizativa: _____

2.10. Comercialización

2.10.1. Destino de la producción

1. Autoconsumo_____

2. Venta_____

3. Donación_____

2.10.2. ¿A quiénes vende la producción?

1. Comercio local_____

2. Comercio departamental_____

3. Transformación_____

2.10.3. ¿Qué infraestructura de almacenamiento posee?

1. Sacos_____

2. Silo_____

3. Bodega_____

2.10.4. ¿Cuál es el Precio de venta de la producción agropecuaria en córdobas por unidad?

1. Maíz (qq)_____

3. Café (qq)_____

2. Frijoles (qq)_____

4. Leche (Lt)_____

2.11. Crédito

¿Actualmente posee crédito?

1. Si_____

2. No_____

¿Lugar dónde adquiere Crédito?

1. Cooperativa_____

3. Banco_____

2. Financiera_____

4. Estado_____

¿Cuánto es el monto del crédito?

1. Menor a C\$ 5000.00_____

2. C\$ 5000.00 a C\$ 10000.00_____

3. Mayor de C\$ 10000.00

¿Cuál es el plazo del crédito?

1. Menor a 6 meses_____
2. 6 a 12 meses_____
3. Mayor de 12 meses_____

2.11.1. ¿Cuál es la tasa de interés anual que paga por el crédito?

1. Menor al 18.00%_____
2. 19.00% a 36.00%_____
3. Mayor al 36.00%

2.11.2. ¿Para qué utiliza el crédito?

- | | |
|------------------------------------|-----------------------|
| 1. Mejora de vivienda o finca_____ | 3. Consumo_____ |
| 2. Producción Agropecuaria_____ | 4. Micro negocio_____ |

2.11.3. ¿De dónde obtiene los recursos para pagar el crédito?

- | | |
|---------------------------------|------------------|
| 1. Salario_____ | 3. Remesas_____ |
| 2. Producción agropecuaria_____ | 4. Micro negocio |

III. DESARROLLO AMBIENTAL SOSTENIBLE

3.1 Inventario de flora y fauna

4.1. ¿De su finca cuánto es el área destinada para la conservación de los bosques?

- | | |
|---------------------------|---------------------------|
| 1. Menos a 1 manzana_____ | 3. Más de 5 manzanas_____ |
| 2. De 1 a 5 manzanas_____ | |

3.1.2 ¿Qué tipo de plantas y árboles posee en su propiedad?

- | | |
|----------------------------|------------------------------|
| 1. Árboles maderables_____ | 3. Plantas medicinales_____ |
| 2. Árboles frutales_____ | 4. Plantas ornamentales_____ |

3.1.3 ¿Posee animales exóticos en su finca? ¿Cuáles?

1. Si _____

2. No _____

3.2 Infraestructura y utensilios de protección ambiental

3.2.1 ¿Usa barreras vivas en su finca?

1. Si _____

2. No _____

3.2.2 ¿Usa barreras muertas en su finca?

1. Si _____

2. No _____

3.2.3 ¿Usa cocina mejorada para preparar los alimentos?

1. Si _____

2. No _____

3.2.4 ¿Posee en su finca pilas de tratamiento de las aguas que utiliza en las actividades agropecuarias?

1. Si _____

2. No _____

3.2.5 ¿Qué otra infraestructura y materiales posee para la conservación del ambiente?

3.3 Acciones para el mejoramiento ambiental

3.3.1 ¿Practica la rotación de cultivo en su propiedad?

1. Si _____

2. No _____

3.3.2 ¿Aprovecha los subproductos que surgen de sus actividades?

Café _____

Leche _____

Granos _____

Otros _____

3.3.3 ¿Utiliza abono orgánico para su producción?

1. Si _____

2. No _____

IV. RELACIÓN DEL EMPLEO RURAL NO AGRÍCOLA Y EL DESARROLLO SOCIOECONÓMICO TERRITORIAL

4.1. Incidencia del trabajo Extra finca asalariado

4.1.1 ¿Cuál es el motivo por el que su familiar trabaja fuera de la finca?

- | | |
|---------------------------------|------------------------|
| 1. Consumo_____ | 4. Comprar tierra_____ |
| 2. Mejorar Vivienda_____ | 5. Otros_____ |
| 3. Pagar salud y educación_____ | |

4.1.2 ¿En qué utiliza los recursos obtenidos en el trabajo extrafinca?

- | | |
|---------------------------------|------------------------|
| 1. Consumo_____ | 4. Comprar tierra_____ |
| 2. Mejorar Vivienda_____ | 5. Otros_____ |
| 3. Pagar salud y educación_____ | |

4.2 Incidencia de la migración

4.2.1 ¿Cuál es el motivo por el que su familiar tuvo que migrar a otro lugar?

- | | |
|---------------------------------|---------------------------|
| 1. Consumo_____ | 4. Comprar tierra_____ |
| 2. Mejorar Vivienda_____ | 5. Aperturar negocio_____ |
| 3. Pagar salud y educación_____ | 6. Otros_____ |

4.2.2 ¿En qué utiliza los recursos obtenidos por remesas?

- | | |
|--------------------------|--|
| 1. Consumo_____ | 3. Pagar salud y educación_____ |
| 2. Mejorar Vivienda_____ | 4. Comprar tierra_____ Aperturar negocio_____ Otros_____ |

4.3 Incidencia de los micros negocios

4.3.1 ¿Cuál es el motivo para aperturar el negocio?

- | | |
|---------------------------------|------------------------|
| 1. Consumo_____ | 4. Comprar tierra_____ |
| 2. Mejorar Vivienda_____ | 5. Otros_____ |
| 3. Pagar salud y educación_____ | |

4.3.2 ¿En qué utiliza los recursos obtenidos por el negocio?

- | | |
|---------------------------------|----------------------------|
| 1. Consumo_____ | 4. Comprar tierra_____ |
| 2. Mejorar Vivienda_____ | 5. Fortalecer negocio_____ |
| 3. Pagar salud y educación_____ | 6. Otros_____ |

4.4 Incidencia de las transferencias

4.4.1 ¿Cuál es el motivo para la búsqueda de transferencias?

- | | |
|---------------------------------|----------------------------|
| 1. Consumo_____ | 4. Comprar tierra_____ |
| 2. Mejorar Vivienda_____ | 5. Fortalecer negocio_____ |
| 3. Pagar salud y educación_____ | 6. Otros_____ |

4.4.2 ¿En qué utiliza los recursos obtenidos por transferencias?

1. Consumo_____
2. Mejorar Vivienda_____
3. Pagar salud y educación_____
4. Comprar tierra_____
5. Fortalecer negocio_____
6. Otros_____

1.3. Entrevista a responsable del centro de salud del municipio de Muy Muy.



Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua/Managua
Facultad Regional Multidisciplinaria de Matagalpa
Colegio de Post graduados en Ciencias Agrícolas
Campus Puebla, México
Maestría en Desarrollo Rural Territorial Sustentable
Matagalpa

Estimado responsable del centro de salud del Municipio de Muy estoy realizando una investigación sobre la incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de los hogares de la comunidad la conquista municipio de Muy Muy, en la cual la información que nos brinde será útil para la investigación.

¿Cuáles son los servicios brindados por el centro de salud?

¿Cuáles son las enfermedades más atendidas por el centro de salud?

¿Cuáles son las jornadas que se realizan en la comunidad La Conquista?

¿Cuál es el número de personas que atienden en la comunidad la Conquista?

¿Cuáles son las enfermedades que más disponibilidad de medicamentos poseen?

¿Cuáles son las enfermedades más frecuentes con los que el centro de salud no tiene disponibilidad de medicamentos?

1.4. **Entrevista a responsable del centro educativo de la comunidad la Conquista del municipio de Muy Muy.**



Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua/ Managua

Facultad Regional Multidisciplinaria de Matagalpa

Colegio de Post graduados en Ciencias Agrícolas

Campus Puebla, México

Maestría en Desarrollo Rural Territorial Sustentable

Matagalpa

Estimado responsable educativo de la escuela de la comunidad La Conquista estoy realizando una investigación sobre la incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de los hogares de la comunidad La Conquista municipio de Muy Muy, en la cual la información que nos brinde será útil para la investigación.

¿Cuáles son los grados escolares que brinda la escuela?

¿Cuántos docentes imparten materia en la escuela?

¿Cuáles son los rangos de las edades de los niños que asisten a clase?

¿Cuál es el rango de retención escolar que se obtuvo en el año lectivo 2014?

¿Cuáles son las actividades más frecuentes de los padres de familia, fuera de las actividades agrícolas?

¿Cómo considera que contribuyen las actividades no agrícolas al desarrollo de las comunidades?

1.5. Entrevista a empleadores que brindan empleo rural no agrícola a los pobladores de la comunidad de la Conquista, Municipio de Muy Muy



Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua/Managua
Facultad Regional Multidisciplinaria de Matagalpa
Colegio de Post graduados en Ciencias Agrícolas
Campus Puebla, México
Maestría en Desarrollo Rural Territorial Sustentable
Matagalpa

Estimado pobladores del municipio de Muy Muy estoy realizando una investigación sobre la incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de los hogares de la comunidad La Conquista municipio de Muy Muy, en la cual la información que nos brinde será útil para la investigación.

¿Cuál es la actividad que ejerce su trabajador que habita en la comunidad La Conquista?

¿Cuál es el sexo de su empleado que habita en la comunidad La Conquista?

¿Cuál es la forma de contrato de su trabajador que habita en la comunidad La Conquista?

¿Cuál es el salario de su trabajador que habita en la comunidad La Conquista?

¿Por qué decidió contratar a esa persona, y no a otra persona de otra comunidad?

¿En qué considera que contribuye su trabajador al desarrollo de su negocio o actividad?

¿En qué considera que contribuye el ingreso percibido por su trabajador al desarrollo del hogar de su empleado?

1.6. Guía de observación a aplicar en la comunidad La Conquista Muy Muy



Universidad Nacional Autónoma de Nicaragua/Managua

Facultad Regional Multidisciplinaria de Matagalpa

Colegio de Post graduados en Ciencias Agrícolas

Campus Puebla, México

Maestría en Desarrollo Rural Territorial Sustentable

Matagalpa Estimados jefes de familia de la comunidad de La conquista estoy realizando una investigación sobre la incidencia del empleo rural no agrícola sobre el desarrollo socioeconómico territorial sostenible de los hogares de la comunidad La Conquista municipio de Muy Muy, en la cual la información que nos brinde será útil para la investigación.

1. Vivienda

Materiales que está construida la vivienda

Techo:

1. Zinc_____

2. Nicalit_____

3. Paja_____

Piso:

1. Embaldosado_____

3. Ladrillo piso_____

2. Tierra_____

4. Madera_____

Pared:

1. Ladrillo_____

2. Madera_____

3. Barro_____

Letrina

¿De qué materiales está hecha la letrina?

4. Madera_____
5. Ladrillos_____
6. Plástico_____

Agua potable

¿De dónde adquiere agua para la vivienda?

1. Servicio por tubería_____
2. Pozo artesiano_____
3. Río_____
4. Ojo de agua_____

Condiciones del centro de salud del municipio de Muy Muy

Infraestructura externa: Buena_____ Regular_____ Mala_____

Instrumentos médicos: Buena_____ Regular_____ Mala_____

Condiciones de los cuartos: Buena_____ Regular_____ Mala_____

Condiciones del centro educativo del municipio de Muy Muy

Infraestructura externa: Buena_____ Regular_____ Mala_____

Instrumentos educativos: Buena_____ Regular_____ Mala_____

Condiciones de las aulas: Buena_____ Regular_____ Mala_____

Condiciones de sustentabilidad ambiental de la comunidad

Nivel de Vegetación: Abundante_____ Moderado_____ Deforestado_____

Presencia de árboles maderables: Si_____ No_____

Presencia de árboles frutales: Si_____ No_____

Presencia de agua en los ríos y quebradas: Si_____ No_____

Presencia de animales exóticos en la comunidad: Si_____ No_____

Presencia de animales exóticos en la casa de habitación: Si_____ No_____

1.7. Cronograma de actividades

Cronograma de actividades para la elaboración de la tesis

Actividades	Fechas de cumplimiento para la elaboración de protocolo en meses y semanas (2014)						Fechas de cumplimiento para la elaboración de tesis (2014)					
	Mayo		Junio		Julio		Agosto		Septiembre		Octubre	
Elaboración del tema												
Elaboración del problema												
Objetivos												
Antecedentes												
Justificación												
Marco teórico												
Hipótesis												
Diseño metodológico												
instrumentos												
Bibliografía												
Correcciones de protocolo												
Validación de instrumentos												
Actividades	Fechas de cumplimiento para la elaboración de tesis (2014-2015)						Fechas de cumplimiento para la elaboración de tesis (2015)					
	Noviembre		Diciembre		Enero		Febrero		Marzo		Abril	
Aplicación de encuestas piloto (30.00%) y procesamiento												
Aplicación de entrevistas a responsables de centros de salud y educación												
Aplicación de encuestas revisadas (70%)												
Procesamiento de datos												
Elaboración de resultados												
Construcción de análisis de resultados												
Conclusiones												
Recomendaciones												
Entrega de borrador												
Pre defensa de tesis												
Correcciones de borrador												
Defensa y entrega de tesis												